

DIRECTIVOS EN VERANO



Maurici Lucena preside Aena.

Aena: el Estado junto a 429 institucionales

Expansión Jurídico

Las mejores iniciativas 'probono'



Maduro se autoproclama vencedor y dispara la tensión en Venezuela P2y25

Inversor

La Fed mantendrá los tipos hasta septiembre P20

Masorange elimina a ZTE y reduce el peso de Huawei en 5G P2y5

MoraBanc compra ficha bancaria a Unicaja P15

Xiaomi: así es su plan de coche eléctrico P2y10

RESULTADOS

Cepsa sale de números rojos pese al golpe fiscal

- OHLA se anota pérdidas de 34 millones
- Gestamp gana un 34% menos

P4, 6, 8 y 9/LA LLAVE

ERC logra el 'cupo' por invertir a Illa

P23

ANDRÁS TOMBOR, LÍDER DEL CONSORCIO HÚNGARO

“La opa de MaVag es para hacer crecer a Talgo”

András Tombor, el empresario que lidera la opa de Ganz-MaVag sobre Talgo, asegura que la intención del consorcio húngaro es “crear un proyecto industrial para hacer crecer a Talgo”. En una entrevista exclusiva con EXPANSIÓN, Tombor dice que si se consuma la operación, Talgo podría seguir cotizando en la Bolsa con un *free float* del 20% al 30% del capital. “Somos grandes y buenos socios”, afirma el empresario. MaVag “necesita tecnología” y Talgo “necesita ampliar capacidad”, como están haciendo otros grandes grupos como Siemens o Alstom, añade el empresario húngaro. P3



■ “Tenemos el permiso de los 24 bancos con exposición en Talgo, de 3.000 millones”

■ “Entre un 20% y un 30% del capital de Talgo podría seguir en Bolsa”

■ “Espero que la opa se resuelva en el terreno económico y empresarial”

Criteria: préstamo sindicado de 1.650 millones con 20 bancos

P4

Trabajo quiere encarecer el despido

Yolanda Díaz se ve legitimada por Europa y quiere abordar el encarecimiento del despi-

do una vez concluya la reforma para la reducción de jornada. P21, 22 y 35/EDITORIAL

■ El Consejo de Europa cree que la protección por despido improcedente es insuficiente

Díaz multará a la empresa que incumpla la desconexión digital

BBVA acelera los fichajes para crecer en banca de inversión

■ Contrata en HSBC y Standard Chartered P13

Abanca dispara un 48% sus beneficios hasta 412 millones

P14



Larry Fink, consejero delegado de BlackRock.

La larga búsqueda del sucesor de Larry Fink en BlackRock

■ Hay cinco candidatos claros para replicar el espíritu de los ocho socios fundadores

P18-19

Editorial

Indicios de fraude en la 'victoria' de Maduro

Nicolás Maduro se ha autoproclamado vencedor de las elecciones de este domingo en Venezuela rodeado de serias sospechas de fraude electoral. Los resultados anunciados por Maduro desde el centro de cómputo al que no ha tenido acceso la oposición ni observadores internacionales restan total credibilidad al proceso y a un régimen que en los sondeos a pie de urna perdía abrumadoramente los comicios. Todo esto unido a que la oposición apenas ha visto el 30% de las actas electorales o que colectivos chavistas encapuchados visitaron ayer muchos centros en los que se votaba amenazando a los ciudadanos que intentaban velar por la limpieza del proceso hace pensar que el pucherazo se ha consumado.

El régimen chavista de Maduro lleva tiempo obstaculizando y acosando de forma abrupta a la oposición, a cuyos candidatos se les impide ejercer libremente, pero hay muchos más elementos que hacen pensar que el país ya no cumple los estándares democráticos mínimos y que las elecciones de este fin de semana habrían sido un fraude generalizado. Venezuela era una potencia en Sudamérica en los años 90, con unas importantes reservas petrolíferas, pero en menos de tres décadas se ha convertido bajo el régimen de Chávez primero y de Maduro después, en una de las naciones más pobres del continente, solo superada por países totalmente fallidos como Haití o Nicaragua. Únicamente las carencias democráticas pueden explicar que en una nación donde la miseria se multiplica exponencialmente, hasta el punto de que la esperanza de vida se ha recortado dos años en la última década, y en el que ocho millones de ciudadanos han tenido que emigrar por no tener ninguna expectativa de futuro, los ciudadanos sigan respaldando al responsable del desastre durante décadas.

Países como Rusia, China o Irán felicitaron a Maduro por su victoria, mientras la mayor parte del mundo occidental, con la UE y EEUU a la cabeza, dudaba de la validez de los comicios. El propio líder izquierdista chileno, Gabriel Boric, decía que los resultados publicados por Maduro "son difíciles de creer" y exigía total transparencia. Mientras esto ocurría, en España el Gobierno se sumaba a la posición europea de conocer el recuento mesa por mesa, aunque la vicepresidenta segunda, Yolanda Díaz, daba por buena y por positiva una anunciada victoria que amenaza con ser algo más que un sonado escándalo.

Otra vuelta de tuerca a los costes laborales

La vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, abogó ayer por aumentar el tope máximo para la indemnización por despido improcedente, en línea con la resolución conocida ayer del Consejo de Europa que reclamaba una diferenciación adicional respecto al despido por causas objetivas. Aunque la ley fija cuantías distintas en la indemnización para ambos tipos de cese (33 días por año trabajado en el primer caso y 20 días en el segundo), ambas modalidades comparten el mismo tope, dos años de sueldo. Desde el Ministerio de Trabajo defendían ayer que los cambios en el despido hay que realizarlos para que los empresarios no despidan "por capricho" y tengan un carácter "disuasorio", una visión que no se entiende desde el punto de vista de las compañías. Así, el Gobierno pretende tener en cuenta las condiciones personales del despedido, a la hora de fijar los costes, lo que puede aumentar la incertidumbre para las empresas. Todo esto en un contexto de aumento de los costes para las empresas también por medidas como el recorte de la jornada laboral sin reducción de salario, que se seguirá negociando en septiembre, el aumento del Salario Mínimo Interprofesional o el incremento de las cotizaciones a la Seguridad Social. Por ello, es necesario que el Gobierno deje de poner palos en las ruedas del mercado laboral, que una vez que se detiene es muy difícil volver a arrancar, y module sus pretensiones en el diálogo social. Un diálogo social en el que el Gobierno tiene que asumir el papel de árbitro entre los intereses de los sindicatos y de la patronal, en lugar de ser el azote de esta última.

La Llave

Difícil decisión de Masorange con Huawei

Masorange va a reducir –hasta 2027– la presencia de tecnología china de radio –Huawei y ZTE– en su red de 5G. En la primera fase, hasta 2027, eliminará a ZTE, el más pequeño de los proveedores chinos, que sólo tiene un 4% de la red y, al mismo tiempo, recortará sustancialmente la presencia de Huawei, que bajará del 54% al 39% de los nodos. El que va a subir de cuota es Ericsson, que pasará del 40% al 61%, ya que va a ocuparse de toda la red rural que ha logrado Masorange subvencionada por el Gobierno y, además, sustituirá a Huawei en unos 1.600 nodos adicionales. Pero más allá de 2027, Masorange se plantea la posibilidad de eliminar del todo a Huawei y que la sueca Ericsson se quede como proveedor único de la red. Para ello tendrá que demostrar y cumplir una serie de requisitos de calidad. La decisión que ha tomado Masorange es difícil y se puede argumentar a favor y en contra, como ha ocurrido en el seno de la empresa, donde las dos ramas que han dado origen a la *teleco* han mostrado posiciones enfrentadas. No hace falta ser un experto para comprender los riesgos que supone convertir a un proveedor en suministrador único. Es obvio que así existe el riesgo de que los incentivos del proveedor para ser más competitivo en precios se reduzcan. También se aumenta el riesgo de sufrir problemas en la ca-

dena de suministro. Y desde luego ponerse en manos de un único fabricante es ligarse a su capacidad de mantenerse en cabeza en la innovación tecnológica, sobre todo cuando supone eliminar a Huawei y ZTE que, tecnológicamente, están avanzadísimos. Pero la presencia de tecnología china es problemática y seguramente cada vez lo será más. Y, además, supone una Espada de Damocles. Si la confrontación geopolítica de Occidente con China se recrudece –por Rusia, Taiwán, etc.– el riesgo de un veto total es una amenaza brutal para las cuentas y la operativa de cualquier operador, por lo que una reducción progresiva parece una decisión más que prudente.

Cepsa avanza en sus objetivos sostenibles

Cepsa generó en el semestre un ebitda a coste de reposición de 1.099 millones de euros (+48%) y multiplicó por 2,7 veces el beneficio neto, hasta 398 millones, cerrando con deuda neta de 2.493 millones (1,4 vez el ebitda). Tras la venta en 2023 de su negocio *upstream* en Emiratos a TotalEnergy, la mayoría de los resultados proceden del negocio del refino, que en el primer semestre generó el 80% del ebitda total frente al 13% del negocio *downstream* de química. El

negocio *upstream* sigue menguando con los recientes acuerdos de venta de los activos en Colombia y Perú. El plan estratégico 2030 de Cepsa, denominado *Positive Motion*, prevé una transición radical. Con inversiones previstas de entre 7.000 y 8.000 millones, el grupo pretende que en 2030 más del 50% del ebitda proceda de negocios sostenibles. Algunos hitos en esa dirección en el primer semestre fueron la compra de la red de gasolineras *low cost* Ballenoil (donde prevé ampliar sus servicios a puntos de recarga eléctrica y biocombustibles); la firma de un préstamo de 285 millones de euros con el BCI para la construcción de la mayor planta de biocombustibles de segunda generación en el sur de Europa; la contratación de Thyssenkrupp Nucera y Siemens Energy para suministrar 400 megavatios de electrolizadores para la primera fase del proyecto de hidrógeno verde en Andalucía; y el inicio la construcción de una nueva planta de alcohol isopropílico (IPA) que utilizará hidrógeno verde como combustible.

Xiaomi roza el milagro en coches

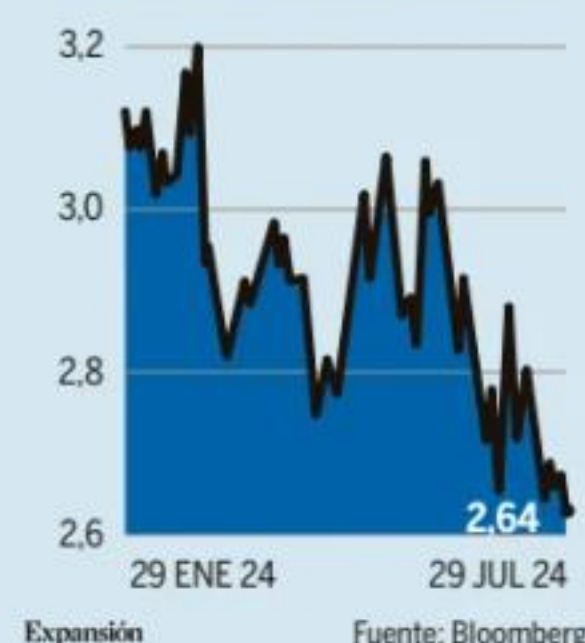
La china Xiaomi nació en 2010 y lleva tres años seguidos en el podio de *smartphones* por detrás de Samsung y Apple. En 2023 tuvo ingresos y beneficio atribuido de 35.465 y 2.525 millones de euros, respectivamente. La división de *smartphones* contribuyó al 58% de los ingresos, seguida de *lifestyle* (electrodomésticos, relojes, aire acondicionado y ordenadores) con el 29,5% y servicios de internet, con el 11,1%. La gran novedad ahora (y parte de su estrategia *Humano x Coche x Hogar*) es su primer vehículo eléctrico, el SU7 Series, que tiene un precio de 28.000 euros en la versión más económica, casi 4.000 euros menos que el Model 3 de Tesla. Xiaomi entró en el sector en 2021, como medida defensiva por su inclusión en la lista negra de inversiones de Estados Unidos. Convirtió así una amenaza en una oportunidad, y además en un sector ultra competitivo con grandes barreras de entrada. Tres años después, el SU7 se está comportando bien en China (su único mercado por el momento), donde se esperan ventas de 120.000 unidades este año, que comparan con 140.000 del Model 3 de Tesla en China en 2023. La compañía define el SU7 como "un coche de ensueño para la nueva era del automóvil" y tiene el objetivo de situarse entre los cinco mayores fabricantes de automóviles en un plazo de 15 a 20 años. En China, el CEO Lei Jun es apodado Lei Jobs (en referencia a Steve Jobs). En solo tres años, ha convertido a Xiaomi en un fabricante de coches con proyección mundial.

Gestamp pone los cimientos para crecer

El sector del automóvil se vio azotado en el primer semestre por una severa corrección de los resultados en comparación con 2023. Los principales fabricantes de vehículos experimentaron fuertes caídas de sus beneficios. Era previsible que hubiera una minoración de las ganancias tras una época de resultados récord de rentabilidad tras la crisis de los chips, pero las bajadas están siendo muy abultadas. Gestamp, con sus cuentas semestrales, ejemplifica que también está sucediendo lo mismo en el negocio de componentes de automoción, muy sensible a las oscilaciones de la producción de vehículos y también a la incertidumbre en el despliegue definitivo de la movilidad eléctrica. Los resultados de Gestamp hasta junio muestran caídas de facturación, ebitda, beneficio operativo y neto en comparación con el año anterior. Las cuentas de la empresa que dirige Francisco J. Ribera se vieron afectadas también por el plan que está llevando a cabo la compañía para mejorar su rentabilidad en Nor-

EN BOLSA

Gestamp Automoción, en euros.



teamérica, una región estratégica. El Plan Phoenix supondrá un gasto de 100 millones para Gestamp en los próximos tres años, pero situará a Norteamérica en los mismos niveles de rentabilidad que el resto de las regiones, después de unos años de rendimiento por debajo de lo esperado. Pese a la caída de beneficio e ingresos, Gestamp se está preparando con medidas de eficiencia para seguir creciendo en el futuro próximo.

EMPRESAS

“Seguiremos luchando por Talgo y por defender su plan industrial”

ENTREVISTA ANDRÁS TOMBOR Representante Ganz-MaVag El empresario que lidera el consorcio que ha lanzado la opa a Talgo explica su plan para hacer crecer al grupo en un momento “histórico” del sector ferroviario.

Miguel Á. Patiño/C.Morán.

Madrid

András Tombor (Veszprém, Hungría, 1973) es la cara visible del consorcio Ganz-MaVag, que ha lanzado la oferta de adquisición (opa) sobre el fabricante ferroviario español Talgo. Simpático y muy amable en el cara y cara, se define a sí mismo como un ciudadano “del mundo” y “amante de los idiomas”. Domina varios, incluido el inglés. Además, entiende otros, como el español. Entre otras cosas, porque lidera el equipo de polo Bardon Team, que ha conseguido grandes éxitos en Argentina y Reino Unido, dos de los pocos países, incluido España, donde este deporte se juega en competición reglada de forma sistemática.

“Estudié filología clásica, latín, griego...”, asegura para romper el hielo en una entrevista en exclusiva con EXPANSIÓN, la única que ha concedido hasta ahora a un medio de comunicación, tras anunciarse la oferta de Ganz-MaVag (liderada por el grupo Magyar Vagon) sobre Talgo. Esta opa ha generado revuelo. Es la primera vez que un grupo húngaro lanza una opa sobre una cotizada española.

“Vivo en Londres”, añade. “Si tuviera que definirme a mí mismo, diría que soy un *international businessman*”, un empresario internacional.

Nada de política

Como ya hizo en una rueda de prensa hace días en Madrid, Tombor resalta que en la actualidad no tiene nada que ver con la política de su país ni con Rusia. Son dos de las críticas que han tenido que soportar Tombor y Ganz-MaVag, por sus supuestos lazos con el primer ministro húngaro, el ultraconservador Viktor Orbán, y la postura pro-Putin de éste.

Tombor admite que ocupó un cargo en la Administración húngara. Pero fue hace dos décadas y en un puesto de asesoría en el gabinete del primer ministro durante “apenas dos años”. Considera que la relación es poco menos que “anecdótica”.

Con todo, Tombor es consciente de que venir del “otro lado del telón de acero” aún se



“Venir del otro lado del telón de acero aún causa recelo en algunos países, pero somos grandes y buenos socios”

“La opa a Talgo no es solo para comprar la empresa o quedarse con sus patentes, es para hacer crecer el grupo”

“Al sector llegarán grandes contratos y Talgo debe prepararse con más capacidad, que Magyar Vagon puede ofrecerle”

András Tombor, representante de Ganz-MaVag, en un momento de la entrevista con EXPANSIÓN, en Madrid.

puede ver con “recelo en ciertos países”, por mucho tiempo que haya pasado.

“La realidad está demostrando que podemos ser grandes y buenos socios”, dice. Y relata su propia experiencia como socio de grandes multinacionales europeas en estos momentos.

“Mi primer gran negocio fue Multiréklam”, en el sector de publicidad exterior, equivalente en Hungría a JCDecaux, líder mundial en ese ne-

gocio. Después vino su gran salto internacional de la mano de Veolia, el gigante francés de servicios, con el que tiene una empresa conjunta para abordar mercados de países de Centroeuropa.

“Cada multinacional hace la debida *due diligence* [análisis exhaustivo a nivel financiero] sobre los socios que escoge”, dice Tombor. El y su conjunto de empresas (el holding CATO, promotor de la opa a Talgo) han superado la

de Veolia. Son socios desde hace ya más de seis años, lo que considera como “una garantía” de buen gobierno corporativo y una tarjeta de presentación en el mercado.

Le preocupa que por clichés preconcebidos, Talgo pierda una oportunidad “histórica” para colocarse en la Champions mundial de la fabricación ferroviaria. “Solamente en Hungría, hay enormes volúmenes de contratos en juego. El Estado tiene un

plan de 10.000 millones de euros solo en maquinaria”, dice Tombor.

Es solo un pellizco del potencial que, a su juicio, tendría para Talgo la opa de Magyar Vagon, su equivalente húngaro. La opa no es solo para comprar, sino para “hacer crecer a Talgo”.

Magyar “necesita tecnología” y Talgo “necesita ampliar capacidad”, explica. La operación “va más allá de una opa”. De lo que se trata es de

establecer “una relación de largo plazo”.

Mucho dinero en el sector “Está viniendo muchísimo dinero al sector”, dice András Tombor. El empresario anticipa acontecimientos. “Todo el dinero que antes iba a construir carreteras, ahora se enfoca hacia el sector ferroviario”, añade.

Y todos los grandes grupos, como Siemens o Alstom “se están preparando, aumentando capacidad”. “Muchas fábricas están al 100%, con demoras de hasta cinco o seis años para entregar máquinas de tren”, dice. Magyar puede aportar a Talgo capacidad, para que “pueda aspirar y ejecutar con éxito a nuevos contratos”, como el “megapedido de 2.000 millones de Flix Train en Alemania”.

Tombor insiste: “Lo que perseguimos no es quedarnos con las patentes de Talgo” [como han criticado algunos]. De lo que se trata es de “un proyecto industrial para hacer crecer a la empresa”.

La opa ahora está en tramitación, a la espera de autorizaciones como la del Gobierno. Tarde poco o mucho ese proceso, “nosotros vamos a seguir luchando por Talgo y defenderemos su plan industrial”, concluye.

“Tenemos permiso de los 24 bancos de Talgo, que suman 3.000 millones”

Miguel Á. Patiño/C.Morán.

Madrid

El empresario András Tombor es consciente de que aún queda camino por recorrer para sacar adelante la opa sobre Talgo por parte del consorcio que lidera: el grupo Ganz-MaVag.

Entre otras cosas, queda obtener la aprobación del Gobierno, que se ha mostrado reacio. Tombor no quiere entrar en valoraciones políticas, y espera que la opa

se resuelva exclusivamente en el terreno de lo “puramente económico y empresarial”. Por eso es optimista. Sobre todo, porque se ha avanzado mucho, dice.

Santander, BBVA y otros

“Por ejemplo, hemos conseguido el permiso de todas las entidades financieras con exposición en Talgo”. En total, son 24 bancos, incluidos todos los grandes españoles (Santander,

BBVA, CaixaBank, Sabadell y Bankinter, entre ellos). Entre créditos y avales suman unos 3.000 millones de euros, explica Tombor.

Debían conceder lo que se conoce como *waiver* financiero, es decir, un permiso para lanzar la opa sin que el banco active las cláusulas de cambio de control que tienen muchos créditos y que obligarían al repago de la deuda si cambia el accionariado. Prácticamente

la mitad de esa exposición financiera estaba sujeta a cláusulas de cambio de control, dice Tombor.

CSIF, CCOO y UGT

Tombor también se ha reunido personalmente con los máximos responsables de los grandes sindicatos presentes en Talgo: CSIF, CCOO y UGT. “Se les ha trasladado el firme compromiso de mantener el empleo en Talgo”, dice.

Criteria cierra un préstamo sindicado de 1.650 millones

CON 20 ENTIDADES/ El holding de la Fundación La Caixa destinará los fondos obtenidos a financiar la compra de acciones de Telefónica, Colonial, ACS y Puig.

Rut Font. Barcelona

CriteriaCaixa obtiene nuevos fondos para financiar su plan estratégico y sus últimas inversiones. El holding de la Fundación La Caixa ha firmado un préstamo sindicado valorado en 1.650 millones de euros, en el que han participado 20 entidades financieras nacionales e internacionales.

La operación ha sido coordinada y asegurada por Société Générale, que ha actuado como *bookrunner*. Además de la entidad francesa, los bancos que han participado como *mandated lead arrangers*, es decir, que han tenido un rol más relevante en la suscripción, son Banco Santander, Bank of America, Barclays, BBVA, BNP, Credit Agricole, Goldman Sachs, HSBC, Intesa Sanpaolo, JPMorgan, MedioBanca, Natixis, Unicredit y Sumitomo.

Por su parte, los *lead arranger* han sido Sabadell, Banco Cooperativo, Bankinter, CecaBank, Deutsche Bank, Ibercaja, KutxaBank y Unicaja.

El préstamo ha conseguido una sobresuscripción de 2,9 veces, con peticiones que han superado los 4.650 millones de euros, según informó el grupo inversor ayer.

Préstamo puente

La nueva financiación está dividida en dos tramos. El primero corresponde a un préstamo puente por un importe de 1.150 millones de euros, con vencimiento a un año, extensible a dos periodos adicionales comprometidos de seis meses cada uno.

Criteria asegura que, "si las condiciones de mercado lo permiten", espera acceder al mercado de bonos para refinanciar dicho préstamo.

El segundo tramo consiste en un crédito valorado en 500 millones de euros, con vencimiento a tres años, opcionalmente extensible a un año.

Los fondos permitirán a Criteria financiar una parte de las inversiones ejecutadas en el primer semestre de 2024, especialmente las compras de acciones de Telefónica, ACS, Colonial y Puig.

Entre enero y junio, el holding que preside Isidro Fainé ha elevado su participación en la compañía de telecomunicaciones hasta el 10%, tras invertir alrededor de 1.600



InmoCaixa adquiere a Tristan un inmueble ubicado en la calle Berlín de Barcelona.

Compra un edificio de oficinas en Barcelona

Rebeca Arroyo. Madrid

InmoCaixa, filial inmobiliaria de CriteriaCaixa, ha comprado un edificio de oficinas en Barcelona por unos 50 millones, según informan fuentes del mercado a EXPANSIÓN. El edificio, ubicado en el 38 de la calle Berlín, cuenta con una superficie de 13.280 metros cuadrados, distribuidos en siete plantas completamente exteriores.

El edificio estaba hasta ahora en manos de Tristan Capital Partners. El gestor de inversiones europeo compró este edificio, junto con otro, también en la capital catalana, a Colonial en 2020. Tristan ha sido asesorado en la operación por BNP Paribas Real Estate. InmoCaixa cuenta con una cartera de activos inmobiliarios valorada en cerca de 2.700 millones de euros, de los

cuales el 56% son de alquiler patrimonial (residencial y oficinas). Como parte de la toma del 17% de Colonial, CriteriaCaixa acordó traspasar a la Socimi tres edificios de oficinas en Madrid y Barcelona y otros cinco inmuebles residenciales en régimen de alquiler situados en Madrid, Zaragoza y Málaga, que suponen más de 600 viviendas.

La financiación incluye un préstamo puente que se prevé refinanciar con una emisión de bonos

millones de euros de forma progresiva, mientras que ha alcanzado un 17% en la Socimi catalana, donde ha invertido 350 millones de euros y ha aportado 272 millones más en activos inmobiliarios.

El holding también ha adquirido el 9,4% del capital de la constructora que preside Florentino Pérez por 936 millones de euros y participó en la salida a Bolsa del grupo de perfumes y moda Puig, en la que se hizo con el 3% de las acciones, valoradas en 425 millones de euros.

El préstamo facilitará que

La operación ha sido coordinada y asegurada por la entidad francesa Société Générale

el grupo dirigido por Ángel Simón inicie el segundo semestre del año "con niveles confortables de liquidez", dotándose de "una mayor flexibilidad financiera para aprovechar las nuevas oportunidades de crecimiento que puedan surgir", en el marco definido por su plan estratégico 2025-2030 presentado en junio.

El objetivo principal de la hoja de ruta es incrementar un 48% el valor bruto de sus activos hasta los 40.000 millones de euros en este periodo y elevar el dividendo que

Gestamp gana un 34% menos por la atonía del mercado

Carlos Drake. Madrid

Al igual que los fabricantes de automóviles, Gestamp ha sufrido un impacto en sus cuentas en el primer semestre del año con motivo de la ralentización del mercado y de la producción mundial de vehículos. Si en los últimos días se han sucedido fuertes caídas de beneficios de grupos como Mercedes-Benz, Stellantis o Tesla, ahora ha sido el turno de Gestamp.

La multinacional española presentó ayer unas cuentas semestrales que recogen un descenso del 34% del beneficio neto, hasta 106 millones de euros, mientras que la facturación también se contrajo un 2%, hasta 6.140 millones.

El presidente ejecutivo de la firma, Francisco J. Riberas, achacó este retroceso en sus resultados a la "ralentización del mercado de producción de vehículos" y a la "volatilidad" en el periodo de transición hacia el coche eléctrico. Para luchar contra estos vientos de cara, Gestamp ha puesto el foco en la rentabilidad, para lo que acciona palancas orientadas a maximizar la eficiencia y la rentabilidad. La deuda neta bajó un 1,5%.

'Plan Phoenix'

El grupo continúa implementando su estrategia de mejora de rentabilidad en Norteamérica, a través del *Plan Phoenix*, al que destinará 100 millones en tres años para alcanzar márgenes similares a los que logra en otras regiones.



Francisco J. Riberas, presidente ejecutivo de Gestamp.

Gestamp ganó 106 millones hasta junio y recortó un 2% sus ingresos, hasta 6.140 millones de euros

En lo que va de año, Gestamp ha destinado 12 millones a este plan, que busca llegar a un margen de ebitda del 12% en 2027. Desde enero, el margen de ebitda en Norteamérica es del 6,6%, frente al 7,8% de 2023, aunque en el segundo trimestre subió al 8,5%. La facturación semestral en la región creció un 7,3%, hasta 1.294 millones. El ebitda bajó un 8%.

La filial de recuperación de residuos Gescrap mejoró un 2,3% su beneficio operativo, hasta 22,2 millones, pese a ingresar un 10% menos.

La Llave / Página 2

Cie registra pagarés por 400 millones

C.D. Madrid

Cie Automotive, empresa española dedicada a la producción de piezas para vehículos, registró ayer la renovación de su programa de pagarés en el Mercado Alternativo de la Renta Fija (MARF) por hasta 400 millones de euros.

Este movimiento supone repatriar a España los pagarés de la empresa vasca que hasta el momento se registraban en la Bolsa de Dublín. Los pagarés serán cada uno de ellos de 100.000 euros y tendrán un vencimiento máximo de hasta 24 meses.

En el programa, Banca March ha ejercido como ase-

sor registrado y *lead arranger*, mientras que los *dealers* fueron, además de Banca March, Norbolsa, Banco Sabadell, Banco Santander, PKF Attest y Bred Banque Populaire.

Banco Santander, por su parte, ejercerá como agente de pagos de los pagarés emitidos, y Cuatrecasas ha sido el asesor legal en el registro de este programa.

Durante los seis primeros meses del año, el MARF ha registrado emisiones de pagarés por un valor de 8.020 millones, lo que se traduce en un incremento del 11,1% en comparación con el primer semestre del pasado ejercicio.

Masorange elimina a ZTE y reduce el peso de Huawei en su red de 5G

REVOLUCIÓN/ La 'teleco' recortará la presencia de fabricantes chinos y prevé excluirlos del todo a finales de esta década. Ericsson, que pasará del 40% al 60%, puede ser el proveedor único a partir de 2028.

Ignacio del Castillo. Madrid
Revolución en las redes de 5G de Masorange. La firma resultante de la fusión de MásMóvil y Orange ha decidido reducir sensiblemente la presencia de tecnología china –de los fabricantes Huawei y ZTE– en sus redes móviles de 5G y abrir la puerta a su desaparición total a partir de 2028, según señalan fuentes conocedoras del proceso. Fuentes de Masorange declinaron realizar comentarios sobre la información.

El gran ganador de la decisión de Masorange es la sueca Ericsson, que puede acabar convirtiéndose en el suministrador único de 5G de la firma fusionada a partir del periodo 2028-2029.

En el caso de Huawei, la decisión de Masorange supone que en la primera fase del proceso (2024-2027) su cuota en el operador pase del 54% actual a alrededor de un 39%. Al mismo tiempo, la participación de Ericsson pasará del 42% al 61%. ZTE, el más pequeño de los dos fabricantes chinos, que tiene un 4% de la red (equipa las tres capitales vascas así como a Zaragoza, Logroño y Huesca) desaparece de la red de Masorange ya en esta primera fase.

La reducción de cuota de mercado en el operador por parte de Huawei procede de dos actuaciones. Una es el despliegue de la red de 5G rural subvencionada por el Estado a través de los fondos Netx Gen, el denominado programa Unico Redes Activas. Como lo que han ganado tanto Orange como MásMóvil –1.986 nodos en total– en este concurso se despliega todo con equipos Ericsson –los fabricantes chinos estaban ve-



Meinrad Spenger, CEO de Masorange.



Ren Zhengfei, fundador de Huawei.

Telefónica y Vodafone, en los dos extremos

La decisión de Masorange dejará a la teleco fusionada a medio camino entre sus dos rivales. Movistar no tiene equipos chinos de radio en su torres, ya que usa Ericsson y Nokia al 50%. En cambio, Vodafone es la que más tiene, con cerca del 70% de su red suministrada por Huawei y el resto por Ericsson. Movistar sí que tiene que

sustituir una parte de su core –el núcleo de la red donde reside la inteligencia y las funciones– que aún es de Huawei, aunque otra parte ya se adjudicó a Ericsson. Y aunque lleva tiempo anunciando ese concurso, se ha ido retrasando al priorizar el despliegue de la red de 5G en la banda de 3,5 GHz, donde es el líder con

diferencia. Vodafone eligió para su core a Nokia. El problema para Vodafone es que con su situación económica no está en disposición de afrontar el coste de renovar su red de radio de Huawei y cambiarla por Ericsson o por otros proveedores. Ya ha dicho que su despliegue de 5G será muy quirúrgico para ahorrar al máximo.

tados indirectamente por el Gobierno– su ejecución ya supone una reducción porcentual de la presencia china en la red de Masorange.

Pero, además, la decisión del operador supone la sustitución –el swap o intercambio en la jerga del sector– en varias provincias de equipos actuales de Huawei por otros de Ericsson. Eso ocurrirá en unos 1.600 nodos en las pro-

vincias de Extremadura, Andalucía Occidental y Canarias.

Una vez concluida esa fase, se abre otra (2028-2029) en la que Ericsson podrá convertirse en el proveedor único de Masorange, con la salida total de Huawei. La decisión de Masorange de convertir o no al fabricante sueco en proveedor único dependerá del rendimiento de Ericsson en la primera fase en una serie de

parámetros: calidad, capacidad de provisión y el nivel de apertura de su red para interactuar con componentes de otros operadores, lo que se denomina Open RAN. Además, para lograr este acuerdo, Ericsson ha accedido a realizar importantes descuentos a Masorange.

Por otra parte, Masorange ha logrado financiación bancaria para afrontar estos con-

Masorange podrá hacer Ericsson proveedor único en función de la calidad que demuestre

ZTE desaparece y Huawei pasará del 54% al 39% en 2027. Puede salir del todo desde 2028

tratos con Crédit Agricole y Natixis, bancos que trabajan habitualmente con Orange.

Difícil consenso

La toma de la decisión por parte de Masorange ha sido difícil, ya que su puesta en marcha ha afluado dos sensibilidades diferentes. Orange era más partidaria de una solución continuista –ante el riesgo de quedar en manos de un único proveedor–, teniendo en cuenta que el Gobierno, a través de su ministro de Transformación Digital, José Luis Escrivá, había dejado claro que no contempla declarar a ningún proveedor chino como “de alto riesgo”.

MásMóvil pretendía una solución más drástica, con la salida de ZTE y Huawei en menos tiempo para eliminar el riesgo latente de que pueda producirse una prohibición más dura si las condiciones geopolíticas empeoran. Las dos posturas encontradas se escenificaron en el consejo y al final se optó por una solución intermedia, que contempla la salida de ZTE, el recorte ahora de Huawei y su potencial sustitución por Ericsson a largo plazo.

La Llave / Página 2

Acuerdo de Cellnex con Vodafone y la filial británica de Telefónica

I. del Castillo. Madrid
Cellnex, el gigante español de las torres de telecos, ha anunciado en Reino Unido la renovación de su acuerdo con Vodafone y Virgin Media O2 (VMO2, la empresa conjunta de Telefónica y Virgin Media) para el uso de sus torres de telefonía y otros servicios.

El contrato actual es, en realidad, una renovación del anterior que Cellnex mantenía con CTIL, la filial de infraestructura móvil que comparten Vodafone y VMO2 en el Reino Unido. El contrato procede del acuerdo que ambas operadoras mantenían con Arqiva, la compañía de torres que Cellnex adquirió en octubre de 2019.

Hasta 30 años

El acuerdo firmado por Cellnex garantiza el negocio de la compañía a largo plazo, puesto que es un contrato del tipo 10+10+10 años, es decir, que parte de 10 años de duración y, además, contempla su ampliación en el futuro por otros dos periodos de diez años en la modalidad de todo o nada, lo que garantiza la viabilidad del negocio de Cellnex en el Reino Unido a largo plazo. El contrato afecta a unos 2.400 emplazamientos.

Cellnex ya había cerrado una ampliación de acuerdo similar con BT, la otra gran operadora de telecomunicaciones del Reino Unido, mediante un pacto cerrado en febrero de 2022, por lo que la mayoría de su negocio británico está garantizado a largo plazo.

El acuerdo de Cellnex se ha cerrado con cada uno de los dos operadores en vez de con CTIL, la empresa común, lo que ofrece a Vodafone y VMO2 mucha más flexibilidad para exigir condiciones o servicios particulares.

Apostamos por la economía circular.

Con Gira Wind, nuestra empresa dedicada al desmantelamiento, reacondicionamiento y reciclaje integral de nuestros parques eólicos.

Naturgy

naturgy.com



TEATRO REAL
CERCA DE TI

Londres “cancela” la autovía de FCC junto a Stonehenge

OBRA EN CARTERA POR 1.660 MILLONES/ La decisión, justificada por el agujero de las cuentas públicas, anticipa una batalla judicial.

Artur Zanón. Londres

La ministra de Economía de Reino Unido, Rachel Reeves, anunció ayer la “cancelación” de uno de los proyectos más importantes que desarrolla hoy una constructora española en el país: la autovía A303 de 13 kilómetros, que incluía un túnel de 3,8 kilómetros a apenas 200 metros del megá-lito de Stonehenge. Es un contrato que representaba una cartera de 1.400 millones de libras (1.660 millones de euros al cambio) para FCC.

Esta es una de las múltiples medidas que anunció ayer la ministra de Economía británica, Rachel Reeves, durante su comparecencia en el Parlamento, para tratar de reducir el “agujero” de 21.900 millones de libras (26.000 millones de euros) que heredó el actual Gobierno de los *tories*.

“No avanzaremos con los proyectos que el anterior Gobierno rechazó públicamente cancelar a pesar de que sabían claramente que eran inasequibles. Esto incluye la A303 y la A27”, expuso Reeves, en una ácida intervención contra su antecesor, Jeremy Hunt.

La autovía A303 es un proyecto polémico también porque está recurrida en los tribunales, donde el pulso no ha terminado. Tanto si se pospone como si se deja de hacer, de la decisión se derivarán con-



El Gobierno británico ha “cancelado” la autovía junto a Stonehenge.

Starmer amplía el impuesto a las energéticas y venderá su 20% en NatWest en 2025

secuencias jurídicas, dado que el contrato establece una fecha para finalizarla.

El informe posterior que ayer publicó el Tesoro británico deja poco lugar a dudas al calificar este proyecto de “bajo valor e inasequible”.

El texto habla directamente de “cancelación”. FCC esperará a recibir la notificación

de National Highways, su cliente.

Entre las medidas anunciadas ayer por el Gobierno británico, figuran una subida de tres puntos, hasta el 38%, en los beneficios caídos del cielo para los grupos energéticos; la introducción del IVA –del 20%– para las escuelas privadas desde enero; un alza de sueldos en torno al 5% a los empleados públicos –del 22% para médicos residentes–, con un coste de 9.400 millones de libras, y la venta en 2025 del 20% que el Estado tiene en el banco NatWest, que nacionalizó en 2008.

Sacyr encarga a Santander y Deutsche la búsqueda de un socio en Voreantis

Expansión. Madrid

Sacyr ha contratado a Banco Santander y Deutsche Bank como asesores financieros para el proceso de venta de una participación minoritaria en Voreantis, la plataforma concesional en la que la empresa que preside Manuel Manrique agrupará buena parte sus activos concesionales, según informó la empresa.

El grupo, que vendió el año pasado el 100% de su negocio de servicios medioambientales Valoriza a Morgan Stanley, busca ahora un socio que tome hasta el 49% de la nueva empresa, cuyos activos están valorados actualmente en su conjunto en 3.550 millones de euros.

Los recursos que obtenga Sacyr con la venta de una minoría en Voreantis se emplearán en impulsar el crecimiento y, si queda margen, remunerar al accionista.

La empresa prevé invertir hasta 5.000 millones de euros en el horizonte 2033 para alcanzar un valor (*equity value*) de hasta 10.000 millones de euros de los activos concesionales.

Manuel Manrique, presidente de la compañía, ya anunció la semana pasada que los asesores financieros de la operación serían seleccionados antes del final de julio y que en el mes de septiembre comenzará el proceso de *vendors due diligence*, por lo que la transacción no se lanzará al mercado hasta finales de año.

El directivo también indicó



Manuel Manrique, presidente de Sacyr.

Busca un socio que tome hasta el 49% de la empresa con activos valorados en 3.550 millones

que el perfil que se busca es el de un inversor estable y de largo plazo. Por esta razón el proceso requerirá más tiempo que el que se necesitó para la venta del negocio de servicios ya que abarca más activos, más países y más autorizaciones.

Chile y Colombia

El presidente de Sacyr también aportó novedades sobre el proceso de venta de activos en Chile y Colombia. Manrique

que apuntó que la situación macroeconómica actual, con los altos tipos de interés, ha ralentizado la operación, por lo que espera que dentro de unos meses haya una situación más ventajosa.

“No tenemos prisa, el pasado mes de mayo ya llevamos a cabo una ampliación de capital con la que tenemos cubiertos todos los fondos necesarios para desplegar nuestro plan estratégico de crecimiento”, señaló el directivo.

Tras la decepción de estos procesos de venta, el presidente de Sacyr reconoció que baraja paralizarlos e incorporar los activos a Voreantis, lo que en la práctica sería vender o buscar socio para el 49% de esos proyectos.

OHLA se anota pérdidas de 34 millones en el primer semestre

P.B. Madrid

OHLA se anotó pérdidas de 34,2 millones de euros entre los pasados meses de enero y junio, frente al beneficio de 600.000 euros en el mismo periodo del ejercicio precedente y a los números rojos de 4,7 millones del primer trimestre de 2024.

Las pérdidas son fruto de los tipos de cambio en Colombia y Chile y del impacto de la indemnización acordada el año pasado con IFM, pues el comportamiento del negocio

mejoró en el arranque de año, con un ebitda de 57,5 millones de euros, un 13,2% más, y un avance del 37,9% del ebit, hasta 19,3 millones de euros.

El margen ebitda al cierre de junio fue superior en casi un punto porcentual al registrado en el primer trimestre y se situó en el 3,3%. Sin embargo, cayó con respecto a un año antes, cuando era del 3,6%. Las ventas fueron de 1.721 millones de euros, un 21,8% más.

En sus resultados, OHLA asegura que cumplirá sus ob-

jetivos para el conjunto del ejercicio, con ventas superiores a 3.800 millones de euros, ebitda de más de 145 millones y contratación de más de 4.100 millones.

La contratación total a corto plazo de OHLA en el año alcanza los 2.460 millones de euros, un 62% por encima de la del primer semestre de 2023. La cartera total a 30 de junio de 2024 se sitúa en los 8.231 millones de euros, un 5,8% más con respecto al dato de finales de año de 2023.

En el capítulo financiero, OHLA tiene una posición total de liquidez de 672 millones de euros a cierre de junio y un endeudamiento financiero bruto de 527 millones, lo que supone una posición neta de tesorería de 145 millones de euros.

En paralelo a los resultados, los hermanos Amodio siguen trabajando en su propuesta de ampliación de capital de 100 millones de euros destinada a refinanciar la deuda corporativa en bonos



Luis Amodio, presidente de OHLA, y su hermano Mauricio Amodio, vicepresidente ejecutivo de la compañía

de 412 millones de euros que vence entre 2025 y 2026, que está previsto que se cierre y ejecute antes de final de año.

En cuanto a la venta de Ingesan, la división de servi-

cios, los directivos de la constructora explicaron que, tras frustrarse la operación con Serveo (Portobello), prevén cerrar la desinversión en 2025.

Las empresas no compiten cada cuatro años sino a diario. Contra sí mismas y contra sus competidores. Y todas ellas compiten contra los impagos. Pero el éxito es un deporte en equipo. Y no hay mejor compañía que el seguro de crédito, su prevención, indemnización y recobro. Allí donde lo necesite. Porque el sello de la tranquilidad también es saberse acompañado en todo momento.

www.creditoycaucion.es

900 401 401

Crédito y Caucción
Atradius

Cobertura de impagos · Respaldo para el crecimiento rentable · Asesoramiento en internacionalización · Garantías para contratos públicos

**Si quiere llegar lejos
necesitará competir.**

**Si quiere llegar seguro
necesitará un agente
de Crédito y Caucción.**

**Operación asegurada en
Crédito y Caucción**

EMPRESAS

Realia triplica su beneficio y mejora un 14% sus ingresos

R.A. Madrid

Realia, inmobiliaria controlada por Carlos Slim, obtuvo un beneficio neto de 17,64 millones en el primer semestre, un 220% más, gracias a la variación positiva de la valoración de activos patrimoniales.

La compañía obtuvo unos ingresos totales hasta junio de 61,36 millones, un 14% más frente a los 53,85 millones. En concreto, la división de patrimonio cerró con unos ingresos de 44,53 millones, un 0,1% más, mientras que en el área de promociones registró una cifra de negocio de 13,96 millones, un 89,9% más.

La compañía explicó que en el área de patrimonio el incremento de los ingresos se justifica por una mayor facturación en la actividad *build to rent* (promociones para alquiler), contrarrestado el efecto neto de la actualización de rentas y una menor ocupación de activos de uso terciario.

En el área de promoción, los ingresos aumentaron un 89,9% gracias al incremento de las unidades entregadas y del precio medio las mismas.

A 30 de junio la deuda financiera neta de Realia ascendía a 496,52 millones, un 2,2% menos.

La compañía inmobiliaria dispone de 544 unidades (viviendas y locales) terminadas o en curso y pendientes de entrega, de las cuales 187,5 de ellas se encuentran reservadas o vendidas. Además, cuenta con 25 parcelas unifamiliares destinadas a venta para autopromoción residencial.

Cepsa sale de números rojos a pesar del golpe fiscal

PRIMER SEMESTRE/ El grupo gana 168 millones de euros hasta junio, frente a las pérdidas de 393 millones hace un año.

Miguel Á. Patiño. Madrid

Cepsa, la segunda petrolera de España, ha disparado sus resultados en los últimos meses y, con ello, ha logrado revertir la situación de pérdidas que tenía desde el pasado año por el impacto de la tasa a grandes energéticas (el denominado *impuestazo*) y la volatilidad de los precios del petróleo.

Entre enero y junio de este año, el grupo ha ganado 168 millones de euros, frente a las pérdidas de 393 millones de euros de idéntico periodo del pasado ejercicio. En el primer trimestre de este año, el grupo aún estaba en pérdidas, con un resultado negativo de ocho millones de euros. Los números rojos han sido borrados de las cuentas de Cepsa, gracias a que en el segundo trimestre de este año ha ganado 175 millones de euros.

Si se descuenta el efecto sobre las cuentas de la volatilidad del petróleo (beneficio ajustado o CCS), el resultado en el primer semestre del año hubiera sido de 398 millones de euros, 2,7 veces el resultado de 145 millones de euros obtenidos entre enero y junio de 2023.

Más inversión

La mejora de los resultados ha permitido, según la empresa, "un aumento en las inversiones totales, hasta los 545



Maarten Wetselaar es consejero delegado de Cepsa.

El grupo tiene que pagar un tasa de 122 millones de euros por el impuesto a grandes energéticas

millones de euros, con un peso de la inversión sostenible del 45% sobre la inversión orgánica en el primer semestre para seguir avanzando en su estrategia *Positive Motion*".

2.077 millones al Fisco

Cepsa ha contribuido con 2.077 millones de euros en impuestos en España durante el primer semestre de 2024, de los cuales se pagaron 1.199

millones y se recaudaron 878 millones por cuenta de Hacienda en el país.

La contribución total incluye un pago de 122 millones de euros por el primer tramo del impuesto extraordinario a las empresas energéticas. Este impuesto se calcula sobre los ingresos por ventas en 2023.

Menos deuda

La deuda neta se situó en 2.493 millones, ligeramente por debajo de los 2.522 millones con los que cerró el primer semestre de 2023. La compañía mantiene una liquidez de 5.412 millones.

La Llave / Página 2

Elecnor multiplica por 18 sus ganancias tras vender Enerfin

Miguel Á. Patiño. Madrid

El grupo Elecnor obtuvo un beneficio neto atribuible de 848,4 millones de euros en el primer semestre de este año, lo que supone multiplicar por 18 las ganancias de 47,4 millones logradas en el mismo periodo del ejercicio anterior, gracias a la venta de su filial de energías renovables Enerfin al grupo noruego Statkraft.

La compañía registró una plusvalía de 805 millones de euros por la venta de Enerfin, lo que le ha llevado a multiplicar por casi 18 sus ganancias semestrales en comparación con las registradas entre enero y junio de 2023.

La empresa también ha destacado que dicha plusvalía "ha puesto de manifiesto la capacidad del grupo de generar valor en el desarrollo de sus negocios".

La cifra de negocio del grupo alcanzó los 1.713 millones de euros en los seis primeros meses de este año, un 1,9% menos que los 1.747 millones obtenidos un año antes. Del total de las ventas, 750,9 millones de euros proceden del ámbito nacional y 962,9 millones de euros del plano internacional.

Por su parte, el resultado bruto de explotación (ebitda) fue de 78,3 millones de euros, un 5,5% superior al logrado en el mismo semestre del ejercicio pasado "una vez ajustado este último con el objeto de facilitar su comparabilidad", ha explicado el grupo.

Más dividendo

Los directivos de la empresa han destacado que el grupo goza de una posición "muy favorable" de caja, con más de 1.024 millones de euros a 30 de junio.

En este contexto, Elecnor ha explicado que esta "importante" posición de activos financieros y caja permitirá retribuir a los accionistas e invertir en nuevas oportunidades de negocio.

El posible dividendo extra por la venta de Enerfin está aún por concretar. El negocio



Rafael Martín de Bustamante es el primer ejecutivo de Elecnor.

La venta de Enerfin al grupo Statkraft, con plusvalía récord, traerá un beneficio histórico este año

de redes de transmisión de Celeo tuvo un "buen" comportamiento durante el primer semestre de 2024, lo que ha permitido que este segmento alcance un beneficio neto consolidado de 14,9 millones de euros, lo que mejora en un 9,1% los 13,7 millones de euros del mismo periodo del ejercicio anterior.

La fortaleza de la filial de redes Celeo, según el grupo, se refleja en la adjudicación de nuevos proyectos, donde la compañía registró un año 2023 histórico con nuevas concesiones en Brasil, Chile y Perú.

A por resultados históricos

La buena marcha de los negocios, unida a la operación de la filial de renovables Enerfin, permitirán al grupo Elecnor obtener un resultado "histórico" al término de 2024, según avanzó ayer la compañía.

Por otro lado, la cartera de contratos para los próximos doce meses presenta una cifra de 2.682 millones de euros, un 4% más que los 2.577 millones de euros a cierre de 2023.

Ebro Foods gana un 17% más en el semestre por el impulso de su división de pasta

Víctor M. Osorio. Madrid

Ebro Foods cierra lo que considera "un gran primer semestre" del año, un periodo en el que la empresa que preside Antonio Hernández Callejas registró un beneficio neto de 109 millones de euros, un 17% más, tras elevar su resultado operativo un 10%, hasta los 155 millones. Sus ingresos se mantuvieron casi planos, con un tímido avance del 1,4%, hasta 1.580 millones.

Respecto al arroz, el principal negocio de la empresa,

Ebro señala que "las ventas crecen en la mayoría de los mercados en los que operamos", pese a comparar con unos volúmenes "especialmente altos de los primeros semestres de los dos últimos años". Esta división facturó 1.235 millones en el semestre, un 0,4% más, mientras que su resultado operativo subió un 2,2%, hasta 127,7 millones.

El área de pasta fue la gran responsable del crecimiento de la compañía en el inicio de 2024, gracias a la buena evo-

lución de los volúmenes en pasta fresca y al positivo comportamiento de Bertagni y Garofalo. Esta división creció un 4,8%, en el semestre, hasta 347,3 millones, y tuvo un resultado operativo de 35,4 millones, un 56,7% más.

Ebro ha informado que estima obtener una caja extraordinaria de unos 30 millones a lo largo del ejercicio con sus ventas inmobiliarias.

La mayor desinversión ha sido la venta de unos almacenes en Francia, este mismo

mes de julio, por 23,5 millones de euros.

La empresa de alimentación finalizó el semestre con una deuda neta de 572,5 millones, 2,1 millones por encima que un año antes. La cifra recoge los pagos efectuados de dividendo de abril y junio y el devengo del pago del dividendo de octubre, que suponen un total de 114 millones.

Ebro subió ayer en Bolsa un 0,65%, hasta 15,40 euros por título, con una capitalización de 2.370 millones de euros.

Una venta que lo cambió todo

● El pasado mayo, medio año después de anunciarse, Elecnor cerró la venta de su filial Enerfin al grupo Statkraft.

● La venta de la filial de renovables de Elecnor se ha hecho por 1.560 millones, con una plusvalía histórica de 800 millones.

Adidas crece un 4,5% en España y factura 520 millones

Víctor M. Osorio. Madrid

Adidas España, la filial que aglutina el negocio de la multinacional alemana en el mercado nacional, finalizó su ejercicio 2023 con una facturación de 520 millones de euros, un 4,5% más que un año antes, según sus cuentas publicadas en el Registro Mercantil. El resultado de explotación (ebit) de la compañía ascendió a 19,1 millones de euros, un millón por encima, mientras que el beneficio neto fue de 15,48 millones de euros, un 3,5% más.

La empresa explica en su memoria que durante 2023 su centro de servicios informáticos establecido en Zaragoza —donde está su sede en el país—, y que da servicio a nivel mundial a Adidas, “ha seguido creciendo, lo que ha incrementado nuestra cifra de sueldos y salarios”.

Además define su evolución en el año como “satisfactoria” y vaticina que, de cara al actual ejercicio, “se ha previsto un incremento de ventas en todos nuestros canales”.

El grupo opera un *showroom* en Madrid, tiene un almacén en Caspe y cuenta con una red propia de tiendas —20 *outlets*, dos *concept stores* y 10 concesiones en El Corte Inglés—, que completa con su negocio mayorista, el principal, cuyas ventas ascendieron a 298 millones el año pasado, frente a los 222 millones facturados por la actividad minorista del grupo.



Imagen de una tienda de Adidas en España.

El negocio mayorista generó 298 millones en ventas, frente a 222 millones de la actividad minorista

La empresa finalizó 2023 con 2.036 empleados en el país, frente a los 1.965 trabajadores que sumaba al cierre del ejercicio 2022.

Adidas España opera con una cuenta corriente con la matriz del grupo que, a 31 de diciembre de 2023, tenía un saldo deudor por importe de 24,75 millones de euros, frente a los 2,68 millones de un año antes.

Adidas España finalizó en 2023 la distribución de productos de la marca Reebok, después de que su matriz vendiera esta enseña en 2022 a Authentic Brands.

El dueño de Glòries y Parquesur aumenta sus ingresos un 7%

EN 2023/ La filial española de Unibail ingresa 164 millones y gana 43 millones, un 34% menos, por mayores gastos financieros.

R.Arroyo. Madrid

Unibail Rodamco Retail Spain, la filial española del gigante francés de los centros comerciales Unibail Rodamco Westfield (URW), cerró 2023 con unos ingresos de 163,5 millones de euros, lo que supone un 7% más frente al año anterior. Esta facturación representa el mayor dato en el último lustro, superando las cifras de 2019, antes del estallido del Covid, según los datos depositados en el Registro Mercantil.

Pese a que a nivel operativo la compañía mejoró su cifra de negocio, los mayores gastos financieros en 2023 ocasionaron una caída del 34% en el beneficio neto, hasta los 43 millones. El resultado bruto de explotación ascendió a 79 millones de euros, un 3,9% superior al del año anterior.

La compañía firmó un préstamo en julio de 2023 por 20 millones y vencimiento en julio de 2028 y otro en noviembre por 107,5 millones y vencimiento en cinco años.

En su informe anual, Unibail señala que, a futuro, intensificará el foco en la creación de valor con la “diferenciación en los acuerdos comerciales con operadores del



Parquesur es uno de los centros comerciales de Unibail.

sector *retail* novedosos o exclusivos”. La compañía recuerda que en 2023 los centros han consolidado la recuperación pospandemia y se han erigido “como uno de los segmentos más resilientes del sector inmobiliario”.

URW, matriz de la compañía, es uno de los líderes europeos del *retail*. Cuenta con 71 centros comerciales repartidos en doce países y valorados en 49.800 millones de euros. Su cartera en España incluye los centros comerciales de La

Vaguada y Parquesur, en Madrid; La Maquinista, Splau y Glòries, en Barcelona; Bonaire, en Valencia; y Garbera, en San Sebastián. En total, suman 661.000 metros cuadrados de superficie.

A principios de año, la compañía vendió a Atitlan, firma de inversión liderada por Roberto Centeno y Aritz Rodeiro, el centro comercial de Equinoccio, ubicado en el municipio madrileño de Majadahonda, por 34 millones, según adelantó este diario.

HIP vende a inversores canarios el hotel Parque San Antonio

R.A. Madrid

El hotel Parque San Antonio de Puerto de la Cruz, en Tenerife, cambia de manos. Un grupo de inversores canarios ha adquirido este establecimiento, que abrió sus puertas en enero de 1965 y que hasta ahora formaba parte de la cartera de activos de Hotel Investment Partners (HIP) en España.

Los nuevos dueños del hotel han acordado que Canarian Hospitality se encargue a partir de ahora de la gestión del activo. PwC Tax & Legal ha asesorado al grupo de inversores canarios que ha actuado como compradores.

Los nuevos dueños del hotel llevarán a cabo una transformación del activo. Esta reforma conllevará el cierre parcial y progresivo del hotel a partir del mes de noviembre, hasta su reapertura en invierno de 2025, tras una completa renovación.

Tanto el proyecto arquitectónico de remodelación del inmueble como la ejecución de la obra ha sido adjudicado al Grupo Acosta Matos.

Esta operación de venta es la segunda desinversión que realiza HIP en menos de un año. La plataforma hotelera, controlada por el fondo estadounidense Blackstone y el de Singapur GIC, vendió en octubre del pasado año el hotel Axel Madrid, ubicado en el número 49 de la calle Atocha, a Limestone Capital.

OK Group entra en la ‘start up’ española Liux

Carlos Drake. Madrid

OK Group, dueño de la plataforma de alquiler, suscripción y venta de coches usados OK Mobility, ha hecho una nueva inversión con la entrada como principal inversor de la *start up* española Liux, que desarrolla vehículos con un mínimo impacto ambiental.

A través de OK Ventures, su firma de *venture capital*, se convierte en socio principal, junto con los fundadores Antonio Espinosa de los Monteros y David Sancho. Este movimiento se suma a los realizados en los últimos meses por OK Ventures, en los que ha entrado en Mundimoto, Laminar Pharma, reBot

Yachts o Skateflash.

Liux tiene entre sus proyectos el lanzamiento de dos automóviles eléctricos: Geko, más pequeño y urbano, y Animal, con mayor capacidad.

La firma utiliza en sus desarrollos productos naturales y ligeros como el lino para reducir el impacto sobre el medio ambiente de los vehículos. El Liux Geko tiene un peso de 550 kilogramos y una autonomía de hasta 230 kilómetros, mientras que el Animal alcanza los 600 kilómetros.

Othman Ktiri, fundador y presidente de OK Group, afirmó ayer que seguirá apoyando desde OK Ventures el emprendimiento español.

VivaGym se refuerza con clubes de Smartfit

Expansión. Madrid

La cadena de gimnasios *low-cost* VivaGym ha adquirido diez de los once clubes de la cadena Smartfit, ubicados en Andalucía, Cataluña, Madrid y Cantabria. Con esta operación, cuyo importe no ha sido desvelado, VivaGym alcanza los 115 centros y cerca de 320.000 socios en España y Portugal, tras sumar 20.000 socios mediante la compra de los clubes de Smartfit, como parte del plan de expansión de la compañía en la Península Ibérica.

“Esta adquisición fortalece nuestra presencia en el mercado ibérico y nos permite seguir ofreciendo un producto

de calidad accesible para todos”, señaló el director general de VivaGym Group, Juan del Río Nieto.

En menos de seis años, VivaGym ha adquirido cuatro operadores importantes en la Península: Fitness Hut, principal operador en el mercado portugués en 2018; Duet Fit, cadena catalana con 13 clubes en Barcelona a finales de 2019; Happy Gym, en 2020, y ahora SmartFit, en 2024.

La propia cadena VivaGym cambió de propietarios recientemente, después de que Bridges Fund Management acordara su venta a la firma de capital riesgo Providence Equity Partners.

CaixaBank financia la compra de La Salera

Expansión. Valencia

Los fondos sudafricanos Lighthouse Properties y Resilient REIT han cerrado una financiación de 77 millones con CaixaBank para la compra del centro comercial Salera, ubicado en Castellón.

La adquisición de Salera, formalizada a comienzos de año por 171 millones de euros, ha sido asesorada por el área de Debt & Structured Finance de CBRE. El comprador fue una sociedad creada al 50% por los fondos Resilient —entidad sudafricana que lo efectúa a través de una filial en Malta— y Lighthouse Properties. Hasta ese momento, el centro pertenecía al fondo

alemán DWS Grundbesitz.

Inaugurado en 2005, La Salera es el principal centro comercial de la provincia de Castellón. Dispone de una superficie de 68.752 metros cuadrados y cuenta con más de 140 tiendas, entre las que figuran Primark, H&M, JD Sports, FNAC, Primor, C&A y ocho marcas de Inditex (Zara, Massimo Dutti, Lefties, Bershka, Pull&Bear, Oysho, Zara Home y Stradivarius).

La oferta de entretenimiento incluye un cine con 14 salas, una sala de juegos, una bolera y restaurante. El centro recibe al año nueve millones de visitantes y tiene una ocupación del 99,7%.

Xiaomi: así es su proyecto de coche eléctrico para ser un líder mundial

QUIERE ESTAR EN EL 'TOP 5' DE VENTAS/ El grupo tecnológico chino ha irrumpido en la competitiva industria de la automoción con el SU7. Su previsión es vender este año hasta 120.000 unidades de su modelo.

Miriam Prieto. Env. Esp. Pekín

En 2021, Lei Jun desveló una apuesta ambiciosa. El consejero delegado de Xiaomi, artífice del éxito de la compañía china en el mercado de móviles, anunció su intención de entrar en la competitiva industria de la automoción.

El ejecutivo prometió que Xiaomi tendría listo su primer vehículo eléctrico en un plazo récord de tres años. A finales del pasado mes de marzo, un exultante Lei Jun presentó su primer sedán eléctrico, el SU7, que se comercializa por ahora solo en China.

El coche eléctrico es el último gran proyecto de Lei Jun (54 años). Este emprendedor es muy admirado en China, donde le apodan *Lei Jobs* (en referencia a Steve Jobs), tras cofundar Xiaomi en 2010 con el objetivo de replicar en su país el éxito del iPhone. Ahora, mira de reojo a otro gigante estadounidense: Tesla.

¿Qué llevó a Xiaomi, el tercer mayor fabricante de móviles del mundo, a entrar en una industria tan compleja como la automoción? El detonante fue la inclusión de Xiaomi en la lista negra de inversiones de EEUU.

“La noticia fue un shock. Si no podíamos seguir en el negocio de móviles, ¿qué pasaría con nuestros 14.000 empleados? Un miembro del consejo sugirió que fabricáramos un coche”, explicó recientemente Lei Jun en Pekín. “Se puede decir que el SU7 empezó por accidente. Sin el aviso de sanciones de EEUU, no habríamos considerado entrar en este negocio”, remarcó.



“Las sanciones de EEUU nos empujaron a fabricar el coche eléctrico”, dice Lei Jun, CEO de Xiaomi

Lei Jun está convencido de que en la industria de la automoción van a quedar cinco compañías. “Si queremos sobrevivir, debemos estar en ese top 5, lo que nos obliga a prepararnos para la guerra. Por eso, el consejo dio luz verde a una inversión de 10.000 millones de dólares en cinco años”, explica el ejecutivo.

El CEO de Xiaomi confesó que le saltaron dudas durante el arranque del proyecto. “Me estaba jugando toda mi reputación en mi último gran proyecto”, explicó.

Jun descartó tomar atajos como adquirir un fabricante

“Si queremos sobrevivir, debemos ir a la guerra para estar en el ‘top 5’ mundial”, afirma

para entrar en la industria de automoción. “Mucha gente dudó de nosotros. Nos decían que cómo va conseguir Xiaomi en tres años lo que su competidor [en referencia a Apple] no pudo llevar a cabo en diez años”, recuerda. Precisamente, Xiaomi —que ha tenido el respaldo del Gobierno chino en este proyecto— presentó su sedán poco después de que se conociera que Apple abandonaba su proyecto de coche eléctrico.

El SU7 ha tenido una buena acogida en China, por lo que Xiaomi ha elevado sus estimaciones de venta. Prevé en-

SU7 Este coche eléctrico se vende en China en tres versiones, a partir de 215.900 yuanes (unos 27.500 euros). Con una estética que recuerda al Porsche Taycan, tiene un sistema de asistencia al conductor avanzado y piloto automático en autopista. Utiliza el sistema Hyper OS de Xiaomi, lo que facilita la interacción con otros dispositivos de la marca. La versión Max, con hasta 800 km de autonomía, ofrece 664 caballos y alcanza los 100 km/h en 2,78 segundos.



Lei Jun, consejero delegado de Xiaomi.

tregar este año 120.000 vehículos, 20.000 más de los previstos inicialmente. Tesla vendió el año pasado en China 140.000 unidades del Tesla Model 3s, su modelo comparable.

Los analistas de SPDB International prevén que los in-

gresos de Xiaomi en automoción alcancen este año los 23.700 millones de yuanes (unos 3.000 millones de euros) y que se dupliquen en 2025 hasta los 50.800 millones de yuanes (unos 6.440 millones de euros). Citi publicó en abril un informe en el

DIVERSIFICAR

La automoción es la apuesta de diversificación más arriesgada de Xiaomi. Los móviles, el pilar de su negocio, generan el 62% de sus ingresos.

que calculaba que cada unidad vendida reporta a Xiaomi unas pérdidas de 68.000 yuanes (unos 8.600 euros).

El año pasado, Xiaomi ingresó 271.000 millones de yuanes, con un beneficio neto ajustado de 19.300 millones de yuanes.

La ambición de Jun es convertir a Xiaomi en uno de los tres mayores fabricantes de vehículos eléctricos de China. Si lo logra, sería uno de los mayores jugadores del mundo en este segmento, dado el gran peso de China en la industria del vehículo eléctrico.

Counterpoint estima que este año se venderán en el país asiático unos 10 millones de vehículos eléctricos. “China dominará las ventas de eléctricos con más de la mitad del mercado global hasta 2027”, dicen los analistas de la firma en un reciente informe.

Xiaomi aún no ha desvelado cuándo llegarán sus coches eléctricos a Europa, donde ya compiten enseñas chinas como BYD, la empresa que lidera el segmento de eléctricos en el país asiático con unas ventas de 2,8 millones de vehículos en 2023.

Sin embargo, varios ejecutivos de la compañía tecnológica han señalado públicamente que Europa —y, concretamente, España— está en la estrategia del grupo.

Sus planes, nos obstante, se enfrentan a los aranceles provisionales aprobados recientemente por la Unión Europea, que gravan hasta un 38% a los eléctricos chinos.

La Uave / Página 2



Interior de la planta donde se fabrica el SU7 en Pekín.

La fábrica de Pekín podrá producir un automóvil cada 76 segundos

M. Prieto. Env. Esp. Pekín

Xiaomi ha construido en las afueras de Pekín su fábrica de vehículos eléctricos. El complejo suma 718.000 metros cuadrados, de los que 396.000 metros cuadrados están dedicados a la producción del SU7. Cuando alcance su capacidad de producción máxima, la factoría de vehículos eléctricos de Xiao-

mi podrá fabricar 40 SU7 por hora, lo que equivale a un coche saliendo de la línea de producción cada 76 segundos. La compañía ha implantado un doble turno de producción para poder superar las 10.000 entregas mensuales.

El complejo de Xiaomi integra producción, un centro de I+D con 29 laboratorios,

una pista de pruebas, el mayor concesionario de la compañía en China y una sala de exposición tecnológica.

En el proceso de fundición, se utiliza un clúster de equipos de 9.100 toneladas desarrollado internamente que permite combinar 72 partes en una sola pieza en dos minutos.

Se ven pocos operarios en

la fábrica. En la línea de carrocería se han automatizado el 100% de los procesos clave con la ayuda de más de 700 robots, 41 de ellos para el ensamblaje de grandes piezas y 269 para realizar labores de precisión.

Por su parte, el taller de pintura utiliza un sistema que permite cambiar de color en 40 minutos.

——— Expansión
BUSINESS SCHOOL

QUE LLEGUES A LO MÁS ALTO ES NUESTRO OBJETIVO

Nace **Expansión Business School**,
programas especializados para profesionales
en nuevas competencias.

- Informe de sostenibilidad
- Economía Circular
- Análisis Bursátil
- IA por funciones

Más información en

www.expansion.com/businessschool



EMPRESAS

Compra combustible sostenible a Repsol

IAG El grupo aéreo, matriz de Iberia, acordó con Repsol la compra y el suministro durante los próximos seis meses de más de 28.000 toneladas de combustible sostenible de aviación (SAF, por sus siglas en inglés). Se trata de la mayor compra de este producto en España.

Pérdidas de 13,5 millones de euros hasta junio, con ingresos estables

VOCENTO El grupo de comunicación perdió 13,5 millones de euros en el primer semestre, un 21,6% más que un año antes. El resultado bruto de explotación (ebitda) bajó un 96,4% por la caída de la publicidad y ajustes en el primer trimestre de la estructura, que incluyen 2,5 millones en indemnizaciones. Los ingresos cayeron un 0,6%, hasta 170,35 millones de euros. Por áreas de actividad, Vocento ingresó 133,9 millones por su división de periódicos, un 2,8% menos, de los que 92,8 millones correspondieron a diarios regionales (4,9% menos) y 38,1 millones a ABC (igual que un año antes).

Beneficio anual de 21 millones

BORGES Borges Agrícola & Industrial Nuts (Bain), la filial del grupo Borges especializada en frutos secos, ganó 21 millones de euros a cierre del ejercicio 2023-2024, frente a las pérdidas de 2,6 millones del ejercicio anterior. Facturó 117 millones, un 13% menos.

Números rojos de 548 millones

PHILIPS El fabricante holandés de dispositivos médicos Philips perdió 548 millones de euros hasta junio, frente a los números rojos de 593 millones de un año antes. Sus gastos de reestructuración, adquisiciones y otros ascendieron en el semestre a 758 millones.

Las ganancias bajan un 4% hasta junio

MCDONALD'S La cadena estadounidense ganó 3.951 millones de dólares en el primer semestre, un 4% menos. La facturación subió un 2%, hasta 12.659 millones de dólares. En el segundo trimestre, la compañía ganó 2.022 millones de dólares, un 12% menos.

Roche acelera el lanzamiento de una píldora antiobesidad

Expansión. Madrid

Roche planea acelerar el lanzamiento de sus fármacos contra la obesidad para desafiar a sus rivales Lilly y Novo Nordisk en el floreciente mercado de la pérdida de peso. La farmacéutica suiza desveló hace dos semanas que un segundo fármaco candidato, procedente de Carmot Therapeutics, la *biotech* que adquirió el año pasado, dio resultados positivos en un ensayo de fase inicial.

El consejero delegado de Roche, Thomas Schinecker, afirmó al diario *Financial Times* que los primeros fármacos para la obesidad del grupo suizo llegarían al mercado "significativamente más rápido de lo que la gente espera", posiblemente en 2028.

Entre la cartera en investigación adquirida con la compra de Carmot figuran una inyección para adelgazar que entrará en ensayos de fase II y una píldora experimental (CT-996), que en los datos de fase I dio como resultado una pérdida de peso promedio ajustada respecto al placebo del 6,1% en cuatro semanas en pacientes obesos sin diabetes con una única toma al día.

Schinecker aseguró que la compañía suiza podría tener "alrededor de siete" fármacos derivados de la adquisición de Carmot, con varios de ellos en una etapa anterior de desarrollo, aunque solo ha revelado detalles de tres.

Subida en Bolsa

Los resultados positivos de la píldora, presentados el pasado 17 de julio, hicieron que las acciones de la compañía suiza subieran un 6% el día de la publicación. Los resultados también afectaron a las acciones

Roche tiene hasta siete fármacos en ensayos procedentes de la compra de la 'biotech' Carmot



Thomas Schinecker, consejero delegado de Roche.

Sus primeras píldoras llegarían en 2028 para poder competir en este creciente mercado

de Novo Nordisk y Lilly por las preocupaciones de que Roche pudiera desafiar su dominio en el sector.

Los analistas de Goldman Sachs estiman que el mercado de la obesidad supere los 130.000 millones de dólares para 2030 y varias compañías buscan lanzar sus propios medicamentos.

Competencia

Roche tendrá que trabajar para alcanzar a los dos líderes en este campo, que ya están desarrollando tratamientos más fuertes y efectivos que sus medicamentos que ya están en el mercado. Se trata de Wegovy (en el caso de la danesa Novo Nordisk) y Mounjaro (de la estadounidense Lilly), que han mostrado en los ensayos una pérdida de peso cercana al 15% y 20%, respectivamente. Otras farmacéuticas, incluidas Boehringer Ingelheim y Pfizer, también esperan lanzar su tratamientos para la pérdida de peso.

Apple podría retrasar el lanzamiento de su inteligencia artificial

VERSIÓN DE PRUEBA/ El dueño del iPhone lanza una versión beta de iOS 18.1 para que los desarrolladores testen su IA.

M. Juste. Madrid

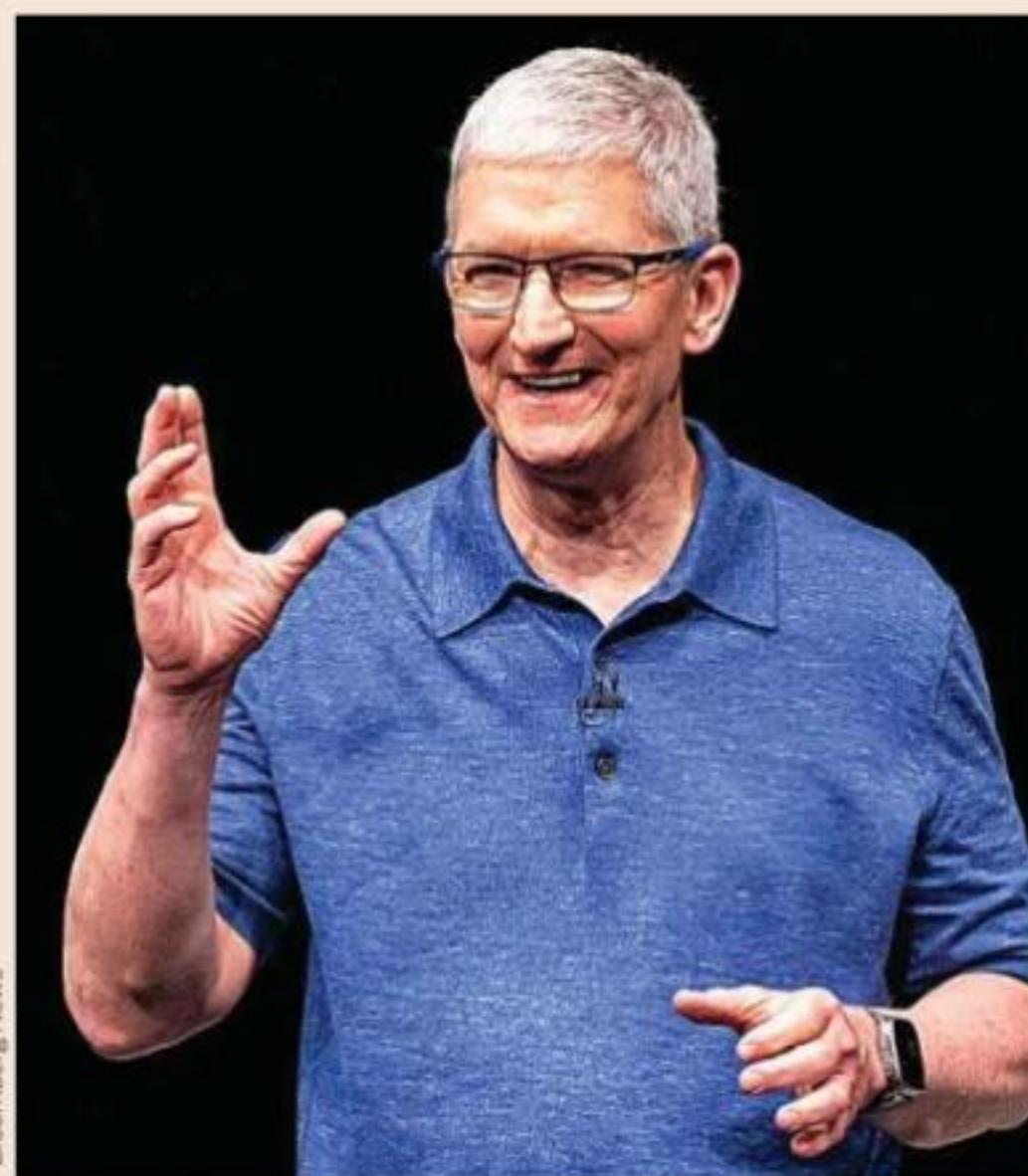
La compañía de la manzana cambiará la fecha de aterrizaje de Apple Intelligence, su apuesta por la inteligencia artificial en móviles, tabletas y ordenadores de la marca. Según *Bloomberg*, la llegada de la IA de Apple se retrasará unas semanas en un nuevo plan de la compañía para corregir posibles errores.

De ser así, la llegada de los nuevos iPhone 16 y las actualizaciones de software en los teléfonos, tabletas y ordenadores el próximo septiembre no vendrá acompañada de Apple Intelligence, lo que dará a la empresa más margen para mejorar su tecnología.

El retraso, según *Bloomberg*, podría ser de aproximadamente un mes, hasta octubre. Mientras, la compañía permitirá a los desarrolladores registrados en su plataforma (que pagan una cuota de 99 dólares al año) probar Apple Intelligence gracias al lanzamiento de una versión beta pública enfocada solo a profesionales de iOS 18.1.

La estrategia es atípica, ya que la compañía decidió lanzar ayer una versión de prueba para desarrolladores de su sistema operativo sin haber lanzado oficialmente la anterior, iOS 18, que ya está disponible también a modo de beta pública y llegará en septiembre junto a los iPhone 16.

Este movimiento responde a una estrategia para garantizar un lanzamiento de su IA sin problemas. Apple necesita el apoyo de los desarrolladores para ayudar a resolver los fallos y probar las funciones a mayor escala de su nueva tecnología. De hecho, las preocupaciones sobre la estabilidad de las herramientas de Apple



Tim Cook, CEO de Apple en la presentación de Apple Intelligence.

Apple, que llega tarde a la batalla de la IA, quiere pulir su tecnología antes de introducirla

Intelligence habría llevado también a la empresa a tomar la decisión de separar las funciones de IA del lanzamiento de los iPhone en septiembre.

Repercusiones

El retraso de apenas un mes de Apple Intelligence no parece que vaya afectar a las previsiones de ventas de sus terminales, que para la segunda mitad de este año se prevé que alcancen los 90 millones de iPhone 16 enviados.

Asimismo, el uso de inteligencia artificial en los teléfonos de la compañía estará disponible solo en EEUU duran-

Se prevé que Apple Intelligence no esté disponible en España hasta principios del año que viene

te el otoño. Por ello, el aplazamiento afectará solo a esta región y en países como España habrá que esperar hasta el primer trimestre de 2025 para que se habiliten las herramientas de IA en español.

Los de Cupertino se juegan mucho con el lanzamiento de Apple Intelligence, pues llegan tarde a la carrera de la IA y lo hacen mediante alianzas como la anunciada con OpenAI. En un mercado tan competitivo donde está en juego liderar la tecnología del futuro, Apple busca dar pasos firmes y posicionarse rápido tras meses de desventaja.

Heineken entra en pérdidas hasta junio por la china CR Beer

Expansión. Madrid

La cervecera neerlandesa Heineken perdió 95 millones de euros en el primer semestre, frente al beneficio neto atribuido de 1.156 millones del mismo periodo de 2023, tras asumir un impacto adverso de 874 millones en relación con el deterioro del valor de su participación en la china CR Beer.

El beneficio operativo cayó un 4,3%, hasta 1.542 millones de euros, aunque en datos orgánicos creció un 12,5%. Los ingresos del grupo cervecero entre enero y junio fueron de 17.823 millones, un 2,2% más, mientras que en cifras orgánicas el aumento interanual fue del 5,9%.

Las ventas netas en África y Oriente Próximo bajaron un 2,5%, hasta 1.919 millones. En América, crecieron un 7,2%, hasta 5.247 millones; y en Asia-Pacífico subieron un 4%, hasta 2.100 millones. En el mercado europeo, los ingresos netos de Heineken sumaron 5.911 millones de euros, un 2% menos.

Menos volumen en España

La compañía destaca que el volumen de cerveza disminuyó en un dígito bajo en España, en línea con el mercado, aunque la cartera premium "tuvo un mejor rendimiento", impulsada por El Águila, que subió en un dígito bajo.

"Hemos tenido un primer semestre sólido", declaró Dolf van den Brink, presidente y CEO de Heineken, quien indicó que, en el segundo semestre, la compañía aumentará materialmente la inversión en gastos de mercado y ventas, "con aumentos notables en los mercados clave".

Por otro lado, Heineken ha actualizado sus previsiones y ahora confía en lograr un aumento del beneficio operativo orgánico (antes de elementos excepcionales y amortizaciones) en el rango del 4% al 8%.

QUE TU MÓVIL HUELA A EQUIPAZO

NO ES FANTASÍA,
ES FANTASY



DESCUBRE LAS **NUEVAS FUNCIONALIDADES:**

CUENTA ATRÁS
PARA CLAUSULAZOS

MÁS TRAMOS EN
LAS CLÁUSULAS

BLINDAJE DE JUGADORES
DE 14 DÍAS ADICIONALES



JUEGA LA NUEVA TEMPORADA DEL MOVISTAR
FANTASY MARCA Y DEMUESTRA A TUS AMIGOS
QUIÉN MANDA.

Descárgala gratis:



PÓDCAST 

La
primera de
Expansión



**AHORA TAMBIÉN
PUEDE ESCUCHARNOS**



De **LUNES a VIERNES**, cada mañana antes de las **08:00H**

Hemos superado

+2 MILLONES DE 
REPRODUCCIONES

¿Todavía no nos escucha?

Descúbralo aquí



Entre en expansion.com/podcasts.html

La Primera de Expansión es el podcast diario centrado en las noticias más importantes del mundo económico, político, empresarial y bursátil. Incluye la agenda del día, lo más destacado de Financial Times y los comentarios de los periodistas especializados de **Expansión**. Cada día, de lunes a viernes, antes de las 8 de la mañana.

FINANZAS & MERCADOS

BBVA acelera los fichajes para crecer en banca de inversión

ESTRATEGIA/ La entidad se refuerza con la contratación de exbanqueros de HSBC y Standard Chartered. El objetivo es ganar cuota en clientes bancarios y elevar su peso en Estados Unidos y Reino Unido.

Inés Abril. Madrid

BBVA acaba de ampliar su nómina de banqueros de inversión con dos fichajes que reforzarán su oficina de Londres. El objetivo de la entidad es crecer en banca de inversión en todos los frentes, pero con especial intensidad en los clientes bancarios y en dos países muy concretos: Estados Unidos y Reino Unido. Y está acelerando el proceso para conseguirlo.

Sandeep Rai será uno de los que lo ayuden. Antiguo responsable de Gestión del Capital en el británico Standard Chartered, será a partir de ahora jefe para Europa de Asesoría de Deuda para Bancos de BBVA Corporate & Investment Banking (CIB).

Johanna Behm lo acompañará, aunque desde otra área y con un cometido diferente. La banquera procedente de HSBC se ha forjado en los suecos Swedbank y SEB y ahora sacará provecho de su experiencia como directora ejecutiva de Mercados de Deuda (DCM) para Entidades Financieras Nórdicas del banco español.

Ambos estarán enfocados a clientes financieros, pero lo harán desde dos perspectivas distintas, según aseguran fuentes cercanas a BBVA.

Equipos

Rai está en el equipo de Advisory en la unidad de Investment Banking & Finance y reportará a Gianmarco Deiana, responsable global de Asesoría de Deuda para Bancos, mientras que Behm se centrará en el negocio de emisiones de bonos desde la división de Global Markets.

Su responsable directo es Edward Stevenson, jefe de DCM para Entidades Financieras en Europa.

Las dos contrataciones forman parte de la red que está tejiendo BBVA para ampliar la cobertura de su banca de inversión a más geografías y a nuevos clientes.

Los primeros pasos se dieron en Estados Unidos, donde el grupo realizó las primeras contrataciones el año pasado para lanzar su plan de crecimiento en el negocio mayorista.

La entidad tentó a banque-



Carlos Torres, presidente de BBVA (izquierda), y Onur Genç, consejero delegado.

LAS CIFRAS DE LA BANCA DE INVERSIÓN

Primer trimestre de 2024.

> Resultados de BBVA Corporate & Investment Banking

En millones de euros.

| | | Var. (en %) |
|---------------------|-------|----------------|
| Margen de intereses | 571 | 14,1 |
| Comisiones netas | 308 | 11,7 |
| Margen bruto | 1.369 | 16,2 |
| Beneficio atribuido | 668 | 25,7 |

> Aportación al beneficio

En porcentaje.



Expansión

Fuente: BBVA

ros de Credit Suisse, Crédit Agricole, Natixis, Société Générale, Scotia y Wells Fargo para reforzar su oficina de Nueva York y ampliar su alcance.

Fue la primera piedra en su objetivo de potenciar su actividad en los países donde no tiene banca minorista (con Estados Unidos y Reino Unido a la cabeza) y de llegar a los inversores institucionales con una propuesta completa.

Ahora le ha tocado el turno a la oficina de Londres, que

suma dos banqueros con una misión muy parecida a la de sus nuevos colegas de Estados Unidos.

Sector financiero

BBVA ya es un asesor reconocido por las grandes empresas mundiales y quiere serlo también con la otra gran pata de clientes de la banca de inversión, que son los financieros, según fuentes financieras.

Se trata de los propios bancos, pero no solo de los grandes, sino también los media-

nos y los pequeños, así como las gestoras de capital riesgo y de todo tipo de activos, los fondos soberanos y las aseguradoras.

Este grupo ha disparado su peso en el negocio de la asesoría en los últimos años.

Los inversores financieros (capital riesgo y fondos soberanos) han pagado 8.240 millones de euros en todo el mundo por servicios de banca de inversión en el primer semestre del año y eso es un 56% más que en el mismo pe-

El banco lleva meses reforzando su oficina de Nueva York y ahora ha comenzado con la de Londres

La intención de BBVA es dar una oferta integral y mundial a toda la tipología de clientes

También habrá fichajes en Brasil y Chile para crecer en operaciones transfronterizas

riodo del año pasado, según los datos de Dealogic.

Y tres de las 10 empresas que más dinero han abonado a sus asesores en comisiones en el globo son del ámbito financiero.

JPMorgan repite año tras año en este ranking, no solo como cobrador de los honorarios, sino como pagador por los servicios que demanda como gran banco internacional.

Más negocio

BBVA quiere su parte de la tarta y Estados Unidos y Reino Unido son los grandes centros neurálgicos de la actividad de los bancos globales y de los clientes financieros. En menos de un año, la entidad ha reforzado sus dos oficinas.

No se quedará ahí, porque también tiene intención de luchar por el negocio de los países nórdicos europeos y otros de sus próximos pasos tendrán como protagonistas a Asia, Brasil y Chile.

Así lo aseguró el responsable global de BBVA CIB, Javier Rodríguez Soler, en un acto organizado en Nueva York, donde adelantó que se reforzarán los equipos en los dos países latinoamericanos.

Brasil y Chile albergan grandes empresas internacionales con mucha capacidad de generar transacciones transfronterizas (*cross border*), un negocio en el que BBVA ve un alto potencial que tampoco quiere dejar escapar.

El TJUE avala la multa por presunto cártel bancario en Portugal

Expansión. Madrid

El Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) dictaminó ayer que el intercambio de información entre catorce bancos en Portugal (entre ellos las filiales de BBVA y Santander), por el que fueron multados con 225 millones, puede ser considerado una práctica contraria a las normas comunitarias.

El tribunal señaló que este comportamiento, que se prolongó más de diez años, puede constituir una restricción de la competencia.

El caso se remonta a 2019, cuando la Autoridad de Competencia de Portugal impuso una multa de 225 millones a catorce entidades por un "exhaustivo intercambio mensual y recíproco" de información sensible entre 2002 y 2013 sobre hipotecas, crédito al consumo y a empresas.

La práctica concertada no afectaba ni a precios, ni a reparto de mercados.

Entre los bancos multados figuran BBVA, Santander, BPI (controlado por Caixa-Bank), Caixa Geral de Depósitos y BCP, entre otros.

Visa actualiza los medios de pago para los JJOO

Expansión. Madrid

Visa ha actualizado los medios de pago para los visitantes de los Juegos Olímpicos (JJOO) de París. La multinacional, que es patrocinador de los Juegos desde 1986, tiene en exclusiva los pagos electrónicos durante el evento.

Para asegurar que los asistentes no tengan problemas con sus transacciones, Visa ha puesto en marcha varias iniciativas.

En París hay 30.000 puntos de aceptación de tarjetas de la firma y 3.000 cajeros automáticos, además de 3.500 puntos de venta en 32 sedes olímpicas y 16 paralímpicas.

Además de poner en marcha toda la infraestructura posible, la multinacional ha lanzado Visa Go, una app que genera una tarjeta prepago en los móviles y permite pagar sin necesidad de contacto.

El 55% de los bancos ya provisiona el riesgo climático

Expansión. Madrid

El número de bancos que realiza provisiones para abordar riesgos climáticos y medioambientales ha aumentado del 16% del año pasado hasta el 55% actual, según el BCE, que considera que la provisiones en relación con el sector inmobiliario comercial (créditos para compra de locales comerciales) representan "un punto débil".

Según un informe publicado ayer, solo el 33% de los bancos no tienen en cuenta los riesgos climáticos.

"Esta es una señal inicial de que se han comprendido y aceptado las recomendaciones específicas de los bancos, pero todavía queda un largo camino por recorrer", afirma el supervisor.

El BCE considera que las metodologías de algunas entidades no son proporcionales a su exposición y, en muchos casos, incluso son contradictorias.

Abanca dispara su beneficio un 48%, hasta los 412 millones

PRIMER SEMESTRE/ Alcanza una Rote del 16,9% y gana cuota de mercado en España (3,4%) y Portugal (3%).

Abeta Chas. Vigo

"El beneficio obtenido en el primer semestre de este año pasa a ser claramente el mejor de la historia del banco", aseguró ayer el presidente de Abanca, Juan Carlos Escotet. La entidad, que cumple ahora 10 años desde su nacimiento desde la antigua NovaCaixa-Galicia Banco, ha disparado el resultado neto a 412 millones de euros, lo que supone un 48% más que un año antes. Su Rote (rentabilidad sobre patrimonio tangible) del 16,9% "cubre holgadamente nuestros costes de capital", subrayó Escotet, quien ha destacado además que la "rentabilidad es sostenida y recurrente".

El margen de intereses de 767,4 millones de euros en el primer semestre del año ha avanzado el 42,5%. Los ingresos por prestación de servicios aumentaron un 2,1% en términos interanuales y más del 10% en relación al primer trimestre. Su margen básico creció el 33,6% tras pagar 57,2 millones por el impuesto a al banca, un 47% más. El crecimiento en crédito en situación normal ha sido del 3,1% y la captación de recursos de clientes registró un aumento del 9,3%. El 71% de los depósitos son de menos de 100.000 euros, lo que, según ha destacado el presidente de Abanca, "muestra la diversificación". La mora se ha mantenido en el 2,3% (por debajo de la media sectorial, del 2,8%) y la eficiencia ha mejorado hasta el 46,4%, a pesar de los costes de las integraciones.

El banco, que ha elevado provisiones un 92%, hasta los 49,3 millones, ha ganado más de 65.000 nuevos clientes y elevado su volumen de negocio por encima de los 128.000 millones. "En diez años, hemos culminado la incorporación de diez entidades y consolidado el negocio en el mercado ibérico, donde somos la séptima entidad", afirmó Juan Carlos Escotet, que descartó nuevas compras a corto plazo, si bien no quiso pronunciarse sobre una hipotética operación sobre sucursales en el caso de que prospere la opa de BBVA sobre Sabadell y la entidad presidida por Carlos Torres se viera obliga-



Juan Carlos Escotet, presidente de Abanca.

PRINCIPALES MAGNITUDES

En millones de euros

| | Enero-junio 2024 | Var. (%) 2024/2023 |
|--|------------------|--------------------|
| Margen de intereses | 767,4 | 42,5 |
| Margen bruto | 955,2 | 35,6 |
| Margen básico | 920,8 | 33,6 |
| Provisiones | 49,3 | 92 |
| Beneficio antes de impuestos | 445,4 | 46,6 |
| Beneficio atribuido | 412 | 48,5 |
| ■ Ratios, en % y variación, en puntos porcentuales | | |
| Rentabilidad ROTE | 16,9 | 3,2 |
| Morosidad | 2,3 | = |
| CET1 | 113 | 0,5 |
| Eficiencia* | 46,4 | -5 |

(*) Cuanto más baja, mejor.

Fuente: Abanca

Su actividad crediticia en situación normal ha crecido el 3% y el 16% con EuroBic

da a desprenderse de activos.

Si detalló que Abanca ha sumado número de oficinas, hasta un total de 937 en el mercado ibérico (686 en España y 251 en Portugal). Con todo, la entidad gana 19 puntos básicos de cuota de mercado en Galicia, hasta el 41,5%; 66 puntos básicos en España (3,4%) y 492 en Portugal, has-

Unicaja busca incrementar el negocio de crédito

Alejandro Montoro. Madrid

Unicaja seguirá la estela de la gran banca española y anunciará hoy un beneficio que podría superar los 300 millones, según las previsiones de los analistas. El banco duplicaría sus ganancias respecto al mismo periodo del año anterior, principalmente gracias a la liberación del exceso de provisiones que hizo en 2023.

Fuentes consultadas por EXPANSIÓN detallan que el crecimiento de Unicaja responde a que el año pasado provisionó más de la cuenta y a la revalorización de la cartera por lo tipos de interés al alza.

Pero la cartera de crédito de la entidad, principal fuente de ingresos, sigue sin crecer.

Unicaja cerró 2023 con saneamientos (que incluyen las provisiones) de 547 millones de euros, un 51% más respecto al año anterior, destinados a limpiar el balance.

La firma volteó la situación en el primer trimestre de este año, cuando triplicó su beneficio, hasta 111 millones de euros, gracias al incremento del 32% del margen de intereses y al descenso de casi el 40% de las necesidades de provisiones.

El mercado espera ahora que Unicaja haya reducido los saneamientos un 27% en términos interanuales, hasta 66 millones y que los ingresos por intereses alcancen los 376 millones de euros.

Unicaja ha hecho importantes reducciones tanto en su cartera de dudosos como en la de activos inmobiliarios adjudicados. Al cierre de marzo, el saldo de créditos deteriorados ascendía hasta 1.460 millones de euros, un 23,5% menos respecto al primer trimestre de 2023. Es la sexta cartera más elevada del sector en España por delante de Abanca, Kutxabank e Ibercaja.

La entidad se ha focalizado en reducir su exposición al riesgo para elevar su rentabilidad.

Elevar la rentabilidad

La directiva de Unicaja, capitaneada por Isidro Rubiales, ultima el nuevo plan estratégico 2025-2027 en el que la prioridad será elevar la rentabilidad, como informó este diario el pasado 23 de junio. Fuentes conocedoras de la situación explican que la entidad no logra elevar la cartera crediticia. La última vez que



Isidro Rubiales, consejero delegado de Unicaja.

Tira del beneficio la reducción de provisiones y la revalorización de la cartera

creció fue al cierre de junio de 2022.

El nuevo plan estratégico, que la entidad espera lanzar en octubre a más tardar, abordará la implementación de procesos digitales, que es otro de los puntos débiles de Unicaja, y ganar cuota en otros mercados en los que tiene una presencia inferior, como en banca de empresas.

La potencial fusión entre BBVA y Sabadell destapa una oportunidad que tanto Unicaja como el resto de la banca nacional aprovechará.

El objetivo es reducir la dependencia del negocio hipotecario, que hasta marzo representaba más del 60% de la cartera de crédito.

La rentabilidad sobre fondos propios tangibles (Rote) estaba en marzo, según las últimas cifras disponibles, en el 5,4%, a enorme distancia de sus competidores, cuya rentabilidad oscila entre 13% y el 16%.

Negocia con Indra

Por otra parte, Unicaja está negociando con Indra una posible alianza para impulsar su negocio de pagos. La potencial alianza sería con Minsait Payments, filial de la empresa de defensa, que en los últimos meses ha intensificado sus operaciones con varias fintechs.

La agencia Bloomberg añadió que Unicaja también baraja esta alianza con Fiserv, multinacional estadounidense dedicada a ofrecer soluciones tecnológicas a entidades financieras.

ALKORA EBS CORREDURIA DE SEGUROS Y REASEGUROS, SOCIEDAD LIMITADA (SOCIEDAD ABSORBENTE) SANCHEZ CASTAÑÓN, SOCIEDAD LIMITADA (SOCIEDAD ABSORBIDA)

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 10 del Real Decreto-ley 5/2023, de 28 de junio, por el que se adoptan y prorrogan determinadas medidas de respuesta a las consecuencias económicas y sociales de la Guerra de Ucrania, de apoyo a la reconstrucción de la isla de La Palma y a otras situaciones de vulnerabilidad; de transposición de Directivas de la Unión Europea en materia de modificaciones estructurales de sociedades mercantiles y conciliación de la vida familiar y la vida profesional de los progenitores y los cuidadores; y de ejecución y cumplimiento del Derecho de la Unión Europea (en adelante, la Ley), se hace público que, el día 29 de julio de 2024, la Junta General Extraordinaria y Universal de ALKORA EBS CORREDURIA DE SEGUROS Y REASEGUROS, S.L. (Sociedad Absorbente), ha aprobado la fusión por absorción, por parte de esta sociedad, de su sociedad integradamente participada SANCHEZ CASTAÑÓN, S.L. (Sociedad Absorbida).

El acuerdo de fusión ha sido adoptado conforme al proyecto común de fusión, redactado por los órganos de administración de todas las sociedades intervinientes en la fusión, con fecha 27 de junio de 2024.

La fusión se realiza de conformidad con lo previsto en el artículo 53 de la Ley, al tratarse de una fusión por absorción en la que la Sociedad Absorbente es titular de forma directa de todas las participaciones sociales en que se divide el capital de la Sociedad Absorbida. En consecuencia, no resulta necesaria para esta fusión (i) la inclusión en el Proyecto de fusión de las menciones 2, 3, 5, y 7 del artículo 40 de la Ley; (ii) el informe de expertos sobre el Proyecto de fusión; (iii) el informe del órgano de administración (iv) el aumento de capital de la Sociedad Absorbente, ni (v) la aprobación de la fusión por la Junta General de la Sociedad Absorbida.

Habiéndose acordado por unanimidad la fusión por la Junta General Extraordinaria y Universal de ALKORA EBS CORREDURIA DE SEGUROS Y REASEGUROS, S.L. (Sociedad Absorbente), de acuerdo con lo preceptuado en el artículo 9 de la Ley, no es necesario publicar, ni depositar previamente los documentos exigidos por la Ley. Se hace constar expresamente el derecho que asiste a los socios y acreedores de las respectivas sociedades a obtener el texto íntegro de las decisiones adoptadas, del Proyecto y de los Balances de fusión.

Los acreedores de cada una de las sociedades cuyos créditos hayan nacido con anterioridad a la fecha de publicación de este anuncio disponen del plazo de un mes, a contar desde la publicación del último anuncio de fusión, para ejercitar las acciones previstas en los apartados 1º, 2º y 3º del artículo 13.1 de la Ley.

Madrid, 29 de julio de 2024.

- El Administrador Solidario, Carlos Real de Asúa Eulate.

MoraBanc entra en España gracias a una ficha de Unicaja

PAGA 45 MILLONES POR BANCO EUROPEO DE FINANZAS/ Con la licencia de BEF, el banco andorrano quiere dar un salto en banca privada y empezará a dar crédito.

R. Lander. Madrid

MoraBanc cruza la frontera española a todos los efectos. La entidad andorrana ha llegado a un acuerdo con Unicaja para hacerse con el 100% de Banco Europeo de Finanzas (BEF) por 45 millones de euros, según señalan fuentes financieras. Se trata de una entidad carcasa, sin clientes, pero con ficha bancaria y con un balance de 33 millones de euros que el banco malagueño tenía en venta desde hace meses.

MoraBanc ha apostado fuerte en este proceso porque necesitaba hacerse con una licencia para poder operar como un banco 100% español. Y la de BEF es de las pocas fichas bancarias que quedan disponibles en el mercado.

Su objetivo, según las fuentes consultadas, es hacerse un hueco rápido en el sector de la gestión de altos patrimonios y poder diseñar y distribuir todo tipo de productos y servicios de banca privada. También está entre sus planes desarrollar banca comercial y empezar a operar en la actividad de crédito.

En el proceso competitivo participó la *fintech* española ID Finance y una turca, según fuentes conocedoras.

Cartera

MoraBanc no parte de cero. Actualmente tiene alrededor de 9.000 clientes españoles, la mayoría a través de su empre-



Lluís Alsina, consejero delegado de MoraBanc.

sa de inversión MoraWealth, que está registrada en España.

La entidad considera este paso como algo natural para afianzar su estrategia de crecimiento a largo plazo.

La compra de esta ficha bancaria llega cuatro meses después del anuncio de la adquisición del 85% del capital de Tressis, una marca española histórica en la actividad de banca privada.

Gracias a esta operación, que todavía está pendiente de

la autorización de los organismos competentes, MoraBanc dará un salto cuantitativo en España.

Al incorporar los 7.500 millones en activos gestionados por Tressis, el volumen de patrimonio en España se situará en 18.000 millones.

En esa cifra están incluidos los 900 millones que administra en fondos de inversión la gestora de Tressis.

Con la transacción, España representará más del 40% de

MoraBanc tiene 9.000 clientes españoles, la mayoría a través de MoraWealth

Hace cuatro meses, la entidad anunció la compra de Tressis, una marca histórica de banca privada

los activos gestionados por el banco andorrano.

MoraBanc anunció desde el primer día su compromiso de mantener todo el equipo directivo de Tressis, liderado por su fundador José Miguel Maté, así como la red de oficinas, que está repartida por toda España.

Fuentes involucradas en la transacción aseguran que la compra se cerró por unos 50 millones de euros.

MoraBanc aterrizó en España al inicio de la pandemia de forma muy discreta con la constitución de la agencia de valores MoraWealth. En 2023, cambió su estatus legal a sociedad de valores. Quiere desarrollar un fuerte plan de crecimiento.

En los últimos tiempos, los bancos andorranos han elevado sensiblemente su presencia en España a través de varias operaciones corporativas.

Dunas Capital vende la sociedad de valores Inverseguros

Expansión. Madrid

La plataforma independiente de gestión de activos Dunas Capital ha cerrado la venta del 100% de Inverseguros Sociedad de Valores a un grupo inversor liderado por Alberto Velilla y Javier Arnaiz, profesionales con una experiencia de más de 25 años en el sector. La operación está pendiente del visto bueno de la CNMV.

Dunas Capital fue creada en 2016, tras la compra del Grupo Inverseguros con el objetivo de convertirse en líder de la gestión independiente. En el marco del plan estratégico en el que el grupo ha avanzado desde su nacimiento, Dunas Capital ha decidido ultimar la reorganización de la firma con la venta de la sociedad de valores para centrar su actividad en el negocio de la gestión de activos, donde ha logrado consolidarse como una de las entidades independientes de referencia.

La firma cuenta con tres líneas de negocio principales: La gestión de fondos de inversión y fondos de pensiones, la inversión en activos reales y la inversión en activos inmobiliarios.

Dunas Capital AM, la gestora del grupo, administra en la actualidad más de 3.500 millones de euros, tras regis-

Los compradores son profesionales con experiencia en Bestinver y Norwealth Capital

trar captaciones netas por valor de 316 millones de euros durante el primer semestre de 2024.

Este nuevo hito se suma a la adquisición del 100% de Gesnorte SGIIC el pasado abril. Una operación que permitió a Dunas avanzar en su propia hoja de ruta estratégica.

Alberto Velilla y Javier Arnaiz acumulan una dilatada experiencia en la originación e intermediación en los mercados de renta fija, habiendo liderado la mesa de renta fija de Bestinver en el que hasta ahora había sido su último destino profesional. Ambos abandonaron Bestinver hace seis meses.

En esta nueva etapa profesional, Velilla y Arnaiz unen sus caminos con los dos socios fundadores de la firma Norwealth Capital AV, José Ignacio Marijuán e Íñigo Merino, que acumulan más de 20 años de experiencia en la gestión patrimonial y asesoramiento en materia de inversiones.

UPM RAFLATAC IBÉRICA, S.A. (Sociedad Absorbente)

SERPRI, S.A.U. (Sociedad Absorbida)

Anuncio de Fusión

De conformidad con lo dispuesto en el artículo 10 del Libro Primero del Real Decreto-ley 5/2023, de 28 de junio (la "LME"), se hace público que la Junta General Extraordinaria y Universal de Accionistas de UPM Raflatac Ibérica, S.A., con NIF A-78.592.078 (la "Sociedad Absorbente") ha acordado, en fecha 27 de julio de 2024, la aprobación de la fusión por absorción de la sociedad española Serpri, S.A.U., con NIF A-79.403.408 (la "Sociedad Absorbida"), adquiriendo la Sociedad Absorbente la totalidad del patrimonio de la Sociedad Absorbida, que quedará disuelta y extinguida sin apertura del procedimiento de liquidación, todo ello en los términos expuestos en el proyecto común de fusión suscrito en fecha 13 de junio de 2024 por el Consejo de Administración de cada una de las sociedades participantes (el "Proyecto Común de Fusión").

Dicha fusión implica la disolución de la Sociedad Absorbida y el traspaso en bloque de la totalidad de su patrimonio a la Sociedad Absorbente, quien adquirirá por sucesión universal los derechos y obligaciones de aquella.

La fusión se realiza conforme a lo previsto en el artículo 53.1 de la LME, y, en consecuencia, no resulta necesario (i) la inclusión en el Proyecto Común de Fusión de las menciones relativas (a) al tipo de canje de las acciones o a las modalidades de entrega de las acciones de la Sociedad Absorbente a los accionistas de la Sociedad Absorbida; (b) a la fecha de participación en las ganancias sociales de la Sociedad Absorbente o a cualesquiera peculiaridades relativas a este derecho; (c) la información sobre la valoración del activo y pasivo del patrimonio de la Sociedad Absorbida que se transmite a la Sociedad Absorbente; o (d) las fechas de las cuentas de la Sociedad Absorbente y la Sociedad Absorbida; (ii) los informes de administradores y expertos sobre el Proyecto Común de Fusión; (iii) el aumento de capital de la Sociedad Absorbente; y, (iv) la aprobación de la fusión por la junta general de la Sociedad Absorbida.

De conformidad con lo establecido en el artículo 10 de la LME, se hace constar expresamente el derecho que asiste a los accionistas y acreedores de las respectivas sociedades a obtener el texto íntegro del acuerdo adoptado, así como el balance de fusión.

Igualmente se hace constar la puesta a disposición de los accionistas y representantes de los trabajadores de los documentos a los que hace referencia el artículo 46 de la LME.

En Barcelona, a 27 de julio de 2024.- D. Stefan Mebus, en calidad de presidente del Consejo de Administración de UPM Raflatac Ibérica, S.A. y Serpri, S.A.U.

Renta 4 eleva su beneficio un 7%, hasta 15,3 millones, apoyado en las comisiones

A.M. Madrid

Renta 4 ha cerrado el primer semestre con un beneficio de 15,3 millones de euros, un 7% más respecto al mismo periodo de 2023. La firma presidida por Juan Carlos Ureta destaca el "buen ritmo de la actividad comercial en la apertura de nuevas cuentas, en los activos de clientes y en los ingresos por comisiones". Las comisiones aportan 52,1 millones, un 15,5% más que en el primer semestre de 2023. El margen bruto crece un 11,5%, hasta casi 70 millones. No

obstante, el margen de intereses de la entidad cae cerca de un 12% en términos interanuales, hasta 10,9 millones de euros.

Los costes ascienden un 10% al cierre de junio, hasta 49,6 millones, mientras que las provisiones ceden un 22%, hasta 1,85 millones.

El volumen total de patrimonio gestionado por Renta 4 crece hasta 33.535 millones

La captación de patrimonio nuevo crece hasta 917 millones, lo que eleva hasta 33.535 millones los activos gestionados de los clientes, un 14,5% más en términos interanuales.

Estas cifras elevan el ROE (retorno sobre capital), una de las principales métricas de rentabilidad, hasta el 18,9%, mientras que la ratio de capital CET1 -mide la solvencia de la entidad- se sitúa en el 17,14%, lejos del requerimiento mínimo del 9,10% del BCE.

Ureta destaca que el "escenario complaciente" visto

hasta el primer semestre "ha empezado a cambiar en julio, al aparecer factores de riesgo político", como las elecciones europeas del pasado 9 de junio y las elecciones presidenciales en Estados Unidos del próximo noviembre. "Estos y otros factores nos mueven a pensar en la posibilidad de escenarios algo más complejos en la segunda mitad del año, aunque mantenemos una visión positiva de la economía y de los mercados financieros en el medio y largo plazo", añade el presidente.

LA SESIÓN DE AYER

La Fed roba protagonismo a los resultados

EL IBEX CEDE EL 0,43%, HASTA LOS 11.117 PUNTOS/ Los inversores optan por la cautela en el inicio de la semana que protagoniza la Reserva Federal (Fed), mientras que la riada de resultados empresariales a ambos lados del Atlántico va a menos.

R.P.M. Madrid

La semana pasada fue la más intensa de la temporada de resultados en número de cotizadas que presentaron sus cifras a ambos lados del Atlántico. Las cuentas casi monopolizaron la atención de los inversores, pero ayer, en el inicio de la semana, la política monetaria robó protagonismo a los resultados de las empresas. La Reserva Federal (Fed) de Estados Unidos comunicará su decisión sobre los tipos de interés mañana (ver pág. 20).

“Los resultados del segundo trimestre no son ni mucho menos negativos, pero la decepción en las expectativas de las grandes tecnológicas y también en el sector automovilístico y el lujo está eclipsando las buenas noticias de sectores como servicios públicos, financieras o sanidad”, explican desde Bankinter.

El mercado descuenta que la Fed mantendrá mañana los tipos de interés sin cambios en el rango del 5,25%-5,5%, pero comienza a ganar enteros la posibilidad de que el presidente del banco central estadounidense, Jerome Powell, deje la puerta abierta a un recorte en septiembre.

Los expertos avisan de la intromisión de la carrera a la Casa Blanca en noviembre en la política monetaria. “El mercado laboral se encuentra en un buen momento, y la Fed pretende mantenerlo mediante una relajación gradual de la política monetaria. No obstante, es probable que el resultado de las elecciones influya el año que viene”, aseguran desde J. Safra Sarasin Sustainable AM.

Ibex 35. El principal indicador de la Bolsa española cerró ayer con una caída del 0,43%, hasta los 11.117 puntos, en una sesión en que ninguna de sus cotizadas presentó cuentas. Hoy es el turno de Unicaja, Grifols, Indra y Ferrovial.

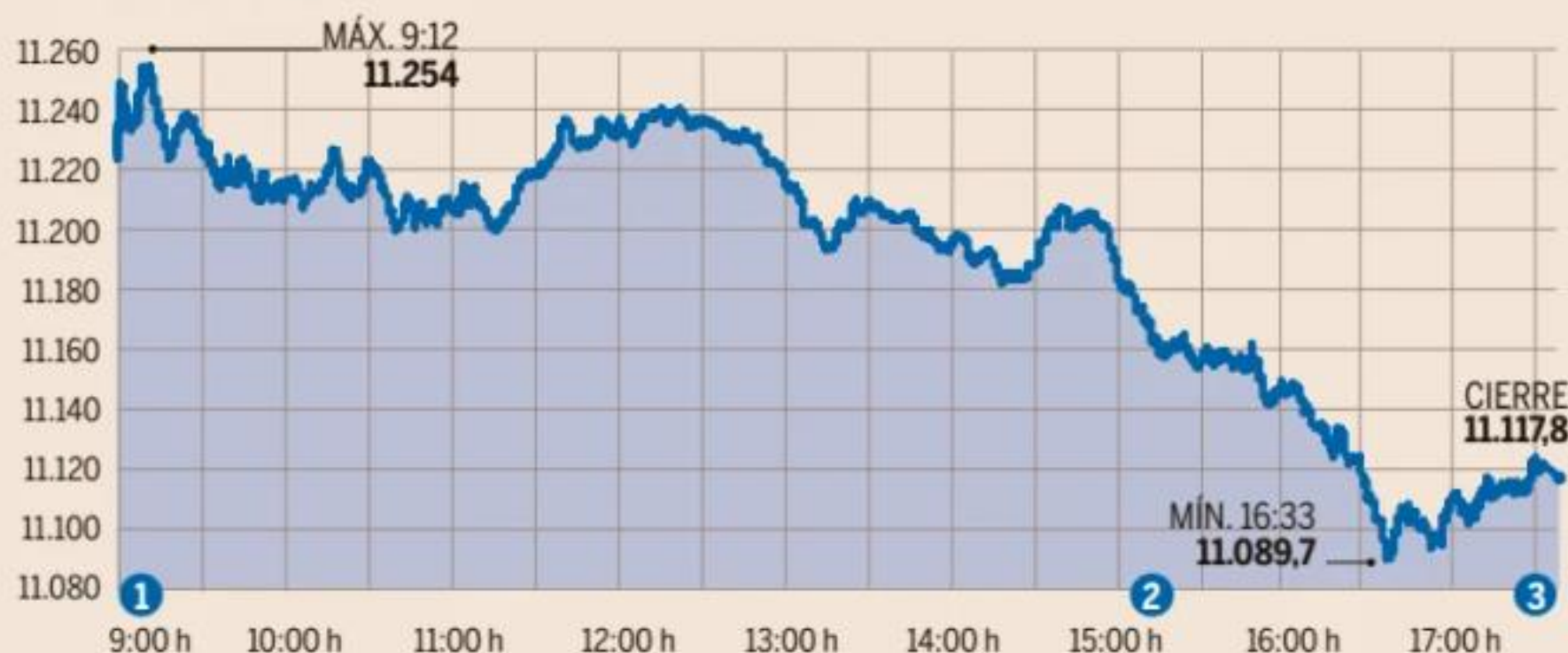
Las caídas más abultadas se las anotaron **Banco Santander**, el 1,37%; **IAG**, el 1,34%; y **Bankinter**, el 1,31%.

El mayor ascenso del día fue el de **Merlin Properties**, que encadenada cuatro avances consecutivos y saca músculo en Bolsa tras la ampliación de capital (ver pág. 17). Le siguieron **Aena**, que sumó el 0,59%, y **Redeia**, el 0,49%.

El resto de Europa. Salvo el Ftse 100, que cerró con una testimonial subida del 0,08%, el resto de índices europeos acabó con descensos en el Cac 40, del 0,98%; en el Dax, del 0,53%; y en el Ftse Mib, el 0,51%.

DE MÁS A MENOS

Intradía Ibex 35, en puntos • 29/07/2024



1

9:05 h

El Ibex supera el nivel psicológico de los 11.200 puntos nada más comenzar la sesión.

2

15:10 h

El indicador entra en terreno negativo cerca del cierre de jornada y ya no volverá al verde.

3

17:30 h

El índice concluye el día poniendo en juego el soporte del 11.100, que llegó a perder minutos antes.

Expansión

Fuente: Bloomberg

LOS PROTAGONISTAS DEL DÍA

Los valores que más suben y bajan, en %

| LOS MEJORES | Merlin Properties | 1,14 | LOS PEORES | Santander | -1,37 |
|-------------|-------------------|------|------------|-----------|-------|
| | Aena | 0,59 | | IAG | -1,34 |
| | Redeia | 0,49 | | Bankinter | -1,31 |
| | Unicaja | 0,45 | | Grifols | -1,30 |
| | Solaria | 0,45 | | CaixaBank | -1,00 |
| | Acciona | 0,43 | | Inditex | -0,93 |

Expansión

Fuente: Bloomberg

El bitcoin roza los 70.000 dólares con el impulso de Trump

El bitcoin rozó ayer el nivel psicológico de los 70.000 dólares, precio no visto desde principios del mes pasado, después de que el expresidente de Estados Unidos y candidato a la presidencia del país, Donald Trump, reafirmase durante el fin de semana su apoyo a la criptomoneda y a los

criptoactivos en general. El empresario se comprometió a convertir Estados Unidos en la “capital criptográfica del planeta y la superpotencia del bitcoin”, aseguró. El político fue a más y aseguró que las criptomonedas incautadas por la justicia en casos penales se utilizarán como una reserva estratégica de

bitcoins, en vez de venderlas al mercado, como se hace en la actualidad. El bitcoin sube un 50% en el año y no se olvida del máximo de 74.000 dólares cosechados en marzo. Las captaciones de los nuevos fondos cotizados (ETF) sobre el criptoactivo se colocan como el sostén del bitcoin este año.

Destacó el ascenso de **Philips**, el 14,62%, gracias al primer incremento en el número de pedidos en dos años y por la reducción de los fallos en sus máquinas para la apnea del sueño.

Heineken se dejó el 10,14% después de que sus resultados del primer semestre fuesen peores de lo esperado, lastrados en gran parte por el impacto negativo de 874 millones por su exposición a CR Beer, la mayor cervecera de China.

Wall Street. La Bolsa de Nueva York cerró con distinto signo en los índices. El Dow Jones cedió un 0,12%, el S&P 500 sumó un imperceptible 0,08% y el Nasdaq se anotó una subida del 0,07%.

Tesla ganó un 5,6% después de un informe favorable de Morgan Stanley. **McDonald's** sumó el 3,74%, gracias a que las ventas en EEUU superaron las expectativas.

“Es casi imposible saber si lo peor de la reciente caída del mercado ya pasó, pero seguimos creyendo

que el contexto es favorable por el crecimiento resistente, la caída de la inflación, los posibles recortes de los tipos de interés de la Fed y el gasto en IA”, comenta David Lefkowitz, de UBS Global Wealth Management.



COTIZACIONES

| | Cierre | Variación (%) | |
|----------------------|-----------|---------------|-----------|
| | | En el día | En el año |
| Ibex 35 | 11.117,80 | ↓ -0,43 | 10,05 |
| Euro Stoxx 50 | 4.815,39 | ↓ -0,97 | 6,50 |
| Dow Jones | 40.539,93 | ↓ -0,12 | 7,56 |
| Nikkei 225 | 38.468,63 | ↑ 2,13 | 14,95 |
| Brent | 79,76 | ↓ -1,34 | 3,48 |

| | Cierre | Variación diaria | |
|------------------------|---------|------------------|---------|
| | | | |
| Euro/Dólar | 1,0817 | ↓ | -0,40% |
| Euro/Yen | 166,44 | ↓ | -0,83% |
| Bono español | 3,169% | ↓ | -0,06pb |
| Prima de Riesgo | 82,56pb | ↓ | -0,05pb |

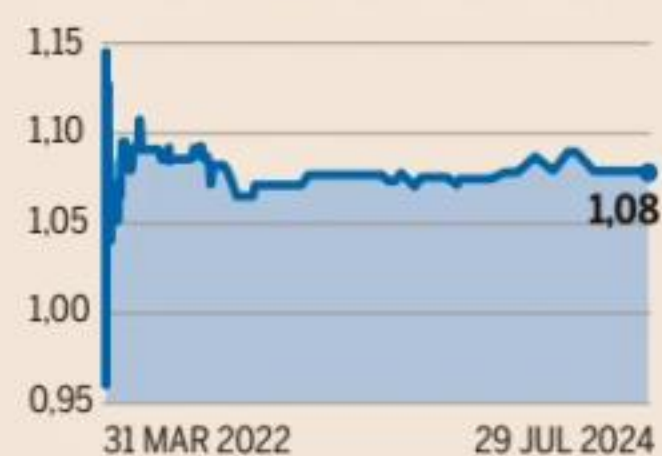
DE UN VISTAZO

Cotización en euros

| Título | Última cotización | Variación (%) | | |
|-------------------|-------------------|---------------|--------|--------|
| | | Ayer | 2023 | 2024 |
| Acciona | 117,500 | 0,43 | -22,45 | -11,85 |
| Acciona Ener | 18,940 | 0,21 | -22,30 | -32,55 |
| Acerinox | 9,635 | -0,77 | 15,29 | -9,57 |
| ACS | 38,860 | -0,26 | 50,02 | -3,24 |
| Aena | 186,500 | 0,59 | 39,90 | 13,65 |
| Amadeus | 59,840 | -0,66 | 33,64 | -7,77 |
| ArcelorMittal | 20,740 | 0 | 4,37 | -19,19 |
| B. Sabadell | 1,994 | 0 | 26,36 | 79,16 |
| B. Santander | 4,468 | -1,37 | 34,86 | 18,22 |
| Bankinter | 7,960 | -1,31 | -7,53 | 37,34 |
| BBVA | 10,030 | -0,05 | 46,01 | 21,93 |
| CaixaBank | 5,362 | -1,00 | 1,47 | 43,91 |
| Cellnex Telecom | 32,250 | 0,12 | 15,33 | -9,56 |
| Colonial | 5,195 | 0 | 8,99 | -20,69 |
| Enagás | 13,650 | 0,22 | -1,67 | -10,58 |
| Endesa | 18,020 | -0,03 | 4,68 | -2,38 |
| Ferrovial Se | 38,000 | -0,16 | 34,94 | 15,08 |
| Fluidra | 20,220 | -0,59 | 29,82 | 7,27 |
| Grifols | 9,094 | -1,30 | 43,50 | -41,16 |
| IAG | 1,950 | -1,34 | 28,08 | 9,49 |
| Iberdrola | 12,190 | -0,16 | 8,60 | 2,70 |
| Inditex | 44,540 | -0,93 | 58,67 | 12,96 |
| Indra | 19,200 | 0 | 31,46 | 37,14 |
| Logista | 27,160 | -0,22 | 3,73 | 10,95 |
| Mapfre | 2,266 | 0,27 | 7,35 | 16,62 |
| Merlin Properties | 10,620 | 1,14 | 14,64 | 5,57 |
| Naturgy | 22,760 | 0,09 | 11,07 | -15,70 |
| Puig Brands B | 25,460 | -0,82 | -- | -- |
| Redeia | 16,370 | 0,49 | -8,30 | 9,79 |
| Repsol | 13,035 | 0,12 | -9,43 | -3,09 |
| ROVI | 88,800 | 0,28 | 66,94 | 47,51 |
| Sacyr | 3,262 | 0,25 | 20,23 | 4,35 |
| Solaria | 11,170 | 0,45 | 8,70 | -39,98 |
| Telefónica | 4,163 | -0,07 | 4,40 | 17,80 |
| Unicaja Banco | 1,339 | 0,45 | -13,68 | 50,45 |

EURO

Evolución del euro, en dólares.



Expansión

Fuente: Bloomberg

Ocho valores para sacar al Ibex 35 de su letargo

RESISTENCIA CLAVE EN 11.265 PUNTOS/ Inditex, Iberdrola, Santander, BBVA, CaixaBank, Telefónica, Repsol y Mapfre pueden despertar al índice español de su movimiento lateral.

R.Poza/J.M. Rodríguez. Madrid

El Ibex 35 aguantó la semana pasada el primer gran envite de resultados empresariales con un testimonial alza del 0,71%, hasta 11.165 puntos. Esta semana se enfrenta a las cuentas de 17 de sus cotizadas y el objetivo es el mismo que antes de la temporada de cifras corporativas: superar el nivel psicológico de los 11.200 puntos. Ayer cerró en 11.117 puntos y suma en el año el 10,05%, la segunda mayor subida desde enero en Europa, por detrás del Ftse Mib, que se anota el 10,84%.

El Ibex 35 evoluciona de forma lateral desde mediados del mes pasado, encajado entre el soporte de los 10.830-10.880 puntos y la resistencia de los 11.265 puntos. El principal indicador de la Bolsa española puede atacar esta resistencia, incluso el máximo del año de 11.444 puntos de principios de junio, gracias al apoyo de la mayoría de sus grandes valores. No solo se trata del peso de estos valores en el índice, sino que están en subida libre o tienen mimbres para estar al calor de sus máximos.

• **Iberdrola.** Pesa en el Ibex el 13,3%, cotiza en máximos, cerró ayer en 12,19 euros, y es un claro aliado que da soporte al índice mientras que las acciones del resto principales valores están ahora despertándose para empujar al Ibex. Los objetivos fijados por la compañía la semana pasada tras rendir cuentas dan soporte a la cotización.

• **Inditex.** La consecución de resultados récord también ayuda a Inditex (pondera el

LA BOLSA BUSCA MAYORES COTAS

Evolución del Ibex 35 en 2024, en puntos.



Las acciones a vigilar

Evolución en Bolsa en 2024, en porcentaje.

| | |
|------------|-------|
| CaixaBank | 43,91 |
| BBVA | 21,93 |
| Santander | 18,22 |
| Telefónica | 17,80 |
| Mapfre | 16,62 |
| Inditex | 12,96 |
| Iberdrola | 2,70 |
| Repsol | -3,09 |

Expansión

Fuente: Bloomberg

Ocho acciones, con un peso conjunto del 63,45% en el índice, atisban nuevos máximos

14,6% del índice), que encandila al mercado y, aunque a corto plazo se ve presionado por la debilidad de las perspectivas sobre China, se dan las condiciones para que pueda poner rumbo hasta el récord de 47,43 euros por acción del mes pasado.

• **Banca.** Es el sector con más ponderación del Ibex 35 (el 31,7% al cierre de ayer) y juga-

ría un papel clave a través de Santander, BBVA y CaixaBank.

Santander, con un peso del 12,13%, convenció a los inversores y analistas con los objetivos para el resto del año y su acción tiene como meta su récord de 5,08 euros por acción de diciembre de 2007. El consenso de analistas que recoge Bloomberg cree que los puede dejar atrás y alcanzar los 5,6 euros.

BBVA, que pondera el 10,31% en el indicador, también podría lanzarse a superar su máximo de 10,98 euros de abril, que actúa a la vez de resistencia. Presenta resultados mañana, junto con

CaixaBank, con un peso del 5,46% y que cotiza en subida libre después de renovar su récord la semana pasada en 5,55 euros. Los analistas esperan mejoras del beneficio de doble dígito en ambas entidades, al seguir favoreciéndose de los tipos de interés elevados, sobre todo en la eurozona.

• **Otros valores.** Las posibles subidas de Telefónica, que pondera el 4,13%; Repsol, el 2,78%, y Mapfre, el 0,73% también pueden jugar un papel relevante.

Telefónica, que ofrece al mercado sus resultados semestrales mañana, parece decidida a atacar sus máximos del año de 4,29 euros de junio y por delante no tiene ninguna resistencia relevante hasta los precios previos a la pandemia, en 4,53 euros. **Repsol** está muy sobrevendido y cabe esperar un rebote que le acerque a los 12,2-14,25 euros: el 50% de rebote de toda la caída previa desde su máximo de 15,63 euros de abril. **Mapfre** parece haber puesto rumbo a su récord de 2,28 euros de abril y si los supera puede buscar la parte alta del canal alcista en la que está inmerso desde principios de 2021, en las inmediaciones de los 2,42 euros.

Con este escenario, si el Ibex 35 consigue superar, con consistencia y al cierre, los máximos del año, activaría una importante señal de fortaleza. Por encima de los 11.444 puntos no aparecen grandes resistencias hasta los 11.885 puntos, precios de 2015, y, luego, con más calma, el ansiado nivel psicológico de los 12.000 puntos.

TRAYECTORIA EN BOLSA

Cotización de Merlin Properties, en euros.



Expansión

Fuente: Bloomberg

Merlin saca músculo en Bolsa tras la ampliación de capital

E.Utrera. Madrid

Merlin Properties está haciendo una de las mayores exhibiciones de fuerza en su ya extenso historial bursátil. La acción firmó ayer la quinta subida consecutiva, la mayor del día en un Ibex 35 de más a menos. Aunque cerró ayer lejos de los máximos de la sesión, acabó con un avance del 1,14% y sube un 3,3%, hasta los 10,62 euros, desde que el martes pasado cerró la ampliación de capital de 920 millones de euros con la que va a financiar parte de su apuesta por el negocio de centros de datos.

La Socimi no ha dejado de superar pruebas de fuego en los últimos días. Primero fue el descuento del 4,67% aplicado a la operación, que suponía cerca del 20% del capital de Merlin.

Sin embargo, tras la operación el valor subió un 0,19% en lo que sería el comienzo de una carrera alcista que no fue interrumpida el pasado viernes por la admisión a cotización de las acciones procedentes de la ampliación.

Un aluvión de papel de casi 94 millones de títulos que no se ha dejado notar en absoluto en la cotización gracias a las compras continuas de inversores que están apostando por el proceso de diversificación que ha puesto en marcha la compañía.

JPMorgan, que ha subido el precio objetivo de Merlin desde los 12 hasta los 14 euros, cree que la ampliación "es un catalizador" que hace emerger un valor significativo para Merlin Properties, porque le permite dar un gran empujón al negocio de centros de datos, que se ha situado entre los destinos favoritos de los inversores en plena eclosión de la inteligencia artificial.

Merlin prevé destinar a es-

La Socimi firma su quinto avance consecutivo y aún tiene un potencial alcista del 13,6%

te segmento alrededor de 2.000 millones de euros, de los que la mitad corresponderán a deuda, para acelerar su programa de inversión.

El objetivo es adelantar a 2028 los planes previstos para el año 2035 y que la compañía genere 320 millones de ingresos anuales en este área.

Los inversores valoran positivamente que la Socimi reduzca la dependencia de los ingresos de los activos tradicionales, como las oficinas o los centros comerciales, a pesar de que las grandes cifras de todos los segmentos han crecido en el primer semestre del ejercicio.

En este escenario, Merlin está ganando velocidad en Bolsa, con fuertes volúmenes de negocio, que en las últimas cuatro sesiones posteriores a la ampliación de capital han superado conjuntamente los nueve millones de títulos. Una cifra que prácticamente iguala la del resto de sesiones de este mes de julio.

El cierre de la ampliación de capital ha disparado la valoración media de los analistas de Merlin ligeramente por encima de los 12 euros, el nivel más alto desde mayo de 2022.

Además de JPMorgan, tras la operación han subido sus precios objetivos otras firmas como Bernstein y JB Capital. El resultado es que el potencial alcista de Merlin salta hasta el 13,6% desde los niveles actuales a pesar de que el valor esta cada vez más cerca de los máximos del año marcados en junio.

PISTAS

Crece el patrimonio de las IIC internacionales

El patrimonio del conjunto de las instituciones de inversión colectiva (IIC) internacionales en España creció al cierre de junio en 19.000 millones de euros, hasta los 284.000 millones, después de captar 3.000 millones en el segundo trimestre, según los datos publicados por Inverco, la patronal del sector.

JPMorgan sobrepondera Reino Unido

JPMorgan recomienda sobreponderar la Bolsa de Reino Unido, tanto en un contexto europeo como a nivel global, por los dividendos. Afirma que la rentabilidad por dividendo de la Bolsa británica es la más alta de los mercados desarrollados, del 4,1%, junto con la española. Al banco americano también le convence por la agenda política del nuevo Gobierno.

Ftse 100, en puntos.



Expansión

Fuente: Bloomberg

Tres Socimis saltan al BME Scaleup

El consejo de administración de BME Scaleup ha aprobado la incorporación de Wellder Senior Assets, Mistral Iberia II y Lauthon Invest el 31 de julio, una vez emitidos los informes de evaluación favorables. Con ellas, son 15 las compañías que han debutado en este mercado de BME en lo que va de año y que componen el índice.

La extraordinaria búsqueda de sucesor para

PLAN DE SUCESIÓN/ El CEO de la mayor gestora de activos del mundo lleva más de una década preparando su relevo. Dice que el

Brooke Masters. Financial Times
Larry Fink, primer ejecutivo de BlackRock, quiere que todo el mundo sepa que su trabajo le sigue apasionando.

Aunque el CEO y presidente del consejo de la mayor gestora del mundo habló en su día de retirarse a principios de 2020, a sus 71 años no da señales de querer dejar la empresa que ayudó a fundar hace 36 años. En los últimos siete meses ha estado en 14 países y ha encabezado dos operaciones por un valor total de casi 16.000 millones de dólares (14.800 millones de euros) que inclinan aún más a BlackRock hacia los mercados privados, un área que la firma tiene en el foco para su crecimiento estratégico.

Al mismo tiempo, Fink insiste en que tiene bien planeada la sucesión. Ha declarado ante los inversores que su principal prioridad es formar un equipo que le sustituya a él y a Rob Kapito, presidente de BlackRock, que tiene 67 años y es el único otro fundador que sigue operativo. Según fuentes internas, hoy en día hay cinco candidatos claros para la cúpula directiva.

Fink lleva más de una década preparando el plan. La remodelación que llevó a cabo en 2014 se describió como un primer paso hacia la preparación de posibles sustitutos del CEO. Desde entonces, las quinielas han aumentado con cada reorganización.

Según los expertos, la falta de transparencia en relación al proceso de sucesión es deliberada. Fink atribuye el éxito de BlackRock a un espíritu de

equipo y ha dicho a los inversores y empleados que quiere asegurarse de que la tradición continúe tratando a la próxima generación como un colectivo en lugar de un grupo de estrellas individuales.

Pero las recientes salidas de varios ejecutivos de segundo y tercer nivel para dirigir gestoras de activos de la competencia, una importante adquisición y una reestructuración en enero que Fink calificó de "histórica" han aumentado el nerviosismo a nivel interno y entre los inversores sobre el futuro de la compañía, que gestiona 10,6 billones de dólares.

Desembarco en GIP

La adquisición de Global Infrastructure Partners aumentará la incertidumbre al añadir un nuevo miembro al consejo de administración, el consejero delegado de GIP, Adebayo Ogunshe, junto con nuevos accionistas y nuevos talentos, que formarán parte de la dirección de la empresa.

El liderazgo de BlackRock es importante no solamente para sus inversores y casi 20.000 empleados, sino también a escala mundial. Como mayor gestor de activos del mundo, influye en la forma en que se gestionan miles de empresas y sirve de guía para saber dónde invertir billones de dólares. Fink utiliza habitualmente su púlpito para concienciar sobre cuestiones como la necesidad de abordar el cambio climático, construir infraestructuras y replantear sus planes de jubilación.

Fink insiste en que el proceso va por buen camino. "Cuan-



Larry Fink es consejero delegado de BlackRock desde 1992.

do piense que la próxima generación está preparada, me retiraré", afirmó en un acto celebrado este mes.

Entrevistas con más de dos docenas de ejecutivos, accionistas y analistas revelan la inquietud que hay en la gestora ante la continua incertidumbre. Casi nadie hablaría públicamente por miedo a molestar a Fink y a Kapito, que se considera el artífice de la cul-

tura interna de BlackRock. También advierten de que la lista de posibles candidatos ha cambiado en el pasado y podría volver a hacerlo.

Los grandes accionistas no están dispuestos a presionar a Fink sobre el momento de su jubilación. Aunque fue ingresado por una peritonitis el año pasado, se ha recuperado y está bien de salud. Una propuesta de los accionistas activistas

para obligarle a renunciar a la presidencia o al cargo de consejero delegado fracasó en mayo, con sólo el 13% de los votos emitidos.

Fink sostiene que las grandes inversiones de BlackRock en infraestructuras y datos de mercados privados darán sus frutos a medida que los grandes inversores intenten hacer más negocios con un menor número de gestoras.

Sin embargo, las acciones han cedido un 13% desde los máximos alcanzados antes de la invasión de Ucrania, y algunos inversores y analistas quieren más claridad sobre quién será el candidato que dé un impulso al crecimiento en el futuro. Además de la incertidumbre, el principal consejero independiente, Murry Gerber, planea retirarse el próximo año, lo que significa

LOS POSIBLES SUCESORES DE FINK

Rob Goldstein, director de operaciones

Rob Goldstein, veterano ejecutivo de BlackRock de 50 años de edad, se incorporó a la gestora de fondos norteamericana nada más salir de la universidad en 1994 y ha sido



el responsable de la supervisión del traslado de la empresa a Hudson Yards. También ha estado al frente del desarrollo de siete centros tecnológicos regionales. Aunque

a veces se considera que tiene un perfil demasiado tecnológico, ha recibido elogios a nivel interno y externo por su capacidad a la hora de captar grandes clientes.

Rachel Lord, responsable de la división internacional

Afincada en Londres, Lord, de 58 años, es hija de un capitán de carguero y una profesora, y fue la primera de su familia en ir a la universidad. Comenzó su



carrera profesional en Citi y Morgan Stanley, donde desarrolló un estilo directo con un lenguaje muy colorido. Lord llegó a BlackRock en 2013 para llevar los índices y ETF más allá de EEUU. Es una

de las mejores negociadoras y buscadoras de talento. Desde enero dirige los intentos de BlackRock de crecer en otros mercados alternativos a

EEUU. Anima a los altos directivos a hacer sugerencias sobre las competencias de los demás, y a menudo comparte la responsabilidad de proyectos importantes.

Raj Rao, presidente de GIP

Rao, de 53 años, es el único inversor de todos los candidatos a suceder a Larry Fink. Nació en India, donde estudió Ingeniería, se trasladó a



Londres, ciudad en la que se licenció, y empezó su carrera profesional en Barclays. Tras trabajar en Credit Suisse como banquero especializado en energía, en 2006 se convirtió en el más

joven de los socios fundadores de Global Infrastructure Partners (GIP). Rao contribuyó a la primera operación de éxito de GIP

para el aeropuerto de la City de Londres. De carácter calmado y comedido, fue nombrado presidente de GIP en 2022 y ha encabezado las negociaciones en nombre de GIP.

Larry Fink en BlackRock

proceso va por buen camino, pero algunos creen que tarda demasiado tiempo.



didatos que en conjunto aportan esas habilidades y sirven de apoyo a la cúpula directiva que asuman responsabilidades de desarrollo de negocio y selección de talento que van más allá de sus trabajos cotidianos.

Dos de ellos, Rob Goldstein, director de operaciones, y Mark Wiedman, responsable del negocio global de clientes, estarían en la *pole position* para sustituir a Fink si este se retira en los próximos dos años. Llevan una década en la carrera por la sucesión, mientras otros posibles aspirantes se han ido sucediendo, como Salim Ramji, que asumió el máximo cargo de Vanguard, la segunda mayor gestora de activos del mundo, y Mark Wiseman, que dimitió tras no revelar una relación con una empleada que estaba a su cargo.

Cada uno de ellos ha ocupado varios puestos de responsabilidad, pero se les asocia públicamente con el crecimiento de una de las principales actividades de BlackRock. Goldstein procede de la rama de servicios tecnológicos, conocida coloquialmente como Aladdin, que ahora aporta el 8% de los ingresos de la firma, y está al frente de la estrategia de activos digitales de BlackRock, incluido su popular ETF de bitcoins.

Wiedman es un experto en hacer negocios. Dirigió la integración y el crecimiento del negocio de ETF y seguimiento de índices iShare, que impulsó a BlackRock a superar a sus competidores y convertirse en el mayor gestor de inversiones. En 2022 se encargó de captar nuevos clientes y mejo-

Rob Goldstein y Mark Wiedman serían los favoritos si Fink se retira en menos de dos años

Hay cinco candidatos claros para la cúpula directiva de la mayor gestora de fondos del mundo

Fink busca un grupo de líderes capaces de replicar el espíritu de los ocho socios que fundaron BlackRock

rar las relaciones existentes.

La única mujer del grupo, Rachel Lord, hace poco ha asumido más responsabilidades y está al frente del plan de crecimiento internacional de BlackRock. Este incluye una ambiciosa *joint venture* con una compañía india controlada por Mukesh Ambani, el hombre más rico del país. Aunque Lord, una implacable negociadora con un fuerte perfil comercial, desempeña un papel importante, pocos creen que acabe como consejera delegada, en parte porque ha reconocido que preferiría el papel de presidenta.

Los dos últimos candidatos se han incorporado recientemente a la lista de sucesión. Martin Small, el único menor de 50 años, ha tenido un ascenso meteórico en los últimos años. Fue impulsado por Wiedman desde el departamento jurídico a la parte em-

presarial y trabajaron juntos para acelerar el crecimiento del negocio de iShares.

Raj Rao, actual presidente de GIP, no se incorporará oficialmente a BlackRock hasta que se cierre la operación en septiembre, pero es un líder potencial de la próxima generación, a diferencia de Ogunlesi, que tiene 70 años.

Rao es el único competidor que ha invertido dinero para sus clientes. Sus posibilidades aumentarían mucho si BlackRock se convirtiera por fin en un competidor de primer orden en el sector de los activos privados. Como fundador de GIP, recibirá una gran cantidad de acciones de BlackRock cuando se cierre la operación y durante los próximos años. Small y él negociaron la operación y comparten la responsabilidad de llevarla a buen puerto.

Según los expertos, Fink busca un grupo capaz de reproducir el espíritu de los ocho socios que fundaron BlackRock en 1988.

Fink y Ralph Schlosstein, el primer presidente de la empresa, tomaron participaciones mayores como altos ejecutivos, pero los otros seis insistieron en tener participaciones iguales y la misma remuneración durante los tres primeros años. Con el paso de los años, esta estrategia consiste en que todos trabajan juntos en todas las líneas de negocio para servir a los clientes. Fink también utiliza un rudo eslogan en privado para describir cómo quiere que se comporte la gente, que se reduce a "nada de imbéciles".

Euronext, 'lista para atacar' y hacer nuevas adquisiciones

Nikou Asgari. FT

Euronext, el mayor operador bursátil de Europa, busca más adquisiciones mientras intenta consolidar su posición en los mercados de capitales de la región.

El CEO, Stéphane Boujnah, afirma que "la combinación de Euronext con cualquier gran Bolsa de Europa" podría "crear muchas sinergias". Añade que "monitorizamos todo tipo de situaciones y estamos listos para atacar o intervenir en cualquier situación".

Boujnah dirige Euronext desde 2015. Antes trabajó como banquero de fusiones y adquisiciones en Santander y Deutsche Bank. En los últimos años, ha ampliado Euronext a través de una serie de adquisiciones, entre ellas Borsa Italiana, propietaria de la Bolsa de Milán.

Boujnah está ansioso por comprar el negocio nórdico de Nasdaq, que incluye las bolsas de Estocolmo e Islandia, y está abierto a comprar las bolsas españolas BME del grupo suizo SIX.

Las adquisiciones de bolsas consolidarían la posición de Euronext como el mayor centro de cotización y negociación de valores de Europa. Ya tiene las bolsas de Ámsterdam, París y Lisboa, entre otras, así como una cámara de compensación.

En la última década, varios grandes grupos bursátiles europeos han intentado fusionarse o crear asociaciones sin éxito. En 2017, los reguladores europeos de la competencia bloquearon una fusión entre Deutsche Börse y la London Stock Exchange Group (LSE). Deutsche Börse se puso en contacto recientemente con Euronext para lanzar una Bolsa centrada en la tecnología.

La Comisión Europea trata de revitalizar la fragmentación de los mercados de capi-



Stéphane Boujnah, director general de Euronext.

Quiere las bolsas de Estocolmo e Islandia, y está interesado en comprarle BME al grupo suizo SIX

tal de la región, para fomentar la inversión en empresas nacionales y profundizar la integración del mercado.

La firma de capital privado CVC y el grupo de software Planisware están entre las 28 empresas que salieron a Euronext este año, dice Boujnah. Las empresas recaudaron 3.400 millones a través de su salida a Bolsa en Euronext, un 204% más que el segundo trimestre del año pasado. Algunas empresas pospusieron sus salidas a Bolsa debido a expectativas de valoración desiguales, apunta Boujnah. Pero agrega que "las empresas que hace diez años habrían cotizado en LSE ahora cotizan en Euronext".

Euronext facturó 413 millones en el segundo trimestre, un 12% más que en el mismo periodo del año anterior. Las salidas a Bolsa representaron 26,6 millones en ingresos, un 5% más que en el mismo periodo del año anterior.

Mark Wiedman, director de Clientes

Abogado de formación, Mark Wiedman, de 53 años, se incorporó a BlackRock en 2004 tras trabajar con anterioridad en el Departamento del Tesoro



operación más importante de BlackRock. Wiedman ha dirigido también la estrategia e impulsado a un grupo de futuros

estadounidenses y en McKinsey. Fue cofundador de la rama de asesoría sobre mercados financieros de BlackRock y dirigió la compra de Barclays Global Investors en el año 2009, la

ejecutivos de BlackRock. Desde el año pasado este ejecutivo, conocido por su astucia, ocupa el cargo de máximo responsable de clientes en la gestora norteamericana.

Martin Small, director financiero

Tras iniciar su carrera como abogado en Davis Polk, Martin Small, de 49 años, ha ascendido en la gestora a través de la rama de asesoría sobre



mercados financieros de BlackRock y su unidad de fondos cotizados iShares ETF. El año pasado fue nombrado director financiero. Dotado de una sutil inteligencia y

caracterizado por un ferviente entusiasmo, negoció la adquisición de Global Infrastructure Partners (GIP) y dirige los esfuerzos de

integración. Este ejecutivo intenta vincular más estrechamente la estrategia a los presupuestos anuales y hace poco realizó su primera gira entre inversores europeos.

Javier Vega de Seoane presidirá Singular Bank

NOMBRAMIENTO Singular Bank nombró a Javier Vega de Seoane nuevo presidente del consejo de administración en sustitución de Jacques Aigrain, quien desempeñó el cargo desde 2019. Dolores Ybarra será nueva vocal independiente del consejo de Singular Bank.

Línea Directa paga dividendos el 1 de agosto

ACCIONISTAS Línea Directa abonará a sus accionistas un dividendo de 0,0137 euros por título el próximo 1 de agosto. Se trata del primer pago a cuenta de los resultados de este ejercicio. La aseguradora salió de pérdidas en el primer semestre y ganó 25,4 millones de euros.

FT

LEX COLUMN

FINANCIAL
TIMES

Andrew Left, de Citron Research.

El lugar de los bajistas, a juicio

Andrew Left no sería el primer financiero de mediana edad que deja de esforzarse tanto. El viernes, el Departamento de Justicia de Estados Unidos acusó al conocido inversor bajista detrás de Citron Research de 17 cargos de fraude de valores, delitos que, según los fiscales, le reportaron unos beneficios de 16 millones de dólares (14,8 millones de euros).

También se enfrenta a una demanda civil de la Comisión del Mercado de Valores.

El mayor éxito de Left tuvo lugar hace una década, cuando acusó a la farmacéutica canadiense Valeant, respaldada nada menos que por Bill Ackman, de irregularidades contables. Aquellas acusaciones acabaron confirmándose.

Pero, según las autoridades estadounidenses, en los últimos años sus campañas se han caracterizado por situaciones en las que compraba o vendía acciones rápidamente después de revelar una posición con el fin de obtener beneficios inmediatos, pese a haber indicado públicamente que planeaba mantener esas operaciones durante más tiempo.

Los movimientos inmediatos en esos valores, por supuesto, se produjeron debido a que gozaba de credibilidad tras derribar a Valeant.

Los vendedores en corto tienen una reputación nefasta en muchos sectores. Sus peores críticos los condenan tildándolos de manipuladores; algunos incluso piden que se prohíba la práctica de apostar contra las empresas.

Pero los inversores bajistas son también una forma de vigilancia del mercado cuando los reguladores, los

denunciantes y los abogados de los demandantes no son suficientes.

Left se amparará en estas defensas, junto con la alegación de que el Gobierno no tiene normas establecidas que definan cómo deben desempeñar su trabajo los inversores bajistas.

Los fiscales federales, por su parte, creen que tienen un caso sencillo.

Left, por ejemplo, publicaba objetivos de precios para sus participaciones, pero presuntamente salía de las operaciones mucho más deprisa (a menudo a los pocos minutos de presentar un informe) de lo que hacía creer al público. Acudió a programas de noticias e hizo declaraciones sobre sus posiciones que supuestamente no eran ciertas en ese momento.

A menudo pasan meses o incluso años antes de que las afirmaciones de un inversor bajista queden justificadas. A veces, un bajista puede tener razón en sus críticas a una empresa, pero las propias acciones nunca reaccionan en consecuencia. Los beneficios de los inversores en corto están limitados, ya que una acción sólo puede bajar hasta cero. Sin embargo, sus pérdidas potenciales son teóricamente infinitas: para cubrir sus posiciones, deben recomprar las acciones al precio de mercado.

Es una vida dura. Y muchos vendedores en corto han tirado comprensiblemente la toalla en medio de un mercado alcista implacable.

Lo peor, sin embargo, puede ser que haya fondos que ya no quieran hacer el trabajo difícil, pero sigan queriendo salir en televisión y traten de extraer beneficios.

Powell mantendrá los tipos de interés hasta septiembre

REUNIÓN DE POLÍTICA MONETARIA/ El banco central de EEUU reconocerá que la moderación de la inflación y el débil mercado laboral justifican un cambio de ruta.

Colby Smith, Financial Times

La Fed mantendrá de nuevo los tipos en su nivel más alto en 23 años, entre el 5,25% y el 5,5%, cuando concluya su reunión de dos días mañana. La reunión servirá para abonar el terreno de cara a un giro de la política monetaria en septiembre. "La Fed se acerca a un recorte de tipos, y sus comunicaciones de esta semana deberían reflejarlo", afirma Brian Sack, responsable de la estrategia macroeconómica del hedge fund Balyasny Asset Management.

Lo que ha dado margen a los miembros para hablar más claramente de un recorte de tipos es la evidencia más clara de que, tras muchos altibajos, la inflación está por fin bajo control. Y el mercado laboral, que antes contribuía de forma preocupante a las presiones inflacionistas, también ha entrado en una nueva fase. La contratación se ha ralentizado, con un menor crecimiento salarial.

Las autoridades quieren un mercado laboral sano y reconocen que mantener los tipos demasiado altos durante mucho tiempo lo pone en peligro.

En junio, el comité de la Fed señaló que sólo se habían producido "modestos avances adicionales" hacia su objetivo de situar la inflación en el 2% y que estaba "muy atento a los riesgos inflacionistas". Además, desde hace tiempo afirma que no considerará oportuno reducir los tipos hasta tener más confianza en que la inflación avanza de forma sostenible hacia su objetivo.

Los economistas esperan que la Fed reconozca mañana



Jerome Powell, presidente de la Fed.

El mercado espera que la Fed anuncie mañana que mantiene tipos entre el 5,25% y el 5,5%

que se han producido nuevos avances. El indicador de inflación preferido por el banco central se sitúa ahora en el 2,6%, muy por debajo de su máximo de 2022. También creen que su presidente, Jerome Powell, hará hincapié en que la elevada inflación no es el único riesgo al que se enfrenta la Fed ahora que las

condiciones del mercado laboral están cambiando. Como ha subrayado Powell, el banco central también corre el riesgo de provocar más pérdidas de empleo si no actúa con la suficiente rapidez para ofrecer alivio a las empresas y prestatarios.

Por último, es probable que el organismo afirme que confía más en su control de la inflación y, a su vez, muestre su disposición a bajar los tipos. Powell y otros miembros de la Fed han evitado hasta ahora comentarios específicos sobre cuándo se producirá la primera rebaja, diciendo que las de-

cisiones se tomarán en cada reunión y dependerán de la evolución de los datos.

Entre las reuniones de julio y septiembre, la Fed recibirá dos informes sobre inflación y empleo, entre otros. Las previsiones apuntan a que la información confirmará la necesidad de bajar tipos. Algunos economistas sostienen que la Fed puede cometer un error si retrasa una rebaja hasta septiembre, dada la ralentización que está experimentando la economía. Sin embargo, el banco central se ha equivocado en el pasado y quiere estar absolutamente segura de controlar la inflación antes de tomar decisiones de calado. Sigue habiendo diversidad de opiniones internas sobre el camino a seguir con los tipos. En junio, los responsables de la política monetaria preveían un recorte de sólo un cuarto de punto, frente a dos previstos antes para este año.

Peter Hooper, de Deutsche Bank, considera prudente que el banco central espere hasta septiembre. En caso de que el mercado laboral empeore mucho más rápido y en mayor magnitud de lo esperado, la Fed podría volver a una política neutral —que ya no frene la demanda— "con bastante rapidez", afirma. Hooper, que trabajó en la Fed durante casi 30 años, ve margen para rebajas adicionales de los tipos en noviembre y diciembre, antes de haya una pausa hasta septiembre de 2025. En ese momento, su equipo prevé recortes trimestrales que situarán gradualmente los tipos entre el 3,5% y el 4%.

DE COMPRAS POR EL MUNDO

Por Joaquín Tamames

Arcosa coge la ola de infraestructuras

La texana Arcosa se escindió de Trinity Industries en 2018 y provee productos y soluciones de infraestructuras en tres áreas: construcción, centrada en áridos, materiales especiales y equipos de apoyo para obras de construcción (43% de las ventas y margen ebitda del 25%); estructuras de ingeniería de acero para transmisión y distribución de electricidad, to-

rres eólicas, estructuras de tráfico y de telecomunicaciones (38% de ventas y margen del 15%); y transporte, que incluye barcasas fluviales, cubiertas de fibra de vidrio para barcasas, cabestrantes, herrajes marinos y componentes de acero para vagones de ferrocarril y otros equipos de transporte e industriales (19% de ventas y margen del 14%).

Desde 2018 el grupo ha invertido 1.500 millones de dólares en adquisiciones de productos de construcción y desinvertido en algunos negocios. La guía para 2024 estima ingresos y ebitda de 2.600 y 400 millones de dólares, respectivamente, con aumentos del 12% y del 16% comparable. Las perspectivas de demanda para Arcosa son atractivas en los tres nego-

cios, con viento de cola por el aumento del gasto en infraestructuras en EEUU y una demanda de barcasas que se espera se triplique por la antigüedad de la flota.

El balance está fuerte, con apalancamiento de 1,3 veces. El grupo emplea a 6.100 personas, capitaliza 4.500 millones de dólares y la cotización se ha multiplicado por 2,6 en cinco años.

ECONOMÍA / POLÍTICA

Díaz ofrece más flexibilidad a CEOE para pactar la reducción de la jornada

LA NEGOCIACIÓN SEGUIRÁ EL 9 DE SEPTIEMBRE/ Trabajo presenta su propuesta a los agentes sociales y la vicepresidenta reclama a la patronal que "mueva ficha" para llegar a un acuerdo, que quiere que se cierre en el mes de septiembre.

M.Valverde. Madrid

El Gobierno y los sindicatos enviaron ayer un mensaje a CEOE y a Cepyme: todo está listo para que en septiembre, o no mucho más allá, sea posible cerrar un acuerdo sobre la reducción de la jornada laboral, sin recortar el salario. Reducción de la jornada desde las 40 horas a las 37,5 horas semanales. Tiempo que, en conjunto, se pueda hacer en términos anuales, para que sea más fácil a las empresas la distribución de la jornada. "El perímetro de la negociación está delimitado; creo que el acuerdo es posible y ahora es la patronal la que debe mover ficha" para que todo termine bien, dijo ayer Yolanda Díaz, vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo.

Díaz pronunció estas palabras después de la última reunión sobre la reducción de la jornada laboral que mantuvo ayer el secretario de Estado de Empleo, Joaquín Pérez Rey, con los representantes de CCOO y UGT y de CEOE y Cepyme.

La vicepresidenta recordó a los empresarios que, después de siete meses de negociaciones, el Ministerio de Trabajo podría haber cerrado ya un acuerdo con los sindicatos, y no lo hizo, a la espera de que se sumen los empresarios. También es verdad que Díaz cambió de opinión en el último momento, porque el pasado día 3 Cepyme, la patronal de la pequeña y mediana empresa, publicó a los cuatro vientos un manifiesto du-



Yolanda Díaz, vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, ayer.

risimo contra el Gobierno y, particularmente, contra ella. A la que acusa de entrometerse en la organización interna de las empresas, en las relaciones laborales y, por ende, en la negociación colectiva.

Margen para el acuerdo

Por eso dijo: "Creo que hay margen para el acuerdo. Desde luego, no va a ser por voluntad del Ministerio de Trabajo, y creo que lo estamos demostrando. Porque podíamos cerrar con los sindicatos un acuerdo y no lo hemos hecho".

En todo caso, el secretario de Estado de Trabajo, Joaquín Pérez Rey, explicó las posiciones flexibles del Ministerio. En primer lugar, emplazó a los empresarios a negociar la reducción del tiempo trabajo aprovechando que "la mayoría de los convenios vigentes caducan entre 2025 y 2026". Teniendo en cuenta la posibilidad de aplicar un periodo transitorio a las empresas que lo necesiten. Obviamente, muchas grandes empresas ya están en las 37,5 horas semanales. El problema

está en las más pequeñas; precisamente en un país de pequeñas empresas: Trabajo calcula que la reducción de la jornada puede beneficiar a entre doce y trece millones de trabajadores.

Sin embargo, Pérez Rey prometió a CEOE y Cepyme que en el recorte del tiempo de trabajo "habrá margen suficiente para que se haga de manera progresiva sin alterar el ritmo de las empresas".

En esta línea, los dirigentes de UGT, Fernando Luján, y de CCOO, Carlos Gutiérrez, se

mostraron muy prudentes sobre el calendario en el que las empresas podrían empezar a introducir la medida. Los sindicatos no quieren hablar de fechas. Su estrategia es que los empresarios empiecen ya a reducir la jornada laboral. Incluso, con el convenio vigente y sin esperar a uno nuevo. A partir de ahí, si CEOE y Cepyme entran en la negociación, entonces sí están dispuestos a ser flexibles con la puesta en marcha de un periodo transitorio.

Pérez Rey explicó la pro-

Trabajo quiere un control de la jornada "digital, fiable e interconectado con la Inspección"

puesta de Trabajo a los agentes sociales: en primer lugar, el secretario de Estado apuntó que, en las empresas, debe existir un registro de la jornada laboral "digital, fiable e interoperable. Es decir, que permita a la Inspección de Trabajo saber quién trabaja y cuándo, para sancionar cuando haya incumplimientos de las empresas". "No es de recibo que tengamos una legislación y que sea incumplida", dijo Pérez Rey, que recordó que la sanción a las empresas puede llegar a los 10.000 euros por trabajador en situación irregular.

En todo caso, Trabajo mostró su disposición a que las empresas puedan aplicar la jornada laboral en cómputo anual, como pide CEOE. Es decir, con flexibilidad para adaptar el tiempo a las necesidades de la empresa.

No obstante, los sindicatos están cansados de la negociación y temen que la patronal esté retrasando la negociación todo lo posible. Por esta razón, ratificaron su intención de convocar protestas en septiembre si ellos interpretan que los empresarios mantienen su actitud. CCOO y UGT se reunirán tras las vacaciones para tomar una decisión al respecto.

Multa para la empresa que incumpla la desconexión digital

M.V. Madrid

Una de las propuestas que ha planteado el Gobierno en la negociación a la patronal y los sindicatos es reforzar el derecho del trabajador a la desconexión digital. El respeto escrupuloso a la desconexión digital del empleado, con la posibilidad de sancionar a la empresa, si incumple este derecho del trabajador en su tiempo libre.

"Tanto en las modalidades presenciales como en el tele-

La empresa no podrá molestar al empleado en su tiempo libre, por ningún medio tecnológico

trabajo la gente tiene derecho a la desconexión", dijo el secretario de Estado de Trabajo, Joaquín Pérez Rey. Esto se traduce en el derecho de no coger el teléfono al jefe de la empresa fuera del horario o

no contestar correos, ni mensajes de ningún tipo. Y, por ello, no pueden sufrir ninguna represalia, porque eso daría lugar a una sanción al empleador.

El responsable de Trabajo lo dijo claro: "No coger el teléfono al jefe fuera del horario es un derecho que pueden esgrimir los trabajadores y que no pueden sufrir ninguna represalia por ejercerlo. No contestar, no leer los correos electrónicos cuando están

fuera de la jornada laboral, se estructura en el Estatuto de los Trabajadores como un verdadero derecho, y se prohíbe cualquier represalia", incluido el teletrabajo.

Los sindicatos puntualizaron que, en realidad, el Ministerio tiene intención de incluir en la reducción de la jornada la normativa vigente que ya hay en España, como en la Unión Europea, con la intención de reafirmar este derecho de los trabajadores.



El Gobierno ha incluido la desconexión digital en esta negociación.

Trabajo ve “obligatorio” encarecer el despido tras la resolución europea

RESOLUCIÓN DEL CONSEJO DE EUROPA/ Desde Trabajo buscarán una fórmula “disuasoria” para evitar “despidos por capricho”. Abordarán esta reforma después de la reducción de jornada.

P. Cereza / M. Valverde. Madrid. Estrasburgo confirmó ayer la resolución que estaba esperando la vicepresidenta segunda y ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, para encarecer el despido, tal como lleva defendiendo desde hace años. Después de que la resolución del Comité Europeo de Derechos Sociales, dependiente del Consejo de Europa, señalara ayer que la protección por despido para los trabajadores en caso de despido improcedente es “insuficiente” por el tope máximo de 24 mensualidades, “infringe la Carta Social Europea” y “podría fomentar despidos”, Díaz y su equipo se apresuraron a defender el encarecimiento del despido, una materia que abordará con la patronal en cuanto acaben las negociaciones sobre la reducción de jornada. Para el Gobierno “es una obligación” cumplir con lo que dice el fallo de Estrasburgo, defendió el secretario de Estado de Trabajo, Joaquín Pérez Rey.

La ministra de Trabajo, Yolanda Díaz, aseguró ayer que abordará la reforma del despido en el diálogo social cuando culmine la negociación con sindicatos y empresarios sobre la reducción de la jornada laboral. “Todo lo que deriva del Comité [Europeo de Derechos Sociales] se convierte en fuente de Derecho en España”, señaló la ministra aludiendo a un compromiso previo en este sentido, a pesar de que Estrasburgo deja claro que resolución no es vinculante para España. Díaz remarcó que el cumplimiento de las normas europeas “dará seguridad a las empresas y a los trabajadores”.



El secretario de Estado, Joaquín Pérez Rey, ayer.

Además, la ministra de Trabajo quiso salir al paso de las críticas que probablemente surgirán por el endurecimiento del despido. “Nosotros sabemos lo que hay que hacer. Hay una alarma porque vamos a tocar el despido”, pero “llevamos muchas reformas laborales, singularmente la del [20]10 y la del [20]12, que han tocado el despido y lo han hecho para mal. No solo no han cumplido con los mandatos del Derecho europeo, sino que han perjudicado a los trabajadores. ¿Qué vamos a hacer? Sustanciar una reforma del despido y lo vamos a hacer en el seno del diálogo

Los tribunales españoles podrán ampararse en la decisión europea sobre el despido

social”, explicó Díaz.

Por su parte, el secretario de Estado de Trabajo, Joaquín Pérez Rey, señaló que España tiene la obligación de cumplir “de manera inmediata y urgente” con la resolución del Comité Europeo de Derechos Sociales, comprometiéndose a diseñar “una fórmula de despido que garantice que sea disuasorio para evitar despidos

por capricho y que sea consecuente con los despidos sin causa”.

“No puede ser que despedir a alguien cuando no hay ningún motivo para hacerlo, cuando no hay ninguna justificación para hacerlo, a las empresas les salga gratis”, remarcó el secretario de Estado, en alusión a que el tope de la indemnización por despido es el mismo (2 años de sueldo) tanto en el caso de los despidos por causas objetivas como los improcedentes, a pesar de que sí existen diferencias para los trabajadores de menos antigüedad.

En este sentido, Pérez Rey

también recordó que la Carta Social Europea es un tratado internacional y un compromiso que tiene el Estado español con las instituciones internacionales. “No hay ninguna duda que las decisiones que derivan del Comité Europeo de Derechos Sociales no son recomendaciones, son obligaciones para los Estados que han suscrito la Carta Social Europea, y España es uno de ellos. El Ministerio de Trabajo y Economía Social entiende que esa resolución constituye una obligación”, esgrimió. “No es lo mismo despedir a alguien con 60 años que hacerlo con 30. No es lo mismo despedir a alguien con cargas familiares que no hacerlo”. Por lo tanto, “la resolución constituye una obligación que requiere una reforma inmediata y urgente”, sentenció.

Aplicación

Aunque el fallo no es el aplicación directa para España, el Consejo de Europa debe emitir en los próximos meses una recomendación a España para que aplique su decisión sobre la superación del tope legal en la indemnización por despido improcedente. Sin embargo, mientras tanto los tribunales ya pueden ampararse en ella a la hora de emitir sus dictámenes. Hay que recordar que una sentencia reciente ya elevaba la indemnización por encima de las cifras legales, amparándose en las circunstancias del afectado. En este sentido, la decisión del Comité se considera jurisprudencia que puede ser directamente aplicada por los tribunales.

Editorial / Página 2

El Gobierno rebaja las exigencias en la jubilación parcial

M.V. Madrid

El Ejecutivo, la patronal y los sindicatos cerraron ayer una nueva reunión sobre, entre otras cosas, la reforma de las pensiones, la jubilación a tiempo parcial o la colaboración de las mutuas de la Seguridad Social en el tratamiento de las bajas laborales.

El Gobierno rebajó ayer de 34 a 33 los años de cotización que el trabajador deberá reunir para poder alcanzar la jubilación parcial, con contrato de relevo, en el sector manufacturero. El Ejecutivo también amplió de dos a tres años la posibilidad de adelantar la jubilación anticipada parcial para los sectores que no son manufactureros. En este caso, el Gobierno también rebajó de 38,6 a 36,6 los años de cotización para poder adelantar esta jubilación. Bien es verdad que la dirigente de UGT, Cristina Estévez, dijo que continuará la negociación para seguir rebajando esta exigencia del Ejecutivo.

Estévez explicó que la discusión ha entrado en las definiciones técnicas y que en los próximos dos días, el Gobierno seguirá intercambiando textos con los agentes sociales para intentar llegar a un acuerdo antes de las vacaciones de verano.

No obstante, el secretario de Seguridad Social, Carlos Bravo, advirtió de que “todavía hay diferencias” con el Gobierno en cuanto al cumplimiento de las lagunas de cotización de los trabajadores fijos discontinuos. Es decir, los periodos de la vida laboral que quedan sin cubrir por las características del trabajo de temporada de estos trabajadores.

Jubilación femenina

Bravo también advirtió de que en la jubilación parcial el Gobierno no ha dado los pasos suficientes para mejorar el tratamiento de la cotización de las mujeres en esta política y favorecer su jubilación. Y también reclamó nuevas mejoras para los trabajadores que hacen el relevo a los empleados mayores que optan por la jubilación parcial.

El dirigente de CCOO coincidió con su homóloga de UGT en que el Gobierno, la patronal y los sindicatos seguirán negociando en los próximos días para ver si pueden llegar a un acuerdo antes de las vacaciones de verano.

Estrasburgo pide subir el tope de mensualidades: “Incentiva el despido”

El Comité Europeo de Derechos Sociales (CEDS) considera que la regulación laboral española, con un mismo tope para las rescisiones de contrato por causas objetivas y por la vía improcedente supone un “incentivo para el despido” y “no es lo suficientemente elevado para reparar el daño sufrido por la víctima”. Estos motivos, principalmente, avalarían la ampliación

del tope máximo de dos años de sueldo para la indemnización por despidos improcedentes, el mismo que existe para el cese por causas objetivas, si bien es necesario tener mucha más antigüedad en el puesto de trabajo para alcanzar esta cuantía. Por un lado, la sentencia del CEDS publicada ayer en respuesta a una demanda de UGT en 2022 señala que

“no puede excluirse que la indemnización predeterminada pueda servir más bien como un incentivo para que el empleador despidiera a los trabajadores de manera injusta”, ya que un trabajador con 36 años y medio de antigüedad en una empresa tendría derecho a la misma indemnización (24 mensualidades) tanto en

caso de que el despido fuera justificado como si fuera improcedente. Por ello, “en ciertos casos, los límites máximos de indemnización podrían inducir a los empleadores a realizar una estimación pragmática de la carga financiera de un despido improcedente sobre la base de un análisis de costes y beneficios”. Por otra parte, la sentencia destaca que

“el límite superior de la escala indemnizatoria no permite conceder una indemnización más elevada en función de la situación personal e individual del trabajador”, por lo que “es posible que no se tenga debidamente en cuenta el perjuicio real sufrido por el trabajador afectado en relación con las características específicas del caso”.

ERC y PSC acuerdan un 'cupo' y la Hacienda catalana para invertir a Illa

CATALUÑA SALDRÁ DEL RÉGIMEN COMÚN/ Acuerdo de republicanos y socialistas para la cesión del 100% de los tributos, empezando por la gestión y recaudación del IRPF. Debe ser ratificado por las bases de ERC.

R.Font. Barcelona

Esquerra Republicana y el PSC pactan conceder a Cataluña un cupo como el del País Vasco y la Hacienda catalana para invertir a Salvador Illa, candidato de los socialistas, como *president* de la Generalitat de Cataluña. El preacuerdo supone la cesión de la recaudación y la gestión del 100% de los impuestos a la Administración autonómica y la salida del régimen común. Así lo explicó ayer, Raquel Sans, portavoz del partido republicano, tras una maratónica reunión de casi nueve horas de la ejecutiva de ERC, que ratificó el acuerdo con los socialistas, después de un largo intercambio de documentos entre las formaciones políticas. El pacto deberá de recibir el visto bueno definitivo de las bases del partido, compuesta por unos 8.700 militantes, en una consulta "vinculante" prevista para el próximo viernes.

Cesión tributos

Era la principal exigencia de ERC para invertir a Illa: un modelo de financiación que permita a la Generalitat disponer de "la llave de la caja", es decir, el control sobre todos los impuestos.

El partido encabezado por Marta Rovira presentará hoy los detalles del acuerdo, pero a grandes rasgos supone que la Agencia catalana "recaude,



Pere Aragonès, Marta Rovira y Raquel Sans, durante la rueda de prensa para presentar el preacuerdo de investidura con el PSC.

gestione, liquide e inspeccione" la totalidad de los impuestos que se pagan en Cataluña. Actualmente, la Generalitat tiene cedidos el 50% del IRPF, el 50% del IVA y el 58% de los impuestos especiales, así como toda una serie de tributos autonómicos. El acuerdo se materializará de forma progresiva, empezando por el IRPF. La campaña de 2025 ya se recaudará ya en la Agencia catalana.

"Se ejecutarán las modifi-

caciones legislativas necesarias para garantizar que la financiación singular y la soberanía fiscal se pueda implementar", añadió la portavoz de ERC, que reconoció que dicho objetivo supone la modificación de la Ley Orgánica de Financiación de las Comunidades Autónomas (LOFCA). Esta norma debe cambiarla el Congreso de los Diputados mediante una mayoría parlamentaria, de modo que requerirá del apoyo del bloque

de la investidura al completo.

El nuevo consorcio económico para Cataluña, explicó Sans, incluirá un "traspaso de recursos" para no ahogar a la Agencia Tributaria de Cataluña y un pacto sobre la cuota de solidaridad que deberá de pagar la comunidad autónoma.

La portavoz del partido reconoció que esta cesión del 100% de los tributos no llegará en un futuro cercano, por lo que el pacto con el PSC también incluye medidas provi-

sionales para "corregir el déficit fiscal" y la creación de un "consorcio" para garantizar el nivel de ejecución de las inversiones estatales sobre la Comunidad Autónoma.

Una de las principales preocupaciones de la ejecutiva del partido, y el principal motivo por el que las negociaciones se alargaron durante toda la jornada de ayer, es la necesidad de "garantías" para que los puntos de este preacuerdo se materialicen aun-

La Generalitat recaudará el 100% de los impuestos que se pagan en Cataluña

La cesión de los impuestos necesita una modificación de la LOFCA en el Congreso

que haya un cambio en el Gobierno central.

Más allá de la concesión de un régimen fiscal similar al vasco para Cataluña, el acuerdo con el PSC incluye medidas en otras materias, como la lengua catalana o avances para la "resolución del conflicto político". Tras las elecciones, en las que los republicanos pasaron de 33 a 20 escaños, el partido marcó entre sus exigencias para invertir a Illa precisamente dar pasos hacia la resolución del conflicto político, un nuevo modelo de financiación para Cataluña; políticas de refuerzo del estado del bienestar y un nuevo impulso al catalán desde la administración.

Lengua y convención

"Hay adelantos en las cuatro carpetas", señaló Sans. En este sentido, otra de las patas del preacuerdo supondrá la creación de un Departamento de Política Lingüística que desarrolle medidas de defensa del catalán en el futuro gobierno de Illa. La reivindicación de un referéndum de autodeterminación no estaba sobre la mesa de negociación con el PSC, pero sí se ha acordado la creación de una "convención nacional para la resolución del conflicto político" para recoger las propuestas de los partidos del Parlament.

El Tribunal de Cuentas eleva la ley de amnistía al TJUE

Expansión. Madrid

El Tribunal de Cuentas se ha convertido en el primero en elevar la ley de amnistía ante la Justicia Europea. El organismo, concretamente, ha acordado plantear ocho cuestiones prejudiciales al Tribunal de Justicia de la Unión Europea (TJUE) sobre la aplicación del perdón generalizado a los implicados en el *procés* secesionista catalán en el marco del procedimiento abierto sobre el desvío de fondos públicos para efectuar una consulta de autodeterminación ante la posibilidad de que amnistiar esta práctica colisione con los intereses financieros de la UE.

El auto de la consejera de cuentas Elena Hernáez, recoge *Europa Press*, acuerda suspender el procedimiento "hasta la resolución del incidente prejudicial", descartando resolver sobre las peticiones de aplicación de la ley de amnistía a los encausados, entre los que se encuentran el expresidente catalán y líder de Junts, Carles Puigdemont, y otras 34 personas.

Más allá, recoge *Efe*, el Tribunal de Cuentas considera que si la nueva la Directiva del Parlamento Europeo y del Consejo sobre la lucha contra la corrupción estuviera ya en vigor, España no habría podido aprobar la ley de amnistía.

La batería de consultas remitidas a la Corte de Luxemburgo convierte al Tribunal de Cuentas en el primero en solicitar a la Justicia Europea que se pronuncie sobre la ley de amnistía. Antes de eso, la pasada semana, el Tribunal Supremo llevó la norma ante el Tribunal Constitucional, considerando que vulnera preceptos constitucionales como el de la igualdad ante la ley o la seguridad jurídica.

Ahora, la consejera del Tribunal de Cuentas encargada del procedimiento que afecta a los expresidentes catalanes Carles Puigdemont y Artur Mas y a una treintena de exaltos cargos considera que es

"muy difícil conciliar" la Ley Orgánica de Amnistía (LOA) con la "prevención de la impunidad del fraude y la corrupción" que persigue el derecho de la Unión Europea.

La consejera incide en que diversos preceptos de esta ley podrían dar lugar, "precisamente, a la impunidad de las responsabilidades contables que, en su caso, se pudieran declarar por los hechos enjuiciados" en este procedimiento.

Por el contrario, la Fiscalía se opuso a elevar esta cuestión al TJUE a la vez que evitó pronunciarse acerca de si los exaltos cargos implicados deben ser amnistiados.

En total, este procedimiento se dirige contra 33 altos cargos del Gobierno catalán por su responsabilidad contable en el desvío de fondos públicos para sufragar el referéndum del 1 de octubre de 2017, declarado ilegal, y la promoción exterior del *procés*. La Fiscalía cuantificó ese supuesto desvío en 3,4 millones de euros, mientras que Sociedad Civil Catalana lo elevó a 5 millones.

Ahora el Tribunal de Cuentas suspende el procedimiento de reintegro, al igual que la aplicación inmediata de la amnistía que formularon algunos de los demandados el mismo día de la entrada en vi-

gor de la norma, mientras se resuelven las ocho cuestiones prejudiciales planteadas.

Los principios y preceptos del Derecho de la Unión Europea con los que la ley sería incompatible son aquellos que regulan las siguientes materias: "principio de la lucha eficaz y disuasoria contra el fraude y toda actividad ilegal que afecte a los intereses financieros de la UE"; "principio de cooperación leal"; "principios de igualdad y de no discriminación"; "principios de seguridad jurídica y confianza legítima"; y "principio del Estado de Derecho y de tutela efectiva en el proceso judicial".

Las convocatorias desiertas dejan sin adjudicar 11.000 millones europeos

EJECUCIÓN DEL PLAN DE RECUPERACIÓN/ Las convocatorias y licitaciones de la Administración Central dejan sin repartir 7.522 millones de los fondos Next Generation y las de las autonomías otros 3.622 millones.

Juande Portillo. Madrid

A apenas dos años de que expire el plazo para agotar los 163.800 millones de euros de fondos europeos, entre ayudas y créditos blandos, España ha comprometido ya el uso de cerca del 60% de los recursos y ha adjudicado algo más de la mitad de las subvenciones previstas. Por el camino, sin embargo, el conjunto del Estado acumula remanentes por unos 11.000 millones de euros sin repartir de las convocatorias que han quedado desiertas y afronta el reto de acelerar la ejecución de las reformas e inversiones pendientes para cumplir el calendario europeo.

“Aunque se debe reconocer el esfuerzo realizado por las administraciones públicas, es necesario seguir advirtiendo del esfuerzo que aún les queda por hacer para lograr adjudicar los fondos restantes en el poco tiempo que queda para ello”, alerta el informe *Avances hacia un futuro desafiante: Análisis de la ejecución del Plan de Recuperación en España hasta junio de 2024*, publicado ayer por Llyc, que cifra en 103.051 millones los fondos comprometidos (62,9% del total asignado al país) y en 42.642 millones las subvenciones adjudicadas (52,9% de las previstas).

A partir de ahí, el documento advierte del creciente volumen de remanentes, que son los fondos no adjudicados

que salen de la diferencia entre el presupuesto de las convocatorias y licitaciones realizadas con fondos europeos y el saldo finalmente adjudicado a beneficiarios finales. Ejemplos de fondos sin adjudicar por quedar desiertas las convocatorias los ha habido en las primeras rondas de los grandes proyectos estratégicos de colaboración público-privada, como el Perte del Vehículo Eléctrico (VEC), el Agroalimentario o el Naval.

Los cálculos del informe indican que el saldo sin adjudicar asciende a 7.522 millones (5.093 de convocatorias y 2.429 de licitaciones) en el caso de la Administración General del Estado y a 3.622,44 millones en el de las comunidades autónomas, arrojando un total de 11.144 millones de remanentes hasta el 30 de junio de 2024. De mantenerse esta tendencia en adelante, el documento estima que los fondos sin adjudicar acabarán alcanzando 17.448 millones en el caso de las subvenciones (un 21,63% del total), a los que habría que sumar 4.145 millones de activos financieros y préstamos.

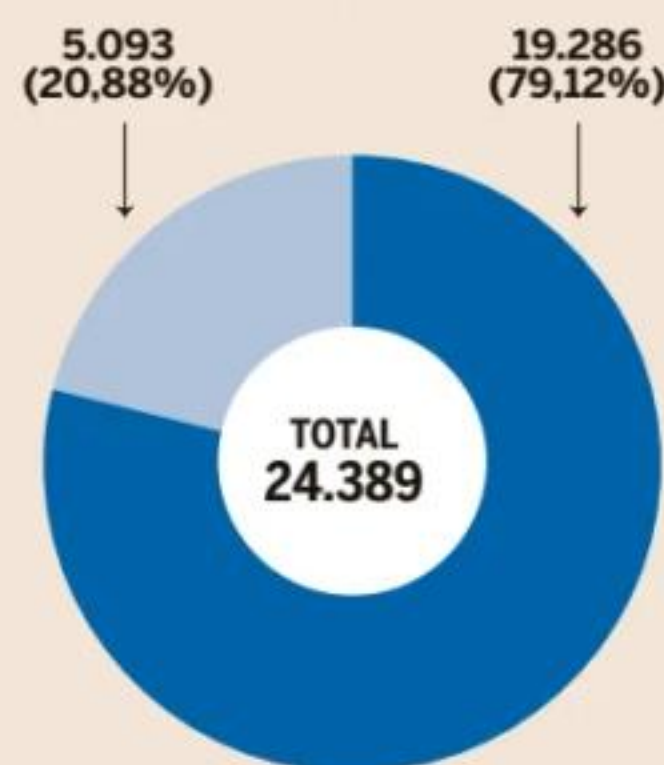
“Se trata de cifras muy relevantes cuyo aprovechamiento, dentro del tiempo disponible, debería tener planificado el Gobierno”, subraya el informe, que recuerda que la generación de remanentes no implica automáticamente su devolución a la Unión Europea,

EJECUCIÓN DE LAS AYUDAS EUROPEAS

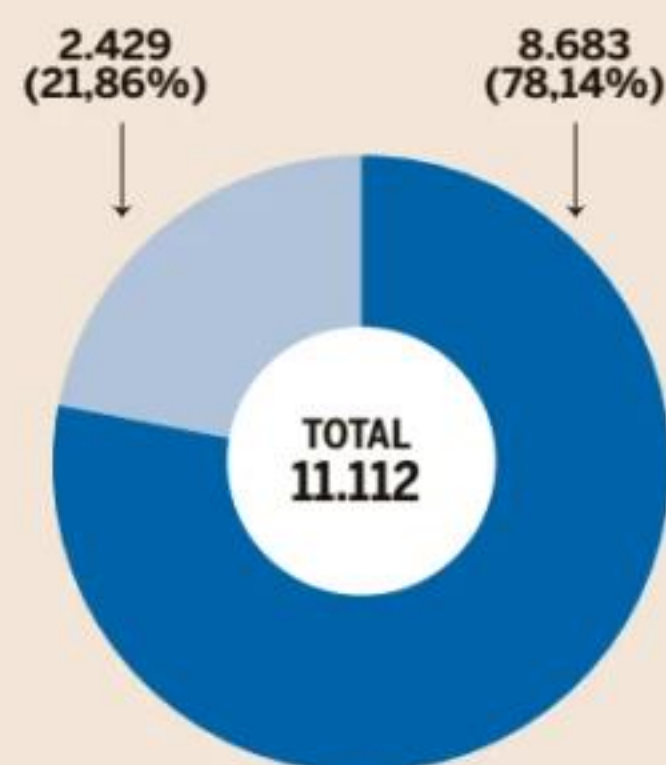
En millones de euros (y %)

■ Adjudicado
■ Sin adjudicar

Convocatorias



Licitaciones



TOTAL resuelto Administración General del Estado:
35.501 millones de euros

■ 78,81% ■ 21,19%

Expansión

Fuente: Observatorio NextGen de Llyc

pero sí que puede poner en riesgo el cobro de los fondos comunitarios si suponen el incumplimiento de algún objetivo o compromiso de inversión. “Es por ello importante que el Gobierno asegure, si es preciso mediante la repetición de convocatorias y licitaciones, que la inversión prevista llegue a concretarse”, defiende el texto, que recuerda que es lo que el Ministerio de Industria ha hecho con el Perte VEC, por ejemplo.

Después de todo, los motivos más frecuentes de que las

convocatorias hayan quedado desiertas han tenido que ver con la imposibilidad de los interesados para cumplir los requisitos exigidos, sobre todo las de carácter temporal.

Más allá del creciente problema de los remanentes, el informe destaca que hasta la fecha España ha cumplido oficialmente 181 de los 595 hitos de reforma y objetivos de inversión del Plan de Recuperación. El país, por tanto, tiene por delante dos años para completar otros 414 compromisos (158 hitos y 256 objeti-

vos) ligados a seis desembolsos pendientes. Después del retraso de casi un año respecto al calendario inicial en el desbloqueo del cuarto desembolso, y tras la flexibilización de fechas en la adenda de ampliación en el Plan de Recuperación, el informe calcula que “para alcanzar el ritmo previsto” de ejecución “el Ejecutivo debe cumplir durante el último semestre del 2024 los 57 hitos de reforma y 61 objetivos de inversión pendientes, vinculados al desembolso de 26.258 millones”, in-

España debe acelerar el desbloqueo de 26.000 millones este semestre para cumplir el calendario

cluyendo la reforma fiscal comprometida con la UE.

En cuanto al reparto de los fondos hasta la fecha, los sectores más beneficiados han sido el de movilidad sostenible (11.532 millones), por la apuesta del Gobierno por el ferrocarril; transición energética (11.417); digitalización (7.305), que crece con fuerza gracias al desarrollo del plan Kit Digital para pymes o el programa de modernización de las administraciones públicas; la I+D+i (4.559) y la industria (6.010).

Fondos a la gran empresa

Por tipo de beneficiario, el informe apunta a que el 44% de recursos ha ido a parar a instituciones públicas, frente a al 41,3% en manos privadas (el resto se reparte en proyectos mixtos), si bien apunta a que “la diferencia se está estrechando” y asume que, dado los proyectos Perte pendientes de desarrollo, es de esperar que al concluir la ejecución el grueso de fondos habrá ido a parar a empresas privadas.

En este terreno, de momento, la gran empresa está siendo la principal beneficiaria, según la el *Observatorio del Plan de Recuperación* actualizado ayer por la Autoridad Independiente de Responsabilidad Fiscal (Airef). Su cálculos indican que el 44% de fondos ha ido a parar a grandes compañías (de más de 250 empleados); el 22,3% a firmas medianas; el 17,5% a pequeñas empresas (menos de 50 trabajadores) y un 16% a microempresas (menos de 10 personas en plantilla).

Plan para construir 40.000 viviendas de alquiler asequible

P.C. Madrid

El presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, presidió ayer el acto de suscripción de los convenios entre el Ministerio de Vivienda y Agenda Urbana; el Ministerio de Economía, Comercio y Empresa, y el Instituto de Crédito Oficial (ICO) para la construcción de viviendas de alquiler asequible, en la sede del Ministerio de Vivienda y Agenda Urbana. La ministra de Vivienda y Agenda Urbana, Isabel Rodríguez, y el ministro de Economía, Comercio y Empresa, Carlos Cuello, también asistieron al acto. Estos convenios permitirán movilizar 6.000 millones

de euros en forma de préstamos y avales a promotores públicos y privados para la construcción de más de 40.000 viviendas en régimen de alquiler asequible, con lo que se pretende paliar las dificultades de acceso a la vivienda derivado de las subidas de los precios de compra y de los alquileres.

Este dinero proviene de fondos vinculados a la adenda al plan de recuperación donde se creó una nueva línea de préstamos de 4.000 millones de euros para ampliar el parque de vivienda. Además, el Gobierno ha creado una línea de avales para estos préstamos por un importe de 2.000 millones de



La ministra de Vivienda, Isabel Rodríguez, el presidente del Gobierno, Pedro Sánchez, y el ministro de Economía, Carlos Cuello, ayer en la presentación del convenio con el ICO para préstamos a promotores.

euros, totalizando así 6.000 millones de euros. La firma de los convenios contó con la presencia del presidente del Go-

bierno y los dos ministros antes mencionados, así como el presidente del ICO, José Carlos García de Quevedo, y el secre-

tario de Estado de Vivienda y Agenda Urbana, David Lucas.

El pasado mes de abril, el Gobierno aprobó en Consejo de Ministros la autorización para suscribir el convenio entre Vivienda y el ICO para los 2.000 millones que se sumaron y entonces informó de que contempla que los préstamos puedan destinarse también a financiar la rehabilitación del parque de vivienda social ya existente. El aval concedido cubrirá el 50% del importe de las operaciones que se suscriban y serán gratuitos tanto para las entidades financieras como para los clientes. El plazo del aval coincidirá con el plazo

de amortización del préstamo, salvo que sea superior a 30 años, en cuyo caso el plazo del aval será de 30 años.

Con esta medida, el Ejecutivo pretende facilitar el acceso a la vivienda, tras el fuerte encarecimiento de los precios de compra y de alquiler, debidos al desequilibrio entre la oferta y la demanda y, en el caso del arrendamiento, también al Decreto Antidesahucios impulsado por el propio Ejecutivo. Con todo, la cifra de viviendas planteadas por el Gobierno quedaría muy por debajo de las necesidades de nuevos inmuebles en los próximos años proyectadas por el Banco de España.

Maduro se autoproclama vencedor: la incertidumbre domina Venezuela

CLAMOR DENTRO Y FUERA DEL PAÍS/ Tanto el chavismo como la oposición reclaman la victoria electoral. La comunidad internacional exige la máxima transparencia sobre el proceso ante las dudas generadas.

Carlos Polanco. Madrid

Bien podría parecer que las elecciones presidenciales del pasado domingo en Venezuela no se han celebrado todavía. Por ahora, los comicios, o más bien la publicación de los resultados de los mismos, no han servido para resolver la gran incógnita: si, como decían de forma clara los sondeos, el chavismo iba a ser desplazado del poder por primera vez en 25 años. Es cierto que el Consejo Nacional Electoral de Venezuela (CNE), controlado por el propio chavismo, proclamó la noche del domingo, y lo confirmó ayer en un acto de proclamación, como vencedor al sucesor de Hugo Chávez, Nicolás Maduro, que ostenta la presidencia desde 2013 tras la muerte de su mentor, pero las acusaciones de fraude por parte de la oposición y una predominante nota de escepticismo en la comunidad internacional instalan la duda sobre la falta de transparencia alrededor de la votación.

Los resultados ofrecidos por el CNE, con el 80% escrutado, dieron el 51,2% de los apoyos a Maduro, 5.150.092 papeletas. La principal alianza opositora, Plataforma Unitaria Democrática (OUD), con Edmundo González al frente tras la inhabilitación de la gran cara visible de la oposición, María Corina Machado, se quedó con el 44,2% de los sufragios, es decir, 4.445.978. Al cierre de esta edición no se había producido aún ninguna actualización de estos resultados, ni siquiera durante el acto de proclamación de Maduro, de cuya apertura se encargó el presidente del CNE, Elvis Amoroso. La distancia en votos entre las dos principales fuerzas políticas no calmó los ánimos de la oposición por la cercanía del órgano fiscalizador de las elecciones con el Gobierno de Maduro.

De puertas para dentro, la situación es muy tensa. Tanto Maduro como la oposición se reconocen ganadores de las elecciones. Maduro, tras su proclamación, denunció un intento de golpe de estado "de carácter fascista" azuzado por la oposición. "Vencer al fascismo, a los demonios, a las demonías, es una proeza histórica y nuestro pueblo lo volvió a hacer", añadió. Días an-



El presidente de Venezuela, Nicolás Maduro, y el presidente de Consejo Nacional Electoral (CNE), Elvis Amoroso.

tes, cuando su victoria parecía muy lejana, había adquirido un tono muy duro, hablando de la posibilidad de que se produjera "una guerra civil fratricida producto de los fascistas" que desembocaría en "un baño de sangre".

Corina Machado, por su parte, mostró su indignación una vez que la autoridad electoral dio a conocer los resultados, hasta el punto de interperlar a las fuerzas armadas. "El deber de la Fuerza Armada Nacional es hacer respetar la soberanía popular expresada en el voto, y eso es lo que esperamos nosotros los venezolanos de cada uno de nuestros militares", aseveró. Eso sí, el ministro venezolano de Defensa y por tanto jefe militar, Vladimir Padrino López, transmitió ayer su fidelidad a Maduro.

Para Corina Machado dice más de la soberanía popular el trabajo realizado por voluntarios en colegios electorales que el CNE. Gracias a este trabajo, aseguró, PUD obtuvo actas de votación de hasta el

Boric, presidente de Chile, no reconocerá al Gobierno sin la publicación de las actas electorales

30% de las mesas que reflejaban una victoria aplastante de la oposición, de hasta 40 puntos porcentuales. Así, sostuvo, "Venezuela tiene un nuevo presidente electo y es Edmundo González Urrutia. Ganamos y todo el mundo lo sabe".

Si estuvo más comedido el propio González, ya que no hizo referencia a los militares pero igualmente sembró serias dudas sobre el recuento publicado: "Aquí se han violado todas las normas, al punto de que aún no han sido entregadas la mayoría de las actas. Nuestra lucha continúa y no descansaremos hasta que la voluntad del pueblo de Venezuela sea respetada".

Como colofón a todo ello, la Fiscalía anunció una investigación ante un supuesto plan



El principal candidato de la oposición, Edmundo González, junto a la líder opositora, María Corina Machado, el pasado domingo.

Blinken: "Nos preocupa que el resultado no refleje la voluntad del pueblo venezolano"

de personas vinculadas a la oposición mayoritaria para adulterar los resultados.

EEUU pide información

La tensión de puertas para adentro se reflejó en una exigencia de rendición de cuentas desde el exterior. La mayoría de reacciones de los gobiernos de otros países están a la espera de una publicación más "transparente" de los resultados. Incluso el Centro Carter, organización invitada a Venezuela como observador internacional, reclamó la publicación de "inmediato" de las actas.

El secretario de Estado de los Estados Unidos, Antony Blinken, fue una de las voces predominantes en exigir una rendición de cuentas. "Nos preocupa seriamente que el

resultado anunciado no refleje la voluntad del pueblo venezolano. Es crítico que cada voto sea contado de forma justa y transparente y que los oficiales electorales compartan inmediatamente información con la oposición y los observadores independientes", aseveró.

Del mismo modo, llamó la atención la posición tomada por el presidente de Chile, Gabriel Boric, que reclamó la entrega de actas electorales a la comunidad internacional: "Mientras eso no se haga, nosotros como país nos vamos a abstener de hacer un reconocimiento". Hay máxima expectación por conocer la postura de otros presidentes de la región, como el de Brasil, Luiz Inácio Lula da Silva, o el de Colombia, Gustavo Petro. Hasta nueve países de la región, entre ellos Uruguay, Argentina y Ecuador, pidieron una reunión urgente de la Organización de Estados Americanos (OEA) tras la publicación de los resultados.

Por parte de España, el pre-

Podemos y Sumar reconocen los resultados

GOBIERNO

● El ministro de Asuntos Exteriores, José Manuel Albares, tiró de prudencia y pidió un recuento mesa por mesa, sin expresar de forma explícita dudas sobre el proceso.

SUMAR

● La vicepresidenta segunda y líder de Sumar, Yolanda Díaz, dio por buenos los resultados: "Eso es lo que hacemos los demócratas en el mundo", pero apeló a la "transparencia".

PP

● Alberto Núñez Feijóo, presidente del Partido Popular, expresó "fundadas razones" para desconfiar de los resultados publicados por el CNE.

VOX

● El presidente de Vox, Santiago Abascal, aseveró que "ni el más colosal fraude" puede tapar el "éxito" de la oposición en Venezuela.

PODEMOS

● Podemos pidió a la comunidad internacional que asegure "el respeto a los resultados electorales" en unos comicios "con más de 1.000 observadores".

sidente del Gobierno, Pedro Sánchez, no se ha pronunciado aún. Pero sí lo hizo el ministro de Asuntos Exteriores, José Manuel Albares, en un tono más tibio que otras voces internacionales. Albares pidió "los resultados mesa por mesa" para que así "todo el mundo pueda verificar cómo se llega ese resultado". Mientras, la vicepresidenta del Gobierno, Yolanda Díaz, reclamó la necesidad de "reconocer" los resultados (ver información adjunta).

La mayoría de las cancillerías europeas fueron más lejos que el Gobierno español a la hora de expresar sus dudas sobre los resultados electorales. Por ejemplo, Alemania a través de Sebastian Fischer, portavoz del Ministerio de Asuntos Exteriores de Alemania, al compartir en sus redes sociales que "los resultados electorales anunciados no son suficientes para disipar las dudas sobre el recuento de votos en Venezuela".

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



29-07-2024

Los valores que más suben

| | % |
|----------------|------|
| Grupo Sanjosed | 3,22 |
| Ezentis | 2,75 |
| Aedas Homes | 2,38 |
| Amper | 2,25 |
| Montebalito | 2,19 |
| Deoleo | 1,79 |
| Talga | 1,65 |
| Pescanova | 1,62 |

Los valores que más bajan

| | % |
|----------------|-------|
| Mediaforeurope | -5,12 |
| Renta Corp. | -4,51 |
| Nyasa | -4,35 |
| PharmaMar | -3,50 |
| Squirrel | -3,07 |
| FCC | -2,88 |
| Tubacex | -2,84 |
| Nextil | -2,33 |

Los valores más negociados

| | Títulos |
|---------------------|------------|
| Urbas Gr.Financiero | 40.140.140 |
| B. Santander | 18.668.330 |
| Dia | 16.502.470 |
| B. Sabadell | 7.416.777 |
| Iberdrola | 5.626.174 |
| Merlin Properties | 5.604.326 |
| Telefónica | 5.111.342 |
| BBVA | 5.079.093 |

► Bono español a 10 años

Rentabilidad en porcentaje.



► Petróleo

Barril de Brent, en dólares.



► Oro

En dólares por onza.



ÍNDICES MUNDIALES Y SECTORIALES

29-07-2024

| | Cierre | Variación diaria Puntos | % | Máximo anual | Mínimo anual | Variación anual (%) |
|---------------------|-----------|----------------------------|-------|-----------------|-----------------|------------------------|
| ESPAÑA | | | | | | |
| Ibex 35 | 11.117,80 | -48,10 | -0,43 | 11.444,00 | 9.858,30 | 10,05 |
| Ibex Medium Cap | 14.429,10 | -29,80 | -0,21 | 15.204,60 | 12.984,10 | 6,49 |
| Ibex Small Cap | 8.658,20 | 44,30 | 0,51 | 8.850,90 | 7.709,00 | 8,97 |
| Latibex Top | 4.807,10 | -16,40 | -0,34 | 6.038,20 | 4.804,60 | -19,97 |
| Madrid | 1.096,53 | -4,95 | -0,45 | 1.132,07 | 972,17 | 9,98 |
| B. Consumo | 5.992,00 | -47,34 | -0,78 | 6.316,22 | 5.210,06 | 8,35 |
| Mat. / Const. | 1.722,69 | -4,51 | -0,26 | 1.780,65 | 1.628,22 | 3,37 |
| Petróleo / Energía | 1.779,90 | -0,85 | -0,05 | 1.846,46 | 1.617,48 | -0,25 |
| S. Fin./Inmobiliar. | 681,11 | -5,32 | -0,78 | 714,64 | 532,23 | 25,18 |
| Tecnol. / Comunic. | 712,97 | -1,81 | -0,25 | 781,52 | 667,37 | 0,53 |
| Serv. Consumo | 1.087,32 | -0,23 | -0,02 | 1.133,73 | 947,40 | 11,43 |
| Barcelona | 917,04 | -4,06 | -0,44 | 938,43 | 789,09 | 12,95 |
| BCN Mid-50 | 25.879,66 | -46,68 | -0,18 | 26.932,34 | 23.262,06 | 6,62 |
| Bilbao | 1.720,94 | -7,41 | -0,43 | 1.779,19 | 1.549,45 | 7,96 |
| Valencia | 1.740,88 | -7,04 | -0,40 | 1.769,82 | 1.521,82 | 11,18 |
| ZONA EURO | | | | | | |
| Dax Xetra | 18.320,67 | -96,88 | -0,53 | 18.869,36 | 16.431,69 | 9,37 |
| CAC 40 | 7.443,84 | -73,84 | -0,98 | 8.239,99 | 7.318,69 | -1,32 |
| Aex 25 | 994,12 | -2,52 | -0,28 | 944,91 | 771,43 | 14,91 |
| Fse Mib | 33.640,83 | -171,61 | -0,51 | 35.410,13 | 30.077,46 | 10,84 |
| PSI-20 | 6.699,06 | 29,28 | 0,44 | 6.971,10 | 6.055,53 | 4,73 |
| Austria-Atx Vienna | 3.663,04 | -8,73 | -0,24 | 3.775,49 | 3.327,04 | 6,64 |
| Grecia-Atenas | 1.468,01 | -1,24 | -0,08 | 1.502,79 | 1.301,34 | 13,52 |

(1)A media sesión. (2)Festivo

IBEX

29-07-2024

| Valor | ÚLTIMA SESIÓN | | | | | ANUAL | | NEGOCIACIÓN 12 MESES | | HISTÓRICO | | Año ant. | DIVIDENDOS | | | RENTABILIDAD | | | CAPITAL | | VALORACIÓN | | | Sigla | Sector | | | | | |
|-------------------|---------------|----------|---------|---------|------------|---------|--------|----------------------|----------|------------|--------|----------|------------|----------|-------|--------------|----------|----------------|-----------------|-----------------------------|-----------------|----------|-------------------|----------------|---------|-------|-------|------|------|-----|
| | Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Máximo | Mínimo | Títulos | Rotación | Máximo | Mínimo | | 12 m. (%) | 2024 (%) | 2024 | Per divi. | Reval. | Total con div. | Número acciones | Capitaliza- ción (mill.) | PER Año act. | Año sig. | Valor contable | | | | | | | |
| Acciona | 117.500 | 0,43 | 118.400 | 116.800 | 71.722 | 126.105 | En | 96.039 | Fe | 106.059 | 0,49 | 195.323 | Ag22 | 16.779 | My00 | 4,51 | Jl-23 A | 4,51 | Jl-24 A | 4,89 | 4,18 | -11,85 | -8,19 | 54.856.653 | 6.446 | 14,93 | 13,30 | 1,14 | ANA | CON |
| Acciona Ener | 18.940 | 0,21 | 19.250 | 18.880 | 311.658 | 26.545 | En | 18.322 | Ab | 443.242 | 0,35 | 41.736 | Ag22 | 18.322 | Ab24 | 0,70 | Jn-23 U | 0,70 | Jn-24 U | 0,49 | 2,58 | -32,55 | -30,82 | 324.761.830 | 6.151 | 15,49 | 16,61 | 1,03 | ANE | ENR |
| Acerinox | 9.635 | -0,77 | 9.745 | 9.575 | 354.248 | 10.234 | Fe | 9.163 | Mz | 685.895 | 0,65 | 10.707 | En22 | 2.155 | En09 | 0,60 | En-24 A | 0,31 | Jl-24 C | 0,31 | 6,39 | -9,57 | -3,75 | 270.546.193 | 2.607 | 7,99 | 6,55 | 0,97 | ACX | MET |
| ACS | 38.860 | -0,26 | 39.220 | 38.800 | 362.331 | 40.061 | Jn | 34.291 | En | 503.984 | 0,47 | 40.061 | Jn24 | 1.866 | Fe00 | 1,96 | Fe-24 C | 0,46 | Jl-24 A | 1,56 | 5,16 | -3,24 | 6,77 | 221.664.594 | 10.557 | 15,36 | 13,59 | 1,91 | ACS | CON |
| Aena | 186.500 | 0,59 | 187.400 | 185.500 | 136.132 | 193.700 | Jl | 153.071 | En | 137.189 | 0,23 | 193.700 | J24 | 47.372 | Fe15 | 4,75 | My-23 A | 4,75 | My-24 A | 7,66 | 4,13 | 13,65 | 18,32 | 150.000.000 | 27.975 | 16,27 | 15,19 | 3,24 | AENA | TRS |
| Amadeus | 59.840 | -0,66 | 60.760 | 59.700 | 278.344 | 67.268 | Jn | 53.684 | Fe | 619.884 | 0,35 | 77.588 | Oct18 | 8.630 | My10 | 0,74 | Jn-24 A | 0,80 | Jl-24 C | 0,80 | 3,39 | -7,77 | -4,62 | 450.499.205 | 26.958 | 20,72 | 18,53 | 4,66 | AMS | TUR |
| ArceflorMittal | 20.740 | = | 21.030 | 20.720 | 112.117 | 26.284 | Fe | 20.550 | Jl | 239.576 | 0,07 | 120.588 | Jn08 | 5.836 | Fe16 | 0,35 | Di-23 A | 0,17 | Jl-24 A | 0,20 | 1,80 | -19,19 | -18,42 | 877.809.772 | 18.206 | 4,80 | 4,09 | 0,34 | MTS | MET |
| B. Sabadell | 1.994 | = | 2.019 | 1.974 | 7.416.777 | 2.038 | Jl | 1.089 | Fe | 25.072.333 | 1,18 | 3.749 | Fe07 | 0.228 | Oct0 | 0,03 | Di-23 A | 0,03 | Ab-24 C | 0,03 | 3,01 | 79,16 | 81,85 | 5.440.221.447 | 10.848 | 8,06 | 9,06 | 0,54 | SAB | BCO |
| B. Santander | 4.468 | -1,37 | 4.611 | 4.453 | 18.668.330 | 4.878 | My | 3.502 | En | 31.026.483 | 0,51 | 5.089 | D07 | 1.299 | Se20 | 0,14 | No-23 A | 0,08 | My-24 C | 0,10 | 3,89 | 18,22 | 20,73 | 15.494.273.572 | 69.228 | 6,32 | 5,96 | 0,69 | SAN | BCO |
| Bankinter | 7.960 | -1,31 | 8.130 | 7.926 | 1.383.638 | 8.292 | Jl | 5.361 | Fe | 2.807.098 | 0,80 | 8.292 | J24 | 0.667 | J12 | 0,43 | Mo-24 A | 0,11 | Jl-24 A | 0,11 | 6,10 | 37,34 | 41,16 | 898.866.154 | 7.155 | 8,04 | 8,89 | 1,15 | BKT | BCO |
| BBVA | 10.030 | -0,05 | 10.175 | 9.954 | 5.079.093 | 10.985 | Ab | 7.713 | En | 10.839.793 | 0,48 | 10.985 | Ab24 | 1.765 | Se20 | 0,47 | Oct-23 A | 0,16 | Ab-24 C | 0,39 | 5,48 | 21,93 | 26,67 | 5.763.285.465 | 57.806 | 7,09 | 7,11 | 1,07 | BBVA | BCO |
| CaixaBank | 5.362 | -1,00 | 5.466 | 5.334 | 5.033.223 | 5.558 | Jl | 3.519 | En | 11.041.296 | 0,39 | 5.558 | J24 | 0.898 | Mo09 | 0,23 | Ab-23 A | 0,23 | Ab-24 A | 0,39 | 7,24 | 43,91 | 54,43 | 7.268.087.682 | 38.971 | 7,79 | 8,51 | 0,96 | CABK | BCO |
| Cellnex Telecom | 32.250 | 0,12 | 32.560 | 31.990 | 570.566 | 35.809 | En | 29.601 | Ab | 1.135.454 | 0,43 | 60.876 | Ag21 | 9.438 | No16 | -- | No-18 A | 0,05 | No-21 A | 0,03 | -- | -9,56 | -9,52 | 679.327.724 | 21.908 | -- | -- | 1,57 | CLNX | TEL |
| Colonial | 5.195 | = | 5.265 | 5.190 | 6.220 | 6.220 | My | 4.681 | Mz | 1.058.047 | 0,43 | 1.052 | D06 | 1.234 | J12 | 0,20 | Jn-24 C | 0,01 | Jl-24 A | 0,27 | 5,36 | -20,69 | -16,44 | 627.344.687 | 3.259 | 16,23 | 15,28 | 0,60 | COL | INM |
| Enagas | 13.650 | 0,22 | 13.720 | 13.560 | 631.218 | 14.713 | En | 12.041 | Mz | 1.057.950 | 1,03 | 16.891 | Fe20 | 1.474 | Se02 | 1,73 | Di-23 A | 0,70 | Jl-24 C | 1,04 | 12,78 | -10,58 | -3,74 | 261.990.074 | 3.576 | 13,51 | 15,34 | 1,26 | ENG | ENE |
| Endesa | 18.020 | -0,03 | 18.250 | 17.960 | 879.879 | 19.279 | En | 15.555 | Mz | 1.198.633 | 0,29 | 19.279 | En24 | 1.006 | Se02 | 1,59 | En-24 A | 0,50 | Jl-24 C | 0,50 | 5,55 | -2,38 | 3,03 | 1.058.752.117 | 19.079 | 11,19 | 10,45 | 2,56 | ELE | ENE |
| Ferrovial Se | 38.000 | -0,16 | 38.400 | 37.500 | 781.855 | 38.740 | Jl | 33.220 | Ab | 910.695 | 0,31 | 38.740 | J24 | 27.350 | Oct23 | 0,43 | -- | -- | No-23 R | 0,43 | 1,12 | 15,08 | 15,08 | 745.408.147 | 28.326 | -- | -- | -- | FER | ATP |
| Fluïda | 20.220 | -0,59 | 20.500 | 20.060 | 242.713 | 23.965 | My | 18.028 | En | 319.956 | 0,42 | 34.031 | Oct21 | 1.429 | D11 | 0,70 | Di-23 R | 0,35 | Jl-24 A | 0,30 | 3,20 | 7,27 | 8,86 | 195.629.070 | 3.956 | 17,58 | 14,87 | 2,25 | FDR | ING |
| Grifols* | 9.094 | -1,30 | 9.392 | 9.066 | 1.104.349 | 14.940 | My | 6.898 | Mz | 2.635.963 | 1,58 | 33.423 | Fe20 | 1.894 | My06 | -- | Oct-20 C | 0,16 | Jl-21 R | 0,36 | -- | -41,16 | -41,16 | 426.129.798 | 5.770 | 11,09 | 8,42 | 0,78 | GRF | FAR |
| IAG | 1.950 | -1,34 | 1.985 | 1.945 | 3.806.032 | 2.166 | My | 1.656 | En | 10.228.510 | 0,52 | 5.223 | En20 | 0.287 | No11 | -- | Jl-19 C | 0,17 | Di-19 A | 0,15 | -- | 9,49 | 9,49 | 4.971.476.010 | 9.694 | 4,33 | 3,86 | 1,47 | IAG | TRS |
| Iberdrola | 12.190 | -0,16 | 12.335 | 12.155 | 5.626.174 | 12.210 | Jl | 10.181 | Fe | 9.077.987 | 0,37 | 12.210 | J24 | 0.981 | Oct02 | 0,19 | En-24 A | 0,20 | Jl-24 C | 0,35 | 4,51 | 2,70 | 12,01 | 6.240.000.000 | 76.066 | 15,63 | 14,69 | 1,51 | IBE | ENE |
| Inditex | 44.540 | -0,93 | 45.200 | 44.540 | 887.838 | 47.430 | Jn | 36.981 | En | 2.031.376 | 0,17 | 47.430 | Jn24 | 1.821 | Se01 | 1,20 | No-23 C | 0,20 | My-24 A | 0,77 | 3,05 | 12,96 | 14,91 | 3.116.652.000 | 138.816 | 25,75 | 23,44 | 7,00 | ITX | TEX |
| Indra | 19.200 | = | 19.430 | 19.170 | 307.742 | 21.475 | Jn | 13.747 | En | 413.602 | 0,60 | 21.475 | Jn24 | 2.683 | My99 | 0,25 | Jl-23 A | 0,25 | Jl-24 A | 0,25 | 1,30 | 37,14 | 38,93 | 176.654.402 | 3.392 | 12,89 | 11,46 | 2,43 | IDR | ELE |
| Logista | 27.160 | -0,22 | 27.420 | 27.100 | 124.355 | 27.860 | Jl | 23.572 | En | 150.485 | 0,29 | 27.860 | J24 | 7.714 | Oct14 | 1,44 | Ag-23 A | 0,49 | Fe-24 C | 1,36 | 6,80 | 10,95 | 16,50 | 132.750.000 | 3.605 | 10,95 | 11,04 | 5,35 | LOG | TRS |
| Mapfre | 2.266 | 0,27 | 2.268 | 2.232 | 1.842.449 | 2.285 | Ab | 1.848 | Fe | 2.371.748 | 0,20 | 2.285 | Ab24 | 0.271 | J00 | 0,15 | No-23 R | 0,06 | My-24 C | 0,09 | 6,67 | 16,62 | 21,28 | 3.079.553.273 | 6.978 | 7,81 | 7,49 | 0,81 | MAP | SEG |
| Merlin Properties | 10.620 | 1,14 | 10.670 | 10.500 | 5.604.326 | 11.220 | Jn | 8.568 | Fe | 733.805 | 0,33 | 11.220 | Jn24 | 4.481 | Oct20 | 0,44 | Di-23 A | 0,20 | Jl-24 C | 0,01 | 1,98 | 5,57 | 5,65 | 563.724.899 | 5.987 | 17,88 | 15,85 | 0,75 | MRL | INM |
| Naturegy | 22.760 | 0,09 | 22.920 | 22.600 | 399.677 | 26.653 | En | 19.161 | Mz | 590.257 | 0,16 | 27.669 | Ag22 | 3.535 | Mo09 | 1,00 | No-23 A | 0,50 | Ab-24 C | 0,40 | 6,16 | -15,70 | -14,22 | 969.613.801 | 22.068 | 13,39 | 14,09 | 2,42 | NTGY | ENE |
| Puig Brands B** | 25.460 | -0,82 | 25.840 | 25.270 | 117.243 | 27.600 | Jn | 24.500 | My | 665.683 | 0,07 | 27.600 | Jn24 | 24.500 | My24 | -- | -- | -- | -- | -- | -- | -- | -- | 568.187.026 | 14.866 | -- | -- | -- | PUIG | TEX |
| Redeia | 16.370 | 0,49 | 16.490 | 16.310 | 544.552 | 16.669 | Jl | 13.787 | Fe | 992.977 | 0,47 | 17.604 | My06 | 0.482 | Fe20 | 1,00 | En-24 A | 0,27 | Jl-24 C | 0,73 | 6,14 | 9,79 | 16,50 | 541.080.000 | 8.857 | 17,60 | 17,23 | 1,66 | RED | ENE |
| Repsol | 13.035 | 0,12 | 13.180 | 13.035 | 2.176.699 | 15.633 | Ab | 12.497 | En | 3.550.485 | 0,74 | 15.633 | Ab24 | 3.373 | Jn02 | 0,70 | Jl-24 A | 0,03 | Jl-24 C | 0,50 | 6,91 | -3,09 | 3,61 | 1.217.396.053 | 15.869 | 4,15 | 4,49 | 0,64 | REP | PET |
| ROVI | 88.800 | 0,28 | 89.500 | 88.350 | 51.615 | 90.322 | My | 59.968 | En | 75.985 | 0,36 | 90.322 | My24 | 2.970 | En09 | 1,29 | Jl-23 U | 1,29 | Jl-24 A | 1,10 | 1,25 | 47,51 | 49,34 | 54.016.157 | 4.797 | 28,01 | 23,01 | 6,67 | ROVI | FAR |
| Sacyr | 3.262 | 0,25 | 3.304 | 3.224 | 1.372.363 | 3.748 | Mz | 2.954 | Mz | 1.810.415 | 0,61 | 27.930 | No06 | 0.675 | J12 | 0,14 | Jl-23 C | 0,08 | En-24 R | 0,06 | 1,91 | 4,35 | 8,37 | 762.286.580 | 2.487 | 13,59 | 12,19 | 1,99 | SCYR | CON |
| Solaria | 11.170 | 0,45 | 11.400 | 11.150 | 355.857 | 17.870 | En | 9.430 | Ab | 779.180 | 1,59 | 30.940 | En21 | 0.300 | My12 | -- | My-11 A | 0,02 | Oct-11 A | 0,02 | -- | -39,98 | -39,98 | 124.950.876 | 1.396 | 14,32 | 11,70 | 2,02 | SUR | ENE |
| Telefónica | 4.163 | -0,07 | 4.197 | 4.145 | 5.111.342 | 4.294 | Jn | 3.425 | Fe | 11.327.773 | 0,51 | 8.338 | Ma00 | 1.969 | Oct02 | 0,30 | Di-23 R | 0,15 | Jl-24 R | 0,15 | 7,20 | 17,80 | 22,04 | 5.670.161.554 | 23.605 | 13,43 | 12,62 | 0,99 | TEF | TEL |
| Unicaja Banco | 1.339 | 0,45 | 1.352 | 1.331 | 4.270.587 | 1.374 | Jl | 0.803 | En | 7.327.745 | 0,70 | 1.377 | My18 | 0.369 | Mo20 | 0,05 | Ab-23 A | 0,05 | Ab-24 A | 0,05 | 3,73 | 50,45 | 56,03 | 2.654.833.479 | 3.555 | 7,28 | 7,88 | 0,45 | UNI | BCO |

RESTO DE MERCADO CONTINUO (Continuación)



| Valor | ÚLTIMA SESIÓN | | | | | ANUAL | | NEGOCIACIÓN 12 MESES | | HISTÓRICO | | DIVIDENDOS | | | | RENTABILIDAD | | | CAPITAL | | VALORACIÓN | | | Sigla | Sector | | |
|---------------------------|---------------|----------|--------|--------|-----------|-----------|-----------|----------------------|----------|--------------|-------------|------------|---------|------|---------|------------------------|--------------------|------------------------|-----------------|-----------------------------|-----------------|----------|----------|-------|--------|-----|-----|
| | Cierre | Dif. (%) | Máximo | Mínimo | Títulos | Máximo | Mínimo | Títulos | Rotación | Máximo | Mínimo | Año ant. | | | | Por divi. 12 m. (%) | Reval. 2024 (%) | Total con div. 2024 | Número acciones | Capitaliza- ción (mill.) | PER Año act. | Año sig. | Valor | | | | |
| | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | contable | | | | |
| edreams odigeo | 6,710 | = | 6,740 | 6,610 | 44.852 | 7,540 en | 6,040 ab | 69.889 | 0,14 | 11,400 ab14 | 1,023 oc14 | -- | -- | -- | -- | -- | -12,52 | -12,52 | 127.605.059 | 856 | -- | 13,98 | 3,10 | edr | tur | | |
| eleonor | 20.250 | -1,46 | 20.950 | 20.150 | 33.758 | 20.842 mv | 17.499 fe | 33.367 | 0,10 | 20.842 mv24 | 1,198 no02 | 0,37 | mv-23 c | 0,37 | jn-24 c | 0,40 | 1,94 | 3,58 | 5,61 | 87.000.000 | 1.762 | 16,40 | 14,57 | 0,86 | eno | fab | |
| ence | 3,128 | 0,39 | 3,140 | 3,100 | 391.929 | 3,618 jn | 2,710 en | 561.582 | 0,58 | 6,701 oc18 | 0,684 mo09 | 0,58 | mv-23 a | 0,29 | mv-23 c | 0,29 | -- | 10,45 | 10,45 | 246.272.500 | 770 | 15,64 | 14,22 | 1,33 | enc | pap | |
| erros | 3,885 | 0,39 | 3,910 | 3,875 | 5.551 | 3,940 jf | 2,725 fe | 113.005 | 0,32 | 192,403 se07 | 0,302 jn13 | 0,15 | jn-23 c | 0,15 | jf-24 a | 0,10 | 2,48 | 47,16 | 50,80 | 91.436.199 | 355 | 14,94 | 9,96 | -- | erz | qui | |
| ezentis | 0,187 | 2,25 | 0,188 | 0,184 | 1.586.718 | 0,216 en | 0,089 en | 5.942.766 | 1,64 | 55.529 ag08 | 0,040 ac22 | -- | ab-91 c | -- | ab-92 u | -- | -- | 109,17 | 109,17 | 463.640.800 | 87 | -- | -- | -- | eze | tel | |
| faes | 3,500 | -0,85 | 3,535 | 3,490 | 60.477 | 3,683 mv | 2,841 mz | 195.104 | 0,16 | 6,327 ab07 | 0,642 mv12 | 0,16 | en-24 a | 0,04 | jf-24 c | 0,12 | 4,39 | 10,76 | 15,66 | 316.223.938 | 1.107 | 12,50 | 12,07 | 1,37 | fae | far | |
| fc | 12.820 | -2,88 | 13.240 | 12.740 | 43.304 | 14.519 jn | 11.386 fe | 31.437 | 0,02 | 32,185 no07 | 3,700 ab13 | -- | jf-22 a | 0,40 | jf-24 a | 0,65 | 4,92 | -11,95 | -3,02 | 436.106.917 | 5.591 | 11,87 | 11,35 | 1,37 | fcc | con | |
| gam | 1,340 | 0,37 | 1,345 | 1,290 | 21.493 | 1,485 mv | 1,210 en | 18.226 | 0,05 | 199,158 j07 | 0,832 se20 | -- | -- | -- | -- | -- | -- | 13,56 | 13,56 | 94.608.106 | 127 | 7,44 | -- | -- | 0,95 | gam | ing |
| gestamp | 2,635 | -1,13 | 2,700 | 2,625 | 406.655 | 3,393 en | 2,635 jf | 407.026 | 0,18 | 6,115 jn18 | 1,798 se20 | 0,14 | en-24 a | 0,07 | jf-24 c | 0,08 | 5,53 | -24,89 | -20,69 | 575.514.360 | 1.516 | 4,68 | 4,07 | 0,69 | gest | fab | |
| global dominion | 3,035 | 1,51 | 3,090 | 3,035 | 203.025 | 3,505 mv | 2,990 jf | 105.138 | 0,17 | 4,758 jn18 | 1,981 jn16 | 0,10 | jf-23 u | 0,10 | jf-24 r | 0,10 | 3,27 | -9,67 | -6,76 | 160.701.777 | 488 | 9,63 | 8,20 | 1,41 | dom | tel | |
| grenergy renovables | 35,200 | 0,72 | 35,950 | 34,850 | 46.898 | 36,600 jf | 22,900 mz | 44.189 | 0,37 | 44.400 en21 | 1,300 fe17 | -- | -- | -- | -- | -- | -- | 2,80 | 2,80 | 30.611.911 | 1.078 | 17,43 | 10,81 | 1,91 | gre | enr | |
| grifols d.b | 7,250 | 0,07 | 7,485 | 7,250 | 52.816 | 10.590 en | 4.934 mz | 277.892 | 0,27 | 22.803 fe20 | 2,979 no11 | -- | jn-21 c | 0,01 | jn-21 r | 0,36 | -- | -31,28 | -31,28 | 261.425.110 | 1.895 | -- | -- | -- | grf.p | far | |
| grupo catalana occ. | 39,400 | -0,88 | 40.000 | 39,150 | 46.977 | 39.750 jf | 30.130 en | 20.729 | 0,04 | 39,750 j24 | 1,496 fe00 | 1,06 | mv-24 a | 0,54 | jf-24 r | 0,21 | 2,85 | 27,51 | 30,55 | 120.000.000 | 4.728 | 8,57 | 8,72 | 0,87 | grp | seq | |
| grupo sanjose | 4,490 | 3,22 | 4,520 | 4,400 | 56.086 | 4,920 jn | 3,375 en | 34.888 | 0,14 | 12,252 j09 | 0,625 d14 | 0,10 | mv-23 u | 0,10 | mv-24 u | 0,15 | 3,45 | 29,77 | 34,10 | 65.026.083 | 292 | -- | -- | -- | gui | con | |
| iberpapel | 18,850 | 0,53 | 19,100 | 18,750 | 886 | 19.491 jn | 16,373 fe | 4.686 | 0,11 | 31,798 j18 | 5,004 mo09 | 0,90 | jn-23 c | 0,15 | d-23 a | 0,50 | 2,67 | 6,65 | 11,63 | 10.749.829 | 203 | 10,36 | 9,92 | 0,59 | ibg | pap | |
| inmobiliaria del sur(f) | 8,300 | = | 8,300 | 8,250 | 4.060 | 8,350 jf | 6,779 en | 2.543 | 0,03 | 32,300 no07 | 2,404 j13 | 0,32 | en-24 a | 0,14 | jf-24 c | 0,15 | 3,49 | 18,57 | 22,71 | 18.669.031 | 155 | 12,87 | 8,30 | 0,84 | insr | imm | |
| innovative solutions eco. | 0,565 | = | 0,576 | 0,564 | 301 | 0,565 jf | 0,564 mz | 301 | 0,00 | 79,031 se09 | 0,283 oc20 | -- | jf-90 u | -- | jf-91 u | -- | -- | 0,18 | 0,18 | 57.688.133 | 33 | -- | -- | -- | ise | con | |
| lar españa | 8,200 | = | 8,210 | 8,180 | 126.738 | 8,250 jf | 6,120 fe | 84.507 | 0,26 | 9,870 ab18 | 3,060 oc20 | -- | mv-18 a | 0,19 | mv-24 u | 0,74 | 9,00 | 33,33 | 46,19 | 83.692.969 | 686 | 11,63 | 11,71 | 0,67 | ire | imm | |
| libertas 7 | 1,420 | = | 1,420 | 1,420 | 5.000 | 1,740 mv | 1,008 en | 4.166 | 0,05 | 13,885 j10 | 0,810 mv23 | 0,04 | no-23 a | 0,02 | jn-24 c | 0,02 | 2,82 | 39,22 | 41,18 | 21.914.438 | 31 | -- | -- | -- | lib | imm | |
| linea directa | 1,126 | -1,25 | 1,154 | 1,120 | 346.917 | 1,200 jn | 0,840 mz | 500.853 | 0,12 | 1,728 jn21 | 0,800 jn23 | 0,00 | d-22 a | 0,01 | ab-23 c | 0,00 | -- | 32,31 | 32,31 | 1.088.416.840 | 1.226 | -- | -- | -- | lda | seq | |
| llores especiales | 8,000 | 0,76 | 8,000 | 7,900 | 813 | 8,520 jf | 6,064 en | 2.747 | 0,07 | 18,919 mv17 | 1,074 se01 | 0,40 | jf-23 c | 0,40 | jf-24 a | 0,40 | 5,04 | 30,72 | 37,25 | 10.000.000 | 80 | 20,51 | 14,81 | -- | lot | seq | |
| mediafreuspe | 3,114 | -5,12 | 3,348 | 3,082 | 45.045 | 3,388 jf | 1,910 mz | 8.070 | 0,01 | 3,388 j24 | 1,610 jn23 | 0,04 | jf-23 a | 0,04 | jf-24 a | 0,25 | 7,62 | 33,48 | 44,19 | 331.702.599 | 1.033 | -- | -- | -- | mfea | pub | |
| melia hotels int. | 7,015 | 0,94 | 7,045 | 6,920 | 545.173 | 8,022 jn | 5,728 en | 536.334 | 0,61 | 16,358 ab07 | 1,492 mo09 | -- | jf-19 a | 0,18 | jf-24 r | 0,09 | 1,35 | 17,70 | 19,27 | 220.400.000 | 1.546 | 14,58 | 12,91 | 2,54 | mel | tur | |
| metrovacasa | 8,260 | 1,10 | 8,350 | 8,230 | 6.265 | 9,600 mv | 7,210 mz | 22.374 | 0,04 | 10,021 mv18 | 3,024 no20 | -- | -- | -- | -- | -- | -- | 2,23 | 6,68 | 151.676.341 | 1.253 | -- | -- | -- | mvv | imm | |
| minor hotels | 4,100 | -0,73 | 4,130 | 4,095 | 7.923 | 4,700 mv | 4,010 jn | 25.768 | 0,02 | 22,870 se07 | 1,438 mo09 | -- | jf-18 u | 0,10 | jn-19 a | 0,15 | -- | -2,15 | -2,15 | 435.745.670 | 1.787 | 13,90 | 17,08 | 1,69 | nhh | tur | |
| miquel y castas | 12,750 | -0,39 | 12,850 | 12,750 | 3.719 | 13,395 jn | 10,823 fe | 9.462 | 0,06 | 13,894 d17 | 0,997 oc08 | 0,45 | ab-24 a | 0,12 | jf-24 a | 0,13 | 3,56 | 8,23 | 10,30 | 40.000.000 | 510 | 6,35 | 5,38 | 1,36 | mcm | pap | |
| montebalito | 1,400 | 2,19 | 1,400 | 1,390 | 1.650 | 1,500 mz | 1,330 jn | 4.547 | 0,04 | 15,727 fe07 | 0,311 d12 | -- | no-14 a | 0,08 | jn-15 a | 0,04 | -- | -4,11 | -4,11 | 32.000.000 | 45 | -- | -- | -- | mtb | imm | |
| n. correa | 6,600 | = | 6,600 | 6,600 | 8 | 7,040 mv | 5,972 fe | 6.493 | 0,13 | 7,040 mv24 | 0,503 j12 | 0,23 | mv-23 u | 0,23 | mv-24 a | 0,27 | 4,09 | 1,54 | 5,69 | 12.316.627 | 81 | 7,86 | 7,02 | 1,08 | nea | fab | |
| naturhouse | 1,730 | -1,42 | 1,760 | 1,705 | 34.071 | 1,765 jf | 1,509 fe | 21.604 | 0,09 | 3,061 se16 | 0,858 oc20 | 0,10 | en-24 a | 0,05 | ab-24 a | 0,05 | 8,55 | 6,79 | 12,96 | 60.000.000 | 104 | 10,18 | 10,18 | -- | nth | ali | |
| neimar homes | 13,180 | 0,61 | 13,320 | 13,000 | 175.538 | 13,485 jf | 9,334 mz | 48.384 | 0,16 | 15,937 j17 | 5,565 me20 | -- | -- | -- | -- | -- | -- | 24,81 | 34,56 | 74.968.751 | 988 | 15,15 | 15,15 | 0,93 | nhme | imm | |
| nextlé | 0,294 | -2,33 | 0,304 | 0,290 | 213.780 | 0,392 mv | 0,283 mz | 152.992 | 0,11 | 12,072 fe09 | 0,121 ag14 | -- | -- | -- | -- | -- | -- | -22,63 | -22,63 | 348.726.387 | 103 | -- | -- | -- | nat | tex | |
| nyesa | 0,004 | -4,35 | 0,005 | 0,004 | 55.190 | 0,006 fe | 0,004 jf | 9.434.870 | 2,41 | 371.464 fe07 | 0,004 j24 | -- | jf-06 u | 0,12 | jf-07 u | 0,12 | -- | -8,33 | -8,33 | 995.688.289 | 4 | -- | -- | -- | nye | imm | |
| obla | 0,325 | 1,37 | 0,326 | 0,321 | 2.065.742 | 0,468 mv | 0,314 mz | 2.992.066 | 1,29 | 15,623 jn14 | 0,314 me24 | -- | jf-16 u | 0,05 | jf-18 a | 0,35 | -- | -27,80 | -27,80 | 591.124.583 | 192 | 21,64 | 7,21 | -- | obl | con | |
| orzyen genomics | 1,876 | = | 1,910 | 1,870 | 38.894 | 2,215 en | 1,602 mz | 130.267 | 0,52 | 5.140 no16 | 1,602 me24 | -- | -- | -- | -- | -- | -- | -0,64 | -0,64 | 61.511.069 | 119 | -- | -- | -- | ory | tar | |
| pescanova | 0,377 | 1,62 | 0,378 | 0,371 | 4.853 | 0,436 fe | 0,200 fe | 240.841 | 2,14 | 30,577 no07 | 0,200 fe24 | -- | ab-11 u | 0,50 | ab-12 u | 0,55 | -- | 83,90 | 83,90 | 28.373.718 | 11 | 0,12 | 0,10 | 0,71 | pva | ali | |
| pharmamar | 39,140 | -3,50 | 41,000 | 39,100 | 41.569 | 41,703 en | 25,796 ab | 38.894 | 0,54 | 128,534 j20 | 10.444 oc18 | 0,65 | jf-22 a | 0,65 | jn-23 a | 0,65 | -- | -4,72 | -3,14 | 18.354.907 | 718 | -- | 19,77 | 2,08 | phm | tar | |
| prim | 11,000 | = | 11,200 | 10,800 | 8.511 | 11,800 jf | 9,627 ab | 5.099 | 0,08 | 14,531 ab22 | 1,355 en00 | 0,37 | mv-24 a | 0,11 | jf-24 c | 0,23 | 4,06 | 5,26 | 8,49 | 17.036.578 | 187 | 9,65 | -- | -- | prm | tar | |
| prisa | 0,349 | 0,58 | 0,349 | 0,342 | 32.204 | 0,389 jn | 0,272 en | 103.484 | 0,02 | 432.516 se00 | 0,272 en14 | -- | mv-07 u | 0,16 | mv-08 u | 0,18 | -- | 20,34 | 20,69 | 1.086.367.193 | 379 | 23,27 | 6,98 | -- | prs | pub | |
| prosegur | 1,796 | -0,66 | 1,818 | 1,790 | 76.688 | 1,836 jn | 1,534 mz | 483.885 | 0,22 | 5,204 en18 | 0,351 oc09 | 0,07 | d-22 r | 0,07 | d-23 r | 0,07 | 3,66 | 7,05 | 7,05 | 548.604.272 | 985 | 9,98 | 9,21 | 1,18 | pro | ser | |
| prosegur cash | 0,536 | 0,56 | 0,539 | 0,533 | 87.379 | 0,550 jf | 0,438 fe | 474.505 | 0,08 | 2,239 en18 | 0,438 fe24 | 0,05 | mv-24 r | 0,01 | jf-24 r | 0,04 | 10,69 | -0,19 | 9,22 | 1.484.913.887 | 796 | 7,66 | 6,70 | 4,04 | cash | ser | |
| realia business | 1,010 | 1,61 | 1,015 | 0,990 | 18.568 | 1,070 en | 0,960 jn | 24.669 | 0,01 | 5,717 j07 | 0,315 j12 | 0,05 | jn-08 a | 0,06 | jf-23 r | 0,05 | -- | -4,72 | -4,72 | 820.265.698 | 8282 | | | | | | |

CUADROS

Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



29-07-2024

S&P EUROPE 350

| Nombre (*) | Precio (**) | Cambio % | Rentab. anual | Máxima 52 ult. semanas | Mínima 52 ult. semanas | Valor Free float euros (mil.) |
|--------------------------------|----------------|-------------|------------------|---------------------------|---------------------------|----------------------------------|
| ALEMANIA (1) | | | | | | |
| Adidas AG (C) | 235,80 | 1,20 | 28,00 | 235,80 J | 156,16 Oc23 | 42.246,55 |
| Allianz SE (F) | 258,00 | -0,90 | 7,00 | 277,80 Mz | 211,50 Mz23 | 109.680,00 |
| BASF SE (M) | 43,00 | -1,70 | -11,80 | 54,92 Ab | 40,59 Oc23 | 41.521,64 |
| Bayer AG (S) | 27,44 | -0,10 | -18,40 | 31,14 J23 | 25,35 J | 29.160,24 |
| Bayer Motoren Werke (C) | 86,58 | -1,10 | -14,10 | 114,75 Ag | 86,58 J | 27.155,01 |
| Beiersdorf AG (BC) | 135,40 | -1,00 | -0,20 | 140,25 Mz | 115,95 Fe23 | 14.225,57 |
| BMW (Ning) (C) | 80,75 | -0,60 | -10,20 | 105,40 Ab | 80,15 Oc23 | 5.147,45 |
| Brenntag AG (F) | 65,72 | -0,10 | -21,00 | 85,86 Ag | 62,96 Jn | 10.246,13 |
| Commerzbank AG (F) | 14,88 | -1,20 | -38,00 | 15,74 Mz | 9,13 Se23 | 16.814,76 |
| Continental AG (C) | 57,00 | -0,40 | -25,90 | 77,50 Fe | 52,51 J | 6.660,38 |
| Covestro AG (M) | 53,90 | -1,90 | -2,30 | 55,44 J | 46,55 Mz23 | 11.821,42 |
| Daimler Truck AG (C) | 35,54 | 0,10 | 4,50 | 47,64 Mz | 28,22 Mz23 | 19.935,15 |
| Delivery Hero AG (C) | 19,38 | 0,10 | -22,50 | 41,27 J23 | 16,65 Fe | 4.384,27 |
| Deutsche Bank AG (F) | 14,32 | -0,70 | 15,80 | 16,66 Ab | 9,90 Se23 | 30.903,58 |
| Deutsche Boerse AG (F) | 187,50 | -0,80 | 0,50 | 194,00 Jn | 155,10 Oc23 | 38.542,69 |
| Deutsche Post AG (C) | 40,61 | 0,30 | -9,50 | 46,72 J23 | 36,37 Oc23 | 41.273,83 |
| Deutsche Telekom AG (T) | 24,17 | -0,30 | 11,10 | 24,31 J | 18,56 Ag23 | 91.255,47 |
| E.ON SE (SB) | 12,94 | 0,70 | 6,50 | 13,40 Mz | 10,59 Oc23 | 31.431,22 |
| Finemeas Medical (S) | 37,44 | 0,70 | -1,40 | 47,93 Oc23 | 31,19 Oc23 | 8.881,06 |
| Finmeas SE & CO (S) | 31,29 | -0,20 | 13,30 | 31,86 J | 24,24 Oc23 | 14.141,38 |
| G&A AG (C) | 40,28 | -0,40 | 6,90 | 40,64 J | 31,77 Oc23 | 6.470,04 |
| Hannover Rück SE (F) | 227,80 | -1,00 | 5,30 | 255,70 Mz | 191,30 Mz23 | 14.869,98 |
| Heidelberg Materials AG (M) | 98,66 | -1,20 | 21,90 | 102,95 Mz | 66,02 Oc23 | 13.798,13 |
| Henkel AG & CO (BC) | 79,58 | -1,20 | 8,50 | 85,04 Jn | 66,32 Se23 | 13.958,86 |
| Henkel AG & CO, KgaA (BC) | 72,00 | -1,70 | 10,80 | 75,10 Jn | 58,62 Oc23 | 7.690,17 |
| Infineon Technol. (IT) | 31,42 | 2,20 | -16,90 | 40,00 J23 | 27,28 Oc23 | 44.385,50 |
| LEG Immobilien AG (M) | 80,94 | -0,40 | 2,00 | 87,24 Mz | 54,74 Oc23 | 6.489,65 |
| Mercedes-Benz (C) | 61,90 | -1,80 | -1,10 | 76,61 Ag | 55,43 Oc23 | 53.734,92 |
| Merkel KgaA (S) | 164,50 | 3,10 | 14,20 | 175,85 Jn | 135,45 Oc23 | 23.001,53 |
| MTU Aero Engines AG (C) | 255,00 | -1,10 | 36,60 | 257,90 J | 161,20 Se23 | 14.849,21 |
| Munch Kfz AG (F) | 451,30 | -0,90 | 20,30 | 468,30 Jn | 338,10 Mz23 | 65.309,85 |
| Porsche AG VZ (C) | 69,52 | -0,50 | -13,00 | 113,60 Fe23 | 68,14 J | 6.851,97 |
| Porsche Automobil (C) | 41,46 | 0,10 | -10,50 | 53,78 J23 | 41,21 J | 6.868,57 |
| Puma SE (C) | 45,84 | 1,10 | -9,30 | 65,00 Oc23 | 37,60 Jn | 5.011,64 |
| Qagen NV (S) | 41,02 | 2,00 | 4,10 | 42,90 Fe23 | 33,35 Oc23 | 10.126,31 |
| Rheinmetall AG (C) | 493,30 | 0,80 | 71,90 | 560,60 Ag | 233,00 Oc23 | 23.247,49 |
| RWE AG (C) | 34,08 | 1,30 | -17,20 | 41,74 J23 | 30,36 Fe | 24.957,91 |
| SAP SE (IT) | 192,88 | -1,50 | 38,80 | 196,74 J | 120,88 Mz23 | 212.779,00 |
| Sartorius AG (Ning - Pref) (C) | 241,70 | 1,20 | -28,90 | 381,70 Mz | 204,50 J | 7.107,40 |
| Siemens AG (C) | 167,84 | -1,20 | -1,10 | 188,40 Mz | 121,20 Oc23 | 136.553,05 |
| Siemens Energy AG (C) | 25,33 | -0,30 | 11,10 | 27,80 J | 6,87 Oc23 | 14.019,02 |
| Siemens Healthineers AG (S) | 53,92 | 1,20 | 2,50 | 57,70 Mz | 44,64 Se23 | 16.410,18 |
| Symrise AG (M) | 114,65 | — | 15,10 | 115,50 Jn | 88,28 Ag23 | 16.470,43 |
| Volkswagen AG (C) | 109,80 | -0,30 | -7,20 | 151,50 Ab | 106,40 Oc23 | 3.505,45 |
| Volkswagen AG (Ning) (C) | 104,30 | -0,50 | -4,70 | 128,50 Ab | 99,14 J23 | 20.709,07 |
| Vorwerk SE (M) | 28,29 | 0,40 | -0,90 | 29,94 Mz | 19,14 J23 | 24.933,80 |
| Zalando SE (C) | 23,86 | -0,90 | 11,20 | 31,40 J23 | 16,32 Jn | 5.851,57 |
| AUSTRIA (1) | | | | | | |
| ORF Group AG (F) | 47,81 | 0,20 | 30,20 | 47,81 J | 31,91 Se23 | 18.078,31 |
| OMV AG (C) | 38,64 | -0,60 | -2,80 | 48,08 Mz | 37,81 Jn | 5.883,05 |
| Verbund AG (C) | 74,15 | -0,30 | -11,80 | 89,25 Mz23 | 62,60 Fe | 6.891,76 |
| BELGICA (1) | | | | | | |
| Agnor (F) | 43,14 | 0,40 | 9,70 | 48,30 Mz | 36,04 Oc23 | 7.983,61 |
| Arnebeur Bosch (BC) | 55,08 | -1,90 | -5,70 | 62,12 Mz | 49,45 Oc23 | 53.548,43 |
| Argenta SE (C) | 409,10 | 1,70 | -3,10 | 491,70 Se23 | 290,70 Oc23 | 29.401,68 |
| G&L Bruxelles Lambert (F) | 69,80 | 0,10 | -1,70 | 75,82 Se23 | 66,65 Jn | 7.227,87 |
| KBC Gr. NV (F) | 71,58 | 0,30 | 21,60 | 71,58 Ab | 51,04 Mz23 | 26.103,17 |
| Sennep AG (C) | 80,04 | -0,20 | -15,10 | 105,32 Oc23 | — | 6.126,17 |
| UCR SA (C) | 157,40 | 3,50 | 99,50 | 157,40 J | 65,78 Mz23 | 20.536,03 |
| Unilever (M) | 13,07 | -0,40 | -47,50 | 27,95 Ab23 | 13,07 J | 2.822,20 |
| DINAMARCA (2) | | | | | | |
| AP Møller - Maersk (C) | 11.065,00 | 5,60 | -8,90 | 14.120,00 Ab | 8.852,00 Mz | 7.542,91 |
| AP Møller - Maersk AS A (C) | 10.850,00 | 5,30 | -5,40 | 13.840,00 Ab | 8.690,00 Mz | 4.133,89 |
| Carlsberg B & BC (C) | 824,40 | -4,30 | -2,60 | 1.024,00 Ag23 | 819,60 Oc23 | 10.457,01 |
| Coloplast A/S (C) | 884,00 | -0,60 | 14,50 | 976,00 Mz | 697,40 Mz23 | 15.895,36 |
| Denmark Bank A/S (F) | 710,40 | 0,50 | 16,60 | 714,90 J | 73,00 Oc23 | 20.778,14 |
| DPA A/S (C) | 1.246,50 | -0,30 | 1,10 | 1.357,00 J23 | 998,40 Oc23 | 11.761,89 |
| Gentofte AS (C) | 1.945,00 | 0,10 | -9,70 | 2.787,00 J23 | 1.719,50 J | 18.803,93 |
| G&L Store Nord AS (C) | 175,20 | 0,10 | 2,80 | 224,20 Jn | 111,00 Oc23 | 3.833,49 |
| Novo Nordisk A/S (S) | 884,20 | 1,20 | 26,70 | 1.367,00 Se23 | 625,70 Oc23 | 408.534,00 |
| Nu Skin (Ning) (Ning) (M) | 428,20 | -0,30 | 15,40 | 440,20 Jn | 276,40 Oc23 | 17.429,62 |
| Oxford (S) | 405,30 | -0,10 | 8,30 | 597,20 J23 | 252,50 Mz23 | 11.121,25 |
| Pandora A/S (C) | 1.895,50 | 1,60 | 15,50 | 1.179,50 Mz | 658,20 Ag23 | 12.786,68 |
| Sig A/S (F) | 148,90 | 0,70 | 2,00 | 155,20 J | 126,55 Oc23 | 7.368,09 |
| Vestas Wind Systems (C) | 166,05 | 2,30 | -22,50 | 215,00 Oc23 | 135,60 Oc23 | 24.112,88 |
| ESPAÑA (1) | | | | | | |
| ACS (F) | 38,86 | -0,30 | -3,20 | 41,66 Jn | 31,15 Mz23 | 8.223,49 |
| Alsa (C) | 186,50 | 0,60 | 13,70 | 193,70 J | 132,40 Ab | 14.830,41 |
| Amadeus IT Gr. SA (C) | 59,84 | -0,70 | -7,80 | 68,14 Jn | 52,80 Oc23 | 29.165,71 |
| Banco DE Sabadell SA (F) | 1,99 | — | 79,20 | 2,04 J | 1,02 Se23 | 11.686,29 |
| Banco Santander SA (F) | 4,47 | -1,40 | 18,20 | 4,88 Mz | 3,48 Mz23 | 76.499,73 |
| Bbva (F) | 10,03 | — | 21,90 | 11,24 Ab | 8,63 Ag23 | 63.550,15 |
| CaixaBank (F) | 5,36 | -1,00 | 43,90 | 5,36 J | 3,52 Se23 | 63.150,31 |
| Celina Telecom S.A. (F) | 32,25 | 0,10 | -9,60 | 37,14 J23 | 26,26 Oc23 | 20.459,35 |
| Enagás SA (S) | 13,65 | 0,20 | -10,60 | 17,18 Mz23 | 12,75 J | 3.482,15 |
| Endesa SA (S) | 18,02 | — | -2,40 | 20,18 Se23 | 15,98 Mz | 6.192,38 |
| Ferrovial SE (C) | 38,00 | -0,20 | 15,10 | 38,74 J | 27,35 Oc23 | 20.424,00 |
| Gelco SA (C) | 9,09 | -1,30 | -41,20 | 15,46 Oc23 | 6,90 Mz | 2.882,90 |
| Iberdrola SA (S) | 12,19 | -0,40 | 2,20 | 12,45 Jn | 9,89 Mz23 | 77.088,64 |
| Inditex SA (C) | 44,54 | -0,90 | 13,00 | 47,43 Jn | 32,55 Oc23 | 54.064,49 |
| Naturgy Energy Gr. SA (S) | 22,76 | 0,10 | -10,70 | 28,12 Ag23 | 19,54 Mz | 4.536,41 |
| RED Electrica Corp. (S) | 16,37 | 0,50 | -9,80 | 17,41 Jn | 14,40 Fe | 7.187,18 |
| Repsol SA (C) | 13,04 | 0,10 | 3,10 | 16,18 Mz | 12,97 Oc | 17.168,41 |
| Telefonica SA (T) | 4,16 | -0,10 | 17,80 | 4,46 Jn | 3,51 J23 | 25.538,12 |

Datos y precios facilitados por S&P. * Sector: (C) Consumo; (BC) Bienes de consumo; (E) Energía; (F) Finanzas; (S) Salud; (I) Industrias; (IT) Información y Tecnología; (M) Materiales; (T) Telecomunicaciones; (SB) Servicios básicos. ** (T) En euros; (J) En moneda local. Free float: % del capital que circula libre en el mercado.

BOLSAS RESTO DEL MUNDO

29-07-2024

| | Cierre | Difer. (%) | Rentab. anual (%) | Máx. anual (divisa) | Mín. anual (divisa) |
|------------------------|-----------|---------------|----------------------|------------------------|------------------------|
| ARGENTINA | | | | | |
| Agrometal | 55,80 | -5,58 | 6,08 | 69,80 | 44,50 |
| Aluar | 950,00 | -3,36 | 3,20 | 1.086,00 | 718,00 |
| Banco Macro | 6.380,00 | -2,45 | 136,47 | 8.475,00 | 2.790,00 |
| Bco. Francés | 3.420,00 | -4,20 | 92,68 | 4.810,00 | 1.775,50 |
| Comercial del Plata | 234,00 | -4,97 | 218,80 | 251,00 | 74,00 |
| Cresud | 987,00 | -3,71 | 6,93 | 1.241,00 | 805,50 |
| Edenor | 1.050,00 | -2,78 | 11,46 | 1.330,75 | 790,00 |
| Grupo Galicia | 3.585,00 | -4,02 | 113,84 | 4.449,50 | 1.688,00 |
| Insa | 1.190,00 | -5,18 | 38,94 | 1.406,00 | 781,00 |
| Ledesma | 1.120,00 | -3,86 | 49,33 | 1.400,00 | 718,00 |
| Metrogas S.A. | 881,00 | -4,45 | 14,42 | 1.320,00 | 658,00 |
| Molinos Río Plata | 3.675,00 | -4,05 | 56,45 | 4.975,00 | 2.340,00 |
| Pampa Energia | 2.355,00 | -3,09 | 22,02 | 2.695,00 | 1.605,00 |
| Transener | 1.505,00 | -1,95 | 25,10 | 1.930,00 | 898,00 |
| YPF S.A. | 24.900,00 | -5,59 | 49,10 | 30.350,00 | 16.500,10 |
| BRASIL | | | | | |
| Realces | | | | | |
| Banco Do Brasil | 27,16 | 0,15 | -50,97 | 59,60 | 26,08 |
| Bradesco | 12,50 | -0,40 | -26,86 | 16,88 | 12,23 |
| Bradespar | 18,46 | -0,59 | -28,06 | 25,44 | 17,83 |
| C.E. De Minas Gerais | 12,85 | -0,39 | -15,07 | 15,60 | 11,44 |
| Eletrobras | 38,19 | -0,47 | -9,99 | 44,46 | 34,49 |
| Embraer | 41,10 | -1,01 | 83,56 | 41,87 | 21,07 |
| Gerdau | 18,12 | -1,09 | -23,74 | 23,57 | 16,85 |
| Itau Unibanco | 34,49 | 0,73 | 1,53 | 35,68 | 31,03 |
| Itausa | 10,33 | 0,39 | -0,39 | 10,86 | 9,52 |
| MRV Engenharia e Parti | 6,55 | -2,67 | -41,67 | 10,66 | 6,32 |
| Petrobras | 36,88 | -2,02 | -0,97 | 42,90 | 34,68 |
| Sabesp | 86,56 | -0,28 | 14,85 | 89,20 | 72,06 |
| Siderurgica | 11,92 | -0,91 | -39,37 | 19,58 | 11,90 |
| TIM | 16,11 | -1,04 | -10,15 | 18,95 | 15,53 |
| CHILE | | | | | |
| Peru | | | | | |
| Banco de Chile | 112,70 | 0,58 | 8,90 | 114,40 | 98,60 |
| Banco Itau | 10.550,00 | 0,48 | 22,96 | 10.898,00 | 8.521,40 |
| Cervecerias U. | 5.318,00 | 0,13 | -5,20 | 6.130,00 | 5.225,00 |
| Colbun | 123,00 | 0,82 | -12,14 | 136,99 | 117,00 |
| Copco | 6.699,90 | 1,51 | 4,52 | 7.811,00 | 5.910,00 |
| Enel Chile | 53,70 | 0,75 | -5,77 | 59,93 | 51,62 |
| Engie Energia | 864,90 | 1,75 | -5,99 | 910,00 | 770,00 |
| Entel | 2.700,00 | -1,06 | -16,42 | 3.660,00 | 2.707,00 |
| Falabella | 3.090,00 | 0,45 | 40,45 | 3.092,00 | 2.000,00 |
| LAN Chile | 11,90 | 0,85 | 24,61 | 13,30 | 9,00 |
| Masisa | 18,62 | -0,96 | 4,61 | 20,50 | 16,69 |

| | Cierre | Difer. (%) | Rentab. anual (%) | Máx. anual (divisa) | Mín. anual (divisa) |
|------------------------|------------|---------------|----------------------|------------------------|------------------------|
| Quinenco | 3.272,10 | 2,25 | 14,21 | 3.500,00 | 2.889,50 |
| Sonda | 390,00 | -0,56 | 1,30 | 443,40 | 355,00 |
| COLOMBIA | | | | | |
| Pesos | | | | | |
| Banco de Bogotá | 25.460,00 | 0,24 | -7,28 | 33.480,00 | 25.080,00 |
| Ecopetrol | 2.130,00 | -0,70 | -8,97 | 2.445,00 | 1.995,00 |
| Grupo Argos | 16.980,00 | 0,12 | 36,71 | 17.200,00 | 12.200,00 |
| HONG KONG | | | | | |
| Dólares H.K. | | | | | |
| Bank of East Asia | 9,73 | 0,10 | 0,93 | 10,84 | 8,75 |
| Cathay Pacific Air | 8,12 | 0,87 | -0,49 | 9,18 | 7,70 |
| Cheung Kong Hld. | 41,45 | 2,47 | -0,96 | 42,60 | 35,60 |
| China Telecom | 73,20 | 0,62 | 12,96 | 78,30 | 63,80 |
| Citic Pacific | 7,20 | 1,55 | -7,69 | 8,71 | 6,78 |
| CLP Holdings Ltd | 66,85 | 1,52 | 3,72 | 67,35 | 59,70 |
| CNOOC Ltd. | 20,60 | 3,52 | 58,46 | 23,50 | 12,98 |
| Hang Lung Prop. | 6,39 | 0,79 | -41,27 | 10,84 | 6,34 |
| Hang Seng Bank | 103,80 | 2,98 | 14,00 | 115,20 | 79,25 |
| Henderson Land | 22,30 | 0,45 | -7,28 | 27,25 | 20,30 |
| Hong Kong & China Gas | 6,48 | 1,89 | 8,36 | 6,53 | 5,47 |
| Hong Kong Electr. | 49,45 | 0,61 | 9,28 | 49,45 | 41,30 |
| Hsbc Holdings | 67,30 | 1,58 | 6,83 | 70,35 | 57,99 |
| Imvoo Group | 10,06 | 1,62 | -7,88 | 12,08 | 7,89 |
| MTR Corporation | 25,25 | 0,40 | -16,67 | 30,15 | 23,45 |
| PCCW Ltd | 3,99 | = | -4,09 | 4,24 | 3,80 |
| Shanghai Industrial Hl | 11,38 | = | 17,44 | 12,66 | 9,05 |
| Sino Land Co Ltd | 8,00 | 0,76 | -5,77 | 9,16 | 7,69 |
| Television Broadc. | 3,17 | 0,63 | 0,32 | 4,00 | 2,86 |
| Wharf Holdings | 22,90 | -7,10 | -8,95 | 28,95 | 21,85 |
| JOHANNESBURGO | | | | | |
| Rands | | | | | |
| Angloplat | 69.859,00 | -0,39 | -27,53 | 94.344,00 | 56.252,00 |
| Aspen Pharmacare | 24.043,00 | -0,24 | 18,15 | 24.700,00 | 18.750,00 |
| Bidvest | 26.823,00 | -0,66 | 6,32 | 28.925,00 | 22.628,00 |
| Harmony | 16.204,00 | -0,63 | 35,50 | 20.059,00 | 10.457,00 |
| MTN Group | 7.572,00 | -1,99 | -34,44 | 11.530,00 | 7.397,00 |
| Nedcor | 26.803,00 | -0,35 | 23,96 | 26.896,00 | 20.700,00 |
| Richmont | 277.923,00 | 1,03 | 8,24 | 317.468,00 | 231.445,68 |
| Sasol Limited | 14.309,00 | 0,70 | -22,82 | 18.528,00 | 11.596,00 |
| Telkom | 2.275,00 | -3,19 | -23,50 | 3.120,00 | 2.174,00 |
| WBHO | 17.879,00 | -0,67 | 37,47 | 18.073,00 | 12.750,00 |
| Woolworths Hldes | 5.775,00 | -0,77 | -20,01 | 7.199,00 | 5.365,00 |
| MEXICO | | | | | |
| Pesos | | | | | |
| Alfa | 10,79 | -0,46 | -20,60 | 14,20 | 10,26 |
| América Móvil | 15,57 | -0,19 | -1,08 | 16,97 | 14,56 |
| Arca Continental | 183,22 | -0,31 | -0,95 | 198,74 | 161,79 |

CUADROS

29-07-2024

BOLSAS RESTO DEL MUNDO (Continuación)

| | Cierre | Difer. (%) | Rentab. anual (%) | Máx. anual (divisa) | Min. anual (divisa) |
|-----------------------|----------|------------|-------------------|---------------------|---------------------|
| Gral.Electric | 169,87 | 0,04 | 33,10 | 180,12 | 124,06 |
| Groupon | 17,12 | -4,84 | 33,33 | 18,98 | 9,51 |
| Hancock Whitney | 55,55 | -2,75 | 14,32 | 57,12 | 41,83 |
| Health Thpk | 21,85 | -0,23 | 10,35 | 21,90 | 16,18 |
| Henry Schein | 71,47 | -1,16 | -5,60 | 80,57 | 64,09 |
| Honeywell Intl. | 201,40 | -0,66 | -3,96 | 220,21 | 190,36 |
| Intuit | 636,36 | 0,47 | 1,81 | 670,27 | 562,97 |
| Intuitive Surg | 443,66 | 0,53 | 31,51 | 461,12 | 322,13 |
| JD.com | 26,61 | 0,19 | -7,89 | 35,27 | 21,44 |
| JetBlue Airways Corp. | 5,93 | -4,51 | 6,85 | 7,51 | 4,69 |
| KLA-Tencor | 778,54 | -1,12 | 33,93 | 892,35 | 544,31 |
| Lamar Advert. | 119,29 | -0,56 | 12,71 | 121,82 | 101,03 |
| Mercury Interactive | 35,08 | -0,74 | -4,07 | 36,05 | 26,23 |
| Meta Platfomr | 465,71 | = | 31,57 | 539,91 | 344,47 |
| Microchip Tech. | 87,96 | 1,30 | -2,46 | 99,49 | 80,58 |
| Micron Technology | 107,85 | -1,43 | 26,38 | 153,45 | 79,50 |
| NetApp | 124,99 | -0,92 | 41,78 | 134,62 | 84,60 |
| Netflix | 626,96 | -0,20 | 28,77 | 690,65 | 468,50 |
| News Corp. | 27,69 | 0,73 | 12,79 | 28,44 | 23,48 |
| NVIDIA Corp. | 111,59 | -1,30 | -77,47 | 1,224,40 | 112,28 |
| Oracle | 138,31 | -0,50 | 31,19 | 145,03 | 102,46 |
| PACCAR Inc. | 98,32 | -0,93 | 0,69 | 124,46 | 93,59 |
| Patterson Dental Co. | 25,84 | -1,71 | -9,17 | 30,36 | 22,63 |
| Patterson UTI Ener. | 10,17 | -2,49 | -5,83 | 12,52 | 9,74 |
| Paychex | 126,77 | 0,81 | 6,43 | 126,98 | 116,17 |
| PayPal Holdings | 58,94 | 1,12 | -4,02 | 67,92 | 56,13 |
| Qualcomm | 178,64 | -0,78 | 23,52 | 227,09 | 136,17 |
| Regeneron Pharma | 1,077,19 | -0,13 | 22,65 | 1,100,05 | 883,20 |
| Ross Stores | 141,91 | 0,71 | 2,54 | 151,73 | 127,68 |
| Ryanair ADR | 99,69 | -2,67 | -25,25 | 148,58 | 95,02 |
| Sirius XM Holdings | 3,54 | -4,84 | -35,28 | 5,49 | 2,53 |
| Spotify | 323,74 | 0,58 | 72,28 | 336,52 | 187,94 |
| Starbucks | 75,20 | 1,55 | -21,67 | 97,30 | 72,50 |
| Tesla Motors | 232,10 | 5,60 | -6,59 | 263,26 | 142,05 |
| Teva Pharmac. | 16,67 | -2,51 | 59,67 | 17,40 | 10,67 |
| T-Mobile US | 176,87 | 0,76 | 10,32 | 183,56 | 159,79 |
| Twenty-First Century | 37,79 | 0,75 | 27,37 | 37,51 | 28,42 |
| Verision Inc. | 186,65 | 1,39 | -9,38 | 206,35 | 168,32 |
| Verisk Analytics | 283,78 | 1,36 | 18,81 | 281,14 | 217,96 |
| Vertex Pharma | 498,15 | 0,58 | 22,43 | 495,91 | 392,81 |
| Viavi Solutions Inc. | 7,90 | 0,77 | -21,55 | 10,99 | 6,66 |
| Vodafone | 9,44 | -0,32 | 8,51 | 9,83 | 8,06 |
| Western Digital | 66,43 | -2,68 | 26,85 | 80,24 | 49,43 |
| Workday Inc. | 227,13 | -0,66 | -17,72 | 307,21 | 207,08 |
| Zoom Video | 60,32 | 0,38 | -16,12 | 70,91 | 56,00 |
| Zscaler Inc. | 181,15 | -0,12 | -18,24 | 254,93 | 156,65 |

| | Cierre | Difer. (%) | Rentab. anual (%) | Máx. anual (divisa) | Min. anual (divisa) |
|----------------------|--------|------------|-------------------|---------------------|---------------------|
| Resto | | | | | |
| Abbott Laboratories | 104,77 | -0,45 | -4,82 | 120,96 | 100,07 |
| AbbVie Bg | 181,94 | -1,74 | 17,40 | 185,16 | 154,79 |
| AES Corp. | 17,59 | 0,40 | -8,62 | 21,77 | 14,88 |
| Altria Group | 50,53 | 0,20 | 25,26 | 50,43 | 39,73 |
| Apache Corp | 30,78 | -1,38 | -14,21 | 36,75 | 27,82 |
| Bank of New York | 64,59 | -1,16 | 24,09 | 65,71 | 51,80 |
| BHP Group Ltd | 55,01 | -0,67 | -19,47 | 67,91 | 54,43 |
| Black Rock Inc. | 862,15 | 0,69 | 6,20 | 856,20 | 747,30 |
| CIENA Corp. | 50,13 | -0,06 | 11,38 | 62,48 | 43,56 |
| Cincinnati Fin. | 126,45 | 2,01 | 22,22 | 127,17 | 105,24 |
| Citigroup Inc. | 64,30 | -1,35 | 25,00 | 67,61 | 51,11 |
| Clear Channel | 1,66 | 0,61 | -8,79 | 1,98 | 1,32 |
| Colgate Palmolive | 100,88 | 1,50 | 26,56 | 99,39 | 79,89 |
| Eaton Corp. | 296,61 | -0,40 | 23,17 | 340,89 | 233,10 |
| Expedia | 128,28 | 1,91 | -15,49 | 159,47 | 109,48 |
| Federal Express | 299,23 | -0,30 | 18,29 | 313,52 | 236,39 |
| Ferrovial | 41,42 | -0,72 | - | 42,56 | 37,50 |
| First Solar | 220,40 | -2,80 | 27,93 | 300,71 | 139,80 |
| Ford Motor | 11,01 | -1,61 | -9,68 | 14,55 | 10,99 |
| Gap Inc. | 22,24 | 3,73 | 6,36 | 29,03 | 18,53 |
| Goodyear | 11,84 | -2,15 | -17,32 | 14,70 | 10,60 |
| Gral. Dynamics | 289,49 | -0,31 | 11,48 | 300,23 | 249,37 |
| Harley Davidson | 37,80 | 2,63 | 2,61 | 43,94 | 31,83 |
| Hewlett Packard Co. | 36,13 | -0,58 | 20,07 | 38,36 | 27,62 |
| Hewlett Packard Int | 19,41 | -1,77 | 14,31 | 21,84 | 14,86 |
| Intercontinental | 151,16 | 0,11 | 17,70 | 151,00 | 124,81 |
| Kellogg Co. | 57,13 | -0,59 | 2,18 | 62,56 | 52,94 |
| Levis | 18,31 | 2,40 | 10,70 | 24,17 | 15,24 |
| Lockheed Martin | 527,64 | 0,54 | 16,42 | 524,80 | 418,19 |
| Marsh & McLen. | 219,64 | 0,77 | 15,92 | 220,66 | 190,17 |
| Marvell Tech | 64,48 | -1,89 | 6,91 | 85,09 | 56,76 |
| Mattel | 19,27 | 0,52 | 2,01 | 20,27 | 16,02 |
| Mondelēz | 16,70 | 1,02 | -7,36 | 76,87 | 64,35 |
| Moody's | 450,16 | 0,31 | 15,26 | 456,05 | 366,48 |
| Occidental | 60,18 | -0,59 | 0,79 | 69,26 | 55,97 |
| Pan Amer Silver Corp | 21,71 | 1,12 | 32,95 | 24,18 | 12,21 |
| Pepsico | 173,21 | 0,27 | 1,98 | 183,11 | 161,90 |
| S&P Global | 489,83 | = | 11,19 | 495,56 | 408,56 |
| Stanly Black& Decker | 96,43 | 1,05 | -1,70 | 98,20 | 77,75 |
| Technip FMC | 29,35 | 1,66 | 45,73 | 28,87 | 18,51 |
| Texas Instruments | 201,88 | -0,05 | 18,43 | 206,62 | 156,85 |
| Union Pacific | 242,15 | 0,74 | -1,41 | 256,91 | 221,38 |
| Unisys Corp. | 4,73 | -2,07 | -15,84 | 8,05 | 4,01 |
| Wells Fargo & Co | 59,59 | -1,32 | 21,07 | 62,34 | 46,44 |
| Wynn Resorts | 82,50 | 1,09 | -9,45 | 107,46 | 80,52 |
| Xerox | 11,31 | 2,54 | -38,30 | 19,61 | 10,51 |

| | Cierre | Difer. (%) | Rentab. anual (%) | Máx. anual (divisa) | Min. anual (divisa) |
|-----------------------|-----------|------------|-------------------|---------------------|---------------------|
| PERU FESTIVO | | | | | |
| Soles | | | | | |
| Alcorp | - | - | - | 6,95 | 5,24 |
| Banco BBVA Peru | - | - | - | 1,75 | 1,31 |
| Buenaventura | - | - | - | 19,00 | 14,28 |
| Creditcorp | - | - | - | 178,50 | 145,01 |
| Unacem | - | - | - | 1,90 | 1,35 |
| SIDNEY | | | | | |
| Dolares Aus. | | | | | |
| AGL Energy | 10,28 | 0,19 | 8,44 | 10,83 | 7,84 |
| ANZ Group | 28,82 | -1,17 | 11,19 | 30,06 | 25,54 |
| ASX | 64,69 | 1,33 | 2,58 | 68,05 | 56,45 |
| Broken Proprie | 42,07 | -0,07 | -16,54 | 50,72 | 41,19 |
| Commonwealth Bk | 134,90 | 1,32 | 20,66 | 134,90 | 111,49 |
| Macquarie Bank | 207,15 | 1,21 | 12,81 | 210,06 | 178,37 |
| Nat.Aust. Bank | 37,90 | 1,31 | 23,45 | 37,90 | 30,46 |
| Santos | 7,84 | 1,29 | 3,16 | 8,02 | 6,99 |
| Westpac BNG | 28,99 | 1,40 | 26,59 | 28,99 | 22,64 |
| TOKIO | | | | | |
| Yenes | | | | | |
| Aeon Co Ltd | 3,366,00 | 1,45 | 6,82 | 3,675,00 | 3,175,00 |
| Asahi Chem Ind. | 1,065,00 | 2,80 | 2,50 | 1,143,00 | 977,60 |
| Asahi Glass | 5,250,00 | 1,45 | 0,27 | 5,912,00 | 5,166,00 |
| Awa Bank | 2,782,00 | 4,31 | 17,98 | 2,948,00 | 2,340,00 |
| Canon Inc. | 4,778,00 | 3,38 | 31,99 | 4,778,00 | 3,628,00 |
| Dai Nippon Print | 4,953,00 | 2,17 | 18,69 | 5,535,00 | 4,161,00 |
| Daiwa House Ind. | 4,226,00 | 2,15 | -1,08 | 4,614,00 | 3,955,00 |
| Daiwa Secs. | 1,237,50 | 3,13 | 30,39 | 1,334,00 | 947,20 |
| Fanuc | 4,262,00 | 4,03 | 2,77 | 4,703,00 | 3,903,00 |
| Fuji Photo Film | 3,486,00 | 2,62 | -58,86 | 10,430,00 | 3,281,00 |
| Fujitsu General | 2,135,50 | 0,80 | -7,87 | 2,362,00 | 1,771,00 |
| Fujitsu Ltd. | 2,745,00 | 1,67 | -87,10 | 26,040,00 | 2,250,50 |
| Haseko Corp. | 1,860,00 | 1,47 | 1,53 | 1,982,00 | 1,710,50 |
| Hitachi | 3,234,00 | 3,22 | -68,20 | 17,620,00 | 3,078,00 |
| Honda Motor | 1,622,50 | 2,66 | 10,68 | 1,971,50 | 1,450,00 |
| JX Holdings | 789,20 | 2,67 | 40,83 | 856,50 | 562,60 |
| Kajima Corp. | 2,867,00 | 1,67 | 21,66 | 3,185,00 | 2,327,00 |
| Keisei Electric R. | 4,571,00 | 1,08 | -31,41 | 7,580,00 | 4,521,00 |
| Kirin Brewery | 2,116,50 | 0,59 | 2,44 | 2,300,50 | 2,045,50 |
| Komatsu | 4,523,00 | -0,37 | 22,64 | 5,066,00 | 3,684,00 |
| Konica Minolta | 442,00 | 1,17 | 7,07 | 547,00 | 404,20 |
| Matsushita Elec. Ind. | 1,204,50 | -0,17 | -13,75 | 1,488,50 | 1,204,50 |
| Mazda Motor | 1,338,50 | 4,08 | -12,14 | 1,952,00 | 1,286,00 |
| Mitsubishi Elec. | 2,570,50 | 4,98 | 28,59 | 2,885,00 | 2,006,50 |
| Mitsubishi Hvy. | 1,837,00 | 3,35 | -77,71 | 13,860,00 | 1,242,00 |
| Murata M. | 3,546,00 | 4,17 | 18,48 | 3,790,00 | 2,677,00 |
| Naigai | 261,00 | = | -1,88 | 275,00 | 251,00 |
| Nec Corporation | 13,000,00 | 2,93 | 55,69 | 14,130,00 | 8,326,00 |
| Nippon Yusen Kk. | 4,682,00 | 1,85 | 7,12 | 5,198,00 | 3,961,00 |
| Nip Steel Corp. | 3,228,00 | 1,86 | -0,06 | 3,785,00 | 3,169,00 |
| Nissan Cop. | 476,50 | 2,21 | -14,02 | 642,50 | 466,20 |

| | Cierre | Difer. (%) | Rentab. anual (%) | Máx. anual (divisa) | Min. anual (divisa) |
|--------------------------|-----------|------------|-------------------|---------------------|---------------------|
| Nomura Holdings | 910,70 | 3,45 | 42,81 | 996,00 | 637,90 |
| NSK Ltd. | 787,00 | 1,26 | 3,15 | 895,50 | 739,80 |
| Okai Electric | 1.003,00 | 0,91 | 10,10 | 1.194,00 | 910,00 |
| Olympus | 2.621,50 | 1,77 | 28,47 | 2.714,50 | 2.022,50 |
| Osaka Gas Co. Ltd. | 3.394,00 | 2,23 | 15,25 | 3.607,00 | 2.911,00 |
| Rakuten Group | 903,80 | 7,56 | 43,92 | 913,10 | 584,00 |
| Ricoh Co.Ltd. | 1.395,50 | 1,31 | 28,86 | 1.495,50 | 1.092,00 |
| Sato Shoji | 1.655,00 | 1,04 | 13,59 | 1.844,00 | 1.454,00 |
| Sharp Corp. | 868,90 | 0,96 | -13,59 | 1.092,00 | 788,70 |
| Sofbank Group | 9.383,00 | 2,28 | 49,10 | 11.920,00 | 6.050,00 |
| Sony Corp. | 13.345,00 | 0,95 | -0,48 | 15.380,00 | 11.710,00 |
| Sumitomo Forestry | 6.405,00 | 4,15 | 52,39 | 6.425,00 | 4.041,00 |
| Sumitomo M&F | 4.564,00 | 2,96 | 7,49 | 5.488,00 | 3.904,00 |
| Suzuki Motor | 1.752,50 | 3,91 | -70,95 | 7.235,00 | 1.686,50 |
| Taishin | 4.990,00 | 0,91 | 22,15 | 5.420,00 | 4.025,00 |
| Takeda Ch.Linds. | 4.303,00 | 1,37 | 6,14 | 4.482,00 | 4.023,00 |
| Tanaka | 953,00 | 1,71 | 9,16 | 1.034,00 | 775,00 |
| Tokyo El.Pwr. | 746,00 | 3,89 | 1,02 | 1.107,50 | 718,10 |
| Toyota Motor Corp. | 2.967,00 | 1,99 | 14,53 | 3.872,00 | 2.556,00 |
| Yamaha Corp. | 3.539,00 | 1,67 | 8,66 | 3.786,00 | 3.085,00 |
| Yamazaki Baking | 3.640,00 | 0,66 | 13,18 | 4.076,00 | 3.172,00 |
| TORONTO | | | | | |
| Dolares Can. | | | | | |
| Barrick Gold Corp. | 24,91 | 1,22 | 4,05 | 26,32 | 19,04 |
| BCE Inc. | 46,10 | -0,11 | -11,64 | 56,02 | 42,83 |
| BK Nova Scotia | 63,63 | 0,36 | -1,35 | 70,07 | 61,15 |
| BK Of Montreal | 120,85 | -0,01 | -7,83 | 133,53 | 114,05 |
| Canadian Nat | 159,00 | -0,38 | -4,53 | 179,65 | 156,82 |
| Cascades | 9,73 | -0,51 | -23,57 | 14,94 | 8,95 |
| CDN Natural Res. | 47,24 | -0,82 | -45,58 | 112,61 | 46,25 |
| Eastern Platinum | 0,18 | = | -5,26 | 0,29 | 0,10 |
| Imperial Oil | 95,58 | -2,63 | 26,63 | 100,99 | 74,24 |
| Manulife Finac. | 35,87 | -0,28 | 22,51 | 37,10 | 28,34 |
| Nat.BK.Of Can. | 114,41 | 0,37 | 13,28 | 118,17 | 98,10 |
| Royal BK Canada | 152,69 | -0,29 | 13,95 | 153,75 | 128,54 |
| Sheritt Inc. | 0,23 | 4,55 | -23,33 | 0,36 | 0,22 |
| Suncor Energy | 53,03 | -0,38 | 24,92 | 56,03 | 42,19 |
| Tamarack Valley Energy | 4,04 | 0,25 | 31,60 | 4,20 | 2,92 |
| Toronto Dominion | 80,02 | -0,53 | -6,54 | 86,89 | 73,88 |
| VENEZUELA | | | | | |
| Bolivares | | | | | |
| Banco del Caribe | 29,00 | = | -23,68 | 50,00 | 22,00 |
| Bco. Provincial | 4,84 | -2,22 | -73,11 | 23,00 | 3,65 |
| Bco. Venezuela | 19,99 | 8,05 | 150,50 | 19,95 | 7,00 |
| Bolsa de Valores Caracas | 5,50 | -0,90 | -14,06 | 8,50 | 5,10 |
| Dominguez & Cia. | - | - | - | 21,50 | 13,50 |
| Envases Vzlanos | 25,00 | 8,70 | 31,58 | 24,99 | 13,80 |
| Fondo Valores | - | - | - | 15,10 | 6,35 |
| Grupo Zuliano | - | - | - | 31,50 | 19,21 |
| Mercantil | - | - | - | 95,00 | 40,00 |

CUADROS



Desde Orbyt, actualice los datos pulsando en los cuadros con este logotipo



FONDOS DE INVERSIÓN

| Fondo | Valor liquid. euros o mon. local | Tipos | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|--|--|----------|------------------------------|----------------------|
| ABANCA Gestión de Activos SGIC | | | | |
| Serrano 45 3ª Planta 28001 Madrid. Tfno. 91 578 57 65. Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) Abanca Fondopósito | F | 12,14 | 1,73 | 69/139 |
| 1) Abanca G. Agresivo* | V | 14,97 | 8,38 | 122/263 |
| 1) Abanca G. Conservador* | I | 10,19 | 1,71 | 9/10 |
| 1) Abanca G. Decidido* | I | 13,03 | 5,46 | 3/5 |
| 1) Abanca G. Moderado* | I | 11,22 | 2,79 | 12/23 |
| 1) Abanca R.Fija Patrimonio* | D | 12,28 | 1,82 | 63/74 |
| 1) Abanca RF Trans Clim 360* | F | 8,95 | 0,76 | 70/76 |
| 1) Abanca Bonos Corp. SP* | F | 11,88 | 0,72 | 71/76 |
| 1) Abanca R. Fija Mixta* | M | 11,18 | 2,33 | 76/137 |
| 1) Abanca Rentas Crec. 2026 | F | 9,94 | 0,81 | 44/88 |
| 1) Abanca Rentas Crec. 2027 | F | 9,72 | 0,70 | 47/88 |
| 1) Abanca RV Dividendo* | V | 11,14 | - | - |
| 1) Abanca R. Variable Europa* | V | 6,15 | 6,98 | 55/119 |
| 1) Abanca R. Variable Mixta* | R | 773,11 | 4,01 | 13/22 |
| 1) Abanca RV ESG 360* | V | 13,28 | 11,94 | 62/263 |
| 1) Abanca Ahorro* | F | 112,86 | 1,36 | 104/139 |
| 1) Bankoa Selecc Estrat 50* | R | 120,99 | 4,88 | 109/193 |
| 1) Ilmantia Fondopósito Inst | D | 12,65 | 1,86 | 61/74 |
| 1) Ilmantia Futuro* | V | 27,70 | 6,85 | 171/263 |
| 1) Ilmantia RF Flexible Insti* | F | 1.792,32 | 0,00 | 134/139 |

Abante Asesores Gestión

| | | | | |
|--|---|--------|-------|---------|
| Plaza de la Independencia 6 28001 Madrid. María Herrera. Tfno. 917815750. | | | | |
| Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) Abante Asesores Global* | X | 19,90 | 5,88 | 53/177 |
| 1) Abante Bolsa* | V | 23,36 | 8,92 | 106/263 |
| 1) Abante Cartera Renta Fija | F | 10,10 | 1,57 | 28/88 |
| 1) Abante Índice Bolsa A* | V | 15,82 | 9,79 | 83/263 |
| 1) Abante Índice Bolsa L* | V | 16,38 | 10,05 | 80/263 |
| 1) Abante Índice Selec. A* | R | 12,48 | 6,01 | 71/193 |
| 1) Abante Índice Selec. L* | R | 12,88 | 6,17 | 66/193 |
| 1) Abante Life Sciences A* | V | 11,05 | 18,68 | 1/41 |
| 1) Abante Life Sciences C* | V | 9,36 | 18,68 | 2/41 |
| 1) Abante Moderado A* | I | 15,81 | 4,23 | 6/14 |
| 1) Abante Patrimonio Global* | X | 20,42 | 6,58 | 39/177 |
| 1) Abante Renta* | M | 12,31 | 2,19 | 84/137 |
| 1) Abante R. E. Corto Plazo | D | 12,59 | 2,17 | 24/74 |
| 1) Abante Quant Value SM | V | 12,83 | 10,64 | 1/7 |
| 1) Abante Sect. Inmobiliario | V | 18,47 | 10,54 | 1/8 |
| 1) Abante Selección* | R | 16,90 | 5,30 | 93/193 |
| 1) Abante Valor* | M | 13,57 | 3,14 | 30/137 |
| 1) AGF-Abante Pangea-A* | X | 8,25 | - | - |
| 1) AGF-Abante Pangea-B* | X | 7,55 | -3,26 | 170/177 |
| 1) AGF-Abante Pangea-C* | X | 8,17 | - | - |
| 1) AGF-European Quality-A* | V | 19,40 | 6,66 | 62/119 |
| 1) AGF-European Quality-B* | V | 18,97 | 6,29 | 71/119 |
| 1) AGF-Europ. Quality-C* | V | 14,67 | 6,66 | 61/119 |
| 1) AGF-Equity Manager A* | I | 12,15 | 7,95 | 1/23 |
| 1) AGF-Equity Manager B* | I | 11,04 | 7,32 | 3/23 |
| 1) AGF-Equity Manager C* | I | 12,78 | 7,95 | 2/23 |
| 1) AGF-Global Selection* | R | 14,01 | 5,71 | 79/193 |
| 1) AGF-Spanish Opp.-A* | V | 16,34 | 18,73 | 4/77 |
| 1) AGF-Spanish Opp.-B* | V | 15,29 | 18,26 | 7/77 |
| 1) AGF-Spanish Opp.-C* | V | 9,99 | 18,73 | 3/77 |
| 1) Kalahari | R | 15,18 | 10,70 | 1/22 |
| 1) Okavango Delta I | V | 17,56 | 19,05 | 2/77 |
| 1) Okavango Delta I | V | 19,84 | 19,16 | 1/77 |
| 1) Rural Selección Decidida* | V | 13,55 | 7,40 | 155/263 |
| 1) Rural Selección Equilib.* | R | 122,16 | 4,86 | 111/193 |
| 1) Tabior* | M | 10,36 | 2,17 | 86/137 |

Aiken Asset Managant

| | | | | |
|---|---|--------|-------|--------|
| 61 Conduit Street, London W1S 2GB Londres, UK. Isabel Ortega / Jaime Mesa. | | | | |
| Tfno. +40207 440 1951. Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) ALKEN Abs Rtn Europ A | I | 147,43 | 7,65 | 3/36 |
| 1) ALKEN Abs Rtn Europ I | I | 169,08 | 7,93 | 2/36 |
| 1) ALKEN European Opps A | V | 280,00 | 10,68 | 24/119 |
| 1) ALKEN European Opps R | V | 351,72 | 10,96 | 21/119 |
| 1) ALKEN Sm Cap Europ R | V | 349,88 | 12,30 | 4/20 |

Allianz Global Investors GmbH

| | | | | |
|--|---|----------|-------|---------|
| Serrano 49 2ª planta 28006 Madrid. María Castellanos. Tfno. 910474006. Web. www.allianzglobalinvestors.es. Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) AGI Adv F1 Euro AT | F | 95,31 | 0,53 | 54/88 |
| 1) AGI Adv F1 SD AT | F | 100,58 | 1,32 | 108/139 |
| 1) AGI Artificial Intell ATH | V | 219,68 | 2,92 | 31/35 |
| 1) AGI Best Styles Gbl E ATH | V | 198,51 | 14,36 | 33/263 |
| 1) AGI Capital Plus AT | M | 113,72 | 0,46 | 35/36 |
| 1) AGI Clean Planet AT | V | 137,97 | 6,78 | 9/26 |
| 1) AGI Climate Transition AT | V | 148,56 | 8,96 | 7/26 |
| 1) AGI Credit Opportun AT | F | 104,97 | 3,60 | 6/94 |
| 1) AGI Credit Opps Plus | F | 109,35 | 6,07 | 1/94 |
| 1) AGI Cyber Security AT | V | 107,08 | 0,83 | 34/35 |
| 1) AGI Dynamic MA Str 15 AT | M | 111,34 | 2,49 | 62/137 |
| 1) AGI Dynamic MA Str 50 AT | R | 153,28 | 6,83 | 43/193 |
| 1) AGI Dynamic MA Str 75 AT | R | 166,40 | 10,24 | 2/193 |
| 1) AGI E Oblig CT ISR RC | F | 1.037,00 | 2,26 | 28/139 |
| 1) AGI Enhanced ST Eur AT | D | 110,54 | 1,89 | 54/74 |
| 1) AGI Euro Credit SRB AT | F | 105,10 | 2,61 | 24/76 |
| 1) AGI Emerg Markets SD ATH | V | 101,91 | 3,51 | 44/58 |
| 1) AGI Euriland Eq Grw AT | V | 270,14 | -0,58 | 48/49 |
| 1) AGI Euro Inflation LB AT | F | 106,28 | -2,11 | 13/13 |
| 1) AGI Europe Eq Grw S AT | V | 387,20 | 3,93 | 96/119 |
| 1) AGI Europe Eq Grw S AT | V | 233,96 | 2,98 | 104/119 |
| 1) AGI European Eq Div AT | V | 338,34 | 8,28 | 42/119 |
| 1) AGI Floating Rate Note AT | F | 103,93 | 2,22 | 29/139 |
| 1) AGI Food Security AT | V | 87,90 | 5,18 | 1/5 |
| 1) AGI German Equity AT | V | 213,50 | 5,30 | 1/6 |
| 1) AGI Global Eq Insights AT | V | 187,12 | 3,89 | 234/263 |
| 1) AGI Global Floating RN AT | F | 104,10 | 3,03 | 2/139 |

| Fondo | Valor liquid. euros o mon. local | Tipos | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|------------------------------|--|----------|------------------------------|----------------------|
| 1) AGI Green Bond AT | F | 88,71 | -0,29 | 66/94 |
| 1) AGI Gb Sustainability AT | V | 149,79 | 6,15 | 188/263 |
| 1) AGI Global Water ATH | V | 148,71 | 7,57 | 8/26 |
| 1) AGI Global Eq Growth ATH | V | 105,98 | 2,90 | 239/263 |
| 1) AGI Gb Metals & Mining AT | V | 68,46 | 0,23 | 2/2 |
| 1) AGI Income & Growth ATH | R | 153,67 | 3,74 | 1/1 |
| 1) AGI Japan Equity ATH | V | 204,46 | 16,82 | 3/22 |
| 1) AGI Multi Asset LS ATH | I | 109,48 | 0,85 | 10/13 |
| 1) AGI Oriental Inc AT | V | 376,65 | 4,79 | 10/11 |
| 1) AGI Pet & Animal Well ATH | V | 127,04 | -0,47 | 255/263 |
| 1) AGI Positive Change AT | V | 110,12 | 12,85 | 49/263 |
| 1) AGI Securicash SRI* | D | 1.052,33 | 2,24 | 15/74 |
| 1) AGI Smart Energy ATH | V | 123,54 | -3,38 | 3/6 |
| 1) AGI Strategy 15 CT | M | 154,86 | 1,49 | 107/137 |
| 1) AGI Strategy 50 CT | R | 231,49 | 6,40 | 59/193 |
| 1) AGI Strategy 75 CT | R | 307,07 | 10,25 | 1/193 |
| 1) AGI Thematica AT | V | 156,79 | 2,34 | 242/263 |
| 1) AGI US Investment GC ATH | F | 102,69 | 0,37 | 73/76 |
| 1) AGI US Short Durat HI ATH | F | 119,09 | 3,36 | 11/30 |
| 1) AGI Values Durables RC | V | 1.018,23 | 9,63 | 9/49 |
| 1) AGI Volatility Strat PT2 | O | 1.059,41 | 2,05 | 3/5 |
| 2) AGI China A AT USD | V | 9,15 | -0,61 | 7/14 |
| 2) AGI US Large Cap V AT USD | V | 11,52 | 10,62 | 67/87 |



Amundi Iberia

| | | | | |
|---|---|------------|-------|---------|
| Pº de la Castellana, 1 28046 Madrid. Tfno. 914327200. Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) AF Absol Ret MultiEstrat | I | 60,30 | 2,62 | 19/36 |
| 1) AF Cash EUR* | D | 102,71 | 2,07 | 32/74 |
| 1) AF Emerg Mkt Bond | F | 52,18 | 3,92 | 9/30 |
| 1) AF Euro Agg Bond | F | 126,76 | 0,49 | 55/88 |
| 1) AF Euriland Equity | V | 11,98 | 6,96 | 30/49 |
| 1) AF Europe Eq Conserv | V | 206,52 | 7,97 | 46/119 |
| 1) AF European Eq Value | V | 163,93 | 6,84 | 60/119 |
| 1) AF Global Agg Bond | F | 105,26 | 1,08 | 35/94 |
| 1) AF Global Ecology ESG | V | 439,77 | 14,32 | 1/26 |
| 1) AF MultiAsset Conservat | M | 105,16 | 1,55 | 106/137 |
| 1) AF MultiAsst Sustain Fut | R | 104,89 | 3,03 | 157/193 |
| 1) AF Pio US Eq Fundmt Grwth | V | 545,39 | 14,16 | 43/87 |
| 1) AF Pioneer US Bond | F | 45,39 | 0,13 | 13/16 |
| 1) AF US Pioneer Fund | V | 187,94 | 17,00 | 18/87 |
| 1) AF Volatility Euro* | O | 110,07 | -3,86 | 4/5 |
| 1) AM Enhncd Ultra ST Bd SRI* | F | 113,809,28 | 2,96 | 5/139 |
| 1) AM Indx MSCI Emg Mkts* | V | 130,60 | 6,86 | 21/58 |
| 1) AM Indx MSCI EMU* | V | 245,32 | 7,15 | 22/49 |
| 1) AM Indx MSCI Europe* | V | 283,49 | 9,37 | 34/119 |
| 1) AM Indx MSCI Nth-Amér* | V | 526,92 | 12,64 | 50/87 |
| 1) AM Indx MSCI World* | V | 315,99 | 13,75 | 39/263 |
| 1) AM Indx S&P500* | V | 337,57 | 15,33 | 30/87 |
| 1) AM RI Impact Green Bd* | F | 92,22 | 0,13 | 52/94 |
| 1) Amundi Corto Plazo* | D | 12,829,41 | 2,11 | 27/74 |
| 1) Amundi Estrategia Glob* | M | 1.054,09 | 2,45 | 65/137 |
| 1) Amundi Rend Plus* | X | 128,23 | 1,48 | 154/177 |
| 1) Best Manager Conserv* | M | 654,19 | 2,15 | 23/36 |
| 1) Best Manager Selection* | X | 852,39 | 5,46 | 64/177 |
| 1) CPR Inv Climate Action* | V | 173,67 | 13,79 | 3/26 |
| 1) CPR Inv Education* | V | 111,15 | 2,17 | 245/263 |
| 1) CPR Inv Food for Gen* | V | 128,15 | 3,94 | 3/5 |
| 1) CPR Inv Gbl Disrupt Opp* | V | 1.892,96 | 11,72 | 63/263 |
| 1) CPR Silver Age* | V | 2.688,32 | 6,07 | 76/119 |
| 1) First Eagle Am Int AHE* | X | 197,44 | 7,50 | 33/177 |
| 1) ING Cart.Naranja 0/100* | F | 10,32 | 1,30 | 109/139 |
| 1) ING Cart.Naranja10-90* | M | 9,76 | 0,71 | 121/137 |
| 1) ING Cart.Naranja20-80* | M | 10,31 | 1,40 | 112/137 |
| 1) ING Cart.Naranja30-70* | M | 10,87 | 2,25 | 79/137 |
| 1) ING Cart.Naranja40-60* | R | 11,18 | 3,28 | 149/193 |
| 1) ING Cart.Naranja50-50* | R | 11,78 | 4,15 | 131/193 |
| 1) ING Cart.Naranja75-25* | R | 13,40 | 7,57 | 29/193 |
| 1) ING Cart.Naranja90* | V | 15,36 | 10,07 | 77/263 |
| 1) ING D FN Eurostoxx50 | V | 21,82 | 9,64 | 8/49 |
| 1) ING DIR FN Conserv | I | 12,28 | 1,71 | 8/10 |
| 1) ING DIR FN Dinámico | I | 16,45 | 3,85 | 7/14 |
| 1) ING DIR FN ibex35 | V | 21,95 | 13,31 | 22/77 |
| 1) ING DIR FN Moderado | I | 13,79 | 2,33 | 16/23 |
| 1) ING DIR FN S&P500 | V | 33,31 | 16,38 | 20/87 |
| 2) First Eagle Am Int. AIU* | X | 9.507,39 | 10,48 | 4/177 |

Andbank Asset Management

| | | | | |
|--|---|--------|-------|---------|
| 4, Rue Jean Monnet L-2180 Luxembourg. Severino Pons. Tfno. +352 26 79 39 938. | | | | |
| Fecha v.l.: 25/07/24 | | | | |
| 1) Merzbanc Merchfondo | V | 79,38 | -6,92 | 258/263 |
| 1) Merzbanc RF Flexible | F | 109,12 | 3,33 | 8/94 |
| 1) Merzbanc Universal | R | 105,50 | 6,91 | 40/193 |
| 1) SIH Balanced A | R | 133,69 | 3,43 | 146/193 |
| 1) SIH Balanced B | R | 130,58 | 3,69 | 142/193 |
| 1) SIH Best BlackRock | X | 1,11 | 4,37 | 82/177 |
| 1) SIH Best Carmignac | X | 1,14 | 7,20 | 35/177 |
| 1) SIH Best JP Morgan | X | 1,11 | 7,14 | 36/177 |
| 1) SIH Equity Europe A | V | 126,32 | 1,40 | 111/119 |
| 1) SIH Best M&G | X | 1,09 | 1,17 | 160/177 |
| 1) SIH Best Morgan Stanley | X | 1,08 | 9,48 | 6/177 |
| 1) SIH Equity Spain A | V | 107,36 | 1,00 | 74/77 |
| 2) SIH Flexible Fixed Inc US | F | 112,01 | 4,27 | 1/16 |
| 1) SIH Global Equity | V | 116,94 | 7,92 | 140/263 |
| 1) SIH Global Sustainable Imp | X | 113,43 | 3,79 | 99/177 |

| Fondo | Valor liquid. euros o mon. local | Tipos | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|--------------------------|--|--------|------------------------------|----------------------|
| 1) SIH Multi Agresivo | R | 12,34 | 5,17 | 100/193 |
| 1) SIH Multi Dinámico | R | 11,69 | 4,09 | 135/193 |
| 1) SIH Multi Equilibrado | M | 10,49 | 2,45 | 64/137 |
| 1) SIH Multi Inversión | R | 11,01 | 3,45 | 144/193 |
| 1) SIH Multi Moderado | M | 9,96 | 1,72 | 101/137 |
| 1) SIH Short Term A | F | 103,77 | 1,45 | 99/139 |

Andbank Wealth Management

| | | | | |
|--|---|--------|-------|---------|
| Serrano 37 28001 Madrid. Roberto Santos Hernández. Tfno. +34 917453400. | | | | |
| Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) AndBank Megatrends FI* | V | 14,34 | 8,06 | 132/263 |
| 1) Foncess Flexible* | R | 13,10 | 2,86 | 160/193 |
| 1) Fondibas | M | 12,49 | 5,70 | 2/36 |
| 1) Gestión Talento* | V | 12,57 | 2,78 | 240/263 |
| 1) Gestión Value A* | V | 14,62 | 7,55 | 150/263 |
| 1) Medigestión | I | 11,47 | 4,26 | 4/14 |
| 1) Merchfondo | X | 126,34 | -5,24 | 173/177 |
| 1) Merch-Fonemar | M | 27,42 | 3,52 | 20/137 |
| 1) Merch-Oportunidades | X | 10,57 | -8,28 | 174/177 |
| 1) Merch-Universal | R | 64,55 | 8,25 | 15/193 |
| 1) Sigma Inv. House Ahorro | F | 12,85 | 1,98 | 50/139 |
| 1) Sigma Inv. House Flex Gbl* | X | 21,32 | 2,49 | 137/177 |
| 1) Sigma Inv. House Healthc | V | 35,23 | 7,93 | 22/41 |
| 1) Sigma Inv. House R. Fija | F | 20,46 | 2,35 | 13/88 |
| 1) Sigma Inv House Selección* | X | 3,93 | 1,28 | 158/177 |
| 1) True Capital | X | 14,33 | 11,56 | 2/177 |

Arqua Banca

| |
|--|
| Barquillo 6 1ª Ind. 28004 Madrid. Alfonso Carro. Tfno. 934464536. Fecha |
|--|

CUADROS



| Fondo | Tipo | Valor liquid. euro o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|------------------------------|------|---------------------------------------|------------------------------|----------------------|
| 1)CBK Bolsa Sel Asia Est.* | V | 12,00 | 6,70 | 10/11 |
| 1)CBK Bolsa Sel Global Est* | V | 16,80 | 9,54 | 93/263 |
| 1)CBK Bolsa Sel Global PI* | V | 18,49 | 9,98 | 81/263 |
| 1)CBK Bolsa Sel Japon Est.* | V | 7,99 | 8,46 | 14/22 |
| 1)CBK Bolsa Sel Japon Plus* | V | 8,82 | 8,89 | 13/22 |
| 1)CBK Bolsa Sel USA Est* | V | 26,97 | 11,62 | 62/87 |
| 1)CBK Bolsa Sel USA PI* | V | 29,71 | 12,06 | 54/87 |
| 1)CBK Bolsa USA | V | 28,37 | 14,99 | 33/87 |
| 1)CBK Bonos Flotantes 2025P | F | 6,20 | 2,30 | 25/139 |
| 1)CBK DP Inflación 2024 | F | 7,73 | 1,79 | 3/13 |
| 1)CBK Cauto Div Univ* | M | 96,67 | 2,02 | 91/137 |
| 1)CBK Bolsa Ind. Esp Est | V | 11,24 | 13,04 | 25/77 |
| 1)CBK Destino Est* | X | 7,53 | 4,14 | 89/177 |
| 1)CBK Destino Plus* | X | 7,79 | 4,38 | 79/177 |
| 1)CBK Destino 2026 Est* | X | 6,89 | 4,78 | 72/177 |
| 1)CBK Destino 2026 Plus* | X | 7,04 | 5,01 | 67/177 |
| 1)CBK Destino 2030 Est* | X | 8,88 | 5,65 | 61/177 |
| 1)CBK Destino 2030 Plus* | X | 9,19 | 5,89 | 52/177 |
| 1)CBK Destino 2040 Est* | X | 9,47 | 5,66 | 30/177 |
| 1)CBK Destino 2040 Plus* | X | 9,79 | 7,90 | 27/177 |
| 1)CBK Destino 2050 Est* | X | 9,78 | 8,29 | 23/177 |
| 1)CBK Destino 2050 Plus* | X | 10,12 | 8,53 | 19/177 |
| 1)CBK Diversificado Dinám.* | I | 6,31 | 2,09 | 18/23 |
| 1)CBK Estrat Flexibl Ex* | M | 5,84 | 0,82 | 119/137 |
| 1)CBK Euro Top Ide Univ | V | 10,27 | 6,58 | 35/49 |
| 1)CBK Evol Sost. 15 Univ* | I | 128,24 | 1,26 | 3/4 |
| 1)CBK Estrat Flexibl Plu* | M | 5,73 | 0,72 | 120/137 |
| 1)CBK Evol Sost. 30 Univ* | I | 111,99 | 2,43 | 15/23 |
| 1)CBK Fondtesoro LP Univ | F | 161,32 | 0,43 | 57/88 |
| 1)CBK Bolsa Improvers | V | 2.558,55 | - | - |
| 1)CBK Gestión 30* | M | 6,53 | 2,15 | 22/36 |
| 1)CBK Gestión 60* | R | 8,41 | 4,64 | 8/22 |
| 1)CBK Gar Creciente 2024 | G | 122,15 | 1,57 | 2/31 |
| 1)CBK Gar Dinámico | G | 105,43 | 1,80 | 33/67 |
| 1)CBK Gar EURIBOR | G | 111,97 | 1,84 | 32/67 |
| 1)CBK Bolsa USA Div Cubier | V | 14,08 | 11,84 | 60/87 |
| 1)CBK Gar EURIBOR II | G | 111,44 | 1,74 | 39/67 |
| 1)CBK Comunicación Mundial | V | 40,95 | 18,38 | 4/35 |
| 1)CBK Gar Sel XII | G | 10,25 | 2,73 | 6/67 |
| 1)CBK Gar Val Responsables | G | 99,78 | 1,33 | 50/67 |
| 1)CBK Gestión Total Plus* | X | 8,39 | 7,87 | 28/177 |
| 1)CBK Iser Extra | M | 7,46 | 2,58 | 58/137 |
| 1)CBK Iser PI | M | 7,51 | 2,70 | 49/137 |
| 1)CBK Mix Dividendos Univ* | M | 7,89 | 0,88 | 116/137 |
| 1)CBK Mix RF 15 Univ* | M | 11,81 | 2,12 | 24/36 |
| 1)CBK Monetario Rdto. Est | D | 7,94 | 1,77 | 65/74 |
| 1)CBK Monetario Rdto. Plat. | D | 8,24 | 2,19 | 23/74 |
| 1)CBK Monetario Rdto. Plus | D | 8,04 | 1,93 | 51/74 |
| 1)CBK Monetario Rdto. Prem. | D | 8,14 | 2,07 | 31/74 |
| 1)CBK Multisalud Est | V | 11,47 | 10,50 | 13/41 |
| 1)CBK Multisalud Plus | V | 29,99 | 10,38 | 14/41 |
| 1)CBK Oportunidad Estandar* | V | 14,16 | 4,61 | 223/263 |
| 1)CBK Renta F. Flex. Est. | F | 6,63 | 0,11 | 54/94 |
| 1)CBK Renta F. Flex. PI | F | 9,06 | 0,31 | 48/94 |
| 1)CBK Renta Fija Dólar | F | 0,49 | 4,36 | 3/13 |
| 1)CBK Rentas Euribor | G | 6,46 | 1,75 | 35/67 |
| 1)CBK Rentas Euribor 2 | G | 6,18 | 2,32 | 15/67 |
| 1)CBK RF Alta Cal Cred. | F | 8,06 | -1,37 | 83/88 |
| 1)CBK RF Enero 2026 Pla | F | 6,54 | 1,33 | 32/88 |
| 1)CBK RF Enero 2026 Ext | F | 6,12 | 1,48 | 31/88 |
| 1)CBK RF Corp Dur Cub Est | F | 9,14 | 3,20 | 18/76 |
| 1)CBK RF Corp Dur Cub Plus | F | 6,36 | 3,38 | 14/76 |
| 1)CBK RF Corporativa | F | 7,71 | 1,11 | 61/76 |
| 1)CBK RF Subordinada PI | F | 7,16 | 2,43 | 13/14 |
| 1)CBK Sel Futuro Sost E* | X | 11,56 | 4,04 | 93/177 |
| 1)CBK Sel Futuro Sost P* | X | 10,55 | 4,44 | 77/177 |
| 1)CBK Sel Ret Absoluto Est* | I | 6,15 | 2,08 | 21/36 |
| 1)CBK Sel Ret Absoluto PI* | I | 6,65 | 2,14 | 17/23 |
| 1)CBK Sel Tendencias Est.* | X | 15,67 | 8,89 | 16/177 |
| 1)CBK Sel Tendencias Plus* | X | 17,00 | 9,31 | 8/177 |
| 1)CBK Selección Alternativa* | I | 6,43 | 3,27 | 4/5 |
| 1)CBK SI Impacto 0/30 RV* | M | 14,76 | 1,83 | 97/137 |
| 1)CBK SI Impacto 0/30 RV E* | M | 14,04 | 1,71 | 102/137 |
| 1)CBK SI Impacto 0/30 RV P* | M | 15,11 | 1,92 | 94/137 |
| 1)CBK SI Impacto 0/60 RV* | R | 12,69 | 2,58 | 167/193 |
| 1)CBK SI Impacto 0/60 RV E* | R | 12,22 | 2,41 | 172/193 |
| 1)CBK SI Impacto 50/100 RV* | V | 14,60 | 4,71 | 222/263 |
| 1)CBK Small & Mid C Esp Uni | V | 465,18 | 10,33 | 41/77 |
| 1)CBK Soy Asi Cauto Univ* | M | 134,49 | 3,06 | 34/137 |
| 1)CBK Soy Asi Flex Univ* | R | 136,16 | 6,60 | 53/193 |
| 1)CBK Soy Asi Dir. Univ* | R | 152,11 | 9,39 | 4/193 |
| 1)Microbank Fondo Ético | I | 9,97 | 5,42 | 1/15 |
| 1)Microbank SI Imp RV | V | 11,95 | 3,02 | 22/26 |

Caja Ingenieros Gestión

Rambis Catalunya, 2-4, 2ª planta 08007 Barcelona, Virginia Prieto. Tfn. 933116711. Web. www.ingenierosfondes.es. Fecha v.l.: 26/07/24

| | | | | |
|-------------------------|---|--------|-------|--------|
| 1)Cde ODS Impacto ISR A | R | 7,82 | 8,24 | 16/193 |
| 1)Cde ODS Impacto ISR I | R | 8,12 | 8,80 | 7/193 |
| 1)CI Balanced Opp A | I | 6,10 | 2,01 | 4/10 |
| 1)CI Balanced Opp I | I | 6,45 | 2,54 | 2/10 |
| 1)CI Bolsa Euro Plus A | V | 8,62 | 3,52 | 46/49 |
| 1)CI Bolsa Euro Plus I | V | 9,28 | 4,06 | 45/49 |
| 1)CI Bolsa USA A | V | 20,17 | 16,21 | 22/87 |
| 1)CI Bolsa USA I | V | 22,52 | 18,37 | 10/87 |
| 1)CI OMS 2026 | F | 105,75 | 1,48 | 96/139 |
| 1)CI OMS 2027 | F | 109,58 | 1,27 | 35/88 |
| 1)CI OMS 2027 2E | F | 105,55 | 1,30 | 34/88 |
| 1)CI Emergentes A | V | 15,89 | 5,60 | 34/58 |
| 1)CI Emergentes I | V | 17,22 | 6,64 | 26/58 |
| 1)CI Environment ISR A | R | 134,11 | 8,03 | 21/193 |
| 1)CI Environment ISR I | R | 145,37 | 8,64 | 9/193 |
| 1)CI Fondtesoro CP A | D | 901,66 | 1,86 | 59/74 |
| 1)CI Fondtesoro CP I | D | 917,19 | 2,04 | 37/74 |
| 1)CI Global A ISR | V | 10,82 | 14,09 | 35/263 |
| 1)CI Global I ISR | V | 11,84 | 14,68 | 32/263 |
| 1)CI Horizon 2027 | F | 105,03 | 1,88 | 56/139 |
| 1)CI Iberian Equity A | V | 12,02 | 7,29 | 52/77 |

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euro o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|-----------------------|------|---------------------------------------|------------------------------|----------------------|
| 1)CI Iberian Equity I | V | 12,91 | 8,50 | 46/77 |
| 1)CI Premier A | F | 694,35 | 1,69 | 25/94 |
| 1)CI Premier I | F | 720,16 | 2,01 | 21/94 |
| 1)CI Dinámica A* | I | 105,74 | 2,39 | 13/14 |
| 1)CI Dinámica I* | I | 112,32 | 3,13 | 9/14 |
| 1)Fonengin ISR A | M | 12,56 | 1,65 | 105/137 |
| 1)Fonengin ISR I | M | 13,29 | 2,18 | 85/137 |

Caja Laboral Gestión

P. José M. Arizmendiarrieta, 5 28050 Mondragón, Aitor García Santamaría. Tfn. 943790114. Fecha v.l.: 25/07/24

| | | | | |
|------------------------------|---|-------|-------|---------|
| 1)CL Bolsa Japon | V | 10,49 | 13,43 | 9/22 |
| 1)CL Bolsa USA | V | 16,60 | 9,11 | 75/87 |
| 1)CL Bolsas Europeas | V | 9,97 | 6,23 | 73/119 |
| 1)Laboral Kutxa Horiz 2027 | F | 11,36 | 2,42 | 12/88 |
| 1)Laboral Kutxa Horizonte 2 | F | 6,74 | - | - |
| 1)Laboral Kutxa Euri Gar II | G | 7,70 | 1,35 | 48/67 |
| 1)LK Bolsa Universal | V | 11,35 | 10,49 | 75/263 |
| 1)Laboral Kutxa Ahorro | F | 10,49 | 1,29 | 110/139 |
| 1)Laboral Kutxa Aktibo Eki | M | 5,92 | 0,94 | 114/137 |
| 1)Laboral Kutxa Aktibo Hego | F | 9,04 | -0,47 | 70/94 |
| 1)Laboral Kutxa Aktibo Ipar | R | 7,04 | 3,28 | 150/193 |
| 1)Laboral Kutxa Avant | F | 7,75 | 1,40 | 29/94 |
| 1)Laboral Kutxa Bolsa | V | 21,73 | 8,87 | 44/77 |
| 1)Laboral Kutxa Bolsa G VI | G | 9,91 | 1,97 | 25/67 |
| 1)Laboral Kutxa Futur E | G | 8,11 | 6,42 | 181/263 |
| 1)J.L.K. Euribor Garantizado | G | 6,27 | 1,50 | 45/67 |
| 1)Lab. Kutxa Euribor G III | G | 11,05 | 1,40 | 47/67 |
| 1)Laboral Kutxa B.G XXXV | G | 6,05 | 1,74 | 38/67 |
| 1)Laboral Kutxa Konpromiso | R | 7,65 | 5,57 | 86/193 |
| 1)Laboral Kutxa Horiz 2027 | F | 11,96 | 0,59 | 49/88 |
| 1)Laboral Kutxa RF Gar. X | G | 7,52 | 1,06 | 9/31 |
| 1)Laboral Kutxa RF Gar. XI | G | 9,55 | 0,91 | 12/31 |
| 1)J.L.K.RF Garant. XVIII FI | G | 6,02 | 0,91 | 13/31 |
| 1)Laboral Kutxa RF Gar XVII | G | 6,09 | 1,30 | 5/31 |
| 1)LK Mercados Emergentes | V | 8,55 | 5,16 | 39/58 |
| 1)Laboral Kutxa RFG XIX | G | 8,93 | 1,21 | 7/31 |
| 1)LK Selek Balance | R | 6,11 | 2,74 | 164/193 |
| 1)Laboral Kutxa RF Gar. XX | G | 12,33 | 0,74 | 21/31 |
| 1)LK Selek Base | M | 7,21 | 2,05 | 89/137 |
| 1)Laboral Kutxa RF Gar XXI | G | 10,74 | 0,60 | 25/31 |
| 1)LK Selek Extraphus | R | 8,37 | 5,50 | 87/193 |
| 1)LK Selek Plus | R | 7,63 | 4,07 | 136/193 |



Candriam

Pedro Telesira, 8 Pta. 4 28020 Madrid. Tfn. 919010533. Web. http://contact.Candriam.com. Fecha v.l.: 26/07/24

| | | | | |
|-------------------------------|---|-----------|-------|---------|
| 1)Cand. Bd Euro Diversi C C | F | 972,24 | 0,56 | 52/88 |
| 1)Cand. Bds Conv Def C C | F | 130,22 | 1,34 | 4/18 |
| 1)Cand. Bds Credit Opp. C C | F | 209,39 | 2,14 | 34/76 |
| 1)Cand. Bds Em Debt LC C C | F | 91,78 | -0,23 | 26/30 |
| 1)Cand. Bds Em. Mkts C C | F | 1.212,88 | 3,43 | 10/30 |
| 1)Cand. Bds Eur. C C | F | 1.076,23 | -0,30 | 64/88 |
| 1)Cand. Bds Eur. Corp C C | F | 7.470,17 | 1,72 | 50/76 |
| 1)Cand. Bds Eur. Gov C C | F | 2.133,55 | -0,79 | 80/88 |
| 1)Cand. Bds Eur. HY C C | F | 1.330,42 | 3,30 | 19/52 |
| 1)Cand. Bds Eur. Lg T C C | F | 7.388,84 | -1,58 | 84/88 |
| 1)Cand. Bds Eur. Sh T C C | F | 2.087,88 | 1,29 | 111/139 |
| 1)Cand. Bds Gbl Gov. C C | F | 128,86 | -1,23 | 82/94 |
| 1)Cand. Bds Gbl HY C C | F | 267,94 | 3,20 | 21/52 |
| 1)Cand. Bds Gbl Infl. SD C C | F | 143,72 | 0,80 | 6/13 |
| 1)Cand. Bds Inter C C | F | 106,41 | -0,23 | 64/94 |
| 1)Cand. Bds Tot Ret C C | I | 937,57 | -0,17 | 28/36 |
| 1)Cand. Divers. Futures C C | I | 12.865,47 | -5,14 | 35/36 |
| 1)Cand. Eq.L Aust C C | V | 318,08 | 2,29 | 3/3 |
| 1)Cand. Eq.L Biotec C C | V | 244,61 | 15,32 | 6/41 |
| 1)Cand. Eq.L Biotec C C | V | 219,19 | 12,24 | 9/41 |
| 1)Cand. Eq.L Em Mkts C C | V | 937,23 | 9,61 | 6/58 |
| 1)Cand. Eq.L Emu Innovation | V | 133,96 | 3,44 | 47/49 |
| 1)Cand. Eq.L Eu. Inn C C | V | 2.966,44 | 0,92 | 112/119 |
| 1)Cand. Eq.L Eu. OptQua C C | V | 142,24 | -1,29 | 117/119 |
| 1)Cand. Eq.L Gbl Demogr C C | V | 325,25 | 12,84 | 51/263 |
| 1)Cand. Eq.L RobbIn Tech CC | V | 384,17 | 10,34 | 18/35 |
| 1)Cand. Indx Arbitrage C | I | 1.493,14 | 2,72 | 2/2 |
| 1)Cand. Lg Sh Credit C | F | 1.262,94 | 2,74 | 22/76 |
| 1)Cand. Mon.Mkt Eur AAA C C | D | 107,06 | 2,02 | 40/74 |
| 1)Cand. Mon.Mkt Eur. C C | D | 533,97 | 2,09 | 29/74 |
| 1)Cand. Monetaire SIC C* | D | 1.091,80 | 2,22 | 18/74 |
| 1)Cand. Risk Arbitrage C | I | 2.589,28 | 3,21 | 1/2 |
| 1)Cand. Sust Bd Eur.Corr.CC | F | 102,72 | 1,89 | 42/76 |
| 1)Cand. Sust Bd Eur.Sh.T CC | F | 98,72 | 1,20 | 114/139 |
| 1)Cand. Sust Bd Eur.CC | F | 91,57 | -0,36 | 68/88 |
| 1)Cand. Sust Bd Global CC | F | 92,75 | -0,50 | 73/94 |
| 1)Cand. Sust Bd Gb Hghltd CC | F | 112,92 | 2,18 | 35/52 |
| 1)Cand. Sust Def AssetAll CC* | M | 150,47 | 1,49 | 108/137 |
| 1)Cand. Sust Eq Em Mkt CC | V | 118,60 | 5,32 | 38/58 |
| 1)Cand. Sust Eq EMU CC | V | 186,32 | 5,24 | 44/49 |
| 1)Cand. Sust Eq Europe CC | V | 28,40 | 5,69 | 82/119 |
| 1)Cand. Sust Eq World CC | V | 36,57 | 12,59 | 55/263 |
| 1)Cand. Sust Money M Eur CC | D | 1.155,14 | 2,16 | 26/74 |
| 1)Cleo Index Europe Eq C C | V | 271,54 | 8,63 | 40/119 |
| 1)Cleo Index Usa Eq C C | V | 641,15 | 15,98 | 23/87 |
| 1)NYLIM.GF US HYCor C C | F | 146,26 | 5,84 | 6/52 |
| 2)Cand. Bds CrOpp. CUSDH C | F | 186,94 | 4,80 | 2/76 |
| 2)Cand. Bds EmDeb LocCur C C | F | 100,15 | -0,21 | 24/30 |
| 2)Cand. Bds EMs C C | F | 2.690,72 | 6,24 | 2/30 |
| 2)Cand. Bds Eur. HY C C | F | 2.235,17 | 6,01 | 5/52 |
| 2)Cand. Bds Total Ret C C | I | 172,52 | 2,46 | 20/36 |
| 2)Cand. Eq.L Biotec C C | V | 937,86 | 15,35 | 5/41 |
| 2)Cand. Eq.L Oncol Imp C C | V | 286,98 | 15,20 | 7/41 |
| 2)Cand. Eq.L RobbIn Tech CC | V | 417,08 | 10,33 | 19/35 |

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euro o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|----------------------------|------|---------------------------------------|------------------------------|----------------------|
| 2)Cand. Mon.Mkt Utd C C | D | 601,60 | 4,63 | 8/15 |
| 2)Cand. Sust Bd Em Mkt CC | F | 107,71 | 2,74 | 14/30 |
| 2)Cleo Index USA Eq C C | V | 424,46 | 15,97 | 24/87 |
| 3)Cand. Sust. Eq. Japan CC | V | 3.899,00 | 5,08 | 22/22 |
| 6)Cand. Eq.L Aust C C | V | 2.111,75 | 2,73 | 2/3 |
| 6)Cand. Eq.L Aust R C | V | 241,62 | 3,26 | 1/3 |
| 2)NYLIM.GF US HYCor Bd C C | F | 144,08 | 5,28 | 9/52 |

Carmignac Gestion Luxembourg

Spain Branch Paseo de Eduardo Dato n° 10 28010 Madrid. www.carmignac.es. Tfn. (+34)914361727. Fecha v.l.: 26/07/24

| | | | | |
|-----------------------------|---|----------|--------|---------|
| 1)Carmignac Abs Ret Europ A | I | 426,85 | 4,61 | 5/13 |
| 1)China New Economy | V | 42,44 | -10,26 | 14/14 |
| 1)Climate Transits A EUR | V | 310,25 | 6,66 | 10/26 |
| 1)Cr A EUR Acc | F | 145,47 | 6,30 | 1/76 |
| 1)Credit 2025 | F | 108,47 | 3,96 | 10/76 |
| 1)Emergents | V | 1.169,49 | 1,59 | 50/58 |
| 1)Emerging Debt | F | 136,79 | 0,71 | 19/30 |
| 1)Emerging Discovery | V | 1.954,98 | 16,15 | 1/58 |
| 1)Emerging Patrimoine | R | 137,22 | 0,95 | 6/9 |
| 1)Family Governed | V | 172,93 | 7,52 | 153/263 |
| 1)FB A EUR Acc | F | 1.300,15 | 3,69 | 5/88 |
| 1)Gb Bd A EUR Acc | F | 1.493,07 | 0,03 | 58/94 |
| 1)Grandchildren | V | 195,02 | 17,21 | 19/263 |
| 1)Grande Europe | V | 340,90 | 11,78 | 11/119 |
| 1)Investissement | V | 2.053,64 | 17,81 | 14/263 |
| 1)Patrim Inc A EUR | R | 68,48 | 24,7 | 169/193 |
| 1)Patrimoine | R | 694,96 | 5,70 | 80/193 |
| 1)Patrimoine Europe | R | 133,07 | 6,07 | 67/193 |
| 1)Profil Réactif 50 | R | 204,79 | 7,01 | 38/193 |
| 1)Sécurité | F | 1.836,67 | 2,99 | 3/139 |

CUADROS



| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|------------------------------|------|--|------------------------------|----------------------|
| 1)Rural Sostenible Mod Car * | R | 333,03 | 3,93 | 139/193 |
| 1)Rural Sostenible Mod. Est* | R | 319,64 | 3,22 | 151/193 |
| 1)Rural Tecnológico RV Car | V | 1.264,92 | 20,20 | 2/35 |
| 1)Rural Tecnológico RV Est | V | 1.148,80 | 18,96 | 3/35 |
| 1)Rural 2024 Garantía | G | 309,43 | 1,69 | 1/31 |
| 1)Rural 2024 Gtia. Europa | G | 311,81 | 2,50 | 12/67 |
| 1)Rural 2025 Garantía Bolsa | G | 296,24 | 1,34 | 49/67 |
| 1)Rural 2025 Gtia R. Fija | G | 311,52 | 1,34 | 4/31 |
| 1)Rural 2027 Garantía | G | 299,82 | 0,47 | 26/31 |
| 1)Rural 2027 Garantía Bolsa | G | 290,27 | 2,54 | 11/67 |
| 1)Rural 4 Garantía RF | G | 288,38 | 0,45 | 27/31 |
| 1)Rural 5 Garantía RF | G | 303,04 | 0,88 | 16/31 |

Gesiuris Asset Mgm.

Rambó Catalunya, 38, 9ª Planta 08007 Barcelona. Tfn. 932157270. Fecha v.L.: 26/07/24

| | | | | |
|-------------------------------|---|-------|-------|---------|
| 1)Annualcycles Strategies A | X | 19,17 | 3,84 | 98/177 |
| 1)Annualcycles Strategies C | X | 19,22 | 4,19 | 86/177 |
| 1)Bowcapital Global Fund | X | 7,58 | 6,34 | 42/177 |
| 1)Deep Value International | V | 13,91 | 6,13 | 191/263 |
| 1)Fermion | X | 1,01 | 1,68 | 149/177 |
| 1)Gesiuris Balanced Euro | R | 24,66 | 4,26 | 127/193 |
| 1)Gesiuris Euro Equities | V | 31,03 | 7,25 | 19/49 |
| 1)Gesiuris Health & Innov A | V | 1,06 | 9,22 | 20/41 |
| 1)Gesiuris Health & Innov C | V | 1,07 | 9,60 | 18/41 |
| 1)Gesiuris I2 Des.Sost. ISR | M | 8,80 | 1,66 | 104/137 |
| 1)Gesiuris Iurisfond | M | 23,67 | 3,28 | 13/36 |
| 1)Gesiuris Mixto Inter.* | R | 1,14 | 4,84 | 114/193 |
| 1)Gesiuris Mltig. Emerg Glob* | V | 0,86 | -3,87 | 57/58 |
| 1)Gesiuris Mltig. Fixed Inc* | F | 12,91 | 1,84 | 60/139 |
| 1)Gesiuris Mltig. Int Glob A* | R | 1,03 | 2,46 | 170/193 |
| 1)Gesiuris Mltig. Int Glob C* | R | 1,04 | 2,83 | 161/193 |
| 1)Gesiuris Multi MV Capital* | R | 1,03 | - | - |
| 1)Gesiuris Patrimonial | X | 19,79 | 2,83 | 129/177 |
| 1)Japan Deep Value | V | 21,77 | 14,44 | 8/22 |
| 1)Magnus Intl Allocation FI | R | 11,81 | 5,23 | 97/193 |
| 1)Occident Bolsa Española | V | 39,29 | 13,33 | 20/77 |
| 1)Occident Bolsa Mundial | V | 18,21 | 9,36 | 98/263 |
| 1)Occident Emergentes | V | 10,14 | 4,11 | 42/58 |
| 1)Occident Patrimonio | X | 16,55 | 4,29 | 84/177 |
| 1)Occident Renta Fija | F | 11,56 | 1,78 | 66/139 |
| 1)Panda Agricultura&Water | V | 14,65 | 4,54 | 1/4 |
| 1)PSN Multi. Int Calidad* | V | 1,09 | 6,28 | 186/263 |
| 1)PSN Multi. RF Mixta Int.* | M | 1,01 | 2,35 | 75/137 |
| 1)PSN Multi. RV Int.* | V | 0,96 | 2,19 | 244/263 |
| 1)PSN Multi. RV Mixta Int.* | R | 0,99 | 3,20 | 154/193 |
| 1)PSN Perfilados Bolsa Mund* | V | 0,98 | - | - |
| 1)PSN Perfilados Mixto Int.* | R | 0,98 | - | - |
| 1)PSN Perfilados RF Int.* | F | 0,99 | - | - |
| 1)Torsan Value | V | 1,31 | 0,55 | 252/263 |
| 1)Truvi Value | V | 1,17 | 15,92 | 24/263 |
| 1)Zenit Gestión | X | 1,02 | - | - |

G.I.I.C. Fineco

Erilla 24 2ª planta 48011 Bilbao. Esther Arriola García. Tfn. 944000300. Fecha v.L.: 24/07/24

| | | | | |
|-----------------------------|---|--------|------|---------|
| 1)Financials Credit Fund B | F | 12,23 | 4,03 | 12/14 |
| 1)Financials Credit Fund D | F | 12,35 | 4,12 | 11/14 |
| 1)Financials Credit Fund N | F | 12,43 | 4,17 | 9/14 |
| 1)Fon Fineco Base | D | 979,62 | 2,80 | 30/74 |
| 1)Fon Fineco Euro Líder | D | 16,84 | 5,63 | 2/5 |
| 1)Fon Fineco Patr. Global | R | 21,39 | 4,06 | 137/193 |
| 1)Fon Fineco Gestión | X | 22,16 | 2,53 | 136/177 |
| 1)Fon Fineco Gestión II | X | 8,91 | 2,31 | 143/177 |
| 1)Fon Fineco Gestión III | X | 11,04 | 3,04 | 125/177 |
| 1)Fon Fineco Interes i | F | 14,16 | 2,19 | 34/139 |
| 1)Fon Fineco Inversión | X | 16,49 | 3,63 | 105/177 |
| 1)Fon Fineco RF Intern. | F | 8,85 | 1,31 | 30/94 |
| 1)Fon Fineco Top RF Serie A | F | 11,14 | 1,71 | 73/139 |
| 1)Fon Fineco Top RF Serie I | F | 11,61 | 1,88 | 57/139 |
| 1)Fon Fineco Valor | V | 13,05 | 7,02 | 28/49 |
| 1)Millennium Fund | X | 21,36 | 3,41 | 114/177 |
| 1)Multifondo América | V | 31,76 | 9,78 | 69/87 |
| 1)Multifondo Europa | V | 29,32 | 9,35 | 35/119 |

GVC Gaeasco Gestión

Dr. Ferran, 5-5 08034 Barcelona. Tfn. 933642727. Web. www.gvgaesco.es.

| | | | | |
|--------------------------------|---|----------|-------|---------|
| 1)Capital Fertility Geno.1* | V | 13,45 | - | - |
| 1)Financialfond * | V | 32,45 | 7,54 | 152/263 |
| 1)Fondguissona | M | 14,37 | 3,32 | 12/36 |
| 1)Fondguissona Global Bolsa | X | 30,68 | 6,03 | 48/177 |
| 1)Fonrad Internacional* | I | 13,97 | 4,81 | 2/14 |
| 1)Fonsglobal Renta* | R | 11,73 | 6,74 | 47/193 |
| 1)Fonsvilla-Real | X | 6,36 | -1,68 | 167/177 |
| 1)GVC Gaeasco Asian Fixed * | F | 9,75 | 5,46 | 1/9 |
| 1)GVC Gaeasco BlueChips RFMI* | M | 10,31 | 5,30 | 5/137 |
| 1)GVC Gaeasco BlueChips RVM* | R | 11,08 | 9,88 | 3/193 |
| 1)GVC Gaeasco Bohalider | V | 10,77 | 6,43 | 60/77 |
| 1)GVC Gaeasco Bona-Renda | R | 15,84 | 8,37 | 13/193 |
| 1)GVC Gaeasco Constantfons | D | 9,45 | 1,83 | 62/74 |
| 1)GVC Gaeasco Emergentfond* | V | 211,98 | 4,16 | 41/58 |
| 1)GVC Gaeasco Europa | V | 5,71 | 6,87 | 59/119 |
| 1)GVC Gaeasco Fdo. de Fondos* | V | 18,54 | 6,40 | 182/263 |
| 1)GVC Gaeasco Fondo FT CP | D | 1.390,33 | 1,71 | 68/74 |
| 1)GVC Gaeasco Col Europ Eq* | V | 10,03 | -0,47 | 116/119 |
| 1)GVC Gaeasco Global Eq D5* | V | 12,87 | 3,93 | 231/263 |
| 1)GVC Gaeasco Japón | V | 11,65 | 16,23 | 5/22 |
| 1)GVC Gaeasco Multig Equilib* | R | 10,36 | 4,95 | 105/193 |
| 1)GVC Gaeasco Multinacional | V | 95,94 | 7,86 | 143/263 |
| 1)GVC Gaeasco Op Emp Inmob A | V | 22,39 | 7,42 | 3/8 |
| 1)GVC Gaeasco Op Emp Inmob I | V | 26,83 | 8,34 | 2/8 |
| 1)GVC Gaeasco Patrim A* | X | 12,61 | 4,91 | 68/177 |
| 1)GVC Gaeasco Renta Fija | F | 21,65 | 1,88 | 58/139 |
| 1)GVC Gaeasco Renta Valor* | M | 114,83 | 2,98 | 16/36 |
| 1)GVC Gaeasco Riet Abs Clas I* | I | 165,60 | 5,43 | 6/36 |
| 1)GVC Gaeasco RF Flexible | F | 10,54 | 2,96 | 11/94 |
| 1)GVC Gaeasco RF Horiz. 2028 | F | 105,43 | 4,17 | 3/88 |
| 1)GVC Gaeasco Riet Absoluto* | I | 157,59 | 5,07 | 4/23 |

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|---------------------------------|------|--|------------------------------|----------------------|
| 1)GVC Gaeasco Small Caps* | V | 15,12 | 4,28 | 12/20 |
| 1)GVC Gaeasco Sostenible ISR | R | 171,62 | 5,36 | 90/193 |
| 1)GVC Gaeasco 1K + RV | V | 108,15 | 9,55 | 91/263 |
| 1)GVC Gaeasco TFF | V | 14,60 | 9,31 | 21/35 |
| 1)GVC Gaeasco 300 P WorldW* | V | 13,32 | -1,36 | 1/1 |
| 1)GVC Gaeasco Crossover M&S* | V | 11,38 | 4,98 | 220/263 |
| 1)GVC Crossover FQ 75 RVME* | R | 11,58 | 5,93 | 5/22 |
| 1)GVC Crossover Gov Mixt I* | R | 10,77 | 3,13 | 156/193 |
| 1)GVC Crossover Momen RFME* | R | 10,24 | 4,25 | 128/193 |
| 1)GVC Crossover SE 75 RVME* | R | 11,35 | -0,38 | 22/22 |
| 1)GVC Crossover 50 RVME* | R | 11,26 | 3,27 | 15/22 |
| 1)GVC Gaeasco Mul. Crecimiento* | R | 10,39 | 6,60 | 54/193 |
| 1)GVC Gaeasco Gbl EqValuePlus* | V | 8,94 | -0,02 | 253/263 |
| 1)GVC Gaeasco Zebra US SM LP | V | 109,91 | 6,81 | 5/6 |
| 1)LM. 93 Renta* | X | 14,29 | 3,36 | 118/177 |
| 1)Robust RV Mixta Int. | R | 9,93 | 3,83 | 140/193 |
| 1)Tiamontana R.A. Audaz | I | 95,91 | 5,77 | 5/36 |
| 1)Value Minus Growth Mkneut | I | 8,34 | -5,95 | 11/13 |

Horos Asset Management, SGIC, S.A.

Huñez de Balboa 120 2ª Inda. 28006 Madrid. José María Concejo Díez. Tfn.

| | | | | |
|---------------------------------|---|--------|------|---------|
| 917378915. fecha v.L.: 26/07/24 | | | | |
| 1)Horos Value Iberia | V | 125,19 | 3,50 | 66/77 |
| 1)Horos Value Internacional | V | 155,91 | 7,79 | 144/263 |

Ibercaja Gestión S.G.I.I.C., S.A

Pº. de la Constitución, 4 50008 Zaragoza. Lily Corredor. Tfn. 976239484. Fecha v.L.: 26/07/24

| | | | | |
|------------------------------|---|-------|-------|---------|
| 1)Ibercaja Ahorro RF A | F | 7,13 | 1,71 | 72/139 |
| 1)Ibercaja All Star A* | V | 11,60 | 6,33 | 183/263 |
| 1)Ibercaja Bolsa España A | V | 28,66 | 12,21 | 33/77 |
| 1)Ibercaja Bolsa Europa A | V | 8,06 | 5,19 | 85/119 |
| 1)Ibercaja Bolsa Internac. | V | 17,37 | 11,97 | 61/263 |
| 1)Ibercaja Bolsa USA A | V | 22,25 | 15,66 | 28/87 |
| 1)Ibercaja Confianza Sost A | M | 6,34 | 5,57 | 4/137 |
| 1)Ibercaja Deuda Corp 2026 | F | 7,93 | 2,32 | 28/76 |
| 1)Ibercaja Deuda Corp2025 A | F | 5,80 | 2,17 | 32/76 |
| 1)Selec. Banca Priv.60 A* | R | 6,22 | 5,26 | 95/193 |
| 1)Ibercaja Divers. Empresas* | M | 6,21 | 3,35 | 23/137 |
| 1)Ibercaja Dividendo Gbl A | V | 9,46 | 5,71 | 207/263 |
| 1)Ibercaja Dólar A | D | 7,68 | 3,89 | 13/15 |
| 1)Ibercaja Esp-Ita 2025 A | D | 6,26 | 1,78 | 64/74 |
| 1)Iber España Italia 2026 | F | 5,98 | 0,94 | 39/88 |
| 1)Ibercaja BlackRock ChinaA* | V | 12,59 | 4,93 | 1/14 |
| 1)Ibercaja Emerging Bond* | F | 6,81 | 4,39 | 8/30 |
| 1)Ibercaja Estrategia Din A | I | 7,15 | 2,70 | 13/23 |
| 1)Ibercaja Europa Star A* | V | 8,02 | 3,54 | 101/119 |
| 1)Ibercaja Financiero | V | 4,85 | 14,37 | 5/8 |
| 1)Ibercaja Gest Equilibrada* | M | 6,34 | 3,13 | 32/137 |
| 1)Ibercaja Gestión Audaz* | V | 14,54 | 9,19 | 100/263 |
| 1)Ibercaja Gestión Crec.* | R | 11,62 | 5,76 | 78/193 |
| 1)Ibercaja Gestión Evol.* | M | 9,90 | 3,54 | 19/137 |
| 1)Ibercaja Global Brands | V | 9,78 | 9,23 | 99/263 |
| 1)Ibercaja High Yield A | F | 7,02 | 3,02 | 23/52 |
| 1)Ibercaja Horizonte | F | 10,64 | 2,20 | 18/88 |
| 1)Ibercaja Japón A | V | 8,15 | 6,47 | 20/22 |
| 1)Ibercaja Megatrends A | V | 10,83 | 19,43 | 6/263 |
| 1)Ibercaja New Energy CI A | V | 16,46 | 3,30 | 21/62 |
| 1)Ibercaja Objetivo 2026 | F | 5,91 | 0,82 | 43/88 |
| 1)Ibercaja Objetivo 2028 A | F | 5,56 | 0,25 | 58/88 |
| 1)Ibercaja Op Renta Fija A | F | 7,62 | 1,04 | 118/139 |
| 1)Ibercaja Plus A | D | 9,24 | 1,96 | 48/74 |
| 1)Ibercaja R. Fija Empresas | D | 6,17 | 2,10 | 28/74 |
| 1)Ibercaja Renta Fija 2025 | F | 7,26 | 2,37 | 20/139 |
| 1)Ibercaja Renta Fija 2026 | F | 5,99 | 2,64 | 14/139 |
| 1)Ibercaja Infraestructur A | V | 27,69 | 2,81 | 7/8 |
| 1)Ibercaja Renta Fija 2027 | F | 6,06 | 2,68 | 11/88 |
| 1)Ibercaja RF Horizonte2024 | F | 6,10 | 2,01 | 47/139 |
| 1)Ibercaja RF Sostenible A | F | 5,53 | 2,26 | 16/88 |
| 1)Ibercaja Sanidad A | V | 16,85 | 10,84 | 12/41 |
| 1)Ibercaja Selección Blanca* | M | 6,66 | 3,99 | 11/137 |
| 1)Ibercaja Selección RF* | F | 12,35 | 1,65 | 81/139 |
| 1)Ibercaja Small Caps | V | 13,30 | 3,96 | 14/20 |
| 1)Ibercaja Sost. y Solidari | R | 8,92 | 7,78 | 27/193 |
| 1)Ibercaja Tecnológico A | V | 7,23 | 20,36 | 1/35 |

J.P.Morgan
Asset Management

JPMorgan Asset Management

Paseo Castellana 31 28046 Madrid. Pedro Fernández de Santalla. Tfn.

915161203. Email. jpmorgan.assetmanagement@jpmorgan.com. Fecha v.L.: 26/07/24

| | | | | |
|-----------------------------|---|--------|-------|---------|
| 1)JPM Aggr.Bd DAacc (Hdg) | F | 74,60 | -0,19 | 63/94 |
| 1)JPM Aggregate BdAacc(hdg) | F | 8,50 | 0,00 | 59/94 |
| 1)JPM Ame Eq A-Acc (Hdg) | V | 28,72 | 14,97 | 34/87 |
| 1)JPM Ame Eq D-Acc (Hdg) | V | 25,24 | 14,42 | 39/87 |
| 1)JPM Asia Grth A - Acc | V | 86,54 | 7,42 | 7/11 |
| 1)JPM BetaBChAggBnUETFE=Hac | F | 102,02 | 4,44 | 3/9 |
| 1)JPM BetaBUEURIGorBdUE | F | 91,51 | -0,60 | 78/88 |
| 1)JPM BetaBUEURIGorBd1-3UE | F | 98,57 | 0,94 | 125/139 |
| 1)JPM Carbl Gb Eq(CB)ETFHdg | V | 34,50 | 11,69 | 64/263 |
| 1)JPM China A-Share Opp.A | V | 17,84 | -6,15 | 12/14 |
| 1)JPM China Bd O A-Acc EUR | F | 90,24 | 1,46 | 8/9 |
| 1)JPM Divers Risk AAcc(hdg) | X | 83,27 | 9,29 | 9/177 |
| 1)JPM Divers RiskD-Acc(hdg) | X | 77,43 | 8,89 | 17/177 |
| 1)JPM Em Mkt Eq D-Acc (Hdg) | V | 105,45 | 0,24 | 54/58 |
| 1)JPM Em Mkts DbrtAacc(hdg) | F | 12,84 | 2,72 | 15/30 |
| 1)JPM Em Mkts DbrtD-Acc | F | 13,46 | 2,20 | 16/30 |
| 1)JPM Em Mkts Div EqA-Acc | V | 114,10 | 13,07 | 2/58 |
| 1)JPM Em Mkts Divid A(div) | V | 77,22 | 6,04 | 32/58 |
| 1)JPM Em Mkts Divid D(div) | V | 70,74 | 5,60 | 35/58 |
| 1)JPM Em Mkts Eq AAcc(hdg) | V | 86,18 | 0,68 | 52/58 |
| 1)JPM Em Mkts Inc A-Acc | V | 117,72 | 5,60 | 36/58 |

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|-------------------------------|------|--|------------------------------|----------------------|
| 1)JPM Em Mkts IvGrAacc(Hdg) | F | 90,77 | 0,69 | 20/30 |
| 1)JPM Em Mkts IvGrDacc(Hdg) | F | 85,73 | 0,42 | 21/30 |
| 1)JPM Em Mkts CorpBdAacc(hg) | F | 110,67 | 3,24 | 17/76 |
| 1)JPM Em Mkts CorpBdDAacc(hg) | F | 99,18 | 2,94 | 21/76 |
| 1)JPM Em MktsStratBdAaccHdg | F | 90,94 | -0,03 | 23/30 |
| 1)JPM Em MktsStratBdPAccHdg | F | 69,32 | -0,45 | 27/30 |
| 1)JPM Em MktsSustEqA(acc)-E | V | 106,44 | 2,61 | 46/58 |
| 1)JPM Em SocAdv A acc EUR | V | 94,85 | 0,78 | 51/58 |
| 1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd A-A-E | F | 11,04 | 1,02 | 120/139 |
| 1)JPM EU G.Sh.Dur.Bd D-A-E | F | 10,92 | 1,00 | 123/139 |
| 1)JPM EU Gvt Bnd A-Acc EUR | F | 14,37 | -0,49 | 74/88 |
| 1)JPM EU Gvt Bnd D-Acc EUR | F | 13,90 | -0,60 | 77/88 |
| 1)JPM EU HY Sh.Dur.Bd A-Acc | F | 115,17 | 2,23 | 33/52 |
| 1)JPM EU Sust Eq A-Acc | V | 176,74 | 11,52 | 14/119 |
| 1)JPM EUR CorBd1-SyllresEnlhd | F | 102,67 | 1,91 | 41/76 |
| 1)JPM EUR CorBdResEnlhdUE | F | 102,02 | 1,74 | 48/76 |
| 1)JPM EUR G CNAV W T0 acc | D | 10.076,65 | - | - |
| 1)JPM EUR Liq LVNAV A-Acc | D | 10.507,10 | 1,98 | 45/74 |
| 1)JPM EUR Liq LVNAV W-Acc | D | 10.551,14 | 2,21 | 20/74 |
| 1)JPM Eur EqAbsAlphaA(P)Acc | I | 168,11 | 11,51 | 1/13 |
| 1)JPM Eur EqAbsAlphaD(P)Acc | I | 128,96 | 11,10 | 2/13 |
| 1)JPM EUR Mon Mkt VNAAV Acc | D | 109,36 | 2,05 | 34/74 |
| 1)JPM EUR Mon Mkt VNAAV Dacc | D | 110,05 | 1,89 | 55/74 |
| 1)JPM EUR Stc Mkt VNAAV W | D | 10.466,93 | 2,27 | 13/74 |
| 1)JPM EUR UltraShort Inc IE | F | 104,38 | 2,27 | 27/139 |
| 1)JPM Euro AggrBd0-Acc EUR | F | 103,55 | -0,47 | 72/88 |
| 1)JPM Euro Aggregate BdAcc | F | 12,89 | -0,31 | 65/88 |
| 1)JPM Euro Corp.Bd A-A-E | F | 15,53 | 1,64 | 52/76 |
| 1)JPM Euro Corp.Bd D-A-E | F | 14,60 | 1,39 | 57/76 |
| 1)JPM Euro Dy A-Acc EUR | V | 35,48 | 11,40 | 1/15 |
| 1)JPM Euro Dy D-Acc EUR | V | 29,79 | 10,91 | 22/15 |
| 1)JPM Euro Eq A-Acc EUR | V | 29,54 | 10,55 | 25/15 |
| 1)JPM Euro Eq D-Acc EUR | V | 21,31 | 10,02 | 26/15 |
| 1)JPM Euro SC A-Acc EUR | V | 37,40 | 10,85 | 6/16 |
| 1)JPM Euro SC D-Acc EUR | V | 25,79 | 10,21 | 8/26 |
| 1)JPM Euro Sel Eq A-Acc | V | 2.107,47 | 6,94 | 57/119 |
| 1)JPM Euro Sel Eq D-Acc | V | 174,55 | 6,43 | 68/119 |
| 1)JPM Euro Str G A-AccEUR | V | 45,18 | 11,56 | 13/119 |
| 1)JPM Euro Str G D-AccEUR | V | 27,00 | 11,07 | 18/119 |
| 1)JPM Euro StrV A-AccEUR | V | 22,19 | 12,70 | 9/119 |
| 1)JPM Euro StrV D-Acc | V | 23,06 | 12,16 | 10/119 |
| 1)JPM EuroI A-Acc EUR | V | 27,03 | 9,83 | 7/48 |
| 1)JPM EuroI D-Acc EUR | V | 18,71 | 9,35 | 10/48 |
| 1)JPM EuroI DynJA(P)Acc EUR | V | 380,39 | 12,06 | 1/48 |
| 1)JPM EuroI DynD(P)Acc EUR | V | 345,83 | 11,69 | 2/48 |
| 1)JPM Europe Dyn SC A(P)Acc | V | 54,92 | 11,26 | 5/26 |
| 1)JPM Europe Dyn SC D(P)Acc | V | 30,83 | 10,62 | 7/26 |
| 1)JPM Europe Dyn Tech AAcc | V | 75,22 | 2,73 | 32/33 |
| 1)JPM Europe Dyn Tech Dacc | V | 23,02 | 2,13 | 33/33 |
| 1)JPM Europe Eq PIs A(P)Acc | V | 26,83 | 14,46 | 7/119 |
| 1)JPM Europe Eq PIs D(P)Acc | V | 22,82 | 14,04 | 8/119 |
| 1)JPM Europe High YdSdBdDacc | F | 110,32 | 1,91 | 39/52 |
| 1)JPM Europe High Yld BdAcc | F | 21,93 | 1,75 | 40/52 |
| 1)JPM Europe High Yld BdDacc | F | 13,33 | 1,44 | 42/52 |
| 1)JPM Europe StratDivA(div) | V | 139,33 | 9,73 | 30/139 |
| 1)JPM Europe StratDivD(div) | V | 126,81 | 9,27 | 37/139 |
| 1)JPM Europe Sust Eq Dacc | V | 154,41 | 11,02 | 19/119 |
| 1)JPM Europe Sust SC EqAcc | V | 135,04 | 13,36 | 2/27 |
| 1)JPM EurResEnlhdEqESGUE | V | 42,91 | 9,97 | 27/119 |
| 1)JPM EurResEnlhdEqESGUEd | V | 40,86 | 7,69 | 49/119 |
| 1)JPM EurResEnlhdEqESUEEacc | V | 32,67 | 8,71 | 13/48 |
| 1)JPM EurResEnlhdEqESUEEEd | V | 30,21 | 5,98 | 39/48 |
| 1)JPM Eur Str MMA VNAAV A Acc | D | 10.535,77 | 2,04 | 36/74 |
| 1)JPM Flex Credit AAcc(hgd) | F | 11,30 | 2,82 | 12/94 |
| 1)JPM Flex Credit DAcc(hgd) | F | 100,23 | 2,59 | 14/94 |
| 1)JPM G Macro Sust A-Acc | X | 97,34 | 27,24 | 132/199 |
| 1)JPM Gb Balanced A-Acc | R | 2.175,84 | 5,24 | 96/199 |
| 1)JPM Gb Balanced D-Acc | R | 208,69 | 4,94 | 107/199 |
| 1)JPM Gb Bd D-Acc-E | F | 11,63 | -0,60 | 76/94 |
| 1)JPM Gb Bd Opp A-Acc(hdg) | F | 89,72 | 0,37 | 46/94 |
| 1)JPM Gb Bd Opp D-Acc(hdg) | F | 84,80 | 0,08 | 55/94 |
| 1)JPM Gb Bd Opp S A-Acc (hg) | F | 100,09 | 0,29 | 49/94 |
| 1)JPM Global Conv. Cons. A | F | 96,10 | 1,16 | 6/16 |
| 1)JPM Gb Conv EUR A-Acc | F | 14,92 | -1,78 | 16/16 |
| 1)JPM Gb Conv EUR D-Acc | F | 12,12 | -2,10 | 17/16 |
| 1)JPM Gb CorpBd DH AAcc(hg) | F | 94,70 | 3,51 | 12/76 |
| 1)JPM Gb CorpBd DH DAcc(hg) | F | 87,06 | 3,27 | 15/76 |
| 1)JPM Gb Div A-dist (Hdg) | V | 143,61 | 7,08 | 166/266 |
| 1)JPM Gb Div D-dist (Hdg) | V | 130,76 | 6,64 | 176/266 |
| 1)JPM Gb Focus AAcc(hgd) | V | 26,73 | 13,79 | 38/266 |
| 1)JPM Gb Focus D (acc)- EU | V | 22,03 | 13,15 | 46/266 |
| 1)JPM Gb Growth Fund EUR D | V | 13,87 | 17,88 | 13/266 |
| 1)JPM Gb Growth Fund USD A | V | 15,65 | 18,38 | 11/266 |
| 1)JPM Gb Gvt Bd A-Acc-E | F | 11,99 | -0,58 | 75/94 |
| 1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd A-A-E | F | 10,40 | 1,36 | 103/139 |
| 1)JPM Gb Gvt Sh.Dur.Bd D-A-E | F | 10,27 | 1,28 | 113/139 |
| 1)JPM Gb Healthcare A-Acc | V | 143,01 | 10,29 | 16/47 |
| 1)JPM Gb HY A-Acc | F | 244,85 | 3,58 | 15/52 |
| 1)JPM Gb HY D-Acc | F | 221,85 | 3,35 | 18/52 |
| 1)JPM Gb Inc A EUR | R | 116,59 | 1,76 | 177/199 |
| 1)JPM Gb Inc Aacc EUR | R | 150,65 | 4,36 | 125/199 |
| 1)JPM Gb Inc Conserv AAcc EUR | M | 104,39 | 2,40 | 69/133 |
| 1)JPM Gb Inc Conserv A(d)div | M | 78,27 | -0,03 | 130/133 |
| 1)JPM Gb Inc Conserv D(d)div | M | 77,21 | -0,21 | 131/133 |
| 1)JPM Gb Inc Conserv Dacc | M | 101,68 | 2,21 | 82/133 |
| 1)JPM Gb Inc D(d)div | R | 99,77 | 1,57 | 179/199 |
| 1)JPM Gb Inc Dacc EUR | R | 144,22 | 4,15 | 132/199 |
| 1)JPM Gb Inc Sust A Acc | V | 100,72 | 4,44 | 224/266 |
| 1)JPM Gb Macro A-Acc(hdg) | I | 89,54 | 2,77 | 6/13 |
| 1)JPM Gb Macro D-Acc Hdg | I | 85,17 | 2,49 | 7/13 |
| 1)JPM Gb Macro Opp A-Acc | X | 189,65 | 7,38 | 100/177 |
| 1)JPM Gb Macro Opp D-Acc | X | 142,14 | 3,37 | 117/177 |
| 1)JPM Gb Macro Sust D-Acc | X | 94,76 | 2,48 | 138/177 |
| 1)JPM Gb Mlt Strt IncA(d)iv | X | 82,35 | 1,42 | 155/177 |
| 1)JPM Gb Mlt Strt IncD(d)iv | X | 74,12 | 0,93 | 161/177 |
| 1)JPM Gb ShortDurBdAcc(hg) | F | 7,37 | 1,80 | 24/94 |
| 1)JPM Gb ShortDurBdDAcc(hg) | F | 74,80 | 1,51 | 28/94 |
| 1)JPM Gb StratBd AAcc(hgd) | F | 93,53 | 1,51 | 27/94 |

CUADROS



| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|--|------|--|------------------------------|----------------------|
| Loreto Inversiones | | | | |
| Castellana 40 5° 28046 Madrid. Gema Toran Lorenzo. Tfno. 917813149. Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) Loreto Premium Global I | X | 1.096,88 | 0,44 | 162/177 |
| 1) Loreto Premium Global R | X | 11,16 | 0,21 | 163/177 |
| 1) Loreto Premium RF CP | F | 10,43 | 1,92 | 54/139 |
| 1) Loreto Premium RFM I | M | 1.050,21 | 3,17 | 14/36 |
| 1) Loreto Premium RFM R | M | 10,60 | 3,05 | 15/36 |
| 1) Loreto Premium RVM I | R | 1.130,29 | 1,53 | 17/22 |
| 1) Loreto Premium RVM R | R | 11,40 | 1,29 | 18/22 |

| | | | | |
|---|---|--------|-------|---------|
| Magallanes Value Investors | | | | |
| Lagoas 88 4° planta 28001 . Carmen Delgado Notario. Tfno. 914361210. Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) Magallanes European Eq.M | V | 211,28 | 1,94 | 109/119 |
| 1) Magallanes European Eq.P | V | 221,60 | 2,23 | 106/119 |
| 1) Magallanes Iberian Eq. M | V | 188,08 | 14,43 | 14/77 |
| 1) Magallanes Iberian Eq. P | V | 197,20 | 14,76 | 13/77 |
| 1) Magallanes Microcaps EurB | V | 152,24 | 5,52 | 3/7 |
| 1) Magallanes Microcaps EurC | V | 148,53 | 5,37 | 4/7 |
| 1) MWI UCITS European Eq I* | V | 207,43 | 2,24 | 105/119 |
| 1) MWI UCITS European Eq R* | V | 198,34 | 1,93 | 110/119 |
| 1) MWI UCITS Iberian Eq I* | V | 171,01 | 14,18 | 15/77 |
| 1) MWI UCITS Iberian Eq R* | V | 163,41 | 13,81 | 16/77 |

| | | | | |
|--|---|--------|-------|---------|
| Mapfre Asset Management | | | | |
| Ctra. de Pozuelo, 50-1 Majadahonda 28222 Madrid. Tfno. 915 813 780. Fecha v.l.: 25/07/24 | | | | |
| 1) Behavioral I | V | 11,83 | 4,72 | 89/119 |
| 1) Behavioral R | V | 13,06 | 4,40 | 92/119 |
| 1) Capital Responsable I | R | 10,72 | 0,11 | 20/22 |
| 1) Capital Responsable R | R | 10,86 | -0,19 | 21/22 |
| 1) Fondmapfre Bolsa América | V | 20,51 | 8,75 | 78/87 |
| 1) Fondmapfre Bolsa Europa | V | 88,27 | 3,10 | 102/119 |
| 1) Fondmapfre Bolsa Iberia | V | 24,78 | 7,00 | 53/77 |
| 1) Fondo Naranja Gar 2026 II | G | 6,57 | 0,88 | 15/31 |
| 1) Fondmapfre Bolsa Mixto | R | 35,38 | 1,60 | 178/193 |
| 1) Fondmapfre Elec Decidida | R | 8,58 | 5,93 | 72/193 |
| 1) Fondmapfre Elec Moderada | R | 7,42 | 4,44 | 124/193 |
| 1) Fondmapfre Elec Prudente | M | 6,40 | 2,69 | 50/137 |
| 1) Fondmapfre Garantía II | G | 6,36 | 0,63 | 24/31 |
| 1) Fondmapfre Garantía VI | G | 6,26 | 1,51 | 44/67 |
| 1) Fondmapfre Garantía VII | G | 6,00 | - | - |
| 1) Fondmapfre Global | X | 14,89 | 8,53 | 20/177 |
| 1) Fondmapfre Renta Corto | F | 13,01 | 1,51 | 91/139 |
| 1) Fondmapfre RF Flexible | F | 12,21 | 0,02 | 60/88 |
| 1) Fondmapfre Renta Mixto | M | 9,92 | 0,70 | 34/36 |
| 1) Fondmapfre Rentadólar | D | 7,99 | 3,43 | 14/15 |
| 1) Global Bond I | F | 8,86 | -0,99 | 81/94 |
| 1) Global Bond R | F | 8,71 | -1,29 | 83/94 |
| 1) Good Governance I | V | 16,50 | 6,58 | 178/263 |
| 1) Good Governance R | V | 17,20 | 6,26 | 187/263 |
| 1) Inclusion Responsable I | V | 145,78 | 5,01 | 86/119 |
| 1) Inclusion Responsable R | V | 13,74 | 4,53 | 91/119 |
| 1) Mapfre FT Plus | M | 15,89 | 0,93 | 33/36 |
| 1) US Forgotten Value I | V | 11,99 | 8,09 | 80/87 |
| 1) US Forgotten Value R | V | 11,49 | 7,78 | 81/87 |

| | | | | |
|---|---|----------|-------|---------|
| March Asset Management | | | | |
| Castello 74 28006 Madrid. Marie O'Sullivan. Tfno. +34 91 4263700. Email: opm-march@march-am.com. Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) Fonmarch " | F | 29,24 | 0,93 | 126/139 |
| 1) March Cartera Conserv.* | M | 5,97 | 1,78 | 99/137 |
| 1) March Cartera Decidida* | V | 1.136,94 | 5,00 | 218/263 |
| 1) March Cartera Defensiva* | M | 11,39 | 1,42 | 111/137 |
| 1) March Cartera Moderada* | R | 5,82 | 2,79 | 163/193 |
| 1) March Global Quality | V | 1.174,87 | 3,85 | 235/263 |
| 1) March I.Family Busin.-A-e* | V | 19,22 | 6,11 | 192/263 |
| 1) March Int.Vini Catena-A-e* | V | 16,41 | -7,16 | 5/5 |
| 1) March I.Torrenova Lux-A-e* | X | 11,88 | 1,65 | 150/177 |
| 1) March I.Valores Iberi-A-e* | V | 16,00 | 12,09 | 36/77 |
| 1) March Mediterraneo A-e* | V | 14,69 | 7,66 | 149/263 |
| 1) March Pagaris | D | 10,23 | 2,20 | 21/74 |
| 1) March Pagaris C | D | 10,56 | 2,41 | 5/74 |
| 1) March Pagaris I | D | 1.047,22 | 2,20 | 22/74 |
| 1) March RF 2025 Gar | G | 10,32 | 0,99 | 10/31 |
| 1) March Renta Fija 2025 | F | 10,46 | 1,62 | 82/139 |
| 1) March RF 2026 Gar | G | 10,47 | 0,88 | 17/31 |
| 1) March RF Corto Plazo A | D | 944,70 | 2,22 | 16/74 |
| 1) March Renta F. Flexible A* | F | 9,54 | -0,27 | 65/94 |
| 1) March Renta F. Flexible B* | F | 95,76 | -0,15 | 61/94 |
| 1) March Renta F. Flexible L* | F | 9,71 | 0,23 | 50/94 |
| 2) March I.Family Busin.-A-S* | V | 22,65 | 8,82 | 109/263 |
| 2) March Int.Vini Catena-A-S* | V | 18,19 | -4,76 | 4/5 |
| 2) March I.Torrenova Lux-A-S* | X | 13,38 | 4,47 | 87/177 |
| 2) March Mediterraneo A S* | V | 2.673,16 | 8,52 | 118/263 |

| | | | | |
|--|---|----------|------|--------|
| Mediolanum Gestión | | | | |
| Argentina Saragosa 3-5 Local 2-4 08017 Barcelona. Alfonso Casas. Tfno. 932515400. Fecha v.l.: 26/07/24 | | | | |
| 1) Compromiso Med. L* | X | 11,46 | 6,29 | 44/177 |
| 1) Compromiso Med. L* | X | 10,26 | 5,81 | 59/177 |
| 1) Mediolanum Activo E-A | F | 11,05 | 2,88 | 7/139 |
| 1) Mediolanum Activo L | F | 11,48 | 2,77 | 10/139 |
| 1) Mediolanum Activo S | F | 11,21 | 2,68 | 13/139 |
| 1) Mediolanum Europa RV E | V | 12,44 | 6,56 | 64/119 |
| 1) Mediolanum Europa RV L | V | 10,48 | 6,07 | 75/119 |
| 1) Mediolanum Europa RV S | V | 9,81 | 5,80 | 79/119 |
| 1) Mediolanum Fondcuenta | D | 2.706,19 | 2,17 | 25/74 |
| 1) Mediolanum Fondcuenta E | D | 10,57 | 2,35 | 8/74 |
| 1) Mediolanum Merc. Emergts EA | F | 11,98 | 6,32 | 1/30 |
| 1) Mediolanum Mercados Em L | F | 15,86 | 5,92 | 3/30 |
| 1) Mediolanum Mercados Em S | F | 14,97 | 5,68 | 4/30 |
| 1) Mediolanum Real Estate-E-A | V | 9,35 | 4,27 | 4/8 |
| 1) Mediolanum Real Estate-L-A | V | 8,72 | 3,82 | 5/8 |
| 1) Mediolanum Real Estate-S-A | V | 8,37 | 3,55 | 6/8 |
| 1) Mediolanum Renta E | F | 11,39 | 3,26 | 6/88 |
| 1) Med. R.V. Global Selec.E | V | 10,38 | - | - |
| 1) Med. R.V. Global Selec.L | V | 10,34 | - | - |

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|------------------------------|------|--|------------------------------|----------------------|
| 1) Med Small&Mid Caps Esp. E | V | 10,96 | 8,76 | 45/77 |
| 1) Mediolanum Renta L | F | 32,67 | 3,08 | 8/88 |
| 1) Med Small&Mid Caps Esp L | V | 10,62 | 8,30 | 47/77 |
| 1) Mediolanum Renta S | F | 31,71 | 2,99 | 9/88 |
| 1) Med Small&Mid Caps Esp S | V | 10,14 | 8,02 | 49/77 |

| | | | | |
|--|---|-------|-------|---------|
| Mediolanum International Funds Ltd | | | | |
| 4th floor, The Exchange George's Dock, 1.F. Dublin 1 Irlanda. Ferie Petribialis. Tfno. 35312310800. Fecha v.l.: 25/07/24 | | | | |
| 1) BB Carmignac Sra Sel LA | X | 6,24 | 6,04 | 47/177 |
| 1) BB Carmignac Sra Sel SA | X | 12,07 | 5,86 | 55/177 |
| 1) BB Chns Rd Opp LA | V | 3,82 | -3,92 | 9/14 |
| 1) BB Circular Economy L | V | 4,98 | 5,82 | 19/26 |
| 1) BB Circular Economy LH | V | 4,78 | 4,48 | 20/26 |
| 1) BB Convertible St Col LHA | F | 5,24 | 0,10 | 11/18 |
| 1) BB Convertible St Col LHB | F | 4,65 | -0,66 | 14/18 |
| 1) BB Convertible St Col SHA | F | 10,13 | -0,08 | 12/18 |
| 1) BB Convertible St Col SHB | F | 9,01 | -0,83 | 15/18 |
| 1) BB Convertible Str Col LA | F | 5,98 | 1,25 | 5/18 |
| 1) BB Convertible Str Col LB | F | 5,31 | 0,49 | 9/18 |
| 1) BB Convertible Str Col SA | F | 11,57 | 1,08 | 7/18 |
| 1) BB Convertible Str Col SB | F | 10,27 | 0,31 | 10/18 |
| 1) BB Coupon Strategy L-B | X | 4,40 | 2,39 | 140/177 |
| 1) BB Coupon Strategy HL-A | G | 6,15 | 3,47 | 112/177 |
| 1) BB Coupon Strategy HL-B | X | 3,79 | 1,64 | 151/177 |
| 1) BB Coupon Strategy HS-A | X | 11,64 | 3,23 | 121/177 |
| 1) BB Coupon Strategy HS-B | X | 7,19 | 1,40 | 156/177 |
| 1) BB Coupon Strategy L-A | X | 7,12 | 4,23 | 85/177 |
| 1) BB Coupon Strategy S-A | X | 13,50 | 4,00 | 95/177 |
| 1) BB Coupon Strategy S-B | X | 8,36 | 2,16 | 145/177 |
| 1) BB Dynamic Coll. Hed. L | R | 8,58 | 6,67 | 51/193 |
| 1) BB Dynamic Coll. Hed. S | X | 16,30 | 6,73 | 38/177 |
| 1) BB Dynamic Collection L | R | 9,27 | 6,97 | 39/193 |
| 1) BB Dynamic Collection S | R | 15,85 | 7,98 | 22/193 |
| 1) BB Dynamic Intl Val Op LA | V | 7,54 | 9,19 | 101/263 |
| 1) BB Dymic Intl Val Op LHA | V | 6,80 | 7,55 | 151/263 |
| 1) BB Dymic Intl Val Op SA | V | 14,58 | 9,01 | 105/263 |
| 1) BB Dymic Intl Val Op SHA | V | 13,24 | 8,24 | 126/263 |
| 1) BB Em. Markets Coll. L | V | 11,73 | 7,01 | 19/58 |
| 1) BB Em. Markets Coll. S | V | 18,30 | 6,70 | 25/58 |
| 1) BB Em Mkt Mlt Asst Col LA | V | 4,99 | 3,59 | 43/58 |
| 1) BB Em Mkt Mlt Asst Col SA | V | 9,43 | 3,36 | 45/58 |
| 1) BB Emergin Mkt Fnd Inc LA | F | 4,76 | 4,55 | 7/30 |
| 1) BB Emergin Mkt Fnd Inc LB | F | 3,88 | 0,83 | 18/30 |
| 1) BB Emergin Mkt Fnd Inc LHA | F | 4,11 | 2,09 | 17/30 |
| 1) BB Emergin Mkt Fnd Inc LHB | F | 3,38 | -1,60 | 28/30 |
| 1) BB Ennrgy Transit L EUR | V | 4,73 | -4,71 | 4/6 |
| 1) BB Ennrgy Transit LH EUR | V | 4,66 | -5,78 | 5/6 |
| 1) BB Equilibrium SHA | M | 8,69 | 2,03 | 90/137 |
| 1) BB Equilibrium SHB | M | 7,48 | 0,01 | 129/137 |
| 1) BB Eq.Pow.Coupon Col LHB | V | 4,91 | 3,78 | 236/263 |
| 1) BB Eq.Pow.Coupon Col SB | V | 10,81 | 4,40 | 225/263 |
| 1) BB Eq.Pow.Coupon Col SHB | V | 9,37 | 3,55 | 238/263 |
| 1) BB Eq.Power Coupon Col LB | V | 5,65 | 4,32 | 228/263 |
| 1) BB Equilibrium LA | M | 4,68 | 2,41 | 67/137 |
| 1) BB Equilibrium LB | M | 4,04 | 0,35 | 126/137 |
| 1) BB Equilibrium LHA | M | 4,44 | 2,21 | 83/137 |
| 1) BB Equilibrium LHB | M | 3,82 | 0,16 | 128/137 |
| 1) BB Equilibrium SA | M | 9,18 | 2,25 | 78/137 |
| 1) BB Equilibrium SB | M | 7,90 | 0,20 | 127/137 |
| 1) BB Equity Power Coll L | V | 9,04 | 5,78 | 205/263 |
| 1) BB Equity Power Coll LH | V | 7,45 | 5,57 | 209/263 |
| 1) BB Equity Power Coll S | V | 13,73 | 6,30 | 185/263 |
| 1) BB Equity Power Coll SH | V | 13,80 | 5,45 | 211/263 |
| 1) BB Euro Fixed Income L | F | 6,00 | 1,51 | 92/139 |
| 1) BB Euro Fixed Income L B | F | 4,59 | 0,50 | 128/139 |
| 1) BB Euro Fixed Income S | F | 11,49 | 1,45 | 98/139 |
| 1) BB Euro Fixed Income S B | F | 8,84 | 0,43 | 129/139 |
| 1) BB Europ Cpn StrgyCol LA | X | 5,72 | 4,91 | 70/177 |
| 1) BB Europ Cpn StrgyCol LB | X | 4,56 | 2,56 | 135/177 |
| 1) BB Europ Cpn StrgyCol LHA | X | 5,64 | 4,83 | 71/177 |
| 1) BB Europ Cpn StrgyCol LHB | X | 4,50 | 2,46 | 139/177 |
| 1) BB Europ Cpn StrgyCol SA | X | 11,18 | 4,73 | 73/177 |
| 1) BB Europ Cpn StrgyCol SB | X | 8,92 | 2,39 | 141/177 |
| 1) BB Europ Cpn StrgyCol SHA | X | 11,02 | 4,64 | 75/177 |
| 1) BB Europ Cpn StrgyCol SHB | X | 8,78 | 2,27 | 144/177 |
| 1) BB European Coll. Hed. L | V | 8,78 | 6,14 | 74/119 |
| 1) BB European Coll. Hed. S | V | 15,97 | 6,38 | 70/119 |
| 1) BB European Collection L | V | 8,32 | 6,00 | 78/119 |
| 1) BB European Collection S | V | 12,06 | 6,50 | 67/119 |
| 1) BB Eurp Sm CAP Eq LA | V | 5,53 | 6,92 | 10/20 |
| 1) BB Fidelity Asian Cnp LA | R | 5,19 | 3,82 | 1/9 |
| 1) BB Fidelity Asian Cnp LB | R | 4,12 | 1,10 | 5/9 |
| 1) BB Fidelity Asian Cnp LHA | R | 4,58 | 3,34 | 3/9 |
| 1) BB Fidelity Asian Cnp LHB | R | 3,63 | 0,58 | 8/9 |
| 1) BB Fidelity Asian Cnp SA | R | 10,16 | 3,63 | 2/9 |
| 1) BB Fidelity Asian Cnp SB | R | 8,07 | 0,91 | 7/9 |
| 1) BB Fidelity Asian Cnp SHA | R | 8,95 | 3,17 | 4/9 |
| 1) BB Fidelity Asian Cnp SHB | R | 7,10 | 0,44 | 9/9 |
| 1) BB Financ Inc Strat LA | M | 6,97 | 5,85 | 1/137 |
| 1) BB Financ Inc Strat LB | M | 5,13 | 1,44 | 110/137 |
| 1) BB Financ Inc Strat SA | M | 13,78 | 5,74 | 2/137 |
| 1) BB Financ Inc Strat SB | M | 10,12 | 1,31 | 32/36 |
| 1) BB Fut Sust Nutr L EUR | V | 4,76 | 3,36 | 2/4 |
| 1) BB Fut Sust Nutr LH EUR | V | 4,74 | 2,67 | 3/4 |
| 1) BB Gbl Demograph Opp L | V | 6,61 | 7,92 | 139/263 |
| 1) BB Gbl Demograph Opp LH | V | 6,10 | 7,13 | 164/263 |
| 1) BB Gbl Impact L | V | 5,16 | 3,65 | 237/263 |
| 1) BB Gbl Impact LH | V | 4,70 | 2,02 | 246/263 |
| 1) BB Gbl Leaders LA | V | 7,21 | 8,18 | 128/263 |
| 1) BB Gbl Leaders LHA | V | 6,48 | 6,67 | 175/263 |
| 1) BB Global High Yield L | F | 13,50 | 3,92 | 12/52 |
| 1) BB Global High Yield S | F | 19,68 | 4,17 | 11/52 |
| 1) BB Global H.Y. Hed. L B | F | 3,60 | -0,96 | 48/52 |
| 1) BB Global H.Y. Hed. S B | F | 6,75 | -1,09 | 49/52 |
| 1) BB Global H.Y. Hedged L | F | 7,57 | 1,95 | 38/52 |
| 1) BB Global H.Y. Hedged S | F | 14,19 | 1,66 | 41/52 |
| 1) BB Global H.Y. L B | F | 4,73 | 1,24 | 44/52 |

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|------------------------------|------|--|------------------------------|----------------------|
| 1)BB Global H.Y. S B | F | 7,32 | 1,29 | 43/52 |
| 1)BB India Opps L EUR Acc | V | 7,06 | 19,84 | 1/3 |
| 1)BB Infrastruct Op Col LHA | V | 6,22 | 5,31 | 4/17 |
| 1)BB Infrastruct Op Col LHB | V | 4,88 | 3,41 | 7/17 |
| 1)BB Infrastruct Opp Col LA | V | 7,29 | 6,42 | 2/17 |
| 1)BB Infrastruct Opp Col LB | V | 5,72 | 4,02 | 6/17 |
| 1)BB Infrastruct Opp Col SA | V | 13,98 | 5,81 | 3/17 |
| 1)BB Infrastruct Opp Col SB | V | 11,01 | 3,26 | 8/17 |
| 1)BB Infrastruct Op Col SHA | V | 11,91 | 4,61 | 5/17 |
| 1)BB Infrastruct Op Col SHB | V | 9,33 | 1,87 | 12/17 |
| 1)BB Innovative Themt Op L | R | 7,61 | 8,89 | 6/193 |
| 1)BB Innovative Themt Op LH | V | 6,72 | 6,99 | 167/263 |
| 1)BB Invesco Balance Sel LA | X | 6,24 | 4,68 | 74/177 |
| 1)BB Invesco Balance Sel LB | X | 4,93 | 3,61 | 106/177 |
| 1)BB Invesco Balance Sel SA | X | 12,09 | 4,50 | 76/177 |
| 1)BB Invesco Balance Sel SB | X | 9,55 | 3,43 | 113/177 |
| 1)BB Med MStanley GLB H L | V | 9,77 | 6,79 | 172/263 |
| 1)BB Med MStanley GLB H S | V | 18,30 | 6,54 | 179/263 |
| 1)BB Med MStanley GLB L | V | 12,41 | 7,91 | 141/263 |
| 1)BB Med MStanley GLB S | V | 23,32 | 7,66 | 148/263 |
| 1)BB Multi Asset ESG L EUR | M | 5,05 | 3,15 | 29/137 |
| 1)BB Multi Asset ESG LH EUR | M | 5,18 | 3,75 | 15/137 |
| 1)BB New Opportun. Coll. L | X | 7,26 | 3,37 | 81/177 |
| 1)BB New Opportun. Coll. LH | X | 6,32 | 3,54 | 107/177 |
| 1)BB New Opportun. Coll. S | X | 13,86 | 4,12 | 90/177 |
| 1)BB New Opportun. Coll. SH | X | 12,01 | 3,30 | 120/177 |
| 1)BB Pacific Coll. Hed. L | V | 7,88 | 10,39 | 4/11 |
| 1)BB Pacific Coll. Hed. S | V | 14,50 | 11,11 | 2/11 |
| 1)BB Pacific Collection L | V | 8,75 | 8,13 | 7/11 |
| 1)BB Pacific Collection S | V | 12,16 | 7,83 | 8/11 |
| 1)BB Premium Coupon Col SHB | M | 7,63 | 0,40 | 124/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll. L | M | 6,35 | 2,42 | 66/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll LH | M | 5,90 | 2,09 | 88/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll S | M | 12,13 | 2,24 | 80/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll SH | M | 11,25 | 1,94 | 93/137 |
| 1)BB Premium Coupon Collect | M | 4,22 | 0,87 | 117/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll LHB | M | 3,95 | 0,55 | 123/137 |
| 1)BB Premium Coupon Coll SB | M | 8,22 | 0,70 | 122/137 |
| 1)BB Socially Respsns LA | R | 6,69 | 7,28 | 33/193 |
| 1)BB Socially Respsns LHA | R | 6,40 | 6,37 | 62/193 |
| 1)BB Socially Respsns SA | R | 13,20 | 8,14 | 19/193 |
| 1)BB Socially Respsns SHA | R | 12,54 | 7,13 | 35/193 |
| 1)BB US Collection Hed. L | V | 10,89 | 11,18 | 65/87 |
| 1)BB US Collection Hed. S | V | 20,01 | 11,31 | 66/87 |
| 1)BB US Collection L | V | 12,16 | 14,53 | 38/87 |
| 1)BB US Collection S | V | 18,44 | 13,56 | 44/87 |
| 1)BB US Coupon Strgy LA | X | 6,98 | 8,11 | 26/177 |
| 1)BB US Coupon Strgy LB | X | 5,58 | 6,03 | 49/177 |
| 1)BB US Coupon Strgy LHA | X | 5,73 | 5,99 | 51/177 |
| 1)BB US Coupon Strgy LHB | X | 4,57 | 3,51 | 109/177 |
| 1)BB US Coupon Strgy SA | X | 13,71 | 8,52 | 21/177 |
| 1)BB US Coupon Strgy SB | X | 10,94 | 6,14 | 46/177 |
| 1)BB US Coupon Strgy SHA | X | 11,22 | 5,82 | 58/177 |
| 1)BB US Coupon Strgy SHB | X | 8,92 | 3,32 | 119/177 |
| 1)Ch Solidity & Return LA | F | 4,64 | -0,37 | 68/94 |
| 1)Ch Solidity & Return LA | I | 10,43 | -0,47 | 30/36 |
| 1)Ch Solidity & Return LB | F | 4,33 | -2,32 | 89/94 |
| 1)Ch Solidity & Return LB | I | 8,21 | -1,70 | 31/36 |
| 1)Cha. Emerging Mkts. Eq. L | V | 9,18 | 6,81 | 22/58 |
| 1)Cha. Emerging Mkts. Eq. S | V | 19,60 | 6,49 | 28/58 |
| 1)Cha. Euro Bond L - B | F | 5,47 | -1,62 | 85/88 |
| 1)Cha. Euro Bond S - B | F | 10,20 | -1,72 | 86/88 |
| 1)Cha. Euro Income L - B | F | 4,45 | 0,20 | 132/139 |
| 1)Cha. Euro Income S - B | F | 8,50 | 0,02 | 133/139 |
| 1)Cha. Europ. Eq. L Hedged | V | 9,14 | 6,42 | 69/119 |
| 1)Cha. European Eq S Hedged | V | 17,20 | 7,04 | 54/119 |
| 1)Cha Financial Eq Evo L | V | 5,56 | 16,33 | 3/8 |
| 1)Cha Financial Eq Evo S | V | 10,42 | 16,04 | 4/8 |
| 1)Cha Healthcare Eq Evo L | V | 7,24 | 9,51 | 19/41 |
| 1)Cha Healthcare Eq Evo S | V | 14,50 | 10,07 | 17/41 |
| 1)Cha Ind&Mat Eq Evo L | V | 12,57 | 5,67 | 2/3 |
| 1)Cha Ind&Mat Eq Evo S | V | 24,48 | 5,41 | 3/3 |
| 1)Cha. In Income L A Units | F | 4,96 | 0,61 | 2/9 |
| 1)Cha. In Income L B Units | F | 4,52 | -0,44 | 6/9 |
| 1)Cha. Int. Bond L B Units | F | 4,66 | -1,62 | 84/94 |
| 1)Cha Int. Bond Hed. L-A | F | 7,34 | -0,89 | 79/94 |
| 1)Cha Int. Bond Hed. L-B | F | 4,94 | -2,09 | 87/94 |
| 1)Cha Int. Bond Hed. S-A | F | 12,48 | -0,09 | 80/94 |
| 1)Cha Int. Bond Hed. S-B | F | 9,17 | -2,24 | 88/94 |
| 1)Cha. Int. Bond L A Units | F | 5,63 | -0,37 | 69/94 |
| 1)Cha. Int. Bond S B Units | F | 9,09 | -1,75 | 85/94 |
| 1)Cha Int. Equity L | V | 12,69 | 9,43 | 97/263 |
| 1)Cha Int. Equity S | V | 15,96 | 9,85 | 82/263 |
| 1)Cha Int. Income Hed. L-A | F | 5,89 | 0,51 | 3/9 |
| 1)Cha Int. Income Hed. L-B | F | 4,17 | -0,62 | 8/9 |
| 1)Cha Int. Income Hed. S-A | F | 10,17 | 0,37 | 5/9 |
| 1)Cha Int. Income Hed. S-B | F | 8,01 | -0,62 | 9/9 |
| 1)Cha. Inter Bond S A Units | F | 10,90 | -0,50 | 72/94 |
| 1)Cha. Intern. Eq. L Hedged | V | 11,81 | 7,98 | 135/263 |
| 1)Cha. Intern. Eq. S Hedged | V | 22,58 | 8,91 | 108/263 |
| 1)Cha. Int.Income S A Units | F | 9,60 | 0,48 | 4/9 |
| 1)Cha. Int.Income S B Units | F | 8,77 | -0,54 | 7/9 |
| 1)Cha. Liquidity Euro L | F | 6,92 | 1,74 | 68/139 |
| 1)Cha. Liquidity Euro S | F | 12,67 | 1,68 | 78/139 |
| 1)Cha. Liquidity USD L | D | 5,26 | 4,09 | 11/15 |
| 1)Cha. Liquidity USD S | D | 10,44 | 4,04 | 12/15 |
| 1)Cha. N.Amer. Eq L Hedged | V | 16,19 | 11,41 | 64/87 |
| 1)Cha. N.Amer. Eq S Hedged | V | 31,27 | 11,87 | 59/87 |
| 1)Cha. North American Eq L | V | 17,91 | 15,05 | 32/87 |
| 1)Cha. North American Eq. S | V | 22,31 | 14,20 | 42/87 |
| 1)Cha. Pacif. Eq L Hedged | V | 8,19 | 10,58 | 3/11 |
| 1)Cha. Pacific Eq S Hedged | V | 15,73 | 11,45 | 1/11 |
| 1)Cha Technology Eq Evo L | V | 11,11 | 17,48 | 5/35 |
| 1)Cha Technology Eq Evo S | V | 25,51 | 17,06 | 8/35 |
| 1)Challenge Energy Eq Evo L | V | 8,21 | 9,07 | 1/6 |
| 1)Challenge Energy Eq Evo S | V | 15,36 | 8,82 | 2/6 |
| 1)Challenge Euro Bond L | F | 8,96 | -0,36 | 67/88 |
| 1)Challenge Euro Bond S | F | 15,40 | -0,47 | 71/88 |

CUADROS



| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|------------------------------|------|--|------------------------------|----------------------|
| 1)Renta 4 RF Mixto | M | 16,20 | 1,53 | 29/36 |
| 1)Renta 4 RF 6 meses | D | 12,09 | 2,21 | 19/74 |
| 1)Renta 4 Small Caps Euro | V | 10,90 | -4,72 | 20/20 |
| 1)Renta 4 Valor Relativo | I | 14,92 | 2,39 | 3/10 |
| 1)R4 Selecc. Conservadora* | M | 10,39 | 2,68 | 51/137 |
| 1)Renta 4 Wertfinder | X | 21,55 | -0,37 | 165/177 |
| 1)R4 Multigf./Andromeda* | X | 11,54 | -4,33 | 172/177 |
| 1)R4 Multigestión QCS* | F | 10,81 | 5,10 | 1/88 |
| 1)R4 Multigestión TGF* | X | 3,85 | 3,75 | 101/177 |
| 1)True Value | V | 21,36 | 1,13 | 251/263 |
| 1)True Value Small Caps F.I. | V | 17,83 | 6,43 | 2/7 |

Sabadell Asset Management

Paseo de la Castellana 128046 Madrid. María Salgado. Tfn. 34 936 410 160. Web. www.sabadellassetmanagement.com. Fecha v.L.: 26/07/24

| | | | | |
|------------------------------|---|----------|-------|---------|
| 1)Fidefondo - Base | F | 1.681,89 | 1,01 | 121/139 |
| 1)Fidefondo - Plus | F | 1.731,53 | 1,18 | 115/139 |
| 1)Fidefondo - Premier | F | 1.782,57 | 1,35 | 105/139 |
| 1)InverSabadell 25 - Base | M | 11,40 | 3,26 | 26/137 |
| 1)InverSabadell 25 - Empc. | M | 12,34 | 3,64 | 18/137 |
| 1)InverSabadell 25 - Plus | M | 12,16 | 3,66 | 17/137 |
| 1)InverSabadell 25 - Prem. | M | 12,45 | 3,79 | 14/137 |
| 1)InverSabadell 25 - Pyyme | M | 11,98 | 3,42 | 22/137 |
| 1)InverSabadell 50 - Base | R | 10,55 | 5,48 | 88/193 |
| 1)InverSabadell 50 - Empc. | R | 11,50 | 5,90 | 74/193 |
| 1)InverSabadell 50 - Plus | R | 11,31 | 5,90 | 75/193 |
| 1)InverSabadell 50 - Prem. | R | 11,57 | 6,05 | 69/193 |
| 1)InverSabadell 50 - Pyyme | R | 11,14 | 5,66 | 84/193 |
| 1)InverSabadell 70 - Base | R | 11,72 | 7,54 | 30/193 |
| 1)InverSabadell 70 - Empc. | R | 12,79 | 7,97 | 24/193 |
| 1)InverSabadell 70 - Plus | R | 12,56 | 7,97 | 23/193 |
| 1)InverSabadell 70 - Prem. | R | 12,86 | 8,12 | 20/193 |
| 1)InverSabadell 70 - Pyyme | R | 12,38 | 7,72 | 28/193 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg.-Base | V | 16,93 | 6,36 | 29/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg.-Cart | V | 18,72 | 7,22 | 16/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg.-Empc. | V | 18,28 | 6,73 | 23/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg.-Plus | V | 17,90 | 6,73 | 24/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg.-Prem | V | 18,82 | 7,06 | 17/58 |
| 1)Sab. Bolsa Emerg.-Pyyme | V | 17,86 | 6,55 | 27/58 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Base | D | 10,22 | 2,22 | 17/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Cart | D | 10,42 | 2,54 | 2/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Empc. | D | 10,33 | 2,39 | 7/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Plus | D | 10,33 | 2,39 | 6/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Prem | D | 10,39 | 2,51 | 3/74 |
| 1)Sab Bonos Flot Eur/Pyyme | D | 10,27 | 2,31 | 10/74 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Cart* | F | 10,63 | -0,91 | 7/13 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Empc* | F | 10,40 | -1,11 | 9/13 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Plus* | F | 10,41 | -1,11 | 10/13 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Prem* | F | 10,52 | -0,98 | 8/13 |
| 1)Sab. Bonos Infl.Euro-Pyme* | F | 10,35 | -1,19 | 11/13 |
| 1)Sab Buy and W.06 2026 | F | 10,18 | - | - |
| 1)Sab Econ Mediatech-Base* | V | 9,56 | 3,96 | 32/41 |
| 1)Sab Econ Mediatech-Cart* | V | 9,87 | 4,71 | 27/41 |
| 1)Sab Econ Mediatech-Empc* | V | 9,69 | 4,26 | 29/41 |
| 1)Sab Econ Mediatech-Plus* | V | 9,68 | 4,26 | 30/41 |
| 1)Sab Econ Mediatech-Prem* | V | 9,75 | 4,41 | 28/41 |
| 1)Sab Econ Mediatech-Pyme* | V | 9,62 | 4,11 | 31/41 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Base | V | 12,68 | 9,15 | 38/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Cart | V | 13,91 | 9,96 | 28/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Empc | V | 13,55 | 9,46 | 32/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Plus | V | 13,27 | 9,46 | 33/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Prem | V | 14,02 | 9,84 | 29/119 |
| 1)Sab. Eur Bolsa ESG-Pyme | V | 13,30 | 9,31 | 36/119 |
| 1)Sab. Horizonte 10 2025 | F | 10,30 | 0,86 | 127/139 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Base | F | 11,30 | 1,89 | 43/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Cart. | F | 11,67 | 2,33 | 27/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Empc. | F | 11,50 | 2,12 | 35/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Plus | F | 11,50 | 2,12 | 36/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Prem | F | 11,59 | 2,24 | 31/76 |
| 1)Sab. Horizonte 2026 Pyyme | F | 11,40 | 2,01 | 40/76 |
| 1)Sab. Rentab. Objetivo 4* | F | 10,59 | 1,56 | 87/139 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Base | F | 18,11 | 0,49 | 56/88 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Cart | F | 18,72 | 0,75 | 46/88 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Empc. | F | 18,56 | 0,58 | 50/88 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Plus | F | 18,37 | 0,58 | 51/88 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Prem. | F | 18,73 | 0,66 | 48/88 |
| 1)Sabadell Bonos Esp.-Pyyme | F | 18,45 | 0,53 | 53/88 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Base | F | 9,28 | -0,86 | 81/88 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Cart. | F | 9,85 | -0,40 | 70/88 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Empc | F | 9,81 | -0,57 | 75/88 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Plus | F | 9,72 | -0,57 | 76/88 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Prem | F | 9,90 | -0,49 | 73/88 |
| 1)Sabadell Bonos Euro-Pyme | F | 9,62 | -0,72 | 79/88 |
| 1)Sabadell Consolida 90* | R | 10,29 | 1,82 | 176/193 |
| 1)Sabadell Consolida 94* | M | 10,15 | 2,38 | 73/137 |
| 1)Sabadell Dinámico-Base* | V | 14,82 | 8,35 | 123/263 |
| 1)Sabadell Dinámico-Cartera* | V | 15,34 | 8,75 | 111/263 |
| 1)Sabadell Dinámico-Empresa* | V | 15,05 | 8,47 | 119/263 |
| 1)Sabadell Dinámico-Plus* | V | 15,08 | 8,47 | 120/263 |
| 1)Sabadell Dinámico-Premier* | V | 15,47 | 8,69 | 113/263 |
| 1)Sabadell Dinámico-Pyme* | V | 15,03 | 8,41 | 121/263 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Base | F | 16,05 | 1,93 | 12/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Cart | F | 17,14 | 2,45 | 5/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Empc | F | 17,04 | 2,22 | 8/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Plus | F | 16,81 | 2,22 | 9/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Prem | F | 17,29 | 2,39 | 6/16 |
| 1)Sabadell Dólar Fijo-Pyme | F | 16,70 | 2,07 | 11/16 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Base* | V | 14,02 | 5,99 | 18/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Carte* | V | 14,54 | 6,48 | 11/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Empc* | V | 14,34 | 6,30 | 14/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Plus* | V | 14,34 | 6,30 | 13/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Premi* | V | 14,51 | 6,45 | 12/26 |
| 1)Sabadell Eco.Verde, Pyyme* | V | 14,18 | 6,14 | 16/26 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Base | V | 31,45 | 20,28 | 7/87 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Cart. | V | 34,76 | 21,25 | 1/87 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Empc. | V | 33,86 | 20,69 | 5/87 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Plus | V | 33,24 | 20,69 | 4/87 |
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Prem | V | 34,95 | 21,07 | 3/87 |

| Fondo | Tipo | Valor liquid. euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|------------------------------|------|--|------------------------------|----------------------|
| 1)Sabadell EEUU Bolsa-Pyme | V | 33,05 | 20,49 | 6/87 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Base* | R | 12,14 | 4,84 | 113/193 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Cart* | R | 12,65 | 5,20 | 98/193 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Empc* | R | 12,44 | 4,96 | 103/193 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Plus* | R | 12,37 | 4,96 | 104/193 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Prem* | R | 12,72 | 5,17 | 99/193 |
| 1)Sabadell Equilibrado-Pyme* | R | 12,33 | 4,90 | 108/193 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Base | F | 19,86 | 2,10 | 36/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Cart. | F | 20,90 | 2,51 | 27/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Empc | F | 20,76 | 2,30 | 31/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Plus | F | 20,51 | 2,30 | 32/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Prem | F | 20,90 | 2,42 | 28/52 |
| 1)Sabadell Euro Yield-Pyme | F | 20,47 | 2,20 | 34/52 |
| 1)Sabadell Euroacción-Base | V | 20,15 | 6,45 | 36/49 |
| 1)Sabadell Euroacción-Cart | V | 21,75 | 7,08 | 25/49 |
| 1)Sabadell Euroacción-Emp | V | 21,38 | 6,75 | 32/49 |
| 1)Sabadell Euroacción-Plus | V | 21,09 | 6,75 | 33/49 |
| 1)Sabadell Euroacción-Prem | V | 21,97 | 7,02 | 27/49 |
| 1)Sabadell Euroacción-Pyme | V | 20,92 | 6,60 | 34/49 |
| 1)Sabadell Fondtesoro LP | F | 8,25 | 1,29 | 112/139 |
| 1)Sabadell Garantía Fija 20 | G | 10,27 | 1,25 | 6/31 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 15 | G | 10,06 | 0,72 | 63/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 17 | G | 8,83 | 0,79 | 59/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 25 | G | 10,48 | 1,66 | 41/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 26 | G | 10,43 | 1,67 | 40/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 27 | G | 10,94 | 1,26 | 54/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 28 | G | 10,39 | 2,28 | 17/67 |
| 1)Sabadell Gtía Extra 29 | G | 9,66 | 0,72 | 62/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 30 | G | 12,65 | 1,28 | 52/67 |
| 1)Sabadell Gtía. Extra 32 | G | 11,44 | 1,63 | 42/67 |
| 1)Sabadell Horizont 02 2026 | F | 10,74 | 1,58 | 85/139 |
| 1)Sabadell Horizonte11 2026 | F | 10,17 | - | - |
| 1)Sabadell Gtía Fija 17 | G | 9,35 | 0,38 | 28/31 |
| 1)Sabadell Gtía Fija 18 | G | 10,16 | 0,75 | 20/31 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Base | F | 9,30 | 1,33 | 107/139 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Cart | F | 9,60 | 1,69 | 76/139 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Empc | F | 9,44 | 1,51 | 89/139 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Plus | F | 9,44 | 1,51 | 90/139 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Prem | F | 9,62 | 1,66 | 79/139 |
| 1)Sabadell Interés Eur-Pyme | F | 9,37 | 1,42 | 100/139 |
| 1)Sabadell Planif. Base | M | 10,14 | 2,89 | 41/137 |
| 1)Sabadell Planif. Plus | M | 10,40 | 3,15 | 27/137 |
| 1)Sabadell Planif. Prem | M | 10,55 | 3,30 | 25/137 |
| 1)Sabadell Planif. Pyyme | M | 10,26 | 3,00 | 37/137 |
| 1)Sabadell Planif. Empc | M | 10,40 | 3,15 | 28/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Base* | M | 11,11 | 2,40 | 68/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Cartera* | M | 11,55 | 2,73 | 46/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Empresa* | M | 11,37 | 2,52 | 60/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Plus* | M | 11,32 | 2,52 | 61/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Premier* | M | 11,61 | 2,70 | 48/137 |
| 1)Sabadell Prudente-Pyme* | M | 11,27 | 2,46 | 63/137 |
| 1)Sabadell Rendimiento Sup. | F | 9,85 | 2,30 | 24/139 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Z | F | 10,56 | 2,40 | 18/139 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Base | F | 9,53 | 1,95 | 52/139 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Cart | F | 9,76 | 2,31 | 23/139 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Empc | F | 9,63 | 2,12 | 37/139 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Plus | F | 9,63 | 2,12 | 38/139 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Prem | F | 9,73 | 2,28 | 26/139 |
| 1)Sabadell Rendimiento-Pyme | F | 9,59 | 2,03 | 44/139 |
| 1)Sabadell Urq. Patr.Priv.2* | M | 24,86 | 3,65 | 16/137 |
| 1)Sabadell Urq. Patr.Priv.5* | X | 12,70 | 6,14 | 45/177 |

| | | | | |
|-------------------------------|---|----------|-------|--------|
| 1)Sab.Economía Digital-Base* | V | 20,15 | 16,60 | 13/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Cart* | V | 21,04 | 17,14 | 6/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Empc* | V | 20,70 | 16,94 | 9/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Plus* | V | 20,70 | 16,94 | 10/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Prem* | V | 20,98 | 17,10 | 7/35 |
| 1)Sab.Economía Digital-Pyme* | V | 20,43 | 16,77 | 11/35 |
| 1)Sab Buy and W.03 2027 | F | 10,04 | - | - |
| 1)Sab.Émg. Mixto Flex-Base | R | 13,50 | 6,40 | 60/193 |
| 1)Sab.Émg. Mixto Flex-Cart | R | 14,68 | 7,10 | 36/193 |
| 1)Sab.Émg. Mixto Flex-Empc | R | 14,48 | 6,74 | 48/193 |
| 1)Sab.Émg. Mixto Flex-Plus | R | 14,21 | 6,74 | 49/193 |
| 1)Sab.Émg. Mixto Flex-Prem | R | 14,89 | 7,04 | 37/193 |
| 1)Sab.Émg. Mixto Flex-Pyme | R | 14,17 | 6,57 | 57/193 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Base | V | 21,71 | 1,58 | 73/77 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Cart | V | 23,82 | 2,33 | 68/77 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Empc | V | 23,24 | 1,86 | 71/77 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Plus | V | 22,74 | 1,86 | 70/77 |
| 1)Sab.España B. Futuro-Pyme | V | 22,78 | 1,72 | 72/77 |
| 1)Sab.EspañaB. Futuro-Prem | V | 24,04 | 2,21 | 69/77 |
| 1)Sab. Horizonte 06 2025 | D | 10,06 | - | - |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Base | I | 1.319,94 | 1,97 | 13/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Cart | I | 1.424,90 | 2,60 | 3/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Empc | I | 1.403,52 | 2,45 | 5/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Plus | I | 1.403,47 | 2,45 | 6/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Prem | I | 1.418,15 | 2,54 | 4/15 |
| 1)Sab.Inv.Ética.Sol.-Pyme | I | 1.351,74 | 2,15 | 7/15 |
| 1)Sab.Selec. Altern.-Base* | I | 10,27 | 2,63 | 18/36 |
| 1)Sab.Selec. Altern.-Carte* | I | 10,63 | 2,93 | 11/36 |
| 1)Sab.Selec. Altern.-Empresa* | I | 10,44 | 2,75 | 15/36 |
| 1)Sab.Selec. Altern.-Plus* | I | 10,44 | 2,75 | 16/36 |
| 1)Sab.Selec. Altern.-Premier* | I | 10,62 | 2,87 | 12/36 |
| 1)Sab.Selec. Altern.-Pyme* | I | 10,36 | 2,69 | 17/36 |
| 1)Sab.Selec. Épsilon-Base* | I | 19,09 | 8,06 | 12/21 |
| 1)Sab.Selec. Épsilon-Cart.* | I | 20,65 | 8,56 | 7/21 |
| 1)Sab.Selec. Épsilon-Empresa* | I | 20,66 | 8,37 | 10/21 |
| 1)Sab.Selec. Épsilon-Plus* | I | 20,25 | 8,37 | 9/21 |
| 1)Sab.Selec. Épsilon-Premier* | I | 20,94 | 8,53 | 8/21 |
| 1)Sab.Selec. Épsilon-Pyme* | I | 20,25 | 8,22 | 11/21 |

Sabadell Asset Management Luxembourg

Del Sena 12 PRE Cas Sant Joan 08174 S. Copat del Valles. info@bancsabadell.com. Tfn. 902123555. Fecha v.L.: 22/07/24

| | | | | |
|-----------------------------|---|--------|------|--------|
| 1)SabFundi Capital Apprec.2 | R | 958,83 | 6,57 | 56/193 |
| 1)SabFundi Capital Apprec.3 | R | 14,24 | 6,91 | 41/193 |
| 2)Sab.Balanced Alloc.40* | R | 121,58 | - | - |
| 2)Sab.US Core Equity* | V | 175,12 | - | - |

| Fondo | Tipo | Valor líquido euros o mon. local | Rentab. desde 29-12-23 | Ranking en el año |
|---|------|--|------------------------------|----------------------|
| Santander Asset Management | | | | |
| Paseo de la Castellana 24 28046 Madrid. Web. http://www.santanderassetmanagement.es . Fecha v.L.: 25/07/24 | | | | |
| 1)Aurum Renta Variable | V | 26,30 | 17,92 | 12/263 |
| 1)Fonemponium* | M | 21,45 | 1,28 | 113/137 |
| 1)Inveractivo Confianza* | M | 15,65 | 1,35 | 31/36 |
| 1)Sant. Acciones Esp. A | V | 24,41 | 6,51 | 59/77 |
| 1)Sant. Acciones Esp. B | V | 27,65 | 6,72 | 55/77 |
| 1)Sant. Acciones Esp. C | V | 27,42 | 6,94 | 54/77 |
| 1)Sant. Acciones Euro | V | 4,77 | 5,33 | 43/49 |
| 1)Sant. Acciones Latinoamérica | V | 21,04 | -17,41 | 7/77 |
| 1)Sant. Dividendo Europa A | V | 17,08 | 4,08 | 94/119 |
| 1)Sant. Dividendo Europa B | V | 11,71 | 4,38 | 93/119 |
| 1)Sant. Eurocrédito | F | 98,64 | 1,49 | 54/76 |
| 1)Sant. Future Wealth* | V | 127,39 | 7,21 | 160/263 |
| 1)Sant. GB Crecimiento AJ* | M | 106,83 | 2,66 | 54/137 |
| 1)Sant. GB Crecimiento S* | M | 108,65 | 2,66 | 53/137 |
| 1)Sant. GB Decidido AJ* | V | 242,05 | 8,24 | 127/263 |
| 1)Sant. GB Equilibrado AJ* | R | 149,82 | 1,75 | 117/193 |
| 1)Sant. GB Equilibrado S* | R | 152,19 | 4,75 | 116/193 |
| 1)Sant. Gest Dinam Alternat* | I | 69,75 | 12,95 | 18/36 |
| 1)Sant. Índice España B | V | 139,96 | 12,28 | 28/77 |
| 1)Sant. Índice España I | V | 154,00 | 13,51 | 19/77 |
| 1)Sant. Índice Euro B | V | 265,76 | 10,66 | 5/49 |
| 1)Sant. Índice Euro Clase I | V | 290,34 | 11,22 | 4/49 |
| 1)Sant. Ind. España Openbank | V | 138,40 | 12,98 | 27/77 |
| 1)Sant. PB Aggressive Port* | V | 350,88 | 7,68 | 147/263 |
| 1)Sant. PB Balanced Port* | R | 10,56 | 4,41 | 130/193 |
| 1)Sant. PB Dynamic Port* | R | 123,79 | 5,69 | 82/193 |
| 1)Sant. PB Moderate Port* | M | 104,13 | 2,93 | 39/137 |
| 1)Sant. PB System Balanced* | I | 94,72 | 3,06 | 9/23 |
| 1)Sant. PB System Dynamic* | I | 120,72 | 2,98 | 11/23 |
| 1)Sant. Rendimiento B | D | 90,88 | 1,88 | 56/74 |
| 1)Sant. Rendimiento Clase A | D | 85,21 | 1,74 | 67/74 |
| 1)Sant. Rendimiento Clase C | D | 90,84 | 2,00 | 43/74 |
| 1)Sant. Renta Fija A | F | 872,60 | -0,28 | 63/88 |
| 1)Sant. Renta Fija B | F | 924,97 | -0,11 | 62/88 |
| 1)Sant. Renta Fija C | F | 990,58 | 0,01 | 61/88 |
| 1)Sant. Renta Fija I | F | 1.018,54 | 0,15 | 59/88 |
| 1)Sant. Renta Fija Privada | F | 97,56 | 0,83 | 68/76 |
| 1)Sant. Resp. Solidario A | I | 132,00 | 0,71 | 15/15 |
| 1)Sant. RF Convertibles | F | 967,29 | 1,38 | 3/38 |
| 1)Sant. Sel. RV Asia* | V | 300,37 | 7,24 | 8/11 |
| 1)Sant. Sel. RV Norteamérica* | V | 132,72 | 13,51 | 45/87 |
| 1)Sant. Seleccion. RF Emerger* | V | 127,30 | 9,08 | 7/78 |
| 1)Sant. Small Caps España | V | 302,54 | 12,27 | 32/77 |
| 1)Sant. Small Caps Europa | V | 144,19 | 1,35 | 18/20 |
| 1)Sant. Sostenible RF Ahorr | F | 94,10 | 1,48 | 94/101 |
| 1)Sant. Sost. Crecimiento I | I | 99,58 | -0,04 | 23/23 |
| 1)Sant. Sost. Evolución | I | 103,86 | -0,33 | 5/5 |
| 1)SPB RF Ahorro A | F | 9,81 | 2,04 | 43/53 |
| 1)SPB RF Ahorro I | F | 10,10 | 2,48 | 16/19 |

Se hace necesario y urgente, en aras de la seguridad jurídica, que el Supremo, o más bien el legislador, tomen cartas en el asunto

Panorama incierto en la indemnización por el despido improcedente



José Luis Goñi Sein

En la fecha límite, a los cuatro meses del traslado al Comité de Ministros del Informe de Conclusiones, se ha hecho pública, por fin, la resolución de fondo del CEDS sobre la reclamación colectiva planteada por UGT, afirmando que el sistema actual de indemnización por despido improcedente, tasado y topado, vulnera el art. 24 b) de la Carta Social Europea (CSE). Falta por conocer la respuesta del Comité de Ministros, que deberá emitir la correspondiente recomendación al Estado respecto de un posible cambio normativo, a la vista del referido informe.

El Comité cimenta su fallo sobre la doctrina que ha ido construyendo en torno al concepto de “la indemnización adecuada u otra reparación apropiada” del artículo 24 CSE, que deben garantizar los Estados al trabajador en caso de despido “sin una razón válida”. Considera que los sistemas de indemnización son conformes con la Carta si incluyen: (i) el reembolso de las pérdidas financieras sufridas entre la fecha del despido y la decisión del órgano del recurso; (ii) la posibilidad de readmisión del trabajador; (iii) y/o una indemnización de un nivel suficientemente elevado como para disuadir al empleador y reparar el daño sufrido por la víctima.

Los términos de la queja han quedado circunscritos básicamente a valorar si el límite indemnizatorio previsto (33 días del salario por año

trabajado, con un límite de 24 mensualidades) resulta suficiente para reparar el perjuicio efectivamente sufrido por el trabajador. Al respecto, el criterio del Comité es que “la indemnización por despido improcedente debe ser proporcional a la pérdida sufrida por la víctima y suficientemente disuasoria para los empleadores”, por lo que “cualquier límite máximo de indemnización que pueda impedir que los daños y perjuicios sean proporcionales a la pérdida sufrida y suficientemente disuasoria es, en principio, contrario al artículo 24 de la Carta”.

En nuestro sistema legal, rige tradicionalmente una indemnización tasada; esto es, el régimen indemnizatorio de la extinción no permite conceder una indemnización superior a la legal en función de la situación personal e individual del trabajador, salvo en caso de despido nulo por vulneración de derechos fundamentales. De ahí que, al no ser lo suficientemente elevada para reparar el daño sufrido por la víctima en todos los casos y para disuadir al empleador, el Comité aprecia que, en el sistema español, el derecho a una indemnización adecuada u otra reparación apropiada ex artículo 24 de la Carta no está suficientemente garantizado.

La decisión de fondo del CEDS nos sumerge en varias dudas: una relativa a la confusa determinación del contenido y alcance del nivel suficientemente elevado de la indemnización restaurativa; otra relativa a las



implicaciones de orden legal y judicial.

La primera consideración que viene al caso es que el Comité acoge un sistema de indemnización por despido improcedente exento de límites, en cuanto que deja abierto a que el trabajador pueda solicitar compensación por todos los perjuicios que hubiera podido causarle la ruptura de la relación laboral sin causa justificada. Ello supone asumir un enfoque diametralmente distinto al de las directrices y finalidades que informan el actual régimen extinción indemnizada, que no atiende al perjuicio real para fijar la indemnización, sino al presunto perjuicio que sufre el trabajador tras ser

despedido. Es decir, aun a pesar de su naturaleza reparadora no tiene por finalidad la reparación íntegra de los daños reales; la indemnización legal responde a una lógica estimativa de los daños que aparece desvinculada del perjuicio real.

Por tanto, si se considera que el coste del despido injustificado en España no cumple la finalidad reparatoria y disuasoria, será preciso fijar, ante todo, si para recuperar la función sustitutoria del resarcimiento de perjuicios la indemnización debe

comprender ilimitadamente todos los perjuicios que al trabajador hubieran podido causársele, o si debe quedar limitada algunos supuestos; en cuyo caso deberá determinarse con algún detalle en qué supuestos concurre el acto ilícito del empresario y qué requisitos o factores se han de tener en cuenta para aplicar la indemnización restaurativa.

En otro orden de cosas, se plantea la duda de hasta qué punto la resolución del CEDS constituye una incitación a la jurisdicción ordinaria a gestionar directamente la reclamación de restitución íntegra de todos los perjuicios sufridos por el despido injustificado, reconociendo a los trabajadores una indemnización superior a la establecida legalmente basándose en el art. 24 CSE. En los últimos tiempos, se han venido produciendo sentencias aisladas que reconocen el pago de una indemnización adicional en los supuestos de despido claramente ilegal, en que la indemnización legal sea exigua, y no tenga un efecto disuasorio para la empresa, ni compense suficientemente a la persona trabajadora por la pérdida de ocupación. Distintos jueces y Tribunales están haciéndose valer por sí mismos, afirmando el carácter directamente ejecutable (self-executing) del art. 24 CE. No obstante, la doctrina judicial se muestra dividida, y como algunas sentencias advierten, el

control judicial de convencionalidad ha de ser “inusual” y “adecuarse a límites objetivos”, pues “en caso contrario se incurriría en posibles subjetivismos que conllevarían desconcierto entre los operadores jurídicos e incertidumbres jurídicas” (SSTSJ de Cataluña 5986/2022, y del País Vasco 1040/2024). En efecto, parece obvio que una cuestión tan sensible y de tanto calado, no puede quedar al albur de lo que le parezca pertinente al juez o tribunal a tenor de las características del despido improcedente.

Por ello, se hace necesario y urgente, en aras de la igualdad de las partes en el procedimiento y de la seguridad jurídica que el Tribunal Supremo, o más bien el legislador, tomen cartas en el asunto y delimiten el alcance de la aplicación de la doctrina del CEDS. Es preciso despejar cuanto antes, cualquier duda sobre la vinculatoriedad de la doctrina; y determinar el carácter *self-executing* del artículo 24 CE. Y, en todo caso, se reconozca o no su directa aplicación, es fundamental determinar en qué medida el sistema legal tasado y topado establecido en nuestro ordenamiento, resulta compatible con la doctrina extensiva del Comité que aboga por un régimen específico de resarcimiento que se aproximaría más a los principios que informan el Derecho Civil común, permitiendo una especie de la “restitución in integrum”. Si, según el Comité, cualquier límite máximo de indemnización es contrario al artículo 24 de la Carta, no se ve la forma de encajar nuestro sistema tasado y topado con el carácter abierto e ilimitado de la Carta.

En vía judicial se ha hecho el esfuerzo de delimitar el perfil del llamado “despido restaurativo” reconduciendo a casos específicos de despidos claramente ilegales que son compensados con exiguas indemnizaciones (hasta 3000 euros según la STSJ Cataluña 2058/2024). Pero la doctrina del CEDS exige prever una indemnización de un nivel lo suficientemente elevado como para disuadir al empleador y reparar el daño sufrido por la víctima. Esto supone un cambio de modelo de régimen indemnizatorio por despido injustificado que solo el legislador, mediante una reforma sustantiva y adjetiva adecuadas puede llevar a cabo, considerando lo resuelto por el CEDS.

Mientras tanto, bien podría ocurrir que las interpretaciones realizadas pudieran resultar contra *legem*.

Consejo Asesor de Garrido

Expansión

DIRECTORA ANA I. PEREDA

DIRECTORES ADJUNTOS: Manuel del Pozo, Iñaki Garay

Subdirector: Pedro Biurrun. Desarrollo digital: Amparo Polo. Corresponsal económico: Roberto Casado. Redactores jefes: Mayte A. Ayuso, Juan José Garrido, Tino Fernández, Javier Montalvo, Emelia Viana, Clara Ruiz de Gauna, Estela S. Mazo, José Orihuel (Cataluña) y Miguel Ángel Patiño

Empresas Víctor M. Osorio / Finanzas/Mercados Laura García / Economía Juan José Marcos / Opinión Ricardo T. Lucas / Directivos Nerea Serrano Nueva York Sergio Saiz / Londres Artur Zanon / Comunidad Valenciana Julia Brines / Diseño César Galera / Edición Elena Secanella



EDITORA

Unidad Editorial Información Económica, S.L.U.
Avenida de San Luis, 25 (28033 Madrid)
Teléfono de contacto: 91 443 50 00

ADMINISTRADORES

Marco Pompignoli
Laura Múgica

COMERCIALIZACIÓN DE PUBLICIDAD

Unidad Editorial, S.A.

DIRECTOR GENERAL DE PUBLICIDAD

Sergio Cobos

Este periódico se imprime
diariamente en papel
reciclado y procedente
de bosques sostenibles.

Expansión

© Unidad Editorial, Información Económica SLU, Madrid 2024. Todos los derechos reservados. Esta publicación no puede ser -ni en todo ni en parte- reproducida, distribuida, comunicada públicamente ni utilizada o registrada a través de ningún tipo de soporte o mecanismo, ni modificada o almacenada sin la previa autorización escrita de la sociedad editora. Conforme a lo dispuesto en el artículo 32 de la Ley de Propiedad Intelectual, "queda expresamente prohibida la reproducción de los contenidos de esta publicación con fines comerciales a través de recopilaciones de artículos periodísticos".

LA 'START UP' CONFÍA EN EMPEZAR SU OPERATIVA EN EUROPA, A TRAVÉS DE REINO UNIDO, ANTES DEL FINAL DE LA DÉCADA. EEUU Y DUBÁI SERÁN LOS PRIMEROS MERCADOS EN ESTRENAR SUS SERVICIOS EN 2025.

Los taxis aéreos de Joby quieren despegar en Inglaterra

Sylvia Pfeifer. Financial Times

El grupo estadounidense de taxis aéreos Joby Aviation está buscando emplazamientos para operar en Londres y el norte de Inglaterra de cara al lanzamiento de sus primeros servicios europeos en Reino Unido antes de que acabe la década.

JoeBen Bevirt, fundador y consejero delegado de Joby Aviation, ha declarado que la empresa empezará en breve a "entablar contactos con propietarios de inmuebles y grupos comunitarios locales" para localizar emplazamientos para sus vehículos eléctricos capaces de despegar y aterrizar en vertical, conocidos como eVTOL.

"Hemos mantenido conversaciones preliminares, pero el trabajo se acelerará en la próxima fase", declaró el ejecutivo a *Financial Times* en el salón aeronáutico de Farnborough la semana pasada.

Bevirt añadió que la empresa es "muy optimista" sobre sus perspectivas en Reino Unido y señaló que había tardado "casi dos horas en ir de Londres a Farnborough y dos horas en volver por la tarde".

Londres, Liverpool y Leeds
Aparte de la capital, Joby tiene previsto centrarse en zonas clave del norte, donde, según Bevirt, "la conectividad es limitada, el acceso al tren de alta velocidad es menor y el desarrollo de la actividad es mucho más asequible".

Joby ha publicado material de marketing en el que muestra un posible enlace



Bloomberg News

Los primeros servicios del grupo se ofrecerán en Londres, Liverpool, Leeds y Manchester

para el norte de Inglaterra y las Midlands que conectaría ciudades como Liverpool, Manchester y Leeds. Afirma que un viaje de cero emisiones desde el aeropuerto de Manchester a Leeds podría durar 15 minutos, en lugar de los 90 minutos que se tardan de media por carretera.

Según Bevirt, sus taxis aéreos tendrían un precio similar al del servicio premium

Black de Uber, aunque con el tiempo se reduciría el coste al de un taxi normal en función de la distancia recorrida. A principios de esta semana, un viaje de Londres a Farnborough en la versión más cara de Uber ascendía a 292 libras.

Aunque Joby no quiso concretar cuándo se pondrá en marcha un servicio comercial en Reino Unido, asegura que el objetivo de la empresa es comenzar "mucho antes de 2030". Joby espera que sus primeros mercados de pasajeros sean Dubái y EEUU, donde tiene intención de empezar a operar en 2025.

La empresa californiana se encuentra entre las *start up* y

Los viajes costarían al principio lo mismo que el servicio más 'premium' de Uber y luego bajarían

compañías aeroespaciales que aspiran a hacer realidad el concepto de movilidad aérea urbana sin emisiones. Varias empresas se han visto obligadas a recurrir a inversores para obtener financiación.

Más de 2.000 millones

Fundada en 2009, Joby empezó a cotizar en la Bolsa de Nueva York en 2021. Ha captado más de 2.000 millones



Bloomberg News

A PUNTO PARA DESPEGAR Los taxis aéreos de Joby Aviation son eléctricos y capaces de despegar y aterrizar en vertical, lo que se conoce como eVTOL (a la izquierda un modelo). Su CEO, JoeBen Bevirt (arriba), afirma que su intención es lanzar su operativa en EEUU y Dubái el año que viene y llegar a Europa antes de acabar la década. Calcula que sus precios serán similares al servicio más premium de Uber.

de dólares en financiación de inversores como Toyota, que también es socio fabricante. Joby cerró el primer trimestre de 2024 con 924 millones de dólares de efectivo.

Su avión es el primer eVTOL cuyos planes de certificación han sido aceptados por la Administración Federal de Aviación (FAA), el organismo que regula la seguridad aérea en EEUU. Según Bevirt, hasta la fecha ha superado tres de las cinco fases de certificación.

Joby inició el proceso de certificación de su eVTOL ante la Autoridad de Aviación Civil de Reino Unido hace dos años. La CAA ha fijado como

fecha límite 2026 para tener un vehículo con licencia.

A pesar de los desafíos a los que se ha enfrentado el sector y de los repetidos incumplimientos de los plazos, Bevirt está convencido de que se encuentra en el momento adecuado para despegar a nivel global. En opinión de la compañía, cada vez está más claro que "existe una necesidad real. El tráfico es cada vez peor y los viajes cada vez más largos. Además, construir nuevas carreteras, puentes, túneles y trenes lleva mucho tiempo y cuesta mucho dinero". Los taxis aéreos, limpios y silenciosos "cambiarán la vida a mucha gente", opina la empresa.

ESUE

www.escuelaunidadeditorial.es

Tu Futuro es Transformación Digital

Máster
de Formación Permanente**GESTIÓN EDITORIAL
Y MARKETING DIGITAL**
Universidad de AlcaláMáster en
**DIGITALIZACIÓN
EN MODA Y RETAIL**

Avalada por:

MARCA**EL MUNDO****Expansión****TELVA**Universidad
de Alcaláinformacion@escuelaunidadeditorial.esEDICIÓN
**24
25**



ENTREVISTA

O'Leary: "El Tribunal de Derechos Humanos es más importante que nunca"

INTERNACIONAL

Freshfields se coloca en la élite de Nueva York tras una oleada de fichajes

INCORPORACIÓN

Dentons elige a Kate Barton, de EY, como su próxima CEO mundial

Expansión

Martes 30 | JULIO 2024 | Nº 244

JURÍDICO

SUPLEMENTO SEMANAL



Dreamstime

SOLIDARIDAD

Las mejores iniciativas 'probono' de los despachos de abogados

Laura Saiz, Madrid

Ayudar a los más necesitados y fortalecer al tercer sector a través del Derecho es el objetivo principal que persigue el denominado *probono* en el sector legal, es decir, las horas que prestan miles de abogados en toda España de forma gratuita y desinteresada para contribuir a una sociedad mejor y más justa.

Y es que el Derecho es también una verdadera herramienta transformadora y

Las acciones 'probono' demuestran el compromiso de los bufetes con la sociedad

Los letrados ayudan a grupos vulnerables como refugiados, menores o personas sin hogar

multiplicadora del impacto social que pueden ejercer los abogados de todo el mundo, una labor que crece en importancia año tras año en nuestro país.

Por este motivo, EXPANSIÓN quiere reconocer las iniciativas más relevantes desarrolladas en España y que han tenido un gran impacto para la sociedad en general o para un colectivo concreto al

TECNOLOGÍA

Letslaw lanza Letstech, su nueva división con soluciones 'legaltech'

L. Saiz, Madrid

Grupo Lets, formado por Letslaw y Letsfinance, lanza una nueva división, Letstech, diseñada para facilitar la digitalización de las pequeñas y medianas empresas en España mediante soluciones basadas en tecnología legal.

Además de la creación de aplicaciones y plataformas digitales a medida, Letstech, cuya responsable es Svetlana Maslova, se enfoca en la protección de datos y la ciberseguridad, ofreciendo la implementación de estrategias y tecnologías de última generación para proteger la información sensible de las pymes y garantizar la continuidad del negocio en un entorno digital seguro.

Asimismo, esta nueva división de Grupo Lets también proporcionará soporte legal

especializado en la gestión de datos y cumplimiento normativo, asegurando que las empresas de cualquier tamaño puedan adentrarse en el ecosistema digital cumpliendo toda la normativa.

En este sentido, Letstech contribuye, según explican desde la firma, a fortalecer la seguridad en el entorno digital de las empresas a través de su oferta de servicios, que se basa en el cumplimiento de las normativas vigentes y en proteger la información confidencial de sus clientes. El objetivo no es otro que, según José María Baños, fundador y consejero delegado de Letslaw, "asegurar que cada pyme pueda alcanzar su máximo potencial mediante la adopción de tecnologías que antes estaban reservadas para grandes corporaciones".



José María Baños (Letslaw), Svetlana Maslova (Letstech) y Silvia Altieri (Letsfinance).

Ecosistema emprendedor

Letslaw es una firma legal especializada en derecho tecnológico fundada en 2012, que ofrece sus servicios a grandes y pequeñas empresas que se encuentran inmersas en el ecosistema emprendedor: 'start up', compañías tecnológicas e innovadoras, fondos de inversión o 'business angels', entre otras.

Pasa a la página 2 >

IX EDICIÓN PREMIOS EXPANSIÓN JURÍDICO

DLA Piper

Un análisis de la ley española sobre protección de datos

DLA Piper colaboró con la ONG colombiana Corporación Manos Visibles para actualizar la legislación de Argentina sobre protección de datos basándose en las características de la ley española. Desde el bufete examinaron aspectos cruciales de la legislación al respecto, como los mecanismos de aplicación, el acceso de las administraciones públicas a los datos personales y las consideraciones relativas a la perspectiva de género.



Paula González de Castejón, socia de DLA Piper.

> Viene de la página 1

que va dirigido ese proyecto. En este sentido, las propuestas que han destacado especialmente fueron los proyectos liderados por abogados de DLA Piper, EY Abogados, Faus Moliner, Garrigues, Gómez-Acebo & Pombo, Maio Legal, Pérez-Llorca y Uría Menéndez.

Entre ellos, el jurado de la novena edición de los Premios Expansión Jurídico decidió dar el máximo galardón a la labor realizada por Uría Menéndez con su socio de derecho público José Alberto Navarro a la cabeza, que consiguió que en una sentencia sin precedentes el Tribunal Supremo dictara el traslado urgente de un grupo de colaboradores de la misión española en Afganistán que se encontraban en grave riesgo de muerte tras la vuelta del régimen talibán en agosto de 2021.

Nueve vidas salvadas

Para conseguir salvar estas nueve vidas, un equipo formado por 17 abogados de Uría Menéndez emprendió durante 20 meses diversas acciones jurídicas. Entre ellas, destacan un recurso administrativo contra la resolución denegatoria del embajador de España en Pakistán, un requerimiento por inactividad contra el ministro de Asuntos Exteriores, tres recursos contencioso-administrativos ante el Tribunal Superior de Justicia de Madrid (TSJM) y la Audiencia Nacional (AN) —en el marco de los cuales se prepararon un escrito de demanda y seis escritos de alegaciones sobre aspectos procesales—, cinco solicitudes de medidas cautelares positivas, un recur-



Afganos se agolpan a lo largo del muro del aeropuerto internacional Hamid Karzai antes de saltarlo en un intento de abandonar el país en agosto de 2021 cuando los talibanes tomaron Kabul, derrocaron al Gobierno de Afganistán y se hicieron con el dominio del país.

EY Abogados

Mucho más que TuTechô: contra el sinhogarismo

TuTechô es una Socimi española creada para combatir el sinhogarismo que reúne a entidades sociales, 'family offices' y grandes empresas y en la que EY Abogados proporciona asesoramiento legal integral en las inversiones y operaciones inmobiliarias que lleva a cabo. Tutechô se dedica a la adquisición de viviendas que son después alquiladas con un descuento de alrededor del 30% sobre los precios de mercado a personas sin hogar, a través de ONG o asociaciones.



Natalia Tova, responsable sénior de inmobiliario de EY Abogados.

so de casación ante el Supremo y varias acciones de ejecución de las medidas cautelares hasta la llegada de los refugiados a nuestro país.

"Esta sentencia no solo es favorable para los colaboradores afganos, sino que también abre la puerta a la creación de rutas seguras hacia España para refugiados de otras procedencias que se encuentren en una situación de peligro para su integridad física", apuntan desde Uría Menéndez sobre una sentencia del Tribunal Supremo que califi-

El Supremo permite la tutela judicial del traslado a España de colaboradores afganos

can de "rompedora".

El despacho explica que "esta sentencia, que sienta jurisprudencia, es muy relevante porque determina que los refugiados en peligro que estén fuera de España pueden

tener derecho a que los embajadores de España aprueben su traslado a nuestro país para solicitar asilo, y este derecho puede tutelarse con la adopción de medidas cautelares".

Así, el Alto Tribunal corrigió al TSJM y a la AN, que habían declarado sistemáticamente que los embajadores de España son incompetentes para aprobar el traslado a España de solicitantes de asilo y que esta decisión era en todo caso "facultativa", por lo que no se podía aprobar como medida cautelar judicial.

Faus Moliner

Acceso a medicamentos en situaciones especiales

Faus Moliner tiene suscrito con la Federación Española de Enfermedades Raras (Feder) un convenio de colaboración para ayudar a familias a acceder a tratamientos con medicamentos en situaciones especiales. A través de este convenio, en 2023 han conseguido que el Hospital 12 de Octubre acepte tratar a un paciente de 11 años diagnosticado con el síndrome de Hurler y que en un primer momento no pudo acceder a la medicación.



Lluís Alcover, socio de Faus Moliner.

Garrigues

Una herramienta que salva vidas gracias a los datos

Los datos médicos son capaces de salvar vidas, pero sólo si se puede cruzar referencias, cifras y hechos con otros de naturaleza similar. Ésta es la función de Raito, herramienta creada por la Fundación 29 de Febrero con el asesoramiento de Garrigues en materia de protección de datos, analizando las relaciones contractuales y los flujos de datos entre las partes intervinientes en el proyecto (fundación, entidades médicas, etc.).



Alejandro Padín, socio resp. de economía del dato en Garrigues.

Gómez-Acebo & Pombo

En defensa de los derechos de las personas sin hogar

Gómez-Acebo & Pombo, la Fundación Fernando Pombo, la clínica jurídica de la Universidad Autónoma de Madrid y la Fundación Hogar Sí unieron en 2023 fuerzas para trabajar en la defensa de los derechos de las personas sin hogar con el lanzamiento de la guía jurídica 'Enfrentado la aporofobia', donde se explica la forma en la que se puede identificar la aporofobia, ya sea como agravante de un delito o como motivación de un delito de odio en sí mismo.



Ana Higuera, directora de la Fundación Fernando Pombo.

Maio Legal

Reintroducción de especies protegidas en España

La Fundación Española de Renaturalización (Rewilding Spain) se ha convertido en una de las principales entidades de renaturalización de España, evolución a la que ha contribuido de forma decisiva Maio Legal. Así, ha reintroducido 17 caballos semisalvajes, una manada de 30 tauros y 10 buitres negros en el sistema ibérico sur, además de identificar casi 1.000 hectáreas de bosques primarios, y proporcionar apoyo económico a entidades dedicadas a los servicios en la naturaleza y el ecoturismo.



Marco Bolognini, socio cofundador de Maio Legal.

Pérez-Llorca

Apoyo educativo a niños en situación de vulnerabilidad

Desde Pérez-Llorca, un equipo liderado por Pedro Fernández y Victoria Martín di Costanzo ayudó a antiguos alumnos de la Fundación Princesa de Girona a crear la asociación Red de docentes para el desarrollo, que proporciona apoyo educativo de calidad a niños en situación de vulnerabilidad. Esta organización promueve una red de personas especializadas en educación interesadas en contribuir a la reducción de las desigualdades mediante proyectos solidarios.



Pedro Fernández, socio de Pérez-Llorca.

Uría Menéndez

Proteger la vida de los colaboradores afganos

Uría Menéndez consiguió que el Tribunal Supremo, en una sentencia que fija jurisprudencia, declarase que los colaboradores afganos y sus familias tienen el derecho al traslado urgente a España, incluso mediante la adopción de medidas cautelares judiciales. Así, estas personas y sus familias en grave riesgo podían conseguir el traslado urgente a España como refugiados para solicitar asilo. El Supremo abrió así una posible ruta segura para refugiados en peligro.



José Alberto Navarro, socio de público de Uría Menéndez.

ENTREVISTA

SÍOFRA O'LEARY PRESIDENTA SALIENTE DEL TRIBUNAL EUROPEO DE DERECHOS HUMANOS

“El Tribunal Europeo de Derechos Humanos es, ahora mismo, más importante que nunca”

La jueza cree que la protección del Estado de derecho es una pata esencial para paliar la pérdida de fe en la política por parte de la sociedad.

Víctor Moreno. Madrid
El Tribunal Europeo de Derechos Humanos (TEDH) se creó después de la Segunda Guerra Mundial como medio para garantizar la estabilidad de la democracia, el Estado de derecho y los derechos humanos y que estos nunca se vieran afectados como ocurrió durante el conflicto. Hoy, según afirma la presidenta hasta el pasado 1 de julio del organismo, Síoфра O'Leary, esta corte internacional es “más importante que nunca”.

La jueza identifica que la sociedad atraviesa por una suerte de falta de confianza y de pérdida de fe en la propia democracia, algo que se percibe claramente en los últimos resultados electorales. Para O'Leary, parte del problema ha sido provocado por el fracaso de los Estados a la hora de hablar y hacer entender la importancia del Estado de derecho y, en definitiva, de la propia democracia.

Ante esta situación, reivindica la trascendencia del TEDH, puesto que trata cuestiones que dividen la sociedad como los derechos de las minorías, la libertad de expresión, el derecho a la vida y a morir.

Frente a este asunto, la jueza afirma que al ser estos asuntos complicados, “el grado en el que intervenimos y cómo lo hacemos debe ser calibrado muy cuidadosamente, dado que nuestro papel no es reemplazar a los ejecutivos y legisladores elegidos democráticamente”. O'Leary insiste en que “el papel del tribunal es completar el sistema nacional y sólo deberíamos intervenir como último recurso”.

Para poder hacer su trabajo correctamente, los jueces tienen que entender el contexto en el que se mueven: deben entender la política, aunque no sean políticos. “Lo que un tribunal tiene que hacer en tiempos difíciles es asegurar-



Toda una vida dedicada a la Justicia

Síoфра O'Leary lleva toda una vida dedicada a la Justicia. Formó parte del Tribunal de Justicia de la Unión Europea entre 1996 y 2015, cuando pasó a ser jueza del Tribunal de Derechos Humanos. En estos últimos años, O'Leary ha ocupado la vicepresidencia y presidencia de este organismo.

se de que su autoridad y legitimidad para entrar en cualquier terreno son justas y están claramente establecidos”, detalla la jueza.

Otro asunto especialmente relevante tiene que ver con la independencia de los propios magistrados. Síoфра O'Leary, con una amplia experiencia tanto en el Tribunal de Justicia de la Unión Europea como en el propio TEDH, indica que, en la última década, ambas cortes han dictado infinidad de sentencias contra diversos Estados miembro de la Unión Europea y terceros países en las que se ponían de relieve violaciones del Convenio de Derechos Humanos o de la legislación de la UE debido a medidas adoptadas con el pretexto de la reforma judicial que, en sí misma, es totalmente legítima, pero cuya justificación era esencial-

mente socavar o recortar la independencia de los jueces.

En definitiva, afirma, “para que funcionen los sistemas judiciales, para que funcione la Justicia del derecho de la Unión Europea y para que funcione el sistema de la Convención, los jueces tienen que ser independientes e imparciales y los ciudadanos tienen que confiar en que esa independencia está siendo reforzada y protegida por todos los miembros del orden constitucional”.

Por su posición, la presidenta saliente no puede dar una opinión oficial del Tribunal Europeo de Derechos Humanos sobre ciertos temas, pero sí que puede dar un punto de vista jurídico de estos mismos asuntos de interés.

Una cuestión especialmente relevante para ella tiene que ver con la sensación de

pérdida de derechos por parte de los ciudadanos. “Hay que distinguir entre los hechos y la percepción. Creo que existe una desvinculación de la población con el proceso político y por eso puede existir esa impresión de depreciación de derechos, pero no es así. En los últimos diez años, se han aprobado directivas sobre violencia de género, inteligencia artificial, servicios digitales, protección de datos y un largo etcétera. Hemos ganado muchos derechos, no los hemos perdido”.

Otro tema de interés para O'Leary es el Consejo General del Poder Judicial. La jueza se felicita por el acuerdo para desbloquearlo y recuerda que “los consejos de la judicatura, si existen, deben funcionar de manera eficaz, eficiente e independiente y nunca deberían estar politizados”, concluye.

INTERNACIONAL

Freshfields irrumpe en la élite jurídica de Nueva York

El despacho se aleja de sus rivales del llamado 'Magic circle' londinense en el mayor mercado legal del mundo, el de EEUU, gracias a una oleada de fichajes en los últimos cinco años.

J. Fontanella-Khan/S. Indap/
S. Morris. Financial Times

El llamado *Magic circle* de despachos de la City londinense lleva décadas intentando irrumpir en EEUU, con escaso éxito. Sin embargo, Freshfields Bruckhaus Deringer se está abriendo camino en el mayor mercado jurídico del mundo, situándose entre los 10 primeros bufetes por valor de las operaciones de M&A y disputándose un puesto entre la élite de Wall Street después una costosa campaña de contrataciones.

A diferencia de los rivales de Londres que esperaban que un único nombramiento estelar en Nueva York les permitiera captar clientes del *Fortune 500*, Freshfields ha contratado a casi 50 de los mejores socios en los últimos cinco años procedentes de firmas como Skadden, Davis Polk y Cravath, para crear una amplia gama de prácticas que considera que demandan las empresas más grandes.

"Otros bufetes británicos han intentado hacer lo mismo que Freshfields y todos han fracasado", afirma un destacado negociador rival en Nueva York. "Lo que hace único a Freshfields es que ha contratado a talento de primer orden".

La última ofensiva se produce en un momento en el que los bufetes estadounidenses han puesto patas arriba el mercado londinense al utilizar sus beneficios en EEUU para contratar a abogados del *Magic circle* y subir la escala salarial en Reino Unido.

Los ingresos de la práctica corporativa estadounidense de Freshfields se han triplicado desde 2019 gracias a la consecución de trabajos en grandes acuerdos, incluida la adquisición por Johnson & Johnson del fabricante de dispositivos médicos Shockwave Medical por 13.000 millones de dólares en abril.

Ese hito, cuando el grupo sanitario de 400.000 millones de dólares eligió a la firma inglesa en lugar de su opción habitual de Cravath Swaine & Moore, llamó la atención in-



Freshfields ha conseguido un puesto entre la élite de Wall Street tras una costosa campaña de fichajes.

cluso de los abogados neoyorquinos más escépticos, algunos de los cuales habían confundido durante un tiempo a Freshfields con una cadena de supermercados.

Freshfields ha conocido el fracaso en EEUU, donde anteriores contrataciones de renombre no lograron que la firma ganara relevancia. Pero en 2019 dio otro golpe, fichando a siete socios de Cleary Gottlieb, entre ellos el abogado estrella Ethan Klingsberg.

El fichaje de Klingsberg para impulsar su práctica de M&A en EEUU sacudió el estrecho mundo de los negocios. En el bufete estadounidense, Klingsberg se había convertido en el asesor de Google y otras empresas de la lista *Fortune 500*. Pero su ambición chocó con el sistema salarial de Cleary, que no premiaba la productividad.

Algunas fuentes especularon con que Klingsberg se había asegurado un salario de más de 10 millones de dólares al año. Pero éste vendió Freshfields con otra visión: no

Freshfields ha cubierto áreas complementarias al 'M&A' en los últimos años en EEUU

necesitaba una figura de peso, sino un amplio equipo con prácticas complementarias.

La experiencia de los otros seis abogados llegados de Cleary abarcaba litigios, activismo accionario y mercados de capitales. Freshfields cuenta con una práctica de gran prestigio en asuntos antimonopolio y regulatorios a escala mundial que demostró encajar perfectamente con Silicon Valley y las empresas farmacéuticas globales.

"Cuando hablé con Freshfields dejé muy claro que no quería repetir lo que había ocurrido en el pasado", afirma a *FT*. Explica que otros fichajes previos le "contaron historias del estilo de 'no conseguí ese trabajo porque no tenía al experto en litigios de accionis-

tas o a la persona encargada de la gobernanza'. Así que les dije: 'No vendré a menos que cubramos cada una de estas plazas, y no va a ser barato'. Y el bufete se comprometió a ello".

Kirkland & Ellis y Paul Weiss lideran la carrera salarial en Nueva York y Londres, sobre todo en el capital riesgo, donde los mejores socios se están asegurando paquetes salariales anuales de más de 20 millones de dólares. Pero son muchos los despachos que intentan captar al pequeño puñado de *reyes Midas* que marcan la diferencia.

Damien Zoubek, otro abogado estrella de M&A que se incorporó a Freshfields procedente de Cravath, lideró la operación de J&J y ha representado al superagente de Hollywood Patrick Whitesell, presidente del conglomerado de entretenimiento Endeavor, que va a ser adquirido por Silver Lake por 13.000 millones de dólares.

Zoubek explica a *FT* que decidió dejar Cravath en 2021 después de que le aseguraran

que podía prestar servicios a los clientes en otros aspectos aparte de las operaciones.

"Si nos fijamos en los lugares que han fracasado en el pasado, la lección principal es que no te puedes limitar a hacer lo mínimo", afirma. "Hay que seguir invirtiendo en el equipo. No sólo para profundizar en las principales áreas, como M&A, sino también para seguir invirtiendo en todas las demás áreas, como la retribución de los ejecutivos, la defensa de la competencia, etc."

Venerables firmas de Wall Street se han visto obligadas a modernizarse, entre ellas Cravath y Cleary, que han revisado sus sistemas salariales y de incentivos para competir. Pero los escépticos se preguntan si las tarifas horarias pueden seguir el ritmo de los paquetes salariales.

Los demás despachos del *Magic circle* siguen buscando fortuna en EEUU. Allen & Overy se ha fusionado recientemente con el bufete neoyorquino Shearman & Sterling. Pero, para subrayar la volatilidad, los mejores abogados de M&A de Shearman se marcharon a Linklaters.

Las fusiones y OPV conducen inevitablemente a pleitos, en los que Freshfields puede ahora personarse. Su recién creado grupo de litigios de accionistas ya ha defendido a empresas como Tesla, BuzzFeed y AstraZeneca.

"A diferencia de otros despachos, han sido bastante conservadores y estratégicos a la hora de ampliar su plantilla, lo que creo que les ha ayudado a mantener el control de calidad", afirma Melissa Sawyer, responsable mundial de M&A de Sullivan & Cromwell, que observa que la rápida expansión parece estar bien pensada y orientada.

"Mi sensación es que también han sido capaces de vender sus credenciales en M&A a clientes estadounidenses gracias a la sólida reputación de Freshfields en derecho de la competencia global y asesoramiento en inversión extranjera directa", añade.



Kate Barton, nueva consejera delegada global de Dentons.

ESTRATEGIA

Dentons ficha a Kate Barton como nueva CEO global

Jesús de las Casas. Madrid

Cambio en las altas esferas del mayor despacho del mundo por número de abogados y de oficinas. Kate Barton será la nueva consejera delegada global de Dentons a partir del próximo 10 de noviembre, una vez que llegue a su fin el mandato de Elliott Portnoy, que ocupa este cargo desde que el bufete naciese en 2013 como resultado de la unión entre las firmas SNR Denton, Salans y Fraser Milner Casgrain.

Barton llega a Dentons procedente de EY, donde desempeñaba el rol de vicepresidenta global. A lo largo de sus más de tres décadas de carrera, ha ocupado diversas posiciones de liderazgo, como el de directora del comité ejecutivo de impuestos en EY. En particular, dispone de amplia experiencia en la prestación de servicios fiscales internacionales, asesorando a grandes grupos multinacionales, así como en la implementación de estrategias de planificación fiscal y *compliance* tributario, tanto a escala nacional como internacional.

Su incorporación a la firma tendrá lugar a principios de septiembre, cuando dará comienzo un periodo de transición de alrededor de dos meses junto al actual consejero delegado, Elliot Portnoy. Esta etapa finalizará el 9 de noviembre de este año y, a partir del día siguiente, Kate Barton pasará a estar a cargo de las más de 26.000 personas que conforman el equipo global de Dentons, repartidas por unas 200 oficinas de casi 90 países de todo el mundo.

Aena: el Estado y 429 institucionales más

AEROPUERTOS TCI, que ha acelerado la estrategia climática del grupo, y BlackRock, principales accionistas privados.

Artur Zanón. Londres

Aena es la única empresa pública cotizada en la que el Estado tiene más del 50% de las acciones. Este hecho garantiza la estabilidad en su gestión, pero no le ha ahorrado algunos virajes como consecuencia de la presión de los fondos que están en la compañía, con el especial protagonismo de The Children's Investment (TCI), el fondo que dirige Chris Hohn.

El gestor aeroportuario salió a Bolsa el 11 de febrero de 2015, dentro de la privatización parcial de la compañía que impulsó el entonces Gobierno del PP. El Ejecutivo se garantizó el control (nombra al presidente, como sucede en otras participadas donde no tiene más de la mitad de los títulos) y la percepción de importantes dividendos, a la vez que daba entrada a fondos que permiten dar más tensión al día a día.

Tras el 51% del Estado (a través de Enaire, sociedad participada al 100% por el Ministerio de Transportes y Movilidad Sostenible), Hohn, junto con TCI (tanto monta), es el segundo accionista de Aena, con un 6,257%. Le sigue BlackRock, con un 3,071%. La cotizada suma un total de 429 inversores institucionales –con un 43% del capital– pero la cifra total de accionistas se dispara si se tienen en cuenta las personas físicas.

De entre los quince principales institucionales, hay seis de Estados Unidos, que controlan un 16,4% del capital; seguidos por cuatro de Reino Unido (12,1%), dos de Australia (4,5%) y uno de Alemania, Francia y Noruega, que, junto con el resto, llegan al 10% del grupo aeroportuario.

Chris Hohn es un activista que actúa para que sucedan cosas en las empresas donde está: las compañías tienen que crecer y la lucha contra el cambio climático es irrenunciable. Aena no ha sido una excepción para el inversor británico. El fundador de TCI entró como vocal en el consejo de administración con la privatización. Dimitió en febrero de 2022 para “dedicar más tiempo a la gestión de los fondos y a sus actividades filantrópicas”. Renunció a seguir en el consejo porque se supone que sus objetivos estaban encarrilados y, por ahora, el principal accionista privado de Aena no tiene vocal en su principal órgano de gobierno.

Votar el informe climático

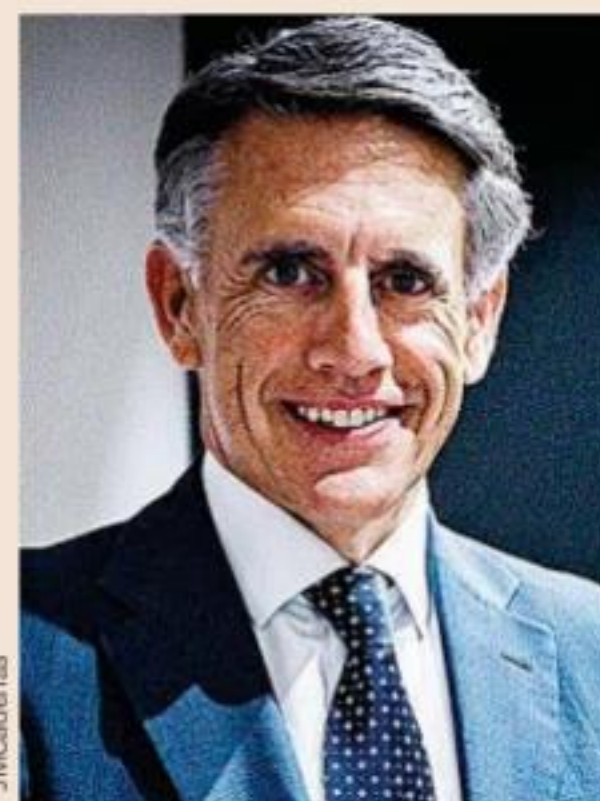
La mano de TCI se notó –de forma más o menos velada– en varios aspectos. El más público se tradujo en que Aena se convirtió en la primera



Maurici Lucena, presidente y consejero delegado de Aena.



Chris Hohn está al frente de TCI, primer accionista privado de Aena.



Luis Megías es el director para España de BlackRock.

Entre los 15 principales institucionales, destacan los de EEUU (6), Reino Unido (4) y Australia (2)

El activista Hohn estuvo en el consejo de Aena siete años y salió tras ver encarrilados sus objetivos

Covid. Ir a los tribunales implicaba oponerse a la decisión que tomó el Congreso de perdonar buena parte de los importes mínimos obligados por contrato. Aunque el tema parece olvidado, la empresa mantiene la es-

LOS ACCIONISTAS DE AENA

En porcentaje

| Accionista | Participación |
|-----------------|---------------|
| Enaire (Estado) | 51 |
| TCI | 6,26 |
| BlackRock | 3,07 |
| Veritas AM* | 2,96 |
| Resto | 36,71 |

* Declarado el pasado 8 de mayo.

Fuente: CNMV

Adolfo Suárez Madrid-Barajas recibirá una inversión de 2.400 millones en una década para ampliar su capacidad hasta los 90 millones de pasajeros anuales.

replican la composición de los índices. La firma suma unos 30.000 millones de euros en participaciones relevantes y el Estado, tras su desembarco en Telefónica, disputa el liderazgo inversor de BlackRock en el selectivo español Ibex35.

Otros fondos que tenían más de un 3% han reducido su presencia en el capital de Aena. El caso más reciente ha sido Veritas, que comunicó un 2,956% el pasado 8 de mayo, tras varios años por encima del 3%.

Dividendo en plena forma

Los accionistas de Aena han recuperado la tranquilidad tras los sobresaltos producidos por el Covid, que llevaron a suspender el dividendo. El plan estratégico actual, el de 2022-2026, restableció la política de remunerar con el 80% de los beneficios. De hecho, el grupo ha repartido su mayor dividendo, de 1.149 millones de euros, con cargo a los resultados de 2023.

Este compromiso debe ser coherente con la intención del grupo de comenzar una oleada de fuertes inversiones a partir de 2027, cuando habrán terminado de forma definitiva los constreñimientos de inversión que marcó el Gobierno en el marco de la salida a Bolsa y con la ejecución del nuevo Documento de Regulación Aeroportuaria 2027-2031 (Dora III), con la principal actuación en la ampliación del aeropuerto de Madrid por 2.400 millones de euros. Mientras tanto, Aena encadena récords de tráfico cada mes.

peranza de que algún juez eleve una cuestión de inconstitucionalidad, algo que por ahora no se ha producido.

TCI entró en Aena con un 6,67% del capital, un paquete valorado entonces en 580,3 millones de euros. Su participación actual, ligeramente inferior, tiene un precio de mercado de 1.724 millones, con el valor coqueando en máximos históricos desde hace varias semanas al calor de los buenos datos de tráfico en los aeropuertos españoles. En medio, TCI y Hohn alcanzaron el 11,3% en diciembre de 2015.

Mucho menos ruidosa es la presencia de BlackRock, el gigante estadounidense de la inversión, que actúa bajo las normas de los fondos indexados. Por tanto, sus inversiones

DIRECTIVOS EN VERANO

LAS COLECCIONES DE LAS EMPRESAS

La 'delicadeza' del arte sobre papel

FUNDACIÓN MAPFRE El dibujo, la fotografía y el grabado vertebran un catálogo que destaca por su enfoque singular.

David Casals. Barcelona

El origen de las obras de arte pasa previamente por estudios preliminares, borradores y bocetos. Son dibujos en papel que son muy importantes en la fase previa del proceso creativo. Pese a ello, durante una larguísima etapa, tuvieron un rol secundario frente a disciplinas como la pintura, la escultura, la arquitectura, el teatro, la danza o la cinematografía.

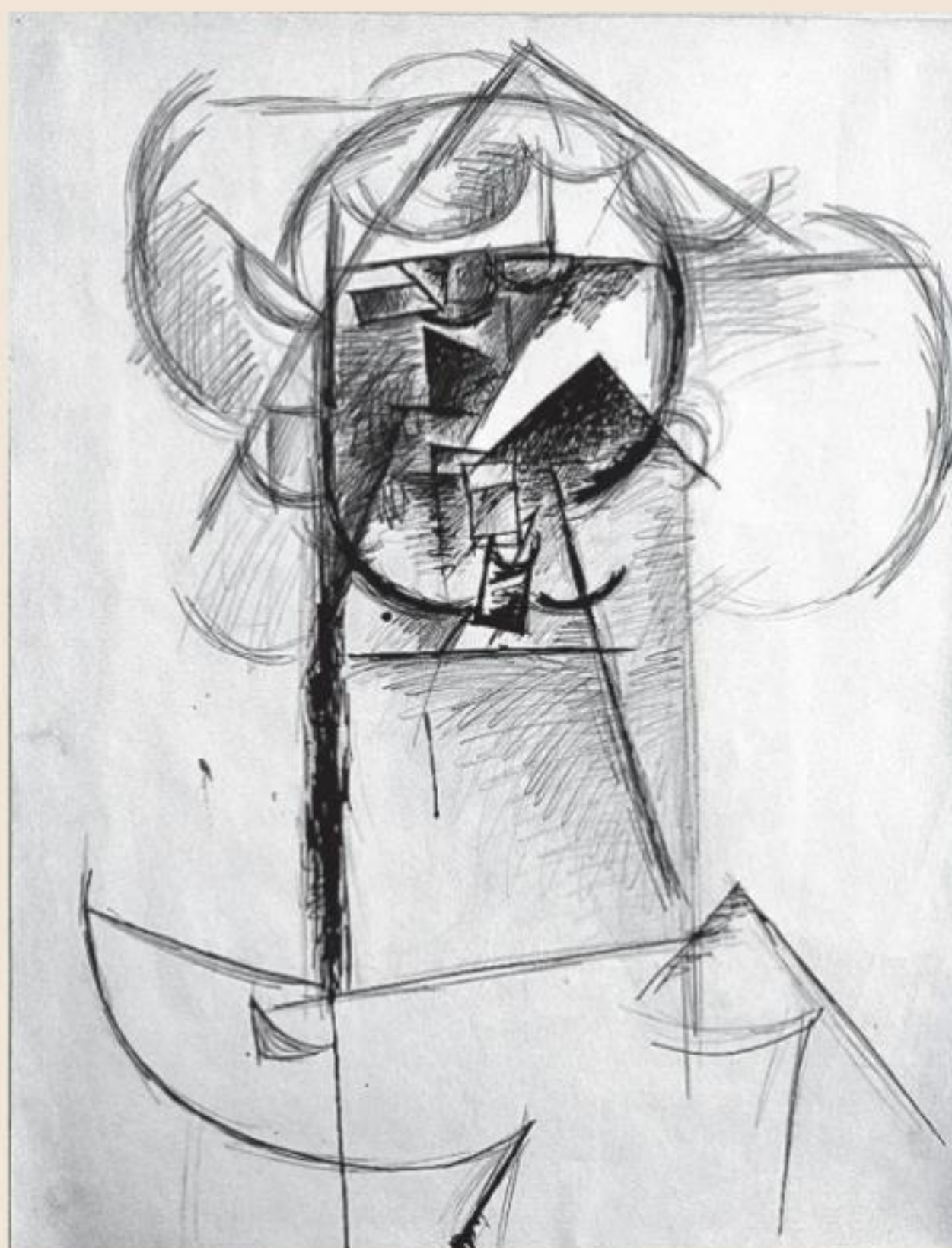
Durante siglos, se diferenciaba entre bellas artes y artes aplicadas, o entre artes mayores –asociadas al intelecto– y menores, vinculadas a la artesanía y los oficios. La revalorización de estas últimas fue un proceso muy largo que arrancó en el Renacimiento. La llegada del siglo XX lo aceleró, con las vanguardias y la Bauhaus, que dieron una gran importancia a la joyería, el papel pintado, la cerámica, el mobiliario, la estampación o los trabajos textiles.

La colección de la Fundación Mapfre apuesta por las obras en soporte papel, como el dibujo y los grabados, y también por la fotografía, lo que le concede un carácter muy singular. Su catálogo está formado por alrededor de tres mil piezas, “de las que más de dos mil son fotografías”, explica en una entrevista con EXPANSIÓN la directora del área de cultura de la entidad, Nadia Arroyo. La directiva pone en valor la “delicadeza” que caracteriza el arte sobre papel. A la sutileza de los trazos de lápices y pinceles, se suma el hecho de que las láminas “necesitan cuidados” y que su conservación debe ser “a oscuras”. Ello no es un impedimento para que sus piezas no paren de viajar.

La fundación se constituyó en 1975 y es la principal accionista de Mapfre, siglas de Mutualidad de Seguros de la Agrupación de Propietarios de Fincas Rústicas de España. El grupo se constituyó en 1933 centrado en los trabajadores de las explotaciones agrícolas, y luego se fue extendiendo a otros ámbitos.

Pequeñas joyas del dibujo

El año 1989 fue un momento muy importante para la fundación, pormenoriza Arroyo. Fue cuando arrancaron las primeras exposiciones de carácter temporal. La apuesta por el arte se aceleró a partir de 1997, cuando se puso en marcha una colección propia. Entonces, ya existían en España otras de titularidad pública y privada, y se adoptó una decisión que marcó para siempre su trayectoria: centrarse principalmente en el papel. “Se puso el foco en pequeñas joyas del dibujo”, detalla



LAS PERSPECTIVAS MÚLTIPLES DEL MOVIMIENTO CUBISTA

En 2012, la Fundación Mapfre pagó un millón de euros a la nieta de Pablo Ruiz Picasso (1881-1973) por 'Mademoiselle Léonie' (1910). Se trata de uno de los pocos dibujos que realizó el artista durante su etapa cubista analítico, que duró alrededor de dos años. La obra demuestra la reflexión previa que el célebre pintor malagueño realizaba a lo largo de su proceso creativo.

Arroyo. Es el caso de *Disque Portugal*, un trabajo de la pintora ucraniana Sonia Delaunay (1885-1979). La artista se nacionalizó francesa y fue una personalidad femenina clave en el impulso de las vanguardias. Hay también dibujos de Francis Picabia (1879-1953), Joan Miró (1893-1983), Salvador Dalí (1904-1989) o Juan Gris (1887-1927), representado con la obra *Guitarra, libro y periódico*, una actualización del tradicional bodegón que luego reprodujo en un óleo que se conserva en el Kunstmuseum de Basilea (Suiza).

La colección de fotografía arrancó en 2007, abarca el siglo XX en su totalidad y su primera adquisición fue



una “serie mítica” formada por 47 retratos de las mismas integrantes de una familia, *Las hermanas Brown*. Esta compra es un reflejo de las co-



LA FRAGILIDAD DE LA NATURALEZA EN UNA ACUARELA

En 'Junge Palme', las bandas de color se distribuyen en torno a un elemento central, creando transiciones. Tal como explica la Fundación Mapfre, “frente a las visiones románticas y grandilocuentes de la naturaleza, Paul Klee fija su mirada en la fragilidad y la levedad” de una palmera joven. Klee (1879-1940) se movió entre la abstracción, el expresionismo y el surrealismo.

LA VIENA IMPERIAL

Egon Schiele (1890-1918) fue discípulo del pintor Gustav Klimt y es uno de los artistas clave del estilo 'Secesión', que floreció en Viena en la última etapa del Imperio austrohúngaro. En aquellos tiempos, la ciudad vivió una implosión intelectual y artística de alcance global. La vida de Schiele fue muy corta pero dejó un amplio legado de alrededor de trecientas pinturas y unas tres mil obras en papel, entre ellas 'Joven dormida'.

La distinción entre artes mayores y menores se hace todavía más obsoleta en esta colección

Custodia alrededor de tres mil piezas y cuenta con salas de exposiciones en Madrid y Barcelona

cia en piezas como la serie de grabados de Francisco de Goya (1746-1828) *Los desastres de la guerra*. Se realizó en 1810 y 1815, y refleja la brutalidad, la destrucción y la degradación humana durante la Guerra de la Independencia (1808-1814).

Barcelona y Madrid

Nadia Arroyo explica que, aunque son independientes, hay un esfuerzo por “sincronizar” la colección y

ordenadas “internacionales” que han caracterizado a la colección desde sus comienzos, sin descuidar su conexión con España. Se eviden-

JEFES QUE HACEN JEFES

“Apostar por los equipos es un valor clave”

ISABEL VALLS Responsable global de desarrollo profesional de BBVA.

Montse Mateos. Madrid

El procedimiento, la rigurosidad y, sobre todo, la medición son paradas obligadas en el camino a jefe que plantea BBVA. Todo está previsto para dar forma a *The Good Manager*, una iniciativa con la que la entidad pretende identificar los rasgos para ser un buen manager y también para “ayudarles a entender su función y potencial de desarrollo”, aclara Isabel Valls, responsable global de ejecución de desarrollo profesional de BBVA. A los 1.550 mentores que integran este programa, se suman 364 coaches internos certificados, unas cifras que ilustran la apuesta por el talento interno de esta entidad que cerró 2023 con 5.930 millones de horas y 42.375 participantes en programas de formación el liderazgo. No en vano el 46% de las vacantes en BBVA el pasado año se cubrió con talento interno. Licenciada en Físicas, Valls empezó a trabajar en el ámbito tecnológico y hace más de veinte años que se incorporó a BBVA. Está certificada en *coaching* ejecutivo.

- ¿Qué se necesita para ser jefe?

Un manager en BBVA vive los valores del banco, impactando en la consecución de resultados y, además, es responsable del desarrollo de las personas.

- ¿Cómo los identifican?

Nuestro modelo de desarrollo profesional incluye un proceso de evaluación anual que contiene, entre otras, la valoración de siete habilidades o áreas de comportamiento clave para el liderazgo: dar ejemplo, construir confianza, impulsar el crecimiento, fomentar el bienestar, comunicación efectiva, dar y recibir *feedback* y empoderamiento. Todos los profesionales reciben un informe de resultados, con la visión de su responsable, sus pares y sus colaboradores. Este último año, hemos incorporado una medición del índice de recomendación de los managers, información muy importante para potenciar su desarrollo.

- ¿Qué pilares sustentan su programa de formación?

Campus BBVA permite a nuestros profesionales cubrir sus intereses formativos y dar respuesta a las necesidades del Grupo y de las áreas. Impulsamos una cultura de aprendizaje continuo, fomentamos el *upskilling* y *reskilling*, y potenciamos el desarrollo de las capacidades estratégicas para la entidad. Este año, la formación en *management* y liderazgo es protagonista como impulso y apo-



MUY PERSONAL

Un destino. Me gusta recargar pilas en la naturaleza.

Un sueño. Seguir disfrutando de hacer todo lo que me llena.

Una afición. Esquiar y nadar, leer y disfrutar de mi familia.

- ¿Cómo fidelizan a los nuevos jefes?

Desde este último año, y como parte de la iniciativa de *The Good Manager*, cada manager cuenta con un plan de crecimiento totalmente personalizado, adaptado a los resultados y sus necesidades. Incluye una selección de recursos formativos y de desarrollo para potenciar las fortalezas, resolver las carencias y mantenerlos actualizados.

- ¿Qué líneas rojas no debe cruzar un buen jefe?

Hemos visto una evolución del modelo de liderazgo en que el desarrollo de los equipos es clave, incluyendo comportamientos vinculados con proporcionar *feedback*, fomentar el bienestar o impulsar el crecimiento de las personas. No considerar estos elementos como función primordial de los managers sería dar un paso atrás.

LA EMPRESA

- **Plantilla:** 121.483 personas (27.410 en España).
- **Facturación en 2023:** 29.592 millones de euros (margen bruto).



EL PASO DEL TIEMPO A TRAVÉS DEL RETRATO FAMILIAR

Desde el año 1975, el fotógrafo estadounidense Nicholas Nixon (1947) retrata una vez al año a su mujer junto a sus tres cuñadas en la serie 'Las hermanas Brown', que aparecen siempre en el mismo orden. Fue la primera adquisición fotográfica de la Fundación Mapfre, en 2007.

UN PRISMA INÉDITO

Nueva York es, gracias a las artes visuales, reconocible en todo el mundo pero, ¿qué pasa cuando se pone el foco en una dimensión menos conocida y que incluso puede llegar a ser incómoda? 'Blind Woman' ('Mujer ciega') formó parte de una serie de la primera década del siglo XX que realizó Paul Strand (1890-1976) donde optó por una idea muy disruptiva en aquel momento: evitar los posados para inmortalizar lo espontáneo.



MÉXICO DESCONOCIDO

Graciela Iturbide (1942) quería ser directora de cine pero todo cambió cuando, durante su etapa universitaria, descubrió la fotografía y decidió centrarse la parte más rural de su país, México. Sus retratos, captados casi siempre en blanco y negro, sitúan al espectador en un mundo que, pese a sus coordenadas poéticas, es plenamente real. Así se refleja en obras como 'Jano, Ocumichu, Michoacán, México'.



la programación de las salas. Las de Madrid están ubicadas desde el año 2008 en el palacio de la Duquesa de Medina de las Torres, un edificio monumental construido en el siglo XIX y que está situado en el paseo Recoletos. El espacio para exposiciones suma alrededor de mil metros cuadrados, y en 2014 abrió una sala dedicada exclusivamente a la fotografía, emplazada en el número 13 de la calle Bárbara de Braganza.

En Barcelona, la fundación abrió en 2015 en el Eixample, pero en otoño de 2020 la entidad decidió cambiar de ubicación y también de enfoque. El complejo se ubicó en la Torre Mapfre, en la Vila Olímpica. Además del traslado, hubo un cambio de nombre. Se eligió KBR, que es el símbolo químico del bromuro de potasio, material que se utiliza en el proceso de revelado analógico, para dejar bien claro que la fotografía es su especialidad.

DIRECTIVOS EN VERANO

EN LOS JUEGOS OLÍMPICOS

Liderar entre las dunas del desierto

ULTRAMARATÓN La temida Marathon des Sables es una de las pruebas deportivas más duras del mundo.

Marc Cortés. Madrid

¿Qué tienen en común el entrenador Luis Enrique y el batería de la banda de música Love of Lesbian, Uri Bonet? Los dos han aprendido, en sus carnes, la dureza que supone correr una ultramaratón en el desierto de Marruecos, durante seis días y en régimen de autosuficiencia. Los dos son *finishers* de la temida Marathon des Sables.

Durante seis interminables días y más de 250 kilómetros de dunas, piedras y horizontes infinitos, esta dura carrera supone poner al límite los cuerpos y las almas de las más de mil personas que se enfrentan a ella cada año. Hay quien se toma esta carrera como un reto personal, hay quien acude a la misma con voluntad de cumplir una promesa o quien la compete buscando un lugar en el podio y en la historia. Sea cual sea el objetivo que cada uno se pone, la realidad es que correr ultra maratones se parece, quizás más de lo que parece, al mundo del *management* empresarial. Porque ambas disciplinas comparten la necesidad de tomar decisiones, en un contexto de incertidumbre y sin tener la seguridad de si es la correcta.

1 Tener un porqué. Decía Friedrich Nietzsche que “el que tiene un porqué para vivir puede soportar cualquier cómo”. A veces, nos centramos en el qué –la voluntad de completar una ultramaratón– o en el cómo –que material necesitamos, cómo debemos entrenarnos–, pero olvidamos que lo que nos permitirá seguir en los momentos de dificultad, siempre, será el tener claro por qué lo hacemos.

2 Necesidad de planificación. En el *management* muchas veces nos preguntamos acerca de los motivos de los fracasos, qué podíamos haber hecho de forma distinta. Y parecerá una obviedad, pero sin planificar el destino, el camino y la preparación, el riesgo de no llegar es altísimo. Decía Alan Lakein, autor e investigador en temas de gestión del tiempo personal, que “no planificar es planificar el fracaso”. Porque la planificación permite anticipar situaciones futuras, identificar riesgos, pero sobre todo permite que una vez identificado se pueda actuar, ante ellos, con la flexibilidad de quien sabiendo lo que puede pasar se ha preparado para (casi) todas las situaciones posibles. En la Marathon des Sables, el deportista debe planificar la comida porque pasará seis días comiendo lo que lleve encima; el agua que va a beber y cuándo –los litros de agua diarios están racionados–, y los esfuerzos que va a invertir, porque



La etapa más larga del Marathon des Sables, que se corre en el desierto de Marruecos, son noventa kilómetros que deben correrse en 36 horas.

son seis etapas. Sin embargo, dado que es imposible planificarlo todo, el gran aprendizaje ante este tipo de situaciones es ser consciente que para este tipo de viajes se necesita una mochila con recursos, y estos no se acumulan en dos días, forman parte de toda una trayectoria, de todo un entreno y de la acumulación de experiencia.

3 Aquí y ahora. Leer *El hombre en busca de sentido*, de Viktor Frankl, que cuenta su experiencia en los campos de concentración nazis de la Segunda Guerra Mundial, debería ser un ejercicio obligatorio para afrontar cualquier reto empresarial o deportivo de larga distancia, sobre todo cuando el autor dice que “las decisiones, no las condiciones, determinan quiénes somos”. En el proceso de la toma de decisiones en contextos de incertidumbre, ya sea en medio del desierto o en una sala de juntas, la soledad de quien debe tomarla ha de ser ayudada por sus propios recursos, entendiendo que contará con estos y su experiencia –lo vivido hasta ese momento, el re-

La planificación permite anticipar situaciones futuras y actuar ante los riesgos que aparecen

La experiencia necesaria ante un reto se adquiere muchas veces mientras ya se está en marcha

sumen de sus éxitos y sus fracasos– y con sus sueños –quizás poder anticipar las emociones positivas del resultado de sus acciones–, pero, sobre todo, con el contacto con la realidad, el estar presente en el preciso instante en el que se toma la decisión, siendo esta acción el grado máximo de libertad para uno mismo.

4 Vivir con mentalidad de beta permanente. Muchas veces valoramos el éxito de compañías –y de sus máximos directivos– porque son capaces de innovar, de apostar por traer al mercado productos,

servicios y hasta modelos de negocio distintos, nuevos, disruptivos. Valoramos de ellos que han arriesgado, que se han atrevido a probar, a intentar, haciendo los cambios y ajustes necesarios hasta dar con la tecla del éxito –medido en términos de resultado–. Ellos han entendido, como el corredor que afronta la etapa más larga del Marathon des Sables (90 kilómetros a recorrer en 36 horas), que “nada es permanente, excepto el cambio”, como decía Heráclito en la antigua Grecia. A la necesaria planificación, experiencia o recursos previos habrá que sumarle la aceptación que el mundo actual nos exige una aproximación de cambio constante, la comprensión que es imposible estar preparados para todas las situaciones o decisiones a tomar y que, en muchas ocasiones, la experiencia necesaria se adquiere incluso mientras ya se está en marcha.

5 Tomar decisiones no es viajar sólo. Cuando afrontar una ultramaratón o un proceso de toma de decisiones con la máxima respon-

sabilidad sobre la misma, mal entendemos que se trata de un ejercicio solitario en el que nosotros seremos las máximas y únicos responsables. Quizás las decisiones a tomar sean, efectivamente, únicamente responsabilidad nuestra, pero liderar, autoliderarse, implicará tomar decisiones sabiendo que nuestro entorno tendrá unas consecuencias fruto de estas decisiones. Implicará, por lo tanto, asumir que no se viaja sólo. Cruzar la meta implica recompensa, una medalla, una foto para subir a Instagram y que todos vean lo que has hecho, los halagos de aquellos que creen que es imposible, pero, sobre todo, y al igual que los procesos de toma de decisión empresarial, conlleva aprender lo que significa auto liderarse, que hay que querer que las cosas sucedan. Tal y como decía uno de los mejores –por no decir el mejor– jugador de baloncesto de toda la historia, Michael Jordan: “algunas personas quieren que suceda, otras desearían que sucediera, otros hacen que suceda”.

Profesor de Esade

ARTE Y DINERO

Picasso, el artista que generó una industria

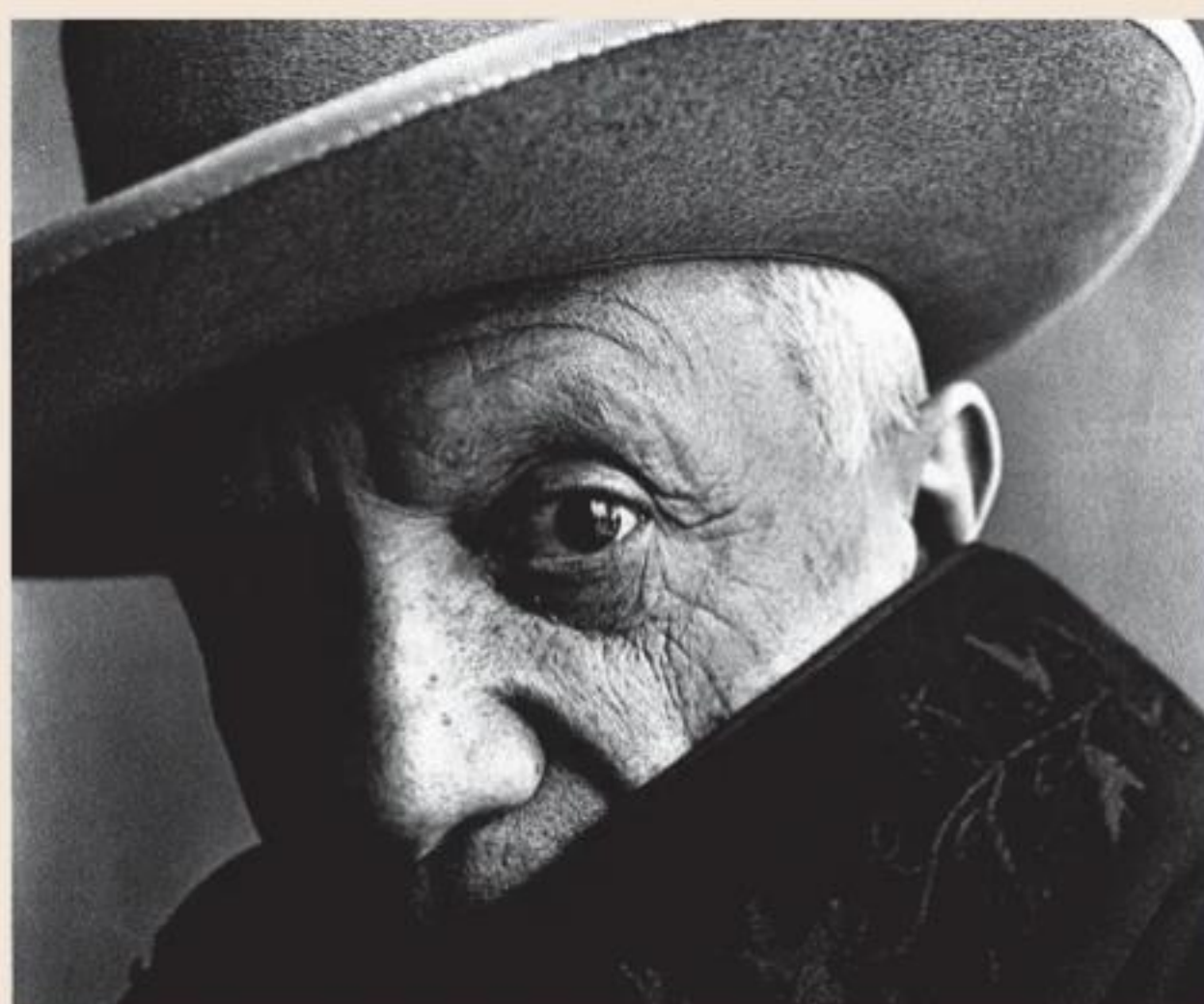
VANGUARDISTA El pintor malagueño supo rentabilizar su obra en vida.

Francisco Cabrillo. Madrid

Si se plantea la cuestión de quién puede haber sido la figura más representativa del mundo de la pintura del siglo XX, el nombre de Pablo Ruiz Picasso será, seguramente, el que más veces sea mencionado. Y con razón. Picasso es el personaje más relevante de este contexto, tanto desde el punto de vista de la creación artística como de la economía. En el primer caso, porque fue un pintor muy creativo, innovador e impulsor de varias de las tendencias de la vanguardia de su época. En el segundo, porque no solo ganó dinero; además, en torno a su obra se creó una auténtica industria de la que formaron parte numerosos marchantes, coleccionistas e inversores.

Nacido en Málaga en 1881, vivió el joven Picasso en A Coruña, Madrid y Barcelona, siguiendo a su padre, que era pintor y profesor de Bellas Artes. Tras un primer viaje a París, en 1904 se estableció definitivamente en la ciudad, por entonces capital de la pintura universal. Allí tomó contacto con los grandes artistas del momento, así como con marchantes tan importantes como Vollard y Kahnweiler, que con el tiempo serían muy relevantes en la comercialización de su obra. Pronto se convirtió en un artista mundialmente reconocido, completando su actividad de pintor con la de escenógrafo, diseñador o ceramista. De personalidad narcisista y egoísta, tuvo una vida familiar complicada, estando unido a diversas mujeres a las que parece que no siempre trató con especial delicadeza.

Una buena muestra de la actitud de Picasso a la hora de cobrar por sus obras lo encontramos en el caso del que es, probablemente, su cuadro más famoso: *Guernica*. El cuadro fue un encargo del Gobierno de la República Española, en 1937, que el artista pintó en apenas un mes, entre abril y mayo de dicho año; y en él trató de representar los horrores de la guerra, tomando como tema el bombardeo de la ciudad vasca, que había tenido lugar poco tiempo antes. Picasso era claro partidario del bando republicano y llegó a decir que quería donar este cuadro a su Gobierno. Pero la realidad fue muy diferente. Están documentados los pagos que el pintor recibió por su obra: nada menos que 200.000 francos de la época, cifra muy elevada y, desde luego, muy superior a cualquiera que el artista hubiera obtenido anteriormente por alguno de sus lienzos. Si consideramos que el



Tras su muerte, la fortuna de Picasso ascendía hasta los 250 millones de dólares.

De personalidad narcisista y egoísta, tuvo una vida familiar complicada, en especial con las mujeres

Recibió 200.000 francos por su obra 'Guernica', el sueldo de diez años de un trabajador de la época

sueldo medio anual de un empleado francés de aquellos años no llegaba a 20.000 francos, se concluye que Picasso se embolsó por esta obra una cifra superior a los ingresos de un trabajador durante diez años.

Uno de los hechos más comentados de la vida de Picasso es su adscripción al Partido Comunista francés en el año 1944. Se ha discutido qué pudo llevar a hacerse comunista a un pintor acomodado, a quien, además, el dinero le atraía tanto. Varias explicaciones son posibles. La más probable es que muchos intelectuales y artistas –en toda Europa, pero en Francia en particular– se unieron al partido comunista al terminar la Segunda Guerra Mundial y en los años de la Guerra Fría, cerrando los ojos al hecho de que, al apoyar a la Unión Soviética, estaban defendiendo a una de las dictaduras más sanguinarias de la historia. Pero era una moda intelectual que, seguramente, Picasso consideró además útil para sus intereses. Por otra parte, al partido le convenía tener entre sus afilia-

dos a un artista tan famoso, sin preocuparse demasiado de que su vida y sus finanzas poco tuvieran que ver con lo que se suponía que debería hacer un comunista.

En las décadas siguientes, y hasta su fallecimiento en 1973, se creó un negocio muy rentable en torno a su obra, de la que el pintor, fue, desde luego el más beneficiado. Tener en casa un Picasso se convirtió en un símbolo de estatus para muchos millonarios; y el mercado secundario de sus numerosas obras experimentó un gran desarrollo. Al morir, fue muy comentada en los medios de comunicación la cuantía de su fortuna. Se dieron cifras, que oscilaban entre los 100 y los 250 millones de dólares de la época; cantidades que, actualizadas a fecha actual, supondrían hoy entre 500 y 1.000 millones de dólares. Pero es difícil precisar la cifra, ya que buena parte de su herencia la dejó en obras, cuyo valor económico seguiría aumentando con el paso del tiempo. Y esta tendencia no ha cambiado. Los precios alcanzados por sus cuadros han llegado a superar, en algunos casos, los 100 millones de dólares; ostentando el récord el lienzo titulado *Les femmes d'Alger*, que la casa Christie's vendió en Nueva York por 175 millones de dólares en el año 2015.

¿Qué son estos cuadros, arte o activos financieros? Creo que a Picasso ambas cosas le habrían gustado de igual manera.

Catedrático Emérito de Economía de la Universidad Complutense Fundación Cívismo

CASAS Y ESTILO DE VIDA

Un hotel de la Costa Azul reconvertido en áticos de lujo

Expansión. Madrid

Le Provençal es un antiguo hotel de la Costa Azul, en Villefranche-sur-Mer, con vistas al Mediterráneo construido entre 1926 y 1927 por el arquitecto Lucien Stabile para el millonario estadounidense Frank Jay Gould. Este edificio de la Riviera francesa tuvo una ilustre historia que incluye visitas de celebridades y miembros de la realeza. Por ejemplo, en 1936, la duquesa de Windsor se alojó allí y llenó una suite del hotel con una colección de conjuntos confeccionados por Chanel y Dior. Asimismo, Joseph Kennedy –padre de John F. Kennedy– y la actriz Marlene Dietrich, tuvieron en 1938 un breve romance en una cabaña del hotel junto a la piscina. *Glamour* e historia que desbordan elegancia.

Cien años después de su construcción, el promotor de lujo Caudweel, ha diseñado tres magníficos áticos de seis dormitorios en los pisos más altos del Le Provençal. Edificio que se está transformando en residencial de lujo con un valor bruto superior a trescientos millones de libras esterlinas.

Cada uno de los áticos que oferta la promotora cuenta con varias terrazas, piscina privada e interiores que rinden homenaje a la arquitectura original. Además, la paleta de colores escogida para confeccionar el espacio rinde homenaje a los caftanes que llevaba la actriz Elizabeth Taylor en sus vacaciones o los conjuntos en marfil de la duquesa de Windsor cuando visitan la Riviera francesa. Entre sus comodidades, se incluyen cine, **spa**, pisci-

na comunitaria, gimnasio, restaurantes, coctelería y sala de juegos para niños. Todo aderezado con vistas a la bahía en la que se ubica la finca, que tiene un total de más de 24.000 metros cuadrados.

Los tres áticos ofertados son de hasta 877 metros cuadrados con ascensor privado y se encuentran entre los pisos octavo y undécimo del emblemático edificio. Caudweel ha trabajado junto a la casa de arquitectura parisina Affine Design en la disposición y especificaciones de los áticos: suelos de losa



Puerta principal del Hotel Le Provençal, un símbolo de 'glamour' en la Costa Azul.

de piedra de gran tamaño en la recepción, de parquet en los dormitorios, cocinas a medida, encimeras de mármol, papel tapiz brocado de seda rosa, sala de cócteles, comedores, etc.

Los precios estimados por la promotora van desde los 31 millones de euros para el ático de menor tamaño a los 44 millones de euros para el de mayor superficie.



Los áticos ofertados alcanzan los 44 millones de euros.

DIRECTIVOS EN VERANO

ICONOS SOBRE RUEDAS

Peugeot electrifica su buque insignia

PEUGEOT E-5008 El SUV de mayor tamaño de la casa francesa regresa con 7 plazas y 660 kilómetros de autonomía.

Eva Moreno. Copenhague

La estrategia de electrificación del fabricante de automóviles Peugeot, propiedad del grupo automovilístico Stellantis, ha dado un nuevo paso de gigante con el lanzamiento de la tercera generación de su todocamino de mayor tamaño, el 5008, que cuenta con variantes mecánicas tanto híbridas, como híbridas enchufables y también 100% eléctricas.

La eficiencia es uno de los puntos clave dentro de este lanzamiento de la enseña del león. La nueva edición de este SUV cuenta con tres versiones 100% eléctricas. La primera de ellas tiene hasta 660 kilómetros de autonomía, gracias a una motorización de 230 caballos de potencia (CV) y su batería de 96 kilovatios hora (kWh). La segunda variante eléctrica, que ofrece 210 CV y batería de 73 kWh, alcanza hasta 502 kilómetros de autonomía, mientras que hay una tercera opción eléctrica, de 320 CV, con la misma batería, que llega hasta los 500 kilómetros sin tener que parar a recargar.

Pero el E-5008 no solo está disponible con mecánicas eléctricas, sino que también está a la venta con un sistema propulsor híbrido convencional, que desarrolla 136 caballos, al tiempo que también se comercializa en variante híbrida enchufable (195 caballos), con hasta 82 kilómetros de autonomía en modo eléctrico.

A pesar de haber crecido 15 centímetros de largo con su respecto a la anterior generación, el E-5008 se mantiene como el más compacto dentro de sus competidores dentro del segmento de siete plazas, con 4,79 metros. También crece a lo ancho y a lo alto, con 1,89 y 1,68 metros, respectivamente.

Otra de las principales novedades



La nueva generación del 5008, en el que todas sus piezas se fabrican en Europa, ya puede reservarse desde los 39.660 euros.



del E-5008 son sus siete plazas de serie, con gran capacidad modular, lo que hace a este modelo atractivo para familias y conductores que busquen amplitud y comodidad para viajes largos.

Uno de los objetivos de la marca con esta nueva generación era ofrecer más espacio en el maletero: 916 litros en la configuración de cinco plazas –348 litros con siete plazas–, que pueden ampliarse hasta los 2.232 litros con la segunda y tercera filas abatidas.

En términos de equipamiento, los elementos más destacados están en el ámbito tecnológico, con el salpicadero i-cockpit característico de la marca gala con pantalla panorámica de 21 pulgadas. Además, también incorpora hasta 40 sistemas de asistencia a la conducción, como el control de crucero adaptativo con función Stop & Go o el sistema de mantenimiento semiautónomo de carril.

Siguiendo con la estrategia del grupo Stellantis de producir en los mercados a los que se dirige, el E-5008 se fabricará de forma exclusiva en la localidad francesa de Sochaux.

Los precios en el mercado español del nuevo Peugeot E-5008 comienzan en los 39.660 euros para el híbrido, en los 46.160 euros para el híbrido enchufable y en los 49.160 para la versión 100% eléctrica, que tiene ocho años de garantía o 160.000 kilómetros.



PEUGEOT E-3008

Hace tan solo unos meses se lanzó en nuestro país la tercera generación del 3008, que ya incluía versiones eléctricas. Una versión más compacta y visualmente más deportiva que la de su hermano mayor, que aumentó 10 cm de largo con respecto a su predecesor.

PEUGEOT 508

Esta berlina es el único modelo de Peugeot del que aún no se ha anunciado una versión 100% eléctrica, aunque ya cuenta con tres variantes híbridas enchufables. Una alternativa en el segmento D del que destacan su dinamismo, confort de marcha y eficiencia.



GRANDES ÉXITOS

‘Radio Ga Ga’, la canción que sigue siendo leyenda

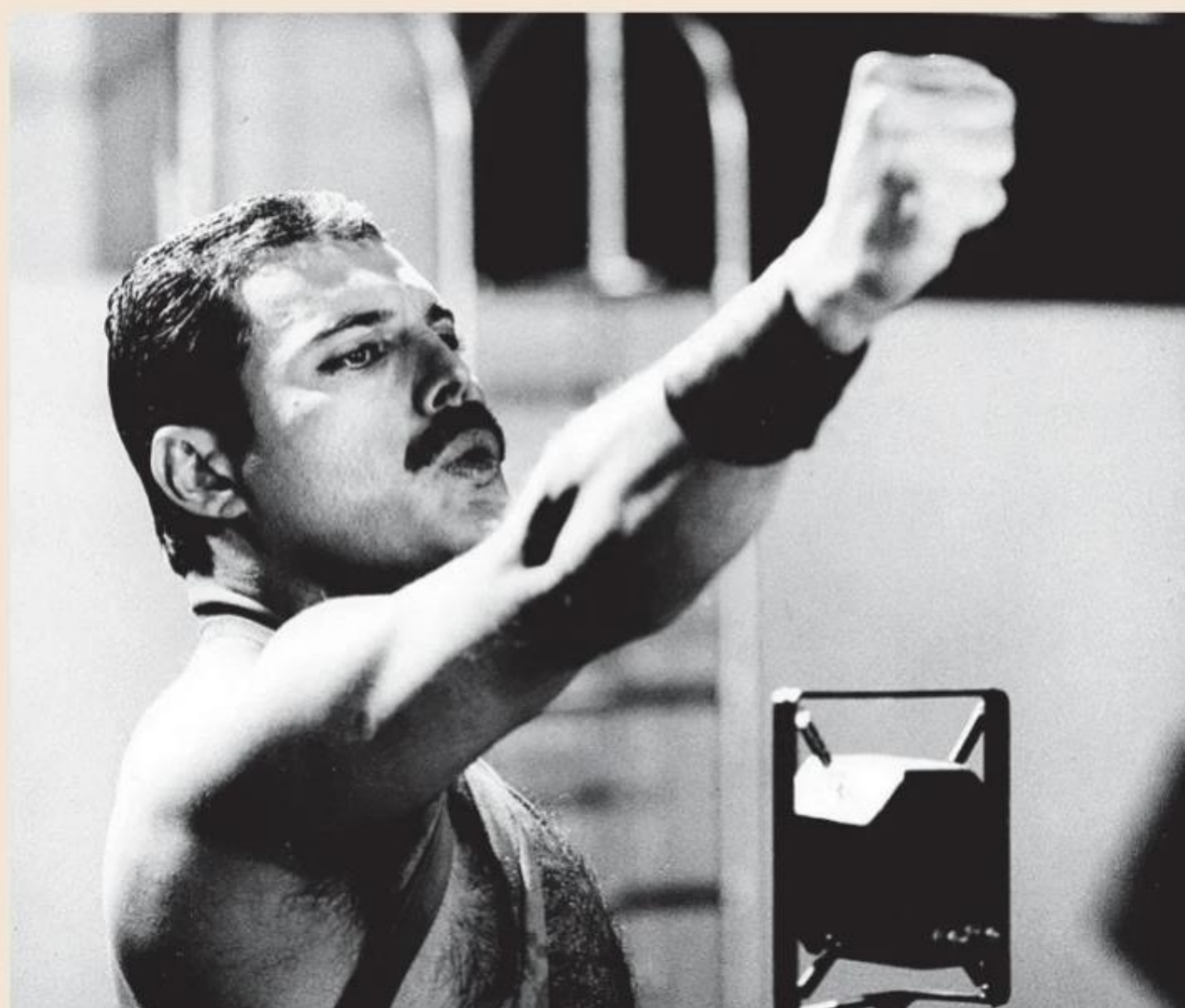
QUEEN A pesar de que no se entendió en su momento, sigue siendo un tema mítico.

Ignacio Rey. Madrid

Cuando Queen sacó el álbum *Hot Space*, parecía el fin de una era. A pesar de que *Body Language* llegó a un meritorio puesto undécimo en la lista Billboard, el grupo, que se había ganado a un público más generalista con *Another One Bites The Dust*, perdió en el camino al más roquero. Tuvo una última oportunidad de recuperarlo con *Radio Ga Ga*, pero el vídeo, la letra y el descubrimiento de que su nueva discográfica en Estados Unidos, Capitol (subsidiaria de EMI), realizaba la *payola* —práctica que consiste en que la discográfica paga un dinero para que suenen más los temas de sus artistas en la radio, algo que ahora mismo está totalmente instaurado en el mercado, pero que entonces no estaba bien visto—, hizo que la canción no pasara de la décimo sexta posición en las listas.

La letra decía añorar la época en la que la radio era algo más que un transmisor de canciones, el clip fue tergiversado por la gente que creyó que Queen quería imponer una imagen dictatorial. El tema en seguida dejó de sonar en la radio. Jim Wilson, músico estadounidense que fue cantante de Mother Superior, actualmente en Motor Sister y colaborador habitual de Daniel Lanois (productor de varios discos de U2), lo recuerda. “Cuando salió el single fue un poco frustrante porque estuvo sonando bastante y de pronto lo fulminaron de la programación, así que durante un tiempo me quedé con ganas de escuchar la canción más veces. El vídeo sí estuvo unas cuantas semanas en la MTV”.

Hablando de la canción, Wilson dice que “me encanta el trabajo de producción que hicieron y cómo suena. Para aquel entonces ya tenía una cierta querencia por los sintetizadores. Ante todo, he sido siempre un entusiasta de la creatividad y, además de los típicos grupos de rock de guitarras, me gustaban otras cosas como Human League o Sparks, gente que utilizaba la tecnología para hacer música. Y Mack, el productor, se estaba sacando de la manga unos sonidos increíbles; percusiones, efectos futuristas, sintetizadores que aparecían en medio de una canción y te ametrallaban durante treinta segundos... Algunas de esas cosas las hacía mano a mano con Fred Mandel, con el que tuve la suerte de trabajar en mi disco en solitario. Ahora, cada vez que escucho esa canción me acuerdo de Fred, y eso es como un valor añadido”. Mandel



‘Radio Ga Ga’ es uno de los temas favoritos de los ‘fans’ de Queen.

trabajó mano a mano con Roger Taylor y Mack para que todos los sintetizadores sonaran perfectamente, o el uso del vocoder por parte de Freddie Mercury.

Mandel también opinó sobre la creación de la canción y su respuesta de por qué les tildaron de fascistas. “Toqué bastante en esa canción. Empezó con esa línea de sintetizador casi de bajo de Roger, yo añadí pianos, doblé sintetizadores, algunas campanillas. Toqué el bajo, y John reemplazó esas mismas líneas. Después, fuimos a otro estudio. Freddie la cantó y yo procesé su voz con el vocoder, el efecto de la voz en los coros. Se grabó muy rápido. La idea de Queen era unir a las personas, universalmente. Que lo pasaras bien. No había nada político en ellos, o en los clips. A los periodistas les gusta llamar la atención, en plan, mirame, he llamado a Queen fascistas”.

Con imágenes de la película *Metrópolis*, Brian May declaró que “en la parte totalitaria en que la gente mueve sus brazos, está latente la ironía. Si de verdad pensaban que que-

Queen fue acusado de fascista por la estética que eligió la banda para el videoclip de la canción

En Estados Unidos no terminó de despegar, pero sí lo hizo en Reino Unido y en otras partes del mundo

ríamos ser dictadores no iban por ahí los tiros. Lo que quisimos poner de relieve es la mecanización de las cosas”. Por su parte Taylor expresó que “reflejaba la idea de la película, con la clase obrera oprimida. La interpretación nazi es de risa”.

A Steve McDonald, bajista estadounidense de Redd Kross y Melvins, le sorprende la letra, aunque prioriza la calidad de la canción. “¡Fantástica! Demasiado impetuosa para el público americano. ¿Queen atacando a la radio en esa canción? No pararon de cosechar *hits* en todos lados en los ochenta menos en Esta-

dos Unidos. Puedo entender a Elvis Costello escribiendo una canción en la que se mostrase frustrado por la cultura popular. Queen eran la cultura popular. En Europa, ellos establecían las reglas”.

Jim Wilson, fan destacado de un tema que tanto la radio como la MTV hicieron que no alcanzara los primeros puestos de las listas, defendió que “*Radio Ga Ga* es de Roger Taylor y a mí me encantan sus canciones. Y la versión *maxi* es brutal; cuando la pinchas parece que los altavoces vayan a explotar. Cuando estoy por ahí de fiesta un sábado por la noche no me puede faltar el 12 pulgadas de *Radio Ga Ga*, que además trae *I Go Crazy* en la cara B”.

La canción no despegó en Estados Unidos, pero llegó al segundo puesto en las listas de Reino Unido y alcanzó un gran éxito en el resto del mundo, siendo una de las favoritas del público que asistía a los conciertos de Queen. Hoy sigue siendo uno de los temas míticos de la banda.

Experto en música y liderazgo y autor de ‘Freddie Mercury. Realidad y Deseo’ (La esfera de los libros)

PISTAS



Spider-Man vuelve a la gran pantalla

Con motivo del centenario de la productora Columbia Pictures, las ocho películas dedicadas al Hombre Araña —sus mayores éxitos— vuelven al cine este verano. A partir del próximo 2 de agosto, y cada semana hasta el 18 de octubre, se reestrenarán las tres sagas del arácnido que en 2002 inauguró Sam Raimi con su versión protagonizada por Tobey Maguire. Asimismo, veremos de nuevo con el traje en la gran pantalla a Andrew Garfield y Tom Holland.

Acuerdo entre Orange y el Real Madrid

Orange y Real Madrid han firmado un acuerdo por el que la marca del grupo Masorange se convierte en socio tecnológico oficial del equipo para las tres próximas temporadas. La firma sustituye así a Telefónica, que en 2019 firmó un acuerdo similar. Orange se convierte en el proveedor de comunicaciones móviles del Real Madrid y de sus empleados, y a cambio figurará en los principales espacios publicitarios vinculados a los primeros equipos de fútbol masculino y femenino.


Tres cócteles para un verano Schweppes

Colo Linari (Buenos Aires, Argentina), barman ejecutivo de Casanis Group, ha diseñado junto a Schweppes tres cócteles que estarán disponibles durante esta temporada en La Plage, un *beach club* en la playa de Elviria (Marbella). Son Japanese Mule, exótico, intenso y picante; Paloma Enchilada, que ofrece una sensación de plenitud y euforia; y Coffee Tonic, que invita a saborear el tiempo durante la sobremesa.

DIRECTIVOS EN VERANO

AUTODEFINIDO

Las definiciones resaltadas en este autodefinido indican que están relacionadas con el personaje de la fotografía.



| | | | | | | | | |
|-----------------------|--------------------|----------------------|----------------------|-----------------------|---------------------|--------------------|-----------------------|-------------------|
| SU PAÍS NATAL | UNO, DOS Y | OBRA DE ALBAÑILERÍA | PRONOMBRE PERSONAL | CERRANDO CON LACRE | CONCEPTO EQUIVOCADO | MOSCA DEL SUEÑO | SU DEPORTE | PRECEDE AL DOS |
| TREK | | QUE TIENE SABOR AGRO | TUBOS EN ÁNGULO | 24 HORAS | PROTEÍNA G | | EL INICIO DE SINFIN | SU SÍMBOLO ES I |
| | | | | | MONOMÉRICA | | DOMINIO DE RUMANÍA | |
| BRAZOS DE AVIÓN | MONEDA LUSA | | SANGRE DE LOS DIOS | | | POR TANTO EN LATÍN | | HIZO |
| | CONTEMPLA | | DECIDIR, ANIMARSE | | | MANCHADO, BERRENDO | | |
| | | SU NOMBRE | | | | TRECHO DE CAMINO | | |
| ASPIRABA HUMO | MADRE DE MI ESPOSA | INDONESIA | LOCOS | QUE TIENEN VANIDAD | | | TRAGEDIA DE EURÍPIDES | |
| RELATIVO A LOS ZULÚES | TEJIDO DE LINO | | REMUEVO LA TIERRA | PALETEAR | | | FORO | |
| | | CAPITAL DE JORDANIA | | ENFERMEDAD DE LA PIEL | EQUIPO INGLÉS | | | RECIBE UN JORNAL |
| | | CIUDAD DE JERUSALÉN | | VOLCÁN SICILIANO | AHONDO, PROFUNDIZO | | | |
| CEREAL MADURO | | | FUGARSE, PIRARSE | TEJIDO DE MALLAS | MATRÍCULA DE CÁDIZ | QUE ESTÁ ACHACOSA | | |
| SU APELLIDO | | | DUATO, ACTRIZ | | VACA, CHOTO | | ALIANZA LIBERAL | EXPRESA AFLICCIÓN |
| | | | | VINO TINTO CORRIENTE | | | | |
| | | | | SO | | | | |
| PAN DE MAÍZ | | | UN INGLÉS | PARA INDICAR LA RISA | MORDIÓ LA MANZANA | ANFIBIO VERDOSO | | |
| VARIEDAD DEL PLÁTANO | | | | | | | | |
| | | | RUIDOSO, ESTRUENDOSO | | | CESTA DE MIMBRE | | |

SUDOKU

NIVEL FÁCIL

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | 2 | 8 | | |
| 1 | 8 | 5 | 3 | 6 | | 2 | 4 | |
| 6 | 2 | | 9 | | | 5 | | |
| | | | | | | 7 | 2 | 8 |
| 8 | | 2 | | 4 | | | 3 | 6 |
| 9 | | 7 | 6 | 2 | | | 5 | 4 |
| | | 4 | | | | | | |
| 3 | | | | | 6 | | 7 | 2 |
| 2 | 5 | | | 7 | | | 9 | |

NIVEL DIFÍCIL

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| | | | | | | | | 3 |
| 1 | | | 6 | | | | | |
| | 5 | | | 4 | | 8 | | 7 |
| | 4 | 1 | 8 | | | 3 | | |
| | | 8 | | 7 | 3 | | 5 | |
| | | | | | | | | |
| | | | | | 5 | | 2 | 4 |
| | 7 | 4 | | | | 6 | | |
| | | | | 3 | 9 | 7 | | |

CÓMO SE JUEGA

El sudoku consiste en una cuadrícula de 9 x 9 casillas (es decir 81), dividido en 9 "cajas" de 3 x 3 casillas. Al comienzo del juego, solo algunas casillas contienen números del 1 al 9. El objetivo del juego es llenar las casillas restantes también con cifras de 1 al 9, de modo que en cada fila, en cada columna y en cada "caja" aparezcan solamente esos nueve números sin repetirse.

SOLUCIONES:*

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | 8 | 7 | 6 | 3 | 4 | 9 | 2 | 5 |
| 5 | 3 | 9 | 8 | 1 | 2 | 7 | 4 | 6 |
| 4 | 2 | 6 | 5 | 9 | 7 | 3 | 1 | 8 |
| 8 | 7 | 1 | 4 | 2 | 6 | 5 | 9 | 3 |
| 9 | 5 | 4 | 3 | 1 | 7 | 8 | 6 | 2 |
| 2 | 6 | 3 | 9 | 5 | 8 | 1 | 7 | 4 |
| 7 | 1 | 8 | 2 | 4 | 3 | 9 | 5 | 6 |
| 6 | 9 | 4 | 7 | 8 | 6 | 2 | 3 | 1 |
| 3 | 6 | 1 | 2 | 9 | 5 | 7 | 8 | 4 |

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | 6 | 9 | 3 | 7 | 4 | 8 | 5 | 2 |
| 2 | 7 | 4 | 6 | 5 | 8 | 1 | 9 | 3 |
| 5 | 8 | 1 | 9 | 2 | 4 | 7 | 6 | 3 |
| 4 | 5 | 1 | 8 | 2 | 9 | 7 | 3 | 6 |
| 6 | 3 | 9 | 5 | 4 | 7 | 2 | 1 | 8 |
| 8 | 2 | 7 | 6 | 1 | 3 | 9 | 4 | 5 |
| 7 | 1 | 8 | 4 | 5 | 9 | 3 | 6 | 2 |
| 9 | 4 | 2 | 7 | 6 | 3 | 8 | 5 | 1 |
| 3 | 6 | 5 | 1 | 2 | 9 | 7 | 8 | 4 |

| | | | | | | | | |
|---|---|---|---|---|---|---|---|---|
| 1 | 8 | 7 | 6 | 3 | 4 | 9 | 2 | 5 |
| 5 | 3 | 9 | 8 | 1 | 2 | 7 | 4 | 6 |
| 4 | 2 | 6 | 5 | 9 | 7 | 3 | 1 | 8 |
| 8 | 7 | 1 | 4 | 2 | 6 | 5 | 9 | 3 |
| 9 | 5 | 4 | 3 | 1 | 7 | 8 | 6 | 2 |
| 2 | 6 | 3 | 9 | 5 | 8 | 1 | 7 | 4 |
| 7 | 1 | 8 | 2 | 4 | 3 | 9 | 5 | 6 |
| 6 | 9 | 4 | 7 | 8 | 6 | 2 | 3 | 1 |
| 3 | 6 | 1 | 2 | 9 | 5 | 7 | 8 | 4 |